

2020

MEMORIA ANUAL



**INVERSIONES PREVISIÓN
SECURITY LTDA.**



PÁGINA

02

RESUMEN
FINANCIERO



PÁGINA

06

IDENTIFICACIÓN
DE LA SOCIEDAD



PÁGINA

14

DESCRIPCIÓN
ÁMBITO DE
NEGOCIOS



MEMORIA ANUAL 2020
INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY

Contenido



PÁGINA

30

PROPIEDAD
Y ACCIONES



PÁGINA

34

RESPONSABILIDAD
SOCIAL Y
DESARROLLO
SOSTENIBLE



PÁGINA

38

ESTADOS
FINANCIEROS

**INVERSIONES PREVISIÓN
SECURITY LTDA.**





01

**RESUMEN
FINANCIERO**

**INVERSIONES PREVISIÓN
SECURITY LTDA.**



Resumen Financiero

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

M\$	2016	2017	2018	2019	2020
Activos corrientes totales	2.341.854.229	2.475.557.049	2.401.502.740	2.621.510.585	2.592.649.565
Activos no corrientes totales	358.964.147	359.524.455	297.523.180	246.721.758	274.905.408
TOTAL DE ACTIVOS	2.700.818.376	2.835.081.504	2.699.025.920	2.868.232.343	2.867.554.973
Pasivos corrientes totales	2.391.213.501	2.533.528.123	2.437.276.392	2.599.727.991	2.573.079.219
Pasivos no corrientes totales	110.668.786	112.951.873	61.793.560	62.437.879	79.123.533
TOTAL DE PASIVOS	2.501.882.287	2.646.479.996	2.499.069.952	2.662.165.870	2.652.202.752
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	182.144.312	173.737.184	195.020.582	200.483.181	209.599.390
Participaciones no controladoras	16.791.777	14.864.324	4.935.386	5.583.292	5.752.831
Patrimonio total	198.936.089	188.601.508	199.955.968	206.066.473	215.352.221
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS	2.700.818.376	2.835.081.504	2.699.025.920	2.868.232.343	2.867.554.973



ESTADO DE RESULTADOS

M\$	2016	2017	2018	2019	2020
Ingreso de actividades ordinarias	504.575.704	637.513.275	437.039.009	416.616.213	353.516.914
Costo de ventas	-430.721.991	-561.397.296	-365.320.252	-344.833.603	-282.118.888
GANANCIA BRUTA	73.853.713	76.115.979	71.718.757	71.782.610	71.398.026
Otros ingresos	1.352.941	1.307.113	1.083.404	1.088.749	286.862
Gasto de administración	-50.364.934	-58.804.260	-45.851.120	-46.086.774	-42.540.123
Otros gastos, por función	-241.951	-263.422	-312.410	-233.821	-281.759
Otras ganancias (pérdidas)	479.303	388.806	205.828	193.135	86.746
GANANCIA DE ACTIVIDADES OPERACIONALES	25.079.072	18.744.216	26.844.459	26.743.899	28.949.752
Ingresos financieros	0	0	12.974	38.335	10.386
Costos financieros	-4.618.232	-4.356.654	-3.113.318	-3.183.779	-3.471.271
Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos contabilizados con el método de partición	18.915.267	-355.923	10.280.555	922.273	-92.241
Diferencias de cambio	-11.018.790	-1.363.383	-990.617	796.909	219.567
Resultados por unidades de reajuste	10.483.187	-1.057.585	-4.180.154	-3.664.932	-5.500.233
Ganancias que surgen de la diferencia entre el valor libros anterior y el valor razonable de los activos financieros reclasificados medidos al valor razonable	0	0	0	0	0
GANANCIA (PÉRDIDA), ANTES DE IMPUESTOS	38.840.504	11.610.671	28.853.899	21.652.705	20.115.960
Gasto por impuesto a las ganancias	-5.826.381	-2.921.454	-764.697	-3.431.273	-1.105.038
GANANCIA (PÉRDIDA), PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS	33.014.123	8.689.217	28.089.202	18.221.432	19.010.922
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	0	0	0	0	0
GANANCIA (PÉRDIDA)	33.014.123	8.689.217	28.089.202	18.221.432	19.010.922
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	33.283.518	10.506.689	27.372.722	17.471.453	18.572.998
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladora	-269.395	-1.817.472	716.480	749.979	437.924
GANANCIA (PÉRDIDA)	33.014.123	8.689.217	28.089.202	18.221.432	19.010.922





02

IDENTIFICACIÓN
DE LA SOCIEDAD



Identificación de la sociedad

IDENTIFICACIÓN BÁSICA

- ⇒ **R.U.T.**
78.769.870-0
- ⇒ **NOMBRE O RAZÓN SOCIAL**
Inversiones Previsión Security Limitada
- ⇒ **DOMICILIO**
Av. Apoquindo 3150, piso 14
- ⇒ **COMUNA**
Las Condes
- ⇒ **CIUDAD**
Santiago
- ⇒ **CÓDIGO POSTAL**
7550183
- ⇒ **CORREO ELECTRÓNICO**
grupo@security.cl
- ⇒ **REGIÓN**
Metropolitana
- ⇒ **TELÉFONO**
562 - 2584 4000

DOCUMENTOS CONSTITUTIVOS

- ⇒ **CIUDAD**
Santiago
- ⇒ **FECHA**
28 de noviembre de 1995

⇒ NOTARÍA

Vigésimo Novena Notaría de Santiago,
del notario titular don Raúl Undurraga Laso.

LEGALIZACIÓN

- ⇒ **FECHA PUBLICACIÓN DIARIO OFICIAL**
5 de diciembre de 1995 (Diario Oficial N° 35.334)
- ⇒ **INSCRIPCIÓN REGISTRO DE COMERCIO**
Santiago
- ⇒ **FOJAS**
29.562
- ⇒ **NÚMERO**
23.698
- ⇒ **FECHA**
5 de diciembre de 1995

DECRETO RESOLUCIÓN AUTORIZACIÓN DE EXISTENCIA

- ⇒ **ORGANISMO**
No aplica.
- ⇒ **NÚMERO**
No aplica.
- ⇒ **FECHA**
No aplica.



Directorio y ejecutivos principales

ADMINISTRACIÓN

⇒ REPRESENTANTE LEGAL

→ Francisco Armando Silva Silva

4.103.061-5

Ingeniero Civil

→ Renato Arturo Peñafiel Muñoz

6.350.390-8

Ingeniero Comercial

⇒ GERENTE GENERAL

No aplica.

⇒ R.U.T.

No aplica.

⇒ PRESIDENTE DIRECTORIO

No aplica.

⇒ R.U.T.

No aplica.

⇒ DIRECTORES

Al tratarse de una Sociedad de Responsabilidad Limitada, la sociedad no es administrada por un directorio. La administración de Inversiones Previsión Security Limitada y el uso de la razón social corresponden al socio Grupo Security S.A., quien podrá ejercerla directamente o por intermedio de mandatarios especialmente designados al efecto.

⇒ R.U.T

96.604.380-6

⇒ COMITÉ DE DIRECTORES

No aplica.

⇒ R.U.T.

No aplica.

⇒ EJECUTIVOS PRINCIPALES

→ Francisco Armando Silva Silva

4.103.061-5

Representante

→ Renato Arturo Peñafiel Muñoz

6.350.390-8

Representante

⇒ PARTICIPACIÓN EN LA PROPIEDAD

No aplica.

⇒ PLANES DE INCENTIVOS

Inversiones Previsión Security Limitada y sus filiales poseen un plan de incentivos que se basa en el cumplimiento de metas de utilidad, eficiencia y rentabilidad sobre el capital y reservas, además del cumplimiento del presupuesto establecido por año y los objetivos estratégicos definidos cada año. Este plan está dirigido a todos los gerentes generales, gerentes y subgerentes de cada una de las filiales de la organización, y la distribución de los incentivos se realiza según el porcentaje de cumplimiento de las metas antes expuestas, el cual es aplicado individualmente al bono definido para cada cargo. Cada empresa incurre directamente en los gastos asociados a este plan.



Gobiernos Corporativos

Inversiones Previsión Security Limitada es una Sociedad de Responsabilidad Limitada cuya administración y uso de la razón social corresponden al socio Grupo Security S.A., quien podrá ejercerla directamente o por intermedio de mandatarios especialmente designados al efecto.

Inversiones Previsión Security Limitada se rige por los principios de gobiernos corporativos aprobados por el directorio de Grupo Security S.A. y ratificado por los directorios de cada una de las filiales de esta sociedad.

El objetivo del gobierno corporativo es asegurar que las actividades de las empresas de Grupo Security S.A., matriz de Inversiones Previsión Security Limitada, sean coherentes con la estrategia de negocios, los valores institucionales, la tolerancia y aversión al riesgo, acrecentando el valor de la compañía mediante autorregulación y cumplimiento de la normativa vigente. El directorio de Grupo Security S.A. se encarga de que las políticas definidas a nivel corporativo se cumplan en todas las compañías.

El gobierno corporativo opera de forma paralela e independiente en dos niveles, a nivel de la matriz Grupo Security S.A., y a nivel de cada una de sus filiales, entre las que se incluyen Inversiones Previsión Security Limitada, sus filiales Corredores de Seguros Security Limitada, Europ Assistance Chile S.A., Beneficios Security Ltda. y Seguros Vida Security Previsión S.A. y su filial Hipotecaria Security Principal S.A.

La máxima instancia de los gobiernos corporativo es la junta de accionistas, la cual elige un directorio. El directorio cumple

un rol clave en el actuar de la organización, ya que administra la sociedad, define los valores institucionales, los lineamientos estratégicos, supervisa su implementación y establece organismos de control que aseguren el cumplimiento de las normativas internas y externas a través de políticas que guían el actuar de las empresas. El directorio delega ciertas funciones y actividades en instancias ejecutivas o comités, algunos de ellos compuestos por directores. El directorio, a su vez, elige una administración en cada compañía que es encargada de implementar la estrategia de negocios, así como todas las políticas definidas por el directorio. En el caso de Inversiones Previsión Security Limitada, administrada, como se ha dicho, por Grupo Security S.A., existen mandatarios o apoderados nombrados por el directorio de Grupo Security S.A., quienes son los encargados de administrar, controlar e implementar las políticas definidas para todas las empresas Security.

Adicionalmente, Grupo Security S.A. y sus filiales cuentan con una herramienta computacional para el control periódico del estado de mitigación de los riesgos controlados por los diversos sistemas de las filiales.

El gobierno corporativo se basa en la gestión integral del riesgo. Los principales ámbitos de riesgo son: riesgos financieros, riesgos operacionales y de tecnologías de la información, riesgo de crédito, riesgos de mercado, ámbitos legales, ámbitos técnicos y de cumplimiento. Por otro lado se encuentran las entidades de organización y control, como instituciones normativas y fiscalizadoras, clasificadores de riesgo y auditores externos.



Esquema de la administración basada en riesgos





Historia

Inversiones Previsión Security Limitada (en adelante también referida indistintamente como "IPS" o la "Sociedad") es una filial de Grupo Security S.A. (en adelante "Grupo Security") y es la compañía holding que agrupa los negocios de seguros del Grupo Security, por medio de cuatro filiales:

- (a) Vida Security (Seguros Vida Security Previsión S.A.), que a su vez es la controladora de Hipotecaria Security Principal S.A.
- (b) Beneficios Security Ltda.
- (c) Corredores de Seguro Security Limitada.
- (d) Europ Assistance Chile S.A., de la cual posee una participación del 49%.

⇒ 1995

Inversiones Seguros Security Limitada fue constituida por escritura pública, otorgada en la notaría de Santiago de don Raúl Undurraga Laso, un extracto de la cual fue inscrita a fojas 29.562, N° 23.698, en el Registro de Comercio de Santiago y publicado en el Diario Oficial.

Después de un segundo aumento de capital de Grupo Security, se realiza la compra de un porcentaje mayoritario de AFP Protección y de las compañías de Seguro Previsión Vida y Previsión Generales. Esta compra se materializó en conjunto con la compañía Inversiones, Seguros y Pensiones Limitada, con quien se suscribió un pacto de actuación conjunta con el propósito de desarrollar las compañías adquiridas.

⇒ 1996

Compra de un 29,35% adicional de la compañía de seguros Previsión Generales a Inversiones, Seguros y Pensiones Limitada, con lo cual Grupo Security pasa a controlar el 62,69% de esa compañía de seguros.

⇒ 1998

Grupo Security realiza venta de su participación en AFP Protección. Se realiza traspaso de las compañías de seguros Previsión Vida y Previsión Generales a la matriz Inversiones Seguros Security Limitada, filial de Grupo Security que concreta los negocios de seguros del conglomerado.

⇒ 1999

Grupo Security constituye su filial Corredores de Seguros Security Limitada, a través de la matriz Inversiones Seguros Security Limitada, comenzando a operar durante el primer trimestre del año 2000.

⇒ 2000

Se constituye Servicios Security S.A. como filial de Inversiones Seguros Security Limitada.

⇒ 2001

Creación de sociedades Corredora de Reaseguros Security Limitada y la Agencia Security S.A.

⇒ 2002

Inversiones Seguros Security Limitada concreta adquisición de un porcentaje de Servicios Security S.A., matriz de las empresas dedicadas al corretaje de seguros, alcanzando una participación del 73,69%

Las compañías de seguros previsión Vida y Previsión Generales modificaron sus nombres a Seguros Vida Security Previsión S.A. y Seguros Security Previsión Generales S.A.

⇒ 2003

Inversiones Seguros Security Ltda. aumenta su participación en Seguros Vida Security S.A. a un 92%.

⇒ 2004

Fusión de la filial Seguros Security Previsión Generales S.A. con la compañía de seguros generales del Grupo Penta (Compañía de Seguros Generales Las Américas S.A.), de donde resultó "Compañía de Seguros Generales Penta-Security S.A.", quedando su propiedad distribuida aproximadamente en un 70% para Empresas Penta y un 30% para Grupo Security, a través de su filial Inversiones Seguros Security Limitada.

Grupo Security concreta alianza con una de las 10 mayores corredoras de reaseguros del mundo, la empresa inglesa Cooper Gay Chile S.A. (hoy Ed Broking).

⇒ 2006

Grupo Security adquiere y toma el control de Interamericana Rentas Seguros de Vida S.A. ("Interrentas"), filial del grupo norteamericano AIG en Chile, por un monto cercano a los US\$125 millones.



⇒ 2007

Inversiones Seguros Security Ltda. adquiere la compañía Inversiones Cigna Ltda., controladora del 99,56% de Cigna Compañía de Seguros de Vida y del 100% de Cigna Asistencia Administrativa Ltda., procediendo posteriormente a fusionar las operaciones de Vida Security con Cigna Seguros de Vida.

⇒ 2013

Se concreta adquisición de empresas Cruz del Sur, la cual se suscribe en el marco del desarrollo estratégico de Grupo Security, buscando fortalecer sus negocios de Seguros e Inversiones. Las empresas adquiridas fueron: Compañía de Seguros de Vida Cruz del Sur S.A., Cruz del Sur Administradora General de Fondos S.A., Cruz del Sur Capital S.A., Cruz del Sur Corredora de Bolsa S.A., Sociedad de Asesoría e Inversiones Cruz del Sur Ltda. y el 51% del negocio de préstamos hipotecarios desarrollado a través de Hipotecaria Cruz del Sur-Principal S.A. (conjuntamente "Cruz del Sur"), todas ellas con gran prestigio comercial y una larga trayectoria de crecimiento en el mercado local, que se remonta al año 1992.

Se trata de la adquisición de empresas más grande que ha llevado a cabo Grupo Security hasta el momento, implicando un crecimiento en participación de mercado a diciembre de 2013 de Primas Directas en Seguros de Vida desde un 5,04% a un 8,05%, y en Patrimonio Administrado de Fondos Mutuos desde un 4,57% a un 6,46%.

Esta operación se materializó con fecha 11 de junio de 2013 y fue valorada en UF 6,2 millones.

Se concreta la venta por parte de Inversiones Seguros Security Limitada, a través de su filial Servicios Security S.A., del 49,9999% de la propiedad de la corredora de reaseguros Cooper Gay Chile S.A. Dicha participación fue vendida a la sociedad inglesa Cooper Gay (Holdings) Ltd. (hoy Ed Broking Holdings (London) Limited).

⇒ 2014

La Superintendencia de Valores y Seguros aprueba aumento de capital acordado en la Junta Extraordinaria de Accionistas de Vida Security celebrada el 19 de diciembre de 2013, y como consecuencia de ello, finalizaron todos los pasos para lograr la fusión entre Vida Security y la Compañía de Seguros de Vida Cruz del Sur S.A. A partir del 31 de marzo de 2014, ambas entidades se encuentran legalmente fusionadas.

⇒ 2015

En septiembre de 2015, Inversiones Seguros Security Limitada concreta la compra en Perú del 61% de Protecta S.A. Compañía de Seguros, en US\$ 23 millones, a través de su filial Inversiones Security Perú S.A.C., que a su vez es filial de Vida Security, marcando el ingreso de Grupo Security al mercado peruano de seguros de vida.

⇒ 2016

Se concreta la venta de la participación minoritaria del 29,55% que Inversiones Seguros Security Limitada mantenía en la Compañía de Seguros Generales Penta-Security S.A., a Liberty International Holdings, por un total de \$ 31.652 millones.

⇒ 2017

Se modifica la razón social de Inversiones Seguros Security Limitada a "Inversiones Previsión Security Ltda."

⇒ 2018

Se concreta el traspaso del 61% de Protecta Security a Security Internacional, con el objeto de realizar un movimiento dentro de Grupo Security para que sea este holding el que agrupe las operaciones actuales y futuras en el extranjero.

⇒ 2019

El directorio de Grupo Security, en su calidad de socio administrador de Inversiones Previsión Security Limitada, acordó emitir e inscribir en el Registro de Valores a cargo de la CMF una línea de bonos al portador, desmaterializados, a un máximo de 30 años plazo y por un monto nominal máximo de hasta UF 1,5 millones. La nueva línea de bonos estará dirigida al mercado en general y con cargo a ella se podrán emitir una o más series o subseries según las condiciones de mercado lo indiquen.

⇒ 2020

Se modifica la estructura societaria de las filiales de Inversiones Previsión Security, en la cual Servicios Security S.A. es absorbida por Inversiones Previsión Security. Colocación en el mercado durante el mes de julio del bono Serie D de Inversiones Previsión Security por un monto total de UF 1,2 millones a plazo de 20 años; los fondos fueron utilizados a pagar deudas bancarias.





03

DESCRIPCIÓN ÁMBITO DE NEGOCIOS



Contexto económico y financiero

Panorama global

El año 2020 estuvo marcado por la pandemia global del Covid no solo en materia económica, sino que también en varios otros aspectos. La fuerte propagación del virus llevó a los países a decretar estrictas cuarentenas, lo que, a su vez, redujo la movilidad, impactó significativamente la actividad económica, a la vez que se destruyeron empleos. Los mercados financieros reflejaron este magro panorama de manera casi inmediata, con las bolsas globales cayendo más de 30% y los precios de las materias primas un 25% en promedio. La respuesta de las autoridades fue rápida y significativa, con estímulos monetarios y apoyos fiscales de gran magnitud.

De hecho, dentro de los bancos centrales de los países desarrollados, la Reserva Federal redujo la tasa de interés de referencia desde un 1,75% a un 0,25%, sumando medidas no convencionales, al igual que el Banco Central Europeo, que mantuvo el corredor de tasas entre -0,5% y 0,25%, aunque aumentó la compra de bonos e implementó medidas de financiamiento bancario para proveer liquidez. Los bancos centrales de los países emergentes mostraron una reacción similar, acorde con la realidad de cada país. Por su parte, los gobiernos introdujeron paquetes de estímulos muy relevantes, como porcentaje del PIB según sus capacidades, destacando Japón (42%), Alemania (20%), Francia (16%), EE.UU. (15%), Italia (13%), España (11%), Brasil (12%), Chile (10%), China (6%) y México (4%).

En este contexto, los mercados globales presentaron una gran caída en el primer trimestre del año, cuando se propagó con mayor fuerza la pandemia, pero con una recuperación desde abril a diciembre, recuperando todo lo perdido en algunos casos. En el mercado de monedas, el dólar se apreció un 6,7% contra una canasta de monedas principales (índice DXY) y un 15,1% respecto de una canasta de monedas emergentes (índice EMCI) entre enero y abril, para comenzar un debilitamiento y terminar el año con una baja del 7% contra las primeras, aunque un 6% apreciado respecto de las segundas.

En el mercado de materias primas, los precios relevantes para Chile presentaron una trayectoria similar, con grandes caídas en un principio y gran recuperación después. El cobre finalizó el año con un aumento de 25%, tras haber caído más de 25%, mientras que el petróleo llegó a caer un 64% en abril (siendo uno de los *commodities* más afectados). Y si bien se recuperó, el petróleo cerró el año un 20% por debajo del cierre de 2019.

La renta variable a nivel global mostró una caída del 32% a marzo, aunque su recuperación los meses posteriores llevó a cerrar el año con un alza del 14% -medida a través del índice MSCI Global-, impulsadas por EE.UU. (19%) dentro de las economías desarrolladas, mientras que el índice MSCI Emergente presentó un aumento del 16%, debido a que el alza en Asia Emergente (26%) más que compensó la caída de 16% en América Latina, todos medidos en dólares.

⇒ -3,8%
PIB GLOBAL
(variación % 2019 · 2020)

⇒ -8,0%
PIB AMÉRICA LATINA
(variación % 2019 · 2020)

⇒ -6,0%
PIB CHILE
(variación % 2019 · 2020)



Chile

El país no estuvo ajeno a la pandemia global, que vino a interrumpir el inicio de la recuperación de la economía tras el estallido social de fines de 2019. De hecho, la paralización económica fue mucho más significativa, con una baja del PIB de dos dígitos entre abril y agosto, aunque al igual que el resto, con las reaperturas de la economía vino una reactivación, aunque no pudo evitar la caída del PIB del 6% en el año en su conjunto, la mayor desde la crisis del 82.

GASTO

Desde la perspectiva de la demanda interna, la cual presentó una contracción de 8% en el año, fue el consumo privado el que aportó la mayor incidencia negativa, al caer un 6,5%, mientras que la inversión -que ya venía debilitada por la crisis social- tuvo una caída de 12%.

ANÁLISIS POR INDUSTRIA

Al desagregar por rama de actividad económica, la Minería fue el único sector que creció en 2020 (1,4%), debido a que no tuvo que parar los procesos productivos por la crisis sanitaria, al ser una industria muy intensiva en capital y menos en mano de obra, y al ubicarse las plantas en zonas poco pobladas. En tanto, Transporte (-20%), Construcción (-19%) y Comercio (-9%) presentaron las mayores caídas en el año. Este magro desempeño de la actividad generó una baja del 12% en la creación de empleos, equivalente a cerca de un millón de puestos de trabajo perdidos. Eso sí, en el peor momento se llegó a constatar más de dos millones de empleos destruidos, principalmente en Comercio y Construcción, lo que mejoró en parte con la reapertura de la economía, creándose 950 mil nuevos puestos de trabajo. De esta forma, la tasa de desempleo subió desde cerca de 7% hasta 13%, aunque finalizó el año más cerca de 10%.

ÍNDICE DE PRECIOS

La inflación venía acelerándose a fines de 2019 debido principalmente a la depreciación del peso, pero la paralización de la actividad económica llevó a una moderación de la inflación del IPC desde 4% a 2,5% a mediados de año, para luego subir hasta un 3%, impulsada principalmente por el aumento de los precios volátiles (alimentos y energía). De hecho, el indicador subyacente (IPC_{SAE}) que excluye estos elementos se moderó hasta un 1,8% a mediados de 2020, subiendo gradualmente hasta un 2,6% a diciembre.

TASA DE INTERÉS DE REFERENCIA

La crisis sanitaria fue de gran magnitud y la respuesta de política monetaria fue rápida y significativa. Primero, el Banco Central redujo la TPM hasta un 0,5% (mínimo técnico), señalando que la mantendría en ese nivel por un período prolongado, adoptando, además, una serie de medidas adicionales para apoyar la liquidez y el buen funcionamiento del mercado financiero. Lo anterior ayudó a generar las bases para que cuando la economía fue reabriéndose, estuvieran las condiciones financieras acordes con la situación.

TIPO DE CAMBIO

En el ámbito cambiario, 2020 fue un año en que el dólar tuvo una elevada volatilidad. Partió fortaleciéndose en línea con la mayor percepción de riesgo que hubo con la propagación de la pandemia, pero en la medida en que fueron mejorando las perspectivas para la economía, el dólar comenzó a debilitarse contra el resto de las monedas. El peso no estuvo ajeno a este fenómeno y el tipo de cambio tras iniciar el año en torno a \$750, subió hasta \$880, para luego finalizar el año cotizándose en \$710.



Principales indicadores económicos

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
PIB (Var %)	1,8	2,3	1,7	1,2	3,9	1,1	-6,0
Gasto Interno (Var %)	-0,5	2,5	1,8	2,9	4,8	1,1	-8,1
Consumo Privado	2,7	2,1	2,7	3,4	3,7	1,1	-6,6
Inversión en Capital Fijo	-4,8	-0,3	-1,3	-3,1	4,8	4,2	-12,3
Exportaciones (Var real %)	0,3	-1,7	0,5	-1,5	5,0	-2,3	-2,1
Importaciones (Var real %)	-6,5	-1,1	0,9	4,6	7,9	-2,3	-13,6
Crecimiento Mundial PPP (%)	3,6	3,5	3,4	3,8	3,6	2,8	-3,5
Precio del Cobre (Cent. US\$/Libra, prom)	311	250	221	280	296	272	280
Precio del Petróleo WTI (US\$ p/b, prom)	93	49	43	51	65	57	39
Tasa de Fondos Federales (fdp,%)	0,3	0,4	0,8	1,5	2,5	1,8	0,3
Bono del Tesoro EE.UU. 10 años (fdp, %)	2,2	2,2	2,5	2,4	2,8	1,9	0,9
Balanza Comercial (MM US\$)	6,5	3,4	4,9	7,4	4,6	4,2	16,8
Exportaciones (MM US\$)	75,1	62,0	60,7	68,8	75,2	69,9	71,7
Importaciones (MM US\$)	68,6	58,6	55,9	61,5	70,6	65,7	54,9
Cuenta Corriente (% del PIB)	-2,0	-2,4	-2,0	-2,3	-3,6	-3,9	1,2
IPC dic-dic (%)	4,6	4,4	2,7	2,3	2,6	3,0	3,0
IPC Subyacente (IPCSAE) dic-dic (%)	4,3	4,7	2,8	1,9	1,8	2,5	2,6
Tasa Política Monetaria, TPM (fdp,%, en \$)	3,0	3,5	3,5	2,5	2,8	1,8	0,5
BCP-10 base 365d (fdp, % en \$)	4,4	4,6	4,4	4,6	4,3	3,3	2,7
BCU-10 base 365d (fdp, % en UF)	1,5	1,6	1,5	1,9	1,6	0,5	-0,1
Tipo de Cambio Observado (fdp, \$/US\$)	607	707	667	615	696	745	711
Empleo (%)	1,4	1,7	1,2	2,4	2,2	2,1	-12,3
Fuerza de Trabajo (%)	1,9	1,5	1,6	2,7	2,6	2,0	-8,9
Tasa de Desempleo (prom %)	6,5	6,3	6,7	7,0	7,4	7,2	10,7



Sector industrial

Inversiones Previsión Security Limitada, en adelante IPS, es una filial de Grupo Security que actúa como holding agrupando los negocios de seguros del grupo. IPS no participa directamente en un sector industrial, su participación es indirecta a través de sus filiales.

El marco regulatorio del sector asegurador nacional lo conforman el DFL N°251 de 1931 sobre Compañías de Seguros y sus posteriores modificaciones, así como la normativa impartida por el ente regulador respectivo, la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

El DFL N° 251 establece las condiciones mínimas para participar en el negocio de seguros y regula, entre otros, los productos que pueden ser comercializados, el nivel de reservas y endeudamiento máximo, margen de solvencia y el grado de diversificación por emisor e instrumento. Asimismo, este decreto otorga a la CMF la responsabilidad de supervisar el cumplimiento de esta normativa e interpretarla para el correcto funcionamiento del sector.

Cabe destacar que con fecha 15 de enero de 2016 se materializó la venta de la participación minoritaria de un 29,55% que IPS

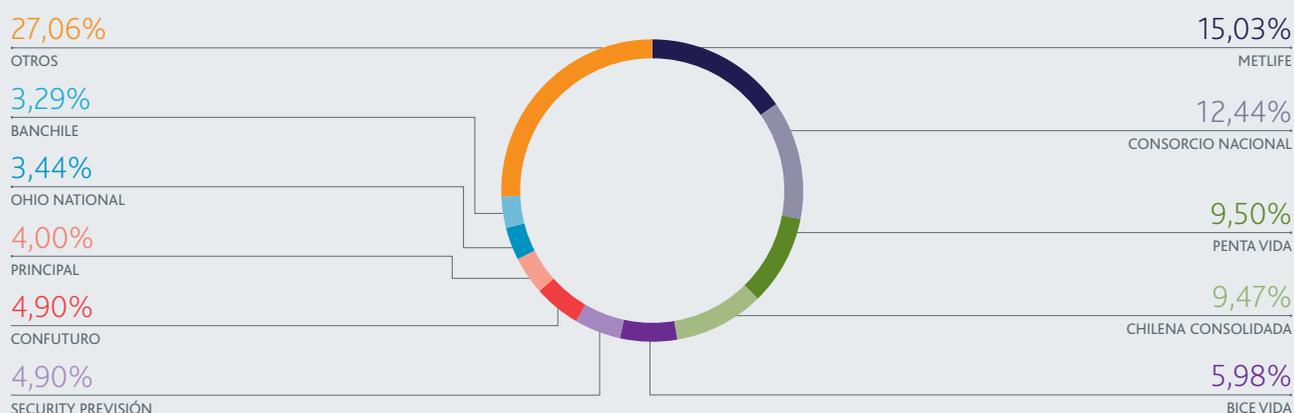
mantenía en la Compañía de Seguros Generales Penta-Security a Liberty International Holdings y LMG Chile SpA.

De esta manera, IPS ya no tiene participación en la industria de seguros generales. Durante el año 2018 se realizó el traspaso del 61% de Protecta Security Compañía de Seguros, a Security Internacional SpA, por un monto de US\$ 30 millones, con el objeto de realizar un reordenamiento dentro de Grupo Security para que sea este holding el que agrupe las operaciones actuales y futuras en el extranjero.

Inversiones Previsión Security participa en la industria de seguros de vida a través de sus filiales Seguros Vida Security Previsión S.A. en Chile.

A diciembre de 2020 existían en Chile 35 compañías de seguros de vida, de las cuales las principales 10 concentraron un 72,94% de la prima total del mercado, lo que corresponde a \$3.414.767 millones (\$4.678.828 millones el 2019). En cuanto al total de la industria, en el periodo la prima directa alcanzó \$4.681.752 millones (\$6.019.979 millones al 2019).

➤ PARTICIPACIÓN DE MERCADO SEGUROS VIDA POR PRIMA DIRECTA





PRIMA DIRECTA INDUSTRIA DE SEGUROS

MILES DE MILLONES DE \$ NOMINALES



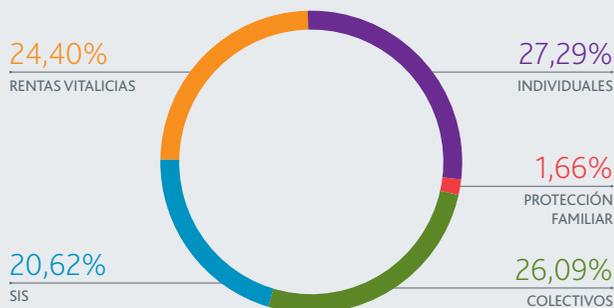
FUENTE: AACH

La prima directa de la industria de seguros de vida disminuyó en un 22,2% respecto de 2019. Esta baja se debe principalmente a seguros individuales y rentas vitalicias.

Durante los últimos 12 meses, a diciembre 2020, las rentas individuales representaron el 27,23% de las ventas, mientras que los otros ramos previsionales, y los ramos vitalicios, colectivos y masivos, representaron el restante 72,77% del total de primas de la industria de seguros de vida.

LÍNEAS DE NEGOCIOS COMPAÑÍAS DE SEGUROS DE VIDA

POR PRIMA DIRECTA

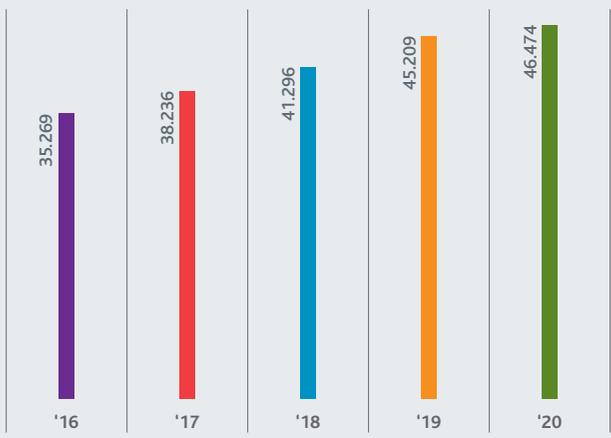


SIS SEGURO DE INVALIDEZ Y SOBREVIVENCIA
FUENTE: AACH, AGRUPACIÓN SEGÚN GESTIÓN GRUPO SECURITY

Durante los últimos 12 meses, a diciembre de 2020, la rentabilidad medida como utilidad sobre patrimonio alcanzó un 13,03%, y medida como resultado de producto de inversiones sobre la cartera de inversiones alcanzó un 4,39%

INVERSIONES COMPAÑÍAS DE SEGUROS VIDA

MILES DE MILLONES DE \$ NOMINALES



FUENTE: AACH



Actividades y negocios

Vida Security

AÑO DE INTEGRACIÓN

1995

PROPUESTA DE SERVICIO

Vida Security es una empresa consolidada en la industria de los seguros, con 92 años en el mercado. Tiene por misión proteger financiera y patrimonialmente a las personas y sus familias, para que puedan mantener su calidad de vida, acceder a mejores niveles de atención de salud, contar con ahorros para su vejez, financiar proyectos o enfrentar eventos fortuitos negativos. Su oferta es de seguros de vida, seguros con cuenta única de inversión, seguros con ahorro previsional voluntario (APV), seguros de vida y salud para personas y empresas, y rentas vitalicias previsionales y privadas.

Su estructura comercial está fuertemente orientada al cliente, ya que dispone una plataforma de ventas multicanal con ejecutivos especializados que brindan asesoría integral a personas naturales y empresas.

A diciembre de 2020 Vida Security se ubica en la sexta posición de la industria de seguros, con una participación de mercado del 4,7%, según prima directa.

HITOS 2020

- La compañía implementó un amplio plan de desarrollo estratégico, el cual implica la ejecución de un número importante de iniciativas durante los próximos años.
- Se habilitaron herramientas de venta digital para el 100% de los agentes de la compañía.
- Se ajustó la modalidad de trabajo a una combinación entre presencial y remota, cuidando que se mantenga la tendencia hacia una cultura ágil.

⇒ UTILIDAD

2020

MM\$ 23.530

2019

MM\$ 20.146

⇒ PRIMA DIRECTA

2020

MM\$ 229.391

⇒ EVOLUCIÓN UTILIDAD VIDA SECURITY

MILES DE MILLONES PESOS NOMINALES



FUENTE: AACH ASOCIACIÓN ASEGURADORES DE CHILE



Corredora de Seguros

AÑO DE INTEGRACIÓN

1999

PROPUESTA DE SERVICIO

La Corredora de Seguros Security brinda servicios de asesoría en procesos de identificación, evaluación y prevención de riesgos, así como en la planificación, implementación y administración de programas de seguros generales, crédito, vida y salud, y colectivos masivos e hipotecarios. Su amplia oferta de seguros, sumada a una gestión de excelencia, una plataforma de atención y comercialización vía web para productos masivos, la han hecho acreedora del reconocimiento del mercado. Dispone de un área de "siniestros" que le permite asesorar y acompañar a los grandes clientes en las situaciones cuando se ponen a prueba los diseños y recomendaciones, con muy buenos resultados.

La corredora ocupa el sexto lugar en el segmento de grandes compañías, medido por prima intermediada.

HITOS 2020

- Implementación de canal de comercialización masiva a través de Asociación Gremial. Se implementó en un 100%, pero debido a la pandemia, ACOP no pudo continuar, dado que los corredores de propiedades estuvieron cerrados durante cinco meses.
- En un periodo corto se logró implementar en un 100% la operación por vía remota, teniendo a los 105 funcionarios trabajando desde sus casas
- Incremento de un 17% de la cantidad de siniestros atendidos en la corredora gracias al nuevo sistema de siniestros. Dados los acontecimientos del año, el número de siniestros fue levemente menor, sin embargo nos vimos enfrentados

a eventos de mayor envergadura, los cuales fueron muy satisfactoriamente resueltos para nuestros clientes, ya que se logró la conexión con los Liquidadores, ayudando a mejorar la eficiencia y los tiempos de respuesta.

- Implementación del sistema de generación y envío automático de los informes de comportamiento de las cuentas del área de Vida y Salud, alcanzando el 72% de la cartera. Se implementó en un 100% con muy buen resultado, ya que nuestros clientes estuvieron siempre informados en detalle de la evolución y comportamiento de sus colaboradores, sin embargo, no fue el tema relevante del año 2020.

⇒ UTILIDAD

2020

MM\$ 426

2019

MM\$ 617



Europ Assistance

AÑO DE INTEGRACIÓN

2004

PROPUESTA DE SERVICIO

Con un sólido respaldo local e internacional, Europ Assistance es la compañía líder en el mercado de asistencias nacional. Sus servicios de excelencia y personalizados para asistencia en viaje, vehículos, salud y hogar se orientan tanto a personas como a empresas. Tiene 57 años de experiencia en el mundo, 16 años en Chile, y también está presente en Perú, donde comercializa servicios de asistencia en viaje.

Una sólida trayectoria le permite ofrecer productos competitivos, diseñados según las necesidades de los clientes, potenciados por servicios y herramientas que buscan generar altos niveles de satisfacción.

Europ Assistance tiene una participación de mercado del 17% en asistencia en viaje y es uno de los tres principales actores en esta industria.

HITOS 2020

- Logro de una participación de mercado cercana al 33% en asistencia en ruta en compañías de seguros, con más de 520.000 vehículos cubiertos.
- Consolidación como actor principal en el mercado de teleasistencia, con una estimación de participación de mercado de un 43%.
- Se migró el 100% de la plataforma a IP, que facilitó la adopción del teletrabajo.
- Por efecto del Covid-19 la venta de la asistencia en viaje decreció en un 58% comparado con el año 2019 (MM\$

2.258). Este efecto se logró revertir considerablemente manteniendo vigentes nuestros clientes y logrando nuevos negocios por MM\$ 161.

- Se realizaron ahorros internos, logrando una utilidad neta del año 2020 de MM\$ 378, con un ratio del 4% sobre la venta neta.

⇒ UTILIDAD

2020

MM\$ 378

2019

MM\$ 546

⇒ VENTAS

45%

CRECIMIENTO DE LOS ÚLTIMOS CINCO AÑOS

⇒ RESULTADO NETO

48%

CRECIMIENTO DE LOS ÚLTIMOS CINCO AÑOS



Hipotecaria Security Principal

AÑO DE INTEGRACIÓN

2013

PROPUESTA DE SERVICIO

Hipotecaria Security Principal es una entidad no bancaria líder en otorgamiento de créditos hipotecarios para el financiamiento de viviendas nuevas y usadas, terrenos, oficinas, fines generales y refinanciamiento de créditos hipotecarios. Tiene por objetivo brindar servicios de excelencia en asesoría, originación y administración de este tipo de productos orientados a personas naturales y jurídicas. Su oferta consiste en: crédito hipotecario flexible, crédito hipotecario clásico, crédito hipotecario personalizado y crédito hipotecario universal. Adicionalmente, la empresa ha trabajado permanentemente en la construcción de las bases para ser el principal oferente de Mutuos Hipotecarios endosables de calidad para inversionistas institucionales.

Dentro de las 15 administradoras de mutuos hipotecarios que actualmente reportan a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), las tres principales concentran un 72% de participación de mercado, donde Hipotecaria Security Principal lidera la lista, con colocación (32,6%) y administración de mutuos (33,2%) en monto total de UF.

HITOS 2020

- Se mantuvieron, al igual que en el año 2019, las bajas tasas de mutuos hipotecarios en torno al 3%, lo que produjo gran cantidad de refinanciamientos internos, externos y prepagos.
- Producto de las medidas tomadas por el Gobierno para mitigar los efectos de la pandemia en las familias chilenas, la HSP, en coordinación con los distintos inversionistas dueños de la cartera de mutuos, otorgaron flexibilidad a los clientes permitiéndoles postergar entre tres y seis dividendos.

- Algunos inversionistas redujeron el volumen de inversión, incluso dejando de comprar activos comerciales luego de los cambios y la incertidumbre que la pandemia trajo al mercado local.
- Hubo un aumento del índice de morosidad entre los meses de abril y septiembre, producto de la pandemia, alcanzando en julio un peak de 11,6%. Los últimos meses del año comenzó su retorno a los niveles anteriores a la contingencia, en torno al 8%.

⇒ UTILIDAD

2020

MM\$ 481

2019

MM\$ 1.177



Beneficios y Servicios Security

Esta empresa presta servicios de administración de beneficios de salud y es una alternativa utilizada principalmente por grandes empleadores para administrar de mejor manera las prestaciones de salud de sus trabajadores. La administradora cobra al empleador el costo asociado a estas prestaciones

más un margen por concepto de gestión y administración. La empresa se constituyó en marzo de 2000 bajo el nombre de Cigna Asistencia Administrativa Ltda., y posteriormente pasó a llamarse Administradora de Servicios y Beneficios Security Ltda.

Propiedades e instalaciones

El detalle de los activos de Inversiones Previsión Security Ltda. en propiedades, plantas y equipos se encuentra en la Nota 7 de los Estados Financieros. El avalúo consolidado de ellos al 31 de diciembre de 2020 asciende a MM\$15.570 equivalentes al 0,54% del activo del total de 10 instalaciones, de las cuales cinco son propias y cinco son arrendadas.

Proveedores y clientes

Las áreas de apoyo corporativo de Grupo Security son centralizadas en Capital S.A., que presta servicios de tecnología, contabilidad, marketing, recursos humanos, departamentos de compras centralizadas y departamentos de estudios, a todas las empresas Security.

En el periodo 2020, Capital S.A. (ex Inversiones Invest Security) alcanzó un 5,93% del total de los servicios pagados a terceros por las empresas del Grupo.

Marcas y patentes

Grupo Security es dueño de la marca "Security" en la clase que corresponde a las actividades propias de la matriz, filiales y coligadas.

Durante el periodo 2020, en las empresas Security no hubo clientes que representaran el 10% o más de ventas.



Clasificación de riesgo

VIDA SECURITY

FITCH RATINGS



CLASIFICACIÓN VIDA SECURITY

AA-(cl) con tendencia estable. Clasificación ratificada en junio de 2020.



COMENTARIOS Y BASES PARA LA CLASIFICACIÓN

- Destaca una diversificación apropiada de productos y señala a la compañía como un actor relevante en seguros con ahorro y salud.
- Menciona indicadores de capitalización y apalancamiento dentro de rangos favorables contemplados por Fitch.

VIDA SECURITY

ICR



CLASIFICACIÓN VIDA SECURITY

AA con tendencia estable. Clasificación ratificada en abril de 2020.



COMENTARIOS Y BASES PARA LA CLASIFICACIÓN

- La clasificación se sustenta en su posición competitiva y una amplia oferta de productos.
- Menciona la alta recurrencia en ingresos técnicos y la capacidad de generar utilidades sostenidamente.
- Se destaca el respaldo de Grupo Security en términos económicos y de gestión, otorgando mayor sustentabilidad al negocio.

INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY

FITCH RATINGS



CLASIFICACIÓN VIDA SECURITY

A+ en solvencia de largo plazo y líneas de bonos. Ratificado en junio de 2020 con perspectiva estable.



COMENTARIOS Y BASES PARA LA CLASIFICACIÓN

- Clasificación sustentada en indicadores de endeudamiento adecuados al negocio.
- Se destaca la solidez de su principal activo, Vida Security, con un perfil de negocios moderado y un marco regulatorio estricto, dado el enfoque en negocios previsionales.

INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY

ICR



CLASIFICACIÓN VIDA SECURITY

A+ en solvencia y bonos. Ratificado en julio de 2020 con tendencia estable.



COMENTARIOS Y BASES PARA LA CLASIFICACIÓN

- Clasificación sustentada en su principal filial, Vida Security, inserta en un marco regulatorio favorable para su solvencia.
- Participación controladora en todas sus filiales, incidiendo en las políticas de dividendos.
- Se destaca el acceso a liquidez, proveniente de los flujos de más de una filial, el acceso al financiamiento en el mercado y el respaldo de Grupo Security en caso de ser necesario.



Factores de riesgo

Inversiones Previsión Security Limitada, como filial directa de Grupo Security, se alinea a las definiciones y políticas de administración de riesgo que define su matriz. Grupo Security considera la gestión y control del riesgo de vital importancia para alcanzar las metas de rentabilidad definidas por sus accionistas, como también para garantizar la continuidad de los negocios. La implementación de esta gestión y control de riesgo en las empresas Security es supervisada de forma centralizada por la Gerencia de Riesgos de Negocio y Contraloría, la que consolida e informa de forma periódica al Directorio de Grupo Security.

Al ser Grupo Security S.A. la sociedad matriz de un conglomerado de empresas diversificadas en distintos sectores de la industria financiera nacional, sus filiales enfrentan una serie de factores de riesgos únicos al sector en que participan, los cuales son controlados por unidades especializadas al interior de cada una de las empresas.

Grupo Security ha supervisado en cada una de sus empresas relacionadas el desarrollo de las estructuras y procesos necesarios, de manera de responder a una correcta identificación, medición y valoración de todos los tipos de riesgos, como también al seguimiento de estos según las políticas definidas en los directorios y administración de cada compañía y en cumplimiento de las normativas definidas por las autoridades.

RIESGO OPERACIONAL

Grupo Security, en el continuo perfeccionamiento de su gobierno corporativo y en especial de sus controles

internos, ha desarrollado mediante un enfoque de auditoría herramientas de control sobre los procesos más importantes en cada una de sus empresas con la generación de mapas de procesos, flujogramas y mapas de riesgo individual y consolidado, documentando toda la información recopilada, la cual se utiliza como base de operación. Esto ha permitido identificar los riesgos y generar los planes de acción mitigantes. El proceso de seguimiento de los planes de acción y determinación del riesgo, con su respectiva matriz de riesgo, es posible a partir del seguimiento mensual, ayudado por una herramienta tecnológica para tal efecto, obteniendo directamente de los responsables de los procesos el estado de avance de los mismos. En esta actividad están involucradas todas las empresas de Grupo Security

DEPENDENCIA DE LOS DIVIDENDOS DE FILIALES

Inversiones Previsión Security Limitada es la sociedad matriz del área de seguros de Grupo Security, y percibe sus ingresos de los dividendos que reparten sus filiales. Por esta razón, los resultados que obtenga la Sociedad dependen de manera importante del desempeño de sus filiales.

El desempeño de las filiales de Inversiones Previsión Security Limitada está correlacionado con el desempeño de la economía y las condiciones financieras que, a su vez, dependen de la política monetaria, lo cual en condiciones restrictivas debiera ver reducida la tasa de crecimiento de ingresos y utilidades, y en situaciones expansivas debiera ocurrir lo contrario.



ALTA COMPETENCIA EN TODOS LOS NEGOCIOS DE SEGUROS Y REASEGUROS

La gran cantidad de participantes en la industria puede llevar a cierres y fusiones de empresas, de manera que puede cambiar la actual estructura de la industria, produciéndose ajustes en las estructuras de ventas y estructuras de márgenes operacionales. La tendencia de concentración de compañías reaseguradoras podría tener un efecto en la variedad de ofertas de coberturas, dejando de reasegurar riesgos que actualmente sí están respaldados debido a la fuerte competencia que existía hasta hace poco tiempo en este mercado.

CAMBIOS REGULATORIOS EN LAS INDUSTRIAS DONDE PARTICIPA IPS

La industria aseguradora está regulada por entidades estatales que están sujetas a eventuales cambios regulatorios en el tiempo. Sin embargo, dado el nivel de transparencia, el avanzado nivel de desarrollo y la excelente reputación de esta industria a nivel mundial, se estima que este riesgo debiera ser bajo.

RIESGOS FINANCIEROS LOCALES

La disminución de las tasas de interés de largo y mediano plazo podría afectar el rendimiento de los activos que respaldan rentas vitalicias y cuentas únicas de inversión a tasas garantizadas cuando corresponda tomar inversiones por los vencimientos de papeles más cortos, generando un déficit operacional a mediano plazo.

TASAS DE MORTALIDAD Y MORBILIDAD

El aumento en los niveles de morbilidad puede generar un alza en la siniestralidad de pólizas catastróficas en el mediano plazo y aumentos de siniestralidad en las pólizas con coberturas de reembolsos de gastos médicos en el corto plazo. La disminución en las tasas de mortalidad adulta puede hacer reducir los resultados esperados para el ramo de rentas vitalicias, en la medida en que las compañías no se ajusten a la nueva estructura de las curvas de mortalidad.



Planes de inversión

POLÍTICA DE INVERSIÓN

Inversiones Previsión Security Limitada no ha definido la implementación de una política o plan de inversiones en particular. Aun así, su estrategia se ha focalizado principalmente en inversiones en el sector de seguros, tratando de potenciar las áreas filiales y continuando el fortalecimiento del compromiso de la compañía para entregar al mercado un servicio integral y de excelencia.

POLÍTICA DE FINANCIAMIENTO

De igual manera, Inversiones Previsión Security Limitada no ha creado una política de financiamiento. A pesar de esto, la compañía obtiene el capital financiero a través de recursos propios, aportes y fuentes de endeudamiento tradicional, como préstamos bancarios.

Políticas de distribución de utilidades de Grupo Security S.A.

La junta acordó mantener como política de futuros dividendos la distribución de un mínimo de 30% de la utilidad líquida del ejercicio, condicionado a las utilidades que realmente se obtengan y a la situación económica y financiera de la empresa, y facultar al Directorio para pagar dividendos provisorios con cargo a la utilidad del ejercicio y para repartir hasta el 100% de las utilidades retenidas, reparto que deberá ser acordado y efectuado en cualquier época del presente ejercicio, fijando dividendos extraordinarios, de acuerdo a la situación económica y financiera de la empresa.





04

PROPIEDAD Y ACCIONES



Propiedades

Inversiones Previsión Security Limitada es controlada directamente por Grupo Security S.A

NOMBRE O RAZÓN SOCIAL	RUT	% DE PARTICIPACIÓN
Grupo Security S.A.	96.604.380-6	99,9999828%
Factoring Security S.A.	96.655.860-1	0,000017%

Grupo Security no tiene un controlador en los términos del Artículo 97 del Título XV de la Ley de Mercado de Valores. Un grupo de accionistas, que representa en conjunto cerca de un 72,87% de la propiedad, es parte de un pacto de cesión de acciones y ha participado activamente en la administración desde su fundación, en 1991. Desde esa fecha, Grupo Security ha creado e incorporado nuevas filiales y áreas de desarrollo, ampliando su base de negocios en el sector financiero y posicionándose como un grupo de primer nivel en la entrega de servicios financieros integrados a sus clientes.

Al 31 de diciembre de 2020 se contabilizaron 4.042.290.725 acciones de serie única y un registro de 486 accionistas. Los 12 mayores accionistas de Grupo Security S.A. al cierre de 2020 son:

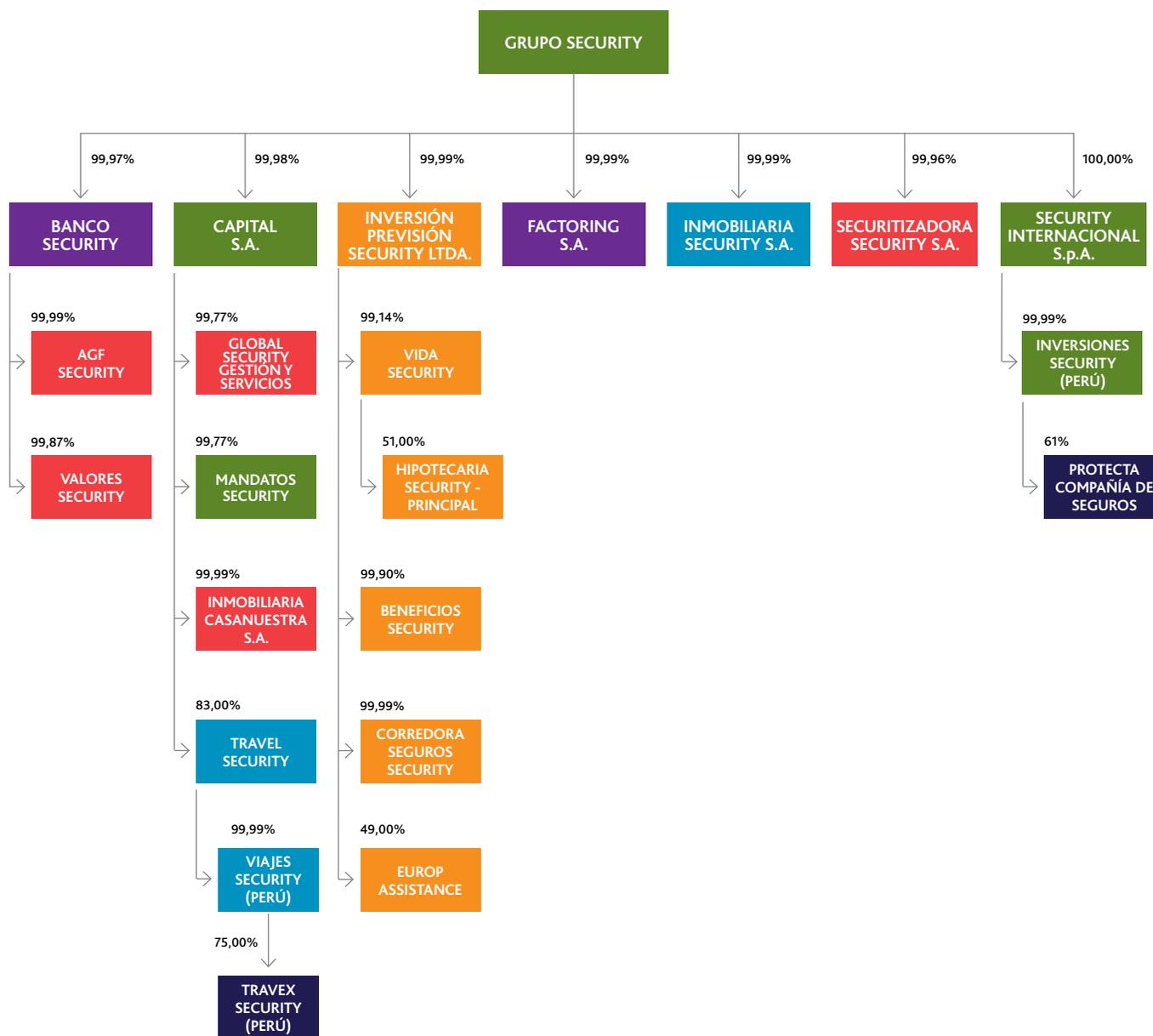
NOMBRE O RAZÓN SOCIAL	RUT	Nº DE ACCIONES	% PARTICIPACIÓN	% PARTICIPACIÓN ACUMULADO
Centinela SpA	76.447.620-4	373.095.429	10,10%	10,10%
Sociedad de Ahorro Matyco Limitada	96.512.100-5	358.481.708	9,70%	19,80%
Inversiones Hemaco Limitada	96.647.170-0	288.664.066	7,81%	27,61%
Inversiones Hidroeléctricas SpA	79.884.660-4	225.420.000	6,10%	33,71%
Arcoinvest Chile S.A.	76.057.087-7	222.729.075	6,03%	39,74%
Valores Security S.A. Corredores de Bolsa	96.515.580-5	164.857.960	4,46%	44,2%
Inversiones Llascahue S.A.	79.884.060-6	152.050.000	4,12%	48,32%
Sociedad Comercial de Servicios e Inversiones Limitada	79.553.600-0	137.463.405	3,72%	52,04%
Sociedad de Ahorro Alisios Dos Limitada	76.093.398-8	131.247.969	3,55%	55,59%
Sociedad de Ahorro Atacalco Dos Limitada	76.093.394-5	131.212.568	3,55%	59,14%
Sociedad de Ahorro Tenaya Dos Limitada	76.093.362-7	131.212.567	3,55%	62,69%
Bolsa de Comercio de Santiago Bolsa de Valores	90.249.000-0	112.990.038	3,06%	65,75%

FUENTE: CMF

Según lo dispuesto en la Norma de Carácter General Nº 283 de la Superintendencia de Valores y Seguros, se detallan los antecedentes de las personas naturales que directa o indirectamente, a través de otras personas naturales o jurídicas, son titulares del 10% o más de las acciones de Grupo Security S.A., indicando el porcentaje que, directa e indirectamente, poseen en la propiedad de Grupo Security S.A., al 31 de diciembre de 2020. En esta situación están los señores Juan Cristóbal Pavez Recart (Dir. Grupo), rut 9.901.478-4, en representación de sí mismo, su padre, madre y hermanas, con un 12,91% de participación a través de las sociedades Centinela SpA y Sociedad Comercial de Servicios e Inversiones Ltda.; el señor Horacio Pavez García (Dir. Grupo), rut 3.899.021-7, en representación de sí mismo y sus hijos, con un 11,35% de participación a través de Sociedad de Ahorro Tenaya Dos Ltda., Sociedad de Ahorro Atacalco Dos Ltda. y Sociedad de Ahorro Alisios Dos Ltda., y el señor Jorge Marín Correa, rut 7.639.707-4, en representación de sí mismo, su cónyuge, hijos, hermanos, sobrinos y tíos, con un 10,95% a través de las sociedades Inversiones Hemaco Ltda., Polo Sur Soc. de Rentas e Inv. San Antonio Ltda., Sociedad de Rentas Don Ernesto Ltda. y Don Guillermo S.A.



Estructura Organizacional







05

**RESPONSABILIDAD
SOCIAL Y
DESARROLLO
SOSTENIBLE**



Responsabilidad social y desarrollo sostenible

Al 31 de diciembre de 2020, Inversiones Previsión Security Ltda. y sus filiales suman un total de 868 empleados.

Asimismo, tanto Inversiones Previsión Security Ltda. como sus filiales poseen un plan de incentivos que se basa en el cumplimiento de metas de utilidad, eficiencia y rentabilidad sobre el capital y reservas, además del cumplimiento del presupuesto establecido por año. Cada empresa incurre directamente en los gastos asociados a este plan.

TOTAL DE EMPLEADOS POR FILIAL

APERTURA TOTAL POR FILIAL	GERENCIA	PROFESIONAL	ADMINISTRATIVO	TOTAL GENERAL
Vida Security	18	230	446	694
Hipotecaria	3	37	22	62
Corredora	6	60	42	108
Administración de Beneficios	0	0	4	4
TOTAL IPS	27	327	514	868

TOTAL DE EMPLEADOS POR SEXO

SEXO	TOTAL
Hombre	249
Mujer	619
TOTAL	868

TOTAL DE EMPLEADOS POR NACIONALIDAD

NACIONALIDAD	TOTAL
Nacional (*)	854
Extranjero	14
TOTAL	868

(*) CHILENOS QUE TRABAJAN EN CHILE MÁS PERUANOS QUE TRABAJAN EN PERÚ

TOTAL DE EMPLEADOS POR ANTIGÜEDAD

ANTIGÜEDAD EN EL CARGO	TOTAL
Menos de 3 años	376
Entre 3 y 6 años	200
Más de 6 y menos de 9 años	149
Entre 9 y 12 años	39
Más de 12 años.	104
TOTAL	868

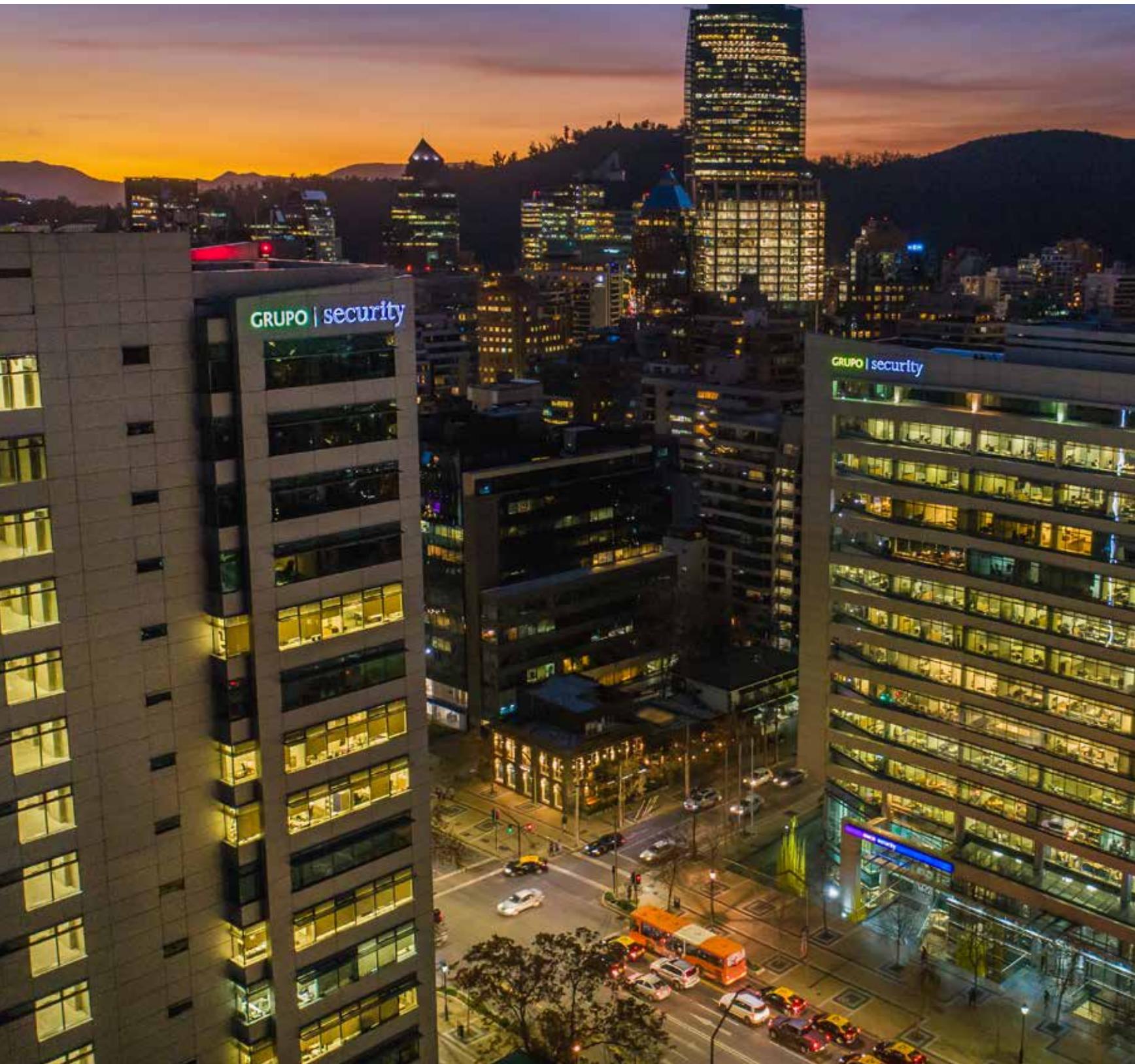
TOTAL DE EMPLEADOS POR RANGO DE EDAD

EDAD	TOTAL
Menos de 30 años	76
30 a 40 años	235
41 a 50 años	287
51 a 60 años	225
61 a 70 años	43
Más de 70 años.	2
TOTAL	868



RATIO SALARIAL

TIPO DE CARGO	RATIO SALARIAL (PROMEDIO RENTA MUJER/PROMEDIO RENTA HOMBRE) 2020
Administrativo Junior	93%
Administrativo Pleno	102%
Administrativo Senior	102%
Profesional Junior	82%
Profesional Pleno	83%
Profesional Senior	85%
Jefe Junior	91%
Jefe Pleno	89%
Jefe Senior	116%
Subgerente Pleno	90%
Gerente Junior	89%
Gerente Pleno	95%





06

ESTADOS
FINANCIEROS



Informe del auditor independiente

Señores
Socios de
Inversiones Previsión Security Limitada

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Inversiones Previsión Security Limitada y filiales, que comprenden los estados de situación financiera consolidados al 31 de diciembre de 2020 y 2019 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados. La Nota 32.III, no ha sido auditada por nosotros y por lo tanto, este informe no se extiende a la misma.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con instrucciones y normas contables de preparación y presentación de información financiera emitidas por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), descritas en Nota 2 a los estados financieros consolidados. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantenimiento de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestras auditorías. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.



Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Inversiones Previsión Security Limitada y filiales al 31 de diciembre de 2020 y 2019 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, de acuerdo con instrucciones y normas contables de preparación y presentación de información financiera emitidas por la Comisión para el Mercado Financiero.

Otros asuntos. Bases contables comprensivas en la preparación de los estados financieros consolidados

Los estados financieros consolidados de Inversiones Previsión Security Limitada y filiales, incluyen la consolidación de los estados financieros consolidados de su filial Seguros de Vida Security Previsión S.A., los cuales han sido preparados sobre bases contables distintas a las que aplica la Sociedad Matriz, ello en atención a que Seguros de Vida Security Previsión S.A. prepara sus estados financieros consolidados de acuerdo a criterios contables específicos establecidos por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), en lo que corresponde al negocio de seguros.

Fernando Dughman N.
EY Audit SpA

Santiago, 25 de febrero de 2021



Estados de situación financiera consolidados

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

ACTIVOS	Nota	31 de Diciembre de 2020	31 de diciembre de 2019
		M\$	M\$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	3	23.297.414	29.602.280
Otros activos financieros corrientes	12	2.348.621.283	2.340.728.225
Otros activos no financieros, corriente	13	1.499.688	1.298.353
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	11	215.338.204	242.909.102
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	5 a	339.336	496.518
Activos por impuesto corrientes	14	3.553.640	6.476.107
Activos corrientes totales		2.592.649.565	2.621.510.585
Activos no corrientes			
Otros activos no financieros no corrientes	15	1.294.810	1.642.963
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	6	2.006.088	3.163.329
Activos intangibles distintos de la plusvalía	9	3.943.617	2.658.905
Plusvalía	10	65.475.856	65.475.856
Propiedades, planta y equipo	7	15.569.751	16.278.753
Propiedades, de inversión	8	166.345.430	138.492.092
Activos por derecho de uso	16	1.149.654	1.424.231
Activos por impuestos diferidos	4 a	19.120.202	17.585.629
Total de activos no corrientes		274.905.408	246.721.758
Total de activos		2.867.554.973	2.868.232.343



Estados de situación financiera consolidados

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

PATRIMONIO Y PASIVOS	Nota	31 de Diciembre de 2020	31 de diciembre de 2019
		MS	MS
Pasivos			
Pasivos Corrientes			
Otros pasivos financieros corrientes	18 a	42.599.054	63.664.846
Pasivos por arrendamientos corrientes	18 g	447.301	487.442
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	17	2.505.479.115	2.515.849.944
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	5 b	3.092.086	2.791.823
Otras provisiones a corto plazo	21	11.006.522	9.688.059
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	20	4.720.838	1.903.798
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	22	2.090.898	1.429.613
Otros pasivos no financieros corrientes	19	3.643.405	3.912.466
Pasivos corrientes totales		2.573.079.219	2.599.727.991
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros no corrientes	18 a	76.843.422	59.630.908
Pasivos por arrendamientos no corrientes	18 g	739.232	962.660
Cuentas por pagar no corrientes	23	1.540.879	1.844.311
Total de pasivos no corrientes		79.123.533	62.437.879
Total de pasivos		2.652.202.752	2.662.165.870
Patrimonio			
Capital emitido	31 a	192.956.841	192.956.841
Ganancias (Pérdidas) acumuladas		92.892.919	75.364.042
Otras reservas	31 b	(76.250.370)	(67.837.702)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		209.599.390	200.483.181
Participaciones no controladoras		5.752.831	5.583.292
Patrimonio		215.352.221	206.066.473
Patrimonio y pasivos		2.867.554.973	2.868.232.343



Estados de resultados integrales por función consolidados

POR EL PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

Estado de resultados	Por los 12 meses terminados	
	2020	2019
Ganancia (pérdida)	Nota	M\$
Ingresos de actividades ordinarias	24 a	353.516.914
Costo de ventas	24 b	(282.118.888)
Ganancia bruta		71.398.026
Otros ingresos	24 d	286.862
Gastos de administración	25	(42.540.123)
Otros gastos, por función	24 c	(281.759)
Otras ganancias (pérdidas)		86.746
Ganancia (pérdida) de actividades operacionales		28.949.752
Ingresos financieros		10.386
Costos financieros	27	(3.471.271)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociados y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación		(92.241)
Diferencia de cambio		219.567
Resultado por unidades de reajuste	28	(5.500.233)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos		20.115.960
Gasto por impuestos a las ganancias	4 c	(1.105.038)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		19.010.922
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-
Ganancia (pérdida)		19.010.922
Ganancia (pérdida), atribuible a		
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		18.572.998
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras		437.924
Ganancia (pérdida)		18.221.432



Estados de resultados integrales por función consolidados

POR EL PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

	Por los 12 meses terminados	
	2020	2019
	M\$	M\$
Ganancia (pérdida)	19.010.922	18.221.432
Otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto		
Reservas de las compañías de seguro	(8.414.209)	(8.059.230)
Total otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto	(8.414.209)	(8.059.230)
Total Resultados de ingresos y gastos integrales	10.596.713	10.162.202
Resultado integral atribuible a:	2020	2019
	M\$	M\$
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	10.158.789	9.412.223
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	437.924	749.979
Resultado integral	10.596.713	10.162.202



Estados de cambios en el patrimonio neto consolidados

POR EL PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

	Capital emitido	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	MS	MS	MS	MS	MS	MS
Saldo Inicial Periodo Actual 01/01/2020	192.956.841	(67.837.702)	75.364.042	200.483.181	5.583.292	206.066.473
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por correcciones de errores	-	-	-	-	-	-
Saldo Inicial Reexpresado	192.956.841	(67.837.702)	75.364.042	200.483.181	5.583.292	206.066.473
Cambios en patrimonio						
Resultado Integral						
Ganancia (pérdida)	-	-	18.572.998	18.572.998	437.924	19.010.922
Otro resultado integral	-	(8.414.209)	-	(8.414.209)	-	(8.414.209)
Resultado integral	-	(8.414.209)	18.572.998	10.158.789	437.924	10.596.713
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	1.541	(1.044.121)	(1.042.580)	(268.385)	(1.310.965)
Total de cambios en patrimonio	-	(8.412.668)	17.528.877	9.116.209	169.539	9.285.748
Saldo Final Periodo Actual 31/12/2020	192.956.841	(76.250.370)	92.892.919	209.599.390	5.752.831	215.352.221



Estados de cambios en el patrimonio neto consolidados

POR EL PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

	Capital emitido	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	MS	MS	MS	MS	MS	MS
Saldo Inicial Período Anterior 01/01/2019	175.956.841	(59.797.099)	78.860.840	195.020.582	4.935.386	199.955.968
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por correcciones de errores	-	-	-	-	-	-
Saldo Inicial Reexpresado	175.956.841	(59.797.099)	78.860.840	195.020.582	4.935.386	199.955.968
Cambios en patrimonio						
Resultado Integral						
Ganancia (pérdida)	-	-	17.471.453	17.471.453	749.979	18.221.432
Otro resultado integral	-	(8.059.230)	-	(8.059.230)	-	(8.059.230)
Resultado integral	-	(8.059.230)	17.471.453	9.412.223	749.979	10.162.202
Emisión de patrimonio	17.000.000	-	-	17.000.000	-	17.000.000
Retiros	-	-	(20.000.003)	(20.000.003)	-	(20.000.003)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	18.627	(968.248)	(949.621)	(102.073)	(1.051.694)
Total de cambios en patrimonio	17.000.000	(8.040.603)	(3.496.798)	5.462.599	647.906	6.110.505
Saldo Final Período Anterior 31/12/2019	192.956.841	(67.837.702)	75.364.042	200.483.181	5.583.292	206.066.473



Estados de flujos de efectivo directo consolidados

POR EL PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

	Nota	31 de diciembre de 2020	31 de Diciembre de 2019
		MS	MS
Estado de flujos de efectivo			
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		371.667.755	366.746.824
Cobros procedentes de regalías, cuotas, comisiones y otros ingresos de actividades ordinarias		5.972.803	3.489.320
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas		248.570.814	266.291.527
Otros cobros por actividades de operación		172.438.793	126.629.410
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(40.041.422)	(39.924.292)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(21.680.600)	(19.340.040)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas		(335.077.779)	(339.017.300)
Pagos por fabricar o adquirir activos mantenidos para arrendar a otros y posteriormente para vender		(25.735.269)	(9.198.335)
Otros pagos por actividades de operación		(379.886.260)	(344.046.804)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación		(3.771.165)	11.630.310
Intereses pagados		(1.394.393)	(881.903)
Intereses recibidos		56.937	225.284
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)		(12.009.423)	(8.466.231)
Otras entradas (salidas) de efectivo		(1.168.298)	(1.156.120)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		(18.286.342)	1.351.340
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Préstamos a entidades relacionadas		(88.773)	(82.431)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		578.723	7.192.851
Compras de propiedades, planta y equipo	7 - 8	(948.636)	(1.457.963)
Importes procedentes de ventas de activos intangibles		-	23.092
Compras de activos intangibles	9	(2.321.037)	(1.317.201)
Dividendos recibidos		9.400	134.986
Intereses recibidos		6.593	38.335
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(2.763.730)	4.531.669
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de la emisión de acciones		-	17.008.062
Importes procedentes de préstamos			
Importes procedentes de préstamos de largo plazo		31.577.039	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo		48.608.445	30.500.000
Préstamos de entidades relacionadas		623.287	82.431
Reembolsos de préstamos		(59.849.048)	(15.435.743)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros		(517.178)	(554.437)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas		(617.237)	-
Dividendos pagados, clasificados como actividades de financiación		(106.853)	(20.180.152)
Intereses pagados		(3.595.591)	(869.810)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		16.122.864	10.550.351
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo,		(4.927.208)	16.433.360
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo			
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		(1.377.658)	(12)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		(6.304.866)	16.433.348
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo		29.602.280	13.168.932
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	3	23.297.414	29.602.280



Notas a los estados financieros consolidados

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

Nota 1 - Información Corporativa

a) Información de la Sociedad

La Sociedad “Inversiones Previsión Security Ltda. fue creada por escritura pública el 28 de noviembre de 1995.

El objeto de la Sociedad es la administración de todo tipo de negocios, sea por cuenta propia o ajena, la prestación de servicios de administración de empresas, la adquisición y mantención permanente de todo tipo de bienes corporales o incorporeales, raíces o muebles, sean ellos reales o personales, valores mobiliarios, efectos de comercio o títulos de crédito; la cesión temporal del uso o goce de cualesquiera de estos bienes, a cualquier título: la enajenación a cualquier título de los bienes indicados o de sus frutos naturales o civiles, sea que se encuentren devengados, pendientes o percibidos al tiempo de la enajenación, y la explotación de los frutos civiles y naturales de los bienes adquiridos por la Sociedad.

Inversiones Previsión Security Ltda. , incluye las siguientes sociedades en la consolidación:

Nombre Sociedad	RUT Sociedad	Participación Directa	Participación Indirecta	Total Participación
Seguros Vida Security Previsión S.A.	99.301.000-6	99,14100%	0,00000%	99,1410%
Administradora de Servicios y Beneficios Security Ltda.	77.431.040-1	99,90000%	0,10000%	100,000%
Corredores de Seguros Security Ltda.	77.371.990-K	99,99810%	0,00000%	99,9981%
Hipotecaria Security/Principal S.A.	96.538.310-7	0,00000%	51,0000%	51,0000%

Con fecha 10 de noviembre de 2017, la Sociedad cambió su nombre de Inversiones Seguros Security Ltda. a “Inversiones Previsión Security Limitada.”

Además de establecer específicamente su objeto social, el cual se redujo a la prestación de servicios de administración de empresas, por cuenta propia o ajena; la adquisición y mantención permanentes de todo tipo de bienes corporales o incorporeales, raíces o muebles, sean ellos reales o personales, valores mobiliarios, efectos de comercio o títulos de crédito; la cesión temporal del uso o goce de cualesquiera de estos bienes, a cualquier título; la enajenación a cualquier título de los bienes indicados o de sus frutos naturales o civiles, sea que se encuentren devengados, pendientes o percibidos al tiempo de la enajenación, y la explotación de los frutos civiles o naturales de los bienes adquiridos por la sociedad.



Nota 1 - Información Corporativa (continuación)

Con fecha 26 de noviembre de 2018, se cumplieron las condiciones suspensivas del contrato de venta de acciones que la filial Seguros Vida Security Previsión S.A. suscribió con Security Internacional SpA, sociedad relacionada por matriz común, para la venta de su participación en Inversiones Security Perú S.A.C., según detalles contenidos en Nota 33 sobre Hechos Relevantes. Esta transacción fue aprobada en Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada con fecha 24 de julio de 2018. El precio de cierre de la transacción ascendió a S/ 100.000.000 (soles peruanos), equivalentes a M\$19.944.016 históricos, afecto a una retención de impuestos en Perú de S/ 5.357.588 (soles peruanos), equivalentes a M\$ 1.068.518 históricos, correspondiente al 30% de la utilidad tributaria de la operación.

Esta transacción representó para la filial Seguros Vida Security Previsión S.A. una utilidad financiera ascendente a M\$ 12.156.751. Cabe precisar que conforme a la NIIF 3 las reorganizaciones dentro de un conglomerado económico no generan resultados entre partes relacionadas, sin embargo, esta filial procedió a registrar en resultados del año la utilidad generada por la transacción de acuerdo a instrucciones recibidas por la Comisión para el Mercado Financiero, teniendo en consideración que el resultado generado por el segmento de seguros el cual fue reversado a nivel de la matriz del conglomerado económico Grupo Security S.A.

Con fecha 11 de septiembre de 2019, el socio principal Grupo Security S.A. aumenta el capital social en M\$ 10.000.000 aumentando su participación en 99,99998211%.

Con fecha 29 de octubre de 2019, el socio principal Grupo Security S.A. aumenta el capital social en M\$ 7.000.000 aumentando su participación en 99,999982766%.

Con fecha 20 de noviembre de 2020, Inversiones Previsión Security Limitada vende su participación de derechos sociales del 0,00019% de la Sociedad Corredora e Seguros Security Ltda. a la relacionada Capital S.A. en condiciones de mercado.

Con fecha 30 de noviembre de 2020 Inversiones Previsión Security Limitada compra el 0,00002% de propiedad de Servicios Security S.A. a la relacionada Capital S.A. produciéndose de pleno derecho la fusión impropia de esta Sociedad.



Nota 1 - Información Corporativa (continuación)

b) Descripción de operaciones y actividades principales

La estructura de las operaciones y actividades principales de Inversiones Previsión Security Ltda. , se resumen a continuación:

Seguros y Otros Servicios
Sociedad de inversiones
Seguros de vida
Asistencia en viajes
Hipotecaria
Corredora de seguros

c) Empleados

Los siguientes cuadros muestran el número de empleados de Inversiones Previsión Security Ltda. y sus Filiales al 31 de diciembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

Al 31 de Diciembre de 2020

Empresa	Ejecutivo	Profesional	Trabajador	Total general
Seguros Vida Security Previsión S.A.	18	230	446	694
Administradora de Servicios y Beneficios Security Ltda.	-	-	4	4
Corredores de Seguros Security Ltda.	6	60	42	108
Hipotecaria Security/Principal S.A.	3	37	22	62
Total general	27	327	514	868

Al 31 de Diciembre de 2019

Empresa	Ejecutivo	Profesional	Trabajador	Total general
Seguros Vida Security Previsión S.A.	21	264	596	881
Administradora de Servicios y Beneficios Security Ltda.	-	-	10	10
Corredores de Seguros Security Ltda.	6	64	45	115
Hipotecaria Security/Principal S.A.	3	45	19	67
Total general	30	373	670	1.073



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados

2.1 Período contable

Los presentes Estados Financieros Consolidados cubren los siguientes períodos:

- Estados de Situación Financiera Consolidados al 31 de diciembre de 2020 y 2019.
- Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados por el período comprendido entre el 1 de enero y 31 de diciembre de 2020 y 2019.
- Estados de Resultados Integrales por función Consolidados por el período comprendido entre el 1 de enero y 31 de diciembre de 2020 y 2019.
- Estados de Flujos de Efectivo Consolidados por el período comprendido entre el 1 de enero y 31 de diciembre de 2020 y 2019.

2.2 Base preparación

Los Estados Financieros Consolidados de Inversiones Previsión Security Limitada y Filiales han sido preparados de acuerdo con las normas establecidas por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), las cuales consideran la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), excepto por los estados financieros de las filiales Seguros Vida Security Previsión S.A. y Filiales (en adelante Vida Security), que se han confeccionado de acuerdo con normas e instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero para entidades Aseguradoras.

Estos Estados Financieros Consolidados reflejan fielmente la situación financiera de Inversiones Previsión Security Ltda. y filiales que comprenden: el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2020; los estados consolidados de resultados integrales por el período comprendido entre el 01 de enero y 31 de diciembre de 2020 y 2019; los estados consolidados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el período comprendido entre el 01 de enero y 31 de diciembre de 2020, y; sus correspondientes notas a los estados financieros consolidados.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

Estos Estados Financieros Consolidados se presentan en miles de pesos chilenos por ser ésta la moneda funcional del entorno económico principal en el que opera la Sociedad.

Responsabilidad de la información y estimación realizadas

La información contenida en estos Estados Financieros Consolidados es responsabilidad de la administración de la Sociedad.

a) Nuevas normas, interpretaciones y enmiendas

A la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados, los siguientes pronunciamientos contables habían sido emitidos por el International Accounting Standards Board (IASB) y aplicados en estos estados financieros.

Nuevas NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
Marco Conceptual	1 de enero de 2020
Enmiendas a NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
IFRS 3, Definición de un Negocio	1 de enero de 2020
IAS 1 e IAS 8 Definición de material	1 de enero de 2020
IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7 Reforma de la Tasa de Interés de Referencia	1 de enero de 2020
IFRS 16, Reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19	1 de enero de 2020

Marco Conceptual

El IASB emitió el Marco Conceptual (revisado) en marzo de 2018. Este incorpora algunos nuevos conceptos, provee definiciones actualizadas y criterios de reconocimiento para activos y pasivos y aclara algunos conceptos importantes.

Los cambios al Marco Conceptual pueden afectar la aplicación de IFRS cuando ninguna norma aplica a una transacción o evento particular. El Marco Conceptual revisado entra en vigencia para periodos que empiezan en o después de 1 de enero de 2020.

La administración de Inversiones Previsión Security Ltda. y las otras filiales no tuvieron un impacto significativo en los estados financieros.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

IFRS 3 Combinaciones de Negocios - Definición de un negocio

El IASB emitió enmiendas en cuanto a la definición de un negocio en IFRS 3 Combinaciones de Negocios, para ayudar a las entidades a determinar si un conjunto adquirido de actividades y activos es un negocio o no. El IASB aclara cuales son los requisitos mínimos para definir un negocio, elimina la evaluación respecto a si los participantes del mercado son capaces de reemplazar cualquier elemento faltante, incluye orientación para ayudar a las entidades a evaluar si un proceso adquirido es sustantivo, reduce las definiciones de un negocio y productos e introduce una prueba de concentración de valor razonable opcional.

Las enmiendas se tienen que aplicar a las combinaciones de negocios o adquisiciones de activos que ocurran en o después del comienzo del primer período anual de presentación de reporte que comience en o después del 1 de enero de 2020. En consecuencia, las entidades no tienen que revisar aquellas transacciones ocurridas en periodos anteriores. La aplicación anticipada está permitida y debe ser revelada.

Dado que las enmiendas se aplican prospectivamente a transacciones u otros eventos que ocurran en o después de la fecha de la primera aplicación, la mayoría de las entidades probablemente no se verán afectadas por estas enmiendas en la transición. Sin embargo, aquellas entidades que consideran la adquisición de un conjunto de actividades y activos después de aplicar las enmiendas deben, en primer lugar, actualizar sus políticas contables de manera oportuna.

Las enmiendas también podrían ser relevantes en otras áreas de IFRS (por ejemplo, pueden ser relevantes cuando una controladora pierde el control de una subsidiaria y ha adoptado anticipadamente la venta o contribución de activos entre un inversor y su asociado o negocio conjunto) (Enmiendas a la IFRS 10 e IAS 28).

En opinión de la Administración, la aplicación de esta norma no tuvo un efecto significativo en los estados financieros consolidados de Inversiones Previsión Security Ltda. y filiales.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

IAS 1 Presentación de Estados Financieros e IAS 8 Políticas Contables, Cambios en la Estimaciones Contables y Errores - Definición de material

En octubre de 2018, el IASB emitió enmiendas a IAS 1 Presentación de Estados Financieros e IAS 8 Contabilidad Políticas, cambios en las estimaciones contables y errores, para alinear la definición de "material" en todas las normas y para aclarar ciertos aspectos de la definición. La nueva definición establece que, la información es material si omitirla, declararla erróneamente o esconderla razonablemente podría esperarse que influya en las decisiones que los usuarios primarios de los estados financieros de propósito general toman con base en esos estados financieros, los cuales proporcionan información financiera acerca de una entidad específica que reporta.

Las enmiendas deben ser aplicadas prospectivamente. La aplicación anticipada está permitida y debe ser revelada.

Aunque no se espera que las enmiendas a la definición de material tengan un impacto significativo en los estados financieros de una entidad, la introducción del término "esconder" en la definición podría impactar la forma en que se hacen los juicios de materialidad en la práctica, elevando la importancia de cómo se comunica y organiza la información en los estados financieros.

IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7 Reforma de la Tasa de Interés de Referencia

En septiembre de 2019, el IASB emitió enmiendas a las normas IFRS 9, IAS 39 e IFRS 7, que concluye la primera fase de su trabajo para responder a los efectos de la reforma de las tasas de oferta interbancarias (IBOR, por sus siglas en inglés) en la información financiera. Las enmiendas proporcionan excepciones temporales que permiten que la contabilidad de coberturas continúe durante el período de incertidumbre, previo al reemplazo de las tasas de interés de referencia existentes por tasas alternativas de interés casi libres de riesgo.

Las enmiendas deben ser aplicadas retrospectivamente. Sin embargo, cualquier relación de cobertura que haya sido previamente descontinuada, no puede ser reintegrada con la aplicación de estas enmiendas, ni se puede designar una relación de cobertura usando el beneficio de razonamiento en retrospectiva. La aplicación anticipada es permitida y debe ser revelada.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

Ninguno de los cambios en clasificación de los activos financieros ha tenido un impacto en la posición financiera, resultados, otros resultados integrales o en resultados integrales de la Sociedad Matriz y sus Filiales.

IFRS 16 Reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19

En mayo 2020, el IASB emitió una enmienda a la norma IFRS 16 *Arrendamientos* para proporcionar alivio a los arrendatarios en la aplicación de la guía de IFRS 16 relacionada con las modificaciones del arrendamiento por las reducciones de alquileres que ocurran como consecuencia directa de la pandemia Covid-19. La enmienda no es aplicable a los arrendadores.

Como solución práctica, un arrendatario puede optar por no evaluar si la reducción del alquiler relacionadas con el Covid-19 otorgada por un arrendador es una modificación del arrendamiento. Un arrendatario que realiza esta elección reconocerá los cambios en los pagos por arrendamiento procedentes de las reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19 de la misma forma que reconocería el cambio bajo IFRS 16 como si dicho cambio no fuese una modificación del arrendamiento.

Un arrendatario aplicará esta solución práctica de forma retroactiva, reconociendo el efecto acumulado de la aplicación inicial de la enmienda como un ajuste en el saldo inicial de los resultados acumulados (u otro componente del patrimonio, según proceda) al comienzo del periodo anual sobre el que se informa en el cual el arrendatario aplique por primera vez la enmienda.

Un arrendatario aplicará esta enmienda para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de junio de 2020. Se permite la aplicación anticipada, incluyendo en los estados financieros no autorizados para su publicación al 28 de mayo de 2020.

La enmienda es aplicable por primera vez en 2020, sin embargo, no tiene un impacto en los Estados Financieros Consolidados de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales.

La enmienda es aplicable por primera vez en 2020, sin embargo, no tiene un impacto en los estados financieros consolidados de la entidad



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

b) Normas e interpretaciones, así como las enmiendas a IFRS, que han sido emitidas, pero aún no han entrado en vigencia a la fecha de estos estados financieros, se encuentran detalladas a continuación:

Nuevas NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
IFRS 17 Contratos de Seguro	1 de enero de 2023
Enmiendas a NIIF	Fecha de aplicación obligatoria
IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 e IFRS 16, Reforma de la Tasa de Interés de Referencia – fase 2	1 de enero de 2021
IFRS 3, Referencia al Marco Conceptual	1 de enero de 2022
IAS 16, Propiedad, planta y equipo: productos obtenidos antes del uso previsto	1 de enero de 2022
IAS 37, Contratos onerosos – costo de cumplimiento de un contrato	1 de enero de 2022
IAS 1, Clasificación de Pasivos como Corrientes o no Corrientes.	1 de enero de 2023
IFRS 10 e IAS 28, Estados Financieros Consolidados – venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto	Por determinar

IFRS 17 Contratos de Seguro

En mayo de 2017, el IASB emitió la IFRS 17 Contratos de Seguros, una nueva norma de contabilidad específica para contratos de seguros que cubre el reconocimiento, la medición, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia sustituirá a IFRS 4 Contratos de Seguro emitida en 2005. La nueva norma aplica a todos los tipos de contratos de seguro, independientemente del tipo de entidad que los emiten, así como a ciertas garantías e instrumentos financieros con determinadas características de participación discrecional. Algunas excepciones dentro del alcance podrán ser aplicadas.

IFRS 17 será efectiva para periodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2023, requiriéndose cifras comparativas. La aplicación anticipada es permitida, siempre que la entidad aplique IFRS 9 Instrumentos Financieros, en o antes de la fecha en la que se aplique por primera vez IFRS 17.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

IFRS 17 Contratos de Seguro (continuación)

Respecto de la filial, Seguros Vida Security Previsión S.A., se evaluó los impactos de esta norma, conforme a las instrucciones del OF.4577 de fecha 8 de febrero de 2019 emitido por la Comisión para el Mercado Financiero. Estos efectos económicos, criterios utilizados en los modelos de valorización de pasivos, tasas de riesgos, tablas utilizadas fueron acompañados por un informe de la compañía mediante un hecho reservado que fue enviado el 31 de julio de 2019.

La compañía entregó los impactos de esta norma, conforme a las instrucciones del OF.4577 de fecha 8 de febrero de 2019 emitido por la Comisión para el Mercado Financiero. Estos efectos económicos, criterios utilizados en los modelos de valorización de pasivos, tasas de riesgos, tablas utilizadas fueron acompañados por un informe de la Compañía mediante un hecho reservado enviado el 31 de julio de 2019.

IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 e IFRS 16 Reforma de la Tasa de Interés de Referencia – Fase 2

En agosto de 2020, el IASB publicó la segunda fase de la Reforma de la Tasa de Interés de Referencia que comprende enmiendas a las normas IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 e IFRS 16. Con esta publicación, el IASB completa su trabajo para responder a los efectos de la reforma de las tasas de oferta interbancarias (IBOR, por sus siglas en inglés) en la información financiera.

Las enmiendas proporcionan excepciones temporales que abordan los efectos en la información financiera cuando una tasa de interés de referencia (IBOR, por sus siglas en inglés) es reemplazada por una tasa de interés alternativa casi libres de riesgo.

Las enmiendas son requeridas y la aplicación anticipada es permitida. Una relación de cobertura debe ser reanudada si la relación de cobertura fue descontinuada únicamente debido a los cambios requeridos por la reforma de la tasa de interés de referencia y, por ello, no habría sido descontinuada si la segunda fase de enmiendas hubiese sido aplicada en ese momento. Si bien su aplicación es retrospectiva, no se requiere que una entidad reexpresé períodos anteriores.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

IFRS 3 Referencia al Marco Conceptual

En mayo 2020, el IASB emitió enmiendas a la norma IFRS 3 Combinaciones de Negocios – Referencia al Marco Conceptual. Estas enmiendas están destinadas a reemplazar la referencia a una versión anterior del Marco Conceptual del IASB (Marco de 1989) con una referencia a la versión actual emitida en marzo 2018 sin cambiar significativamente sus requerimientos.

Las enmiendas serán efectivas para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022 y deben ser aplicadas retrospectivamente. Se permite la aplicación anticipada si, al mismo tiempo o con anterioridad, una entidad aplica también todas las enmiendas contenidas en las enmiendas a las Referencias al Marco Conceptual de las Normas IFRS emitidas en marzo de 2018.

Las enmiendas proporcionarán consistencia en la información financiera y evitarán posibles confusiones por tener más de una versión del Marco Conceptual en uso.

La Administración de Inversiones Security Previsión Ltda. y filiales, realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez que entre en vigencia.

IAS 16 Propiedad, plata y equipo: Productos Obtenidos antes del Uso Previsto

La enmienda prohíbe a las entidades deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo, cualquier venta obtenida al llevar ese activo a la ubicación y condiciones necesarias para que pueda operar en la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocerá los productos procedentes de la venta de esos elementos, y su costo, en el resultado del periodo, de acuerdo con las Normas aplicables.

La enmienda será efectiva para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. La enmienda debe ser aplicada retrospectivamente solo a los elementos de propiedades, planta y equipo disponibles para su uso en o después del comienzo del primer periodo presentado en los estados financieros en los que la entidad aplique por primera vez la enmienda.

La Administración de Inversiones Security Previsión Ltda. y filiales, realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez que entre en vigencia.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

IAS 37 Contratos onerosos – costo de cumplimiento de un contrato

En mayo 2020, el IASB emitió enmiendas a la norma IAS 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes para especificar los costos que una entidad necesita incluir al evaluar si un contrato es oneroso o genera pérdidas.

La enmienda será efectiva para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. La enmienda debe ser aplicada retrospectivamente a los contratos existentes al comienzo del periodo anual sobre el que se informa en el que la entidad aplique por primera vez la enmienda (fecha de la aplicación inicial). La aplicación anticipada es permitida y debe ser revelada.

Las enmiendas están destinadas a proporcionar claridad y ayudar a garantizar la aplicación consistente de la norma. Las entidades que aplicaron previamente el enfoque de costo incremental verán un aumento en las provisiones para reflejar la inclusión de los costos relacionados directamente con las actividades del contrato, mientras que las entidades que previamente reconocieron las provisiones por pérdidas contractuales utilizando la guía de la norma anterior, IAS 11 Contratos de Construcción, deberán excluir la asignación de costos indirectos de sus provisiones.

La Administración de Inversiones Security Previsión Ltda. y filiales, realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez que entre en vigencia.

IAS 1 Presentación de Estados Financieros – Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

En junio 2020, el IASB emitió enmiendas a los párrafos 69 al 76 de IAS 1 para especificar los requerimientos para la clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes.

Las enmiendas son efectivas para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. Las entidades deben considerar cuidadosamente si hay algún aspecto de las enmiendas que sugiera que los términos de sus acuerdos de préstamo existentes deben renegociarse. En este contexto, es importante resaltar que las enmiendas deben aplicarse retrospectivamente.

La Administración de Inversiones Security Previsión Ltda. y filiales, realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez que entre en vigencia.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.2 Base preparación (continuación)

IFRS 10 Estados Financieros Consolidados e IAS 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos – venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto

Las enmiendas a IFRS 10 Estados Financieros Consolidados e IAS 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos (2011) abordan una inconsistencia reconocida entre los requerimientos de IFRS 10 y los de IAS 28 (2011) en el tratamiento de la venta o la aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. Las enmiendas, emitidas en septiembre de 2014, establecen que cuando la transacción involucra un negocio (tanto cuando se encuentra en una filial o no) se reconoce toda la ganancia o pérdida generada. Se reconoce una ganancia o pérdida parcial cuando la transacción involucra activos que no constituyen un negocio, incluso cuando los activos se encuentran en una filial.

2.3 Consolidación de estados financieros

La fecha de aplicación obligatoria de estas enmiendas está por determinar debido a que el IASB está a la espera de los resultados de su proyecto de investigación sobre la contabilización según el método de participación patrimonial. Estas enmiendas deben ser aplicadas en forma retrospectiva y se permite la adopción anticipada, lo cual debe ser revelado.

La Administración de Inversiones Security Previsión Ltda. y filiales, realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez que entre en vigencia.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.3 Consolidación de estados financieros

Los Estados Financieros de las entidades se consolidan línea a línea con los de Inversiones Previsión Security Ltda. consecuentemente, todos los saldos y efectos de las transacciones significativas efectuadas entre las sociedades que se consolidan son eliminados. Adicionalmente, la participación de terceros en el patrimonio de las sociedades consolidadas se presentan en el rubro “Participaciones no controladoras” del estado de situación financiera consolidado, dentro del Patrimonio Neto Consolidado; los resultados del ejercicio se presentan en el rubro “Ganancia (Pérdida), atribuible a participaciones no controladoras” del Estado de Resultado Integrales Consolidados y en el Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado.

Las sociedades incluidas en el proceso de consolidación son las siguientes:

Nombre Sociedad	RUT Sociedad	Participación Directa	Participación Indirecta	Total Participación
Seguros Vida Security Previsión S.A.	99.301.000-6	99,1410%	0,00000%	99,1410%
Administradora de Servicios y Beneficios Security Ltda.	77.431.040-1	99,9000%	0,10000%	100,000%
Corredores de Seguros Security Ltda.	77.371.990-K	99,9981%	0,00000%	99,9981%
Hipotecaria Security/Principal S.A.	96.538.310-7	0,00000%	51,0000%	51,0000%

Con fecha 1 de marzo de 2018 el Directorio de la Sociedad Seguros Vida Security Previsión S.A. aprueba la emisión de 30.000.000 de acciones las que fueron inscritas en el Registro de Valores que lleva la Comisión para el Mercado Financiero. El precio fijado asciende a 0,01866583342 unidades de fomento cada una. Dicha emisión fue registrada en la Comisión para el Mercado Financiero bajo el N°308 con fecha 23 de mayo 2018. Además se otorga un plazo especial para que los accionistas puedan suscribir y pagar las acciones que a prorrata se emitieron, plazo que finalizó el 20 de julio de 2018.

Con fecha 13 de Septiembre de 2019 la Junta Extraordinaria de Accionistas determina la colocación de 70.408.186 acciones de pago como segunda etapa conforme al aumento de capital que fuera acordado en Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 18 de diciembre de 2017. Se acordó asimismo el precio de colocación de 0,01866583342 unidades de fomento por acción.

En virtud de esto la participación de la matriz Inversiones Previsión Security Ltda. presenta un incremento en su participación a un 99,14%, medición efectuada en virtud de las acciones emitidas y pagadas al cierre del 30 de septiembre de 2019.

Con fecha 30 de noviembre de 2020 Inversiones Previsión Security Limitada compra el 0,00002% de propiedad de Servicios Security S.A. a la relacionada Capital S.A. produciéndose de pleno derecho la fusión impropia de esta Sociedad.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.4 Valoración a costo amortizado

La medición al costo amortizado está constituida por el importe al que inicialmente fue valorado un activo financiero o un pasivo financiero, menos los reembolsos de principal que se hubieran producido, más o menos, según proceda, la parte imputada en la cuenta de pérdidas y ganancias, mediante la utilización del método del tipo de interés efectivo, de la diferencia entre el importe inicial y el valor de reembolso en el vencimiento y, para el caso de los activos financieros, menos cualquier reducción de valor por deterioro que hubiera sido reconocida, ya sea directamente como una disminución del importe del activo o mediante una cuenta correctora de su valor.

Para efectos de clasificar sus activos financieros a costo amortizado, Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales verifica que los instrumentos tienen características de préstamo, y confirma que el modelo de negocios prevé la recuperación de la cartera vía flujos contractuales, además de la aplicación de pruebas o test conforme a los modelos de negocios de la compañía y a su cartera de instrumentos financieros, en el marco normativo señalado en NIIF 9.

La política de la Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales no es mantener cartera de instrumentos financieros e inmobiliarios de renta fija de largo plazo, si lo exceptúa la Filial Seguros Vida Security Previsión S.A. como se explica en el punto 2.12 siguiente.

2.5 Medición a valor razonable

La medición a valor razonable estima el precio al que tendría lugar una transacción ordenada para vender el activo o transferir el pasivo entre participantes del mercado en la fecha de la medición en condiciones de mercado presentes (es decir, un precio de salida en la fecha de la medición desde la perspectiva de un participante de mercado que mantiene el activo o debe el pasivo).

Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral

Las inversiones en instrumentos de deuda se miden a su valor razonable con cambios en otro resultado integral, si en los términos contractuales que dan lugar a flujos de efectivo en las fechas especificadas, representan únicamente los pagos de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente; y si se celebrará dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es alcanzado por ambos flujos de efectivo contractuales obteniendo y vendiendo de activos financieros.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.5 Medición a valor razonable (continuación)

Activos financieros a valor razonable con efectos en resultados (continuación)

Estos instrumentos de deuda se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de la transacción directamente atribuibles y posteriormente se valoran al valor razonable. Las ganancias y pérdidas resultantes de los cambios en el valor razonable se incluyen en otros ingresos dentro de un componente separado del patrimonio neto. Las pérdidas por deterioro del valor o las reversiones de interés, los ingresos y las ganancias y pérdidas de cambio son reconocidas en pérdidas y ganancias. Al momento de su disposición, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral se reclasifica del patrimonio al estado de resultados.

Un activo financiero es clasificado a valor razonable con efecto en resultados si es adquirido principalmente con el propósito de su negociación (venta o recompra en el corto plazo) o es parte de una cartera de inversiones financieras identificables que son administradas en conjunto y para las cuales existe evidencia de un escenario real reciente de realización de beneficios de corto plazo.

Se entiende por valor razonable de un instrumento financiero, el importe por el cual podría ser comprado o vendido en una fecha dada, entre dos partes, que se encuentren en condiciones de independencia mutua y debidamente informados, actuando libre y prudentemente.

Jerarquización o datos de entrada de los Valores Razonables

Dato de entrada 1 o Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos o pasivos idénticos;

Dato de entrada 2 o Nivel 2: Variables distintas a los precios cotizados incluidos en nivel 1 que sean observables para el Activo y el Pasivo;

Dato de entrada 2 o Nivel 3: Variables que no estén basadas en mercados observables.

2.6 Valoración al costo de adquisición

Por costo de adquisición se entiende el costo de la transacción corregido por las pérdidas de deterioro que haya experimentado. Los estados financieros consolidados, adjuntos han sido preparados en base al costo amortizado con excepción de instrumentos financieros derivados, medidos a su valor razonable.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.7 Plusvalía

La Plusvalía generada en la consolidación representa el exceso del costo de adquisición sobre la participación de Inversiones Previsión Security Ltda. en el valor razonable de los activos y pasivos identificables de una sociedad dependiente o entidad controlada conjuntamente en la fecha de adquisición.

Las Plusvalías generadas con anterioridad a la fecha de transición de Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en Chile a las NIIF, fueron mantenidas a su valor neto registrado en dicha fecha de transición. Las Plusvalías generadas con posterioridad a la fecha de transición fueron valorizadas a su costo de adquisición.

En cada cierre contable se procede a estimar si se ha producido en el Goodwill algún deterioro que reduzca su valor recuperable a un importe inferior al valor neto registrado y, en el caso que corresponda, se procede a su registro contra los resultados consolidados; utilizándose como contrapartida el rubro Gastos de administración del estado de resultados consolidados, de acuerdo a lo establecido en la NIIF 3, ya que las Plusvalías no son objeto de amortización. Al cierre de los estados financieros consolidados no hay deterioro.

2.8 Activos intangibles distintos de plusvalía

Los gastos en programas informáticos desarrollados internamente son reconocidos como un activo cuando Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales es capaz de demostrar su intención y capacidad para completar el desarrollo y utilizarlo internamente para generar beneficios económicos futuros y puedan ser medidos con fiabilidad los costos para completar el desarrollo. Los costos capitalizados de los programas informáticos desarrollados internamente incluyen todos los atribuibles directamente al desarrollo del programa y son amortizados durante sus vidas útiles estimadas.

Los programas informáticos adquiridos por Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales son valorizados al costo menos las amortizaciones acumuladas y el monto por pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil ha sido determinada en función del plazo que se espera se obtengan los beneficios económicos. El período y método de amortización son revisados anualmente y cualquier cambio en ellos es tratado como un cambio en una estimación.

Los costos de mantenimiento de los activos intangibles se registran con cargo a los resultados del ejercicio en que se incurran. La amortización de los activos intangibles se realiza linealmente desde la fecha de inicio de explotación.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.8 Activos intangibles distintos de plusvalía (continuación)

La Sociedad aplica test de deterioro si existen indicios de que el valor libro excede el valor recuperable del activo intangible. Al cierre de los Estados Financieros Consolidados no hay deterioro.

2.9 Propiedades, planta y equipo

Propiedades, Planta y Equipo de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales se contabilizan utilizando el modelo del costo. El modelo del costo es un método contable en el cual las propiedades, planta y equipo se registran al costo menos la depreciación acumulada posterior y menos las pérdidas acumuladas por deterioro de valor.

La depreciación es determinada, aplicando el método lineal, sobre el costo de los activos menos su valor residual, entendiéndose que los terrenos sobre los que se encuentran construidos los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de depreciación.

La depreciación de cada período se registra contra el resultado del período y es calculada en función de los años de la vida útil estimada de los diferentes bienes.

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o el retiro de un activo se determina como la diferencia entre el precio de venta y el valor libro del activo, y se reconoce en la cuenta de resultados.

La vida útil estimada de cada uno de los ítems del activo fijo es la siguiente:

	Explicación de la tasa	Vida o tasa mínima (años)
Edificios	años	60 a 80
Planta y equipo	años	3 a 5
Vehículos de motor	años	3
Equipamiento de tecnología	años	2 a 5
Instalaciones y accesorios	años	2 a 5
Mejoras de Bienes	años	2 a 5
Otras	años	2 a 5



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.10 Propiedad de Inversión

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales mantiene Bienes Raíces provenientes de su filial Seguros Vida Security Previsión S.A., registrados bajo normativa de la Comisión para el Mercado Financiero, presentados al menor valor entre el costo corregido monetariamente, neto de la depreciación acumulada y el valor de tasación de dichos bienes, de acuerdo a lo establecido en la Norma de Carácter General N°316 de la Comisión para el Mercado Financiero.

2.11 Deterioro de activos financieros y no financieros

A la fecha de cada cierre de los Estados de Situación Financiera Consolidados, Inversiones Previsión Security Ltda. revisa el valor libro de sus activos sujetos a deterioro para determinar si existen indicios de que dichos activos puedan registrar una pérdida por deterioro de valor.

Si existe cualquier indicio, el valor recuperable del activo se calcula con el objeto de determinar el eventual monto de la pérdida por deterioro de valor (si la hubiera). En caso de que el activo no genere flujos de efectivo por sí mismo que sean independientes de otros activos, Inversiones Previsión Security Ltda. calcula el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

2.12 Valorización de Inversiones financieras Filial Seguros

a) Instrumentos de renta fija

Los instrumentos de renta fija emitidos por el Estado, empresas e instituciones financieras, se valorizan a su valor presente calculado según la misma tasa de descuento utilizada para determinar el precio del instrumento al momento de la compra en cumplimiento a la Norma de Carácter General N°311 y modificaciones posteriores emitidas por la Comisión para el Mercado Financiero.

La diferencia entre el valor par y el valor presente del instrumento, se amortiza durante el período de vigencia del mismo.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.12 Valorización de Inversiones financieras Filial Seguros (continuación)

b) Instrumentos de renta variable

i. Acciones registradas con presencia ajustada anual

Las acciones registradas que tienen presencia ajustada anual superior al 25%, se valorizan al precio promedio ponderado de las transacciones de los últimos 10 días de transacción bursátil, anteriores a la fecha de cierre de los estados financieros, en que se hubiere transado un monto total igual o superior a UF150.

ii. Acciones no registradas

Las acciones no registradas se valorizan al menor valor entre el costo corregido y el valor libro de la inversión.

iii. Fondos de inversión

Las cuotas de fondos de inversión con presencia ajustada anual igual o superior al 20%, se valorizan al valor promedio ponderado de los últimos 10 días de transacción bursátil, anteriores a la fecha de cierre de los Estados Financieros, en que se hubiere transado un monto igual o superior a UF150.

Las cuotas de fondos de inversión que no cumplan con la condición anterior, se valorizan al valor libro de la cuota determinado en base a los últimos Estados Financieros del Fondo.

c) Instrumentos que respaldan la reserva valor del fondo

Las inversiones que respaldan la reserva del valor del fondo se valorizan según lo estipulado en la Norma de Carácter General N° 311 de la Comisión para el Mercado Financiero.

d) Compras con compromiso de retroventa

Las compras de instrumentos con compromiso de retroventa se valorizan al valor de compra más los intereses devengados, según la tasa de interés implícita determinada entre el valor de compra y el valor comprometido a vender a la fecha del compromiso.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.12 Valorización de Inversiones financieras Filial Seguros (continuación)

e) Operaciones de cobertura de riesgo financiero

La Filial Vida Security mantiene contratos vigentes de swap y forwards de coberturas que se realizan conforme al Título 7° de la Circular N°1.512, la Norma de Carácter General N° 200 y N° 311 de la Comisión para el Mercado Financiero, en cuyo caso se valorizan considerando la tasa de compra y las nuevas paridades cambiarias vigentes a la fecha de cierre de los Estados Financieros.

f) Notas Estructuradas de Renta Fija

La Filial Vida Security mantiene inversiones de renta fija en el extranjero (notas estructuradas), las que se valorizan según la misma tasa de descuento utilizada para determinar el precio del instrumento al momento de la compra.

2.13 Patrimonio Neto y Pasivos Financieros

Los pasivos financieros y los instrumentos de patrimonio se clasifican conforme al contenido de los acuerdos contractuales pactados y teniendo en cuenta el fondo económico.

Un instrumento de patrimonio es un contrato que representa una participación residual en el patrimonio de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales una vez deducidos todos sus pasivos.

Los instrumentos de capital y otros de patrimonio emitidos por Inversiones Previsión Security Ltda. se registran por el monto recibido en el patrimonio neto, neto de costos directos de la emisión.

Los principales pasivos financieros mantenidos se clasifican de acuerdo al siguiente detalle:

- Pasivos financieros al vencimiento, se valorizan de acuerdo con su costo amortizado empleando para ello la tasa de interés efectiva.
- Pasivos financieros de negociación se valorizan a su valor razonable, siguiendo los mismos criterios que los correspondientes a los activos financieros para negociación.
- Las utilidades y las pérdidas procedentes de las variaciones en su valor razonable se incluyen en los resultados netos del ejercicio.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.13 Patrimonio Neto y Pasivos Financieros (Continuación)

Los préstamos bancarios que devengan intereses se registran por el monto recibido, neto de costos directos de emisión. Los gastos financieros, incluidas las comisiones a ser pagadas al momento de la liquidación o el reembolso y los costos directos de emisión, se contabilizan según el criterio del devengo en la cuenta de resultados utilizando el método del interés efectivo.

2.14 Bajas de Activos y Pasivos Financieros

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales da de baja en su balance un activo financiero sólo cuando se han extinguido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o se transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales por el activo financiero, en una transacción en que se transfieren todos los riesgos y beneficios.

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales elimina de su balance un pasivo financiero sólo cuando se haya extinguido la obligación del contrato respectivo, se haya pagado o cancelado.

2.15 Provisiones generales

- General

Las provisiones son reconocidas cuando:

- Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado,
 - Es probable que se requiera una salida de recursos incluyendo beneficios económicos para liquidar la obligación,
 - Se puede hacer una estimación confiable del monto de la obligación.
- Otras Provisiones: Corresponden a saldos que cubren obligaciones presentes a la fecha del balance surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que pueden derivarse obligaciones explícitas o implícitas concretas en cuanto a su naturaleza y estimables en cuanto a su importe.

Los Estados Financieros Consolidados de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales recogen todas las provisiones significativas con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que pagar la obligación es mayor que probable.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.16 Reconocimiento de Ingresos y Gastos

a) Ingresos

NIIF 15 establece los principios que una entidad deberá aplicar para contabilizar los ingresos y flujos de fondos procedentes de los contratos para la venta de bienes o servicios a sus clientes.

Según esta norma, Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales reconoce los ingresos procedentes de un contrato con sus clientes, cuando hayan satisfecho sus obligaciones de transmisión de bienes o realización de servicios, de acuerdo con lo contractualmente pactado, y se considera que un bien o servicio ha sido transferido cuando el cliente obtiene el control del mismo (ya sea a lo largo del tiempo o en un momento determinado).

Respecto al importe que se ha de reconocer, éste será aquel que refleje la contraprestación a la que se espera tener derecho por los bienes o servicios transferidos.

La NIIF 15 sustituye a la NIC 18 – “Ingresos de actividades ordinarias”, a la NIC 11 – “Contratos de construcción”, a la CINIIF 13 – “Programas de fidelización de clientes”, a la CINIIF 15 – “Acuerdos para la construcción de inmuebles”, a la CINIIF 18 – “Transferencias de activos procedentes de clientes” y a la SIC 31 – “Ingresos-Permutas de servicios de publicidad”.

b) Gastos

Los gastos se reconocen en resultados cuando se produce una disminución en los beneficios económicos futuros relacionados con una reducción de un activo, o un incremento de un pasivo, que se puede medir de manera fiable. Esto implica que el registro de un gasto se efectúa de manera simultánea al registro del incremento del pasivo o la reducción del activo.

Se reconoce un gasto de forma inmediata cuando un desembolso no genere beneficios económicos futuros o cuando no cumple los requisitos necesarios para su registro como activo.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.17 Compensación de Saldos

Solo se compensan entre sí los saldos deudores y acreedores con origen en transacciones que, contractualmente o por el imperativo de una norma legal, contemplan la posibilidad de la compensación y se tiene la intención de liquidarlos por su importe neto o de realización del activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea.

2.18 Impuestos a la Renta e Impuestos Diferidos

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el cargo por impuesto corriente a la fecha, se calcula sobre la base de las leyes tributarias vigente a la fecha del estado de situación financiera.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, se registran de acuerdo con las normas establecidas en la NIC 12. Por tanto, estos se determinan utilizando las tasas de impuestos aplicables, a la fecha en que se esperan reversar los correspondientes activos o pasivos por impuestos diferidos.

Con fecha 24 de febrero de 2020, entró en vigencia la Ley N°21.210 que “Moderniza la Legislación Tributaria”, la cual define un único Régimen de General de Tributación, según lo dispuesto en la letra A) del nuevo artículo 14 de la Ley de Impuesto Renta, vigente a contar del 1° de enero de 2020, cuya tasa de impuesto de primera categoría, corresponde a un 27%, para rentas que se obtengan a contar del dicha fecha.

Al 31 de diciembre de 2019, la sociedad estaba acogida por defecto, al “Régimen de Imputación Parcial de los Créditos”, según disposición de la letra B) del artículo 14 de la Ley de Impuesto Renta, vigente a contar del 1° de enero de 2017, con tasa de Impuesto de Primera Categoría, también de un 27%; según lo dispuesto en la Ley N°20.899 “Reforma Tributaria que simplifica el sistema de tributación a la renta y perfecciona otras disposiciones legales tributarias”.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.19 Moneda Funcional

Las partidas incluidas en los Estados Financieros Consolidados de cada una de las entidades de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera, denominada moneda funcional.

La administración de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales ha concluido que la moneda del entorno económico principal en el que operan las sociedades es el peso chileno. Dicha conclusión se basa en lo siguiente:

- a) Es la moneda del país (Chile) cuyas fuerzas competitivas y regulaciones determinan fundamentalmente los precios de los servicios financieros que Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales presta.
- b) Es la moneda que influye fundamentalmente en la estructura de costos necesarios para proporcionar los servicios que Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales brinda a sus clientes.

Debido a lo anterior, podemos decir que el peso chileno refleja las transacciones, hechos y condiciones que subyacen y son relevantes para Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales.

Asimismo, la información de los estados financieros consolidados se presenta en miles de pesos chilenos.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.20 Efectos en las variaciones de las tasas de cambio en las monedas extranjeras y/o unidades reajustables

La administración de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales, ha definido como moneda funcional el peso chileno.

Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del peso chileno y aquellas operaciones efectuadas en unidades reajustables, tales como la UF, UTM, IVP, etc., se considerarán denominadas en moneda extranjera y/o unidades reajustables, respectivamente y se registran según los tipos de cambio y/o los valores de cierre vigentes en las fechas de las respectivas operaciones.

Para la preparación de los estados financieros consolidados de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales, los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras y/o en unidades reajustables, se convierten según los tipos de cambio y/o los valores de cierre vigentes a la fecha de los respectivos Estados Financieros. Las utilidades o pérdidas generadas se imputan directamente contra la cuenta de pérdidas y ganancias.

2.21 Conversión

Con fecha 26 de noviembre de 2018, se reúnen las condiciones suspensivas del contrato de venta de las acciones que la compañía sostenía en Inversiones Security Perú S.A.C. aprobado por la Junta Extraordinaria de Accionistas celebrado con fecha 24 de julio de 2018, ofrecidas y compradas por la Sociedad Security Internacional SpA.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.22 Estado de Flujos de Efectivo

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales, elabora su flujos de efectivo con el método directo conforme a la Circular N° 2058 de la Comisión para el Mercado Financiero.

En la preparación del Estado de Flujos de Efectivo de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales se utilizan las siguientes definiciones:

a) Flujos de Efectivo

Entradas y salidas de dinero en efectivo y/o equivalentes de efectivo; entendiéndose por éstos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.

- i) Flujos Operacionales: flujos de efectivo y/o equivalentes de efectivo originados por las operaciones normales de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiamiento.
- ii) Flujos de Inversión: Flujos de efectivo y equivalente de efectivo originados en la adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos de largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y equivalente de efectivo de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales.
- iii) Flujos de Financiamiento: Flujos de efectivo y equivalente de efectivo originados en aquellas actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos que no forman parte de los flujos operacionales.

El equivalente al efectivo corresponde a inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor convencimiento no superior a tres meses.

2.23 Información a revelar sobre Partes Relacionadas

Las empresas asociadas son aquéllas sobre las cuales Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales tiene la capacidad para ejercer influencia significativa, aunque no control. Generalmente esta capacidad se manifiesta en una participación igual o superior al 20% de los derechos a voto, y se valorizan por el método de la participación, reconociendo los resultados sobre base devengada.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.23 Información a revelar sobre Partes Relacionadas (continuación)

Se detallan en notas a los Estados Financieros Consolidados las transacciones con partes relacionadas más relevantes, indicando la naturaleza de la relación con cada parte implicada, así como la información sobre las transacciones y los saldos correspondientes. Todo esto para la adecuada comprensión de los efectos potenciales que la indicada relación tiene en los estados financieros consolidados.

2.24 Inversiones en Sociedades

Las inversiones en sociedades son aquellas en que Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales no tiene influencia significativa y se presentan a valor de la inversión contabilizadas utilizando el método de la participación sobre el patrimonio.

2.25 Segmentos de negocios

Los segmentos operacionales están definidos como los componentes de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales, sobre los cuales la información de los estados financieros está disponible y son evaluados permanentemente por el órgano principal, quien toma las decisiones sobre la asignación de recursos y evaluación del desempeño. Inversiones Previsión Security Ltda., opera en un segmento de negocio principalmente Seguros y apoyo corporativo.

Inversiones Previsión Security Ltda., entrega información financiera por segmentos, con el propósito de identificar y revelar en notas a los Estados Financieros Consolidados los resultados obtenidos por sus distintas áreas de negocios de conformidad con lo establecido en la NIIF 8.

2.26 Uso de Estimaciones

En la preparación de los Estados Financieros Consolidados se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por las Gerencias de las respectivas sociedades, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos. Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- La valorización de activos y plusvalía comprada (menor valor inversiones) para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.26 Uso de Estimaciones (continuación)

- Las hipótesis utilizadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros.
- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de incobrabilidad de deudores por ventas y cuentas por cobrar a clientes.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes Estados Financieros Consolidados futuros.

Las áreas más significativas de estimación de incertidumbres y juicios en la aplicación de criterios o políticas contables son:

- Valoración de instrumentos financieros y derivados
- La pérdida por deterioro de créditos y cuentas por cobrar a clientes y otros activos
- La vida útil de los activos materiales e intangibles
- Contingencias y compromisos

2.27 Presentación de Estados Financieros

a) Estado de Situación Financiera Consolidado

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales ha optado por presentar su estado de situación financiera consolidado bajo un formato de presentación en base a valor corriente clasificado.

b) Estado Integral de Resultados Consolidado

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales ha optado por presentar sus estados de resultado consolidado por función.

c) Estado de Flujos de Efectivo Consolidado

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales presenta su estado de flujos de efectivo consolidado mediante método directo.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.28 Clasificación de Activos en Corrientes y No Corrientes

Los activos que se clasifiquen como corrientes, son aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses o aquellos que se pretenda vender o realizar en el transcurso del ciclo normal de la operación de las distintas actividades o negocios que desarrolla el Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales.

Se clasifican como activos no corrientes a todos aquellos activos que no corresponde clasificar como activos corrientes.

La afiliada Seguros Vida Security Previsión S.A. en su estado de situación financiera presenta sus activos de acuerdo a la circular 2022 impartida por la Comisión para el Mercado Financiero, la cual no contempla la clasificación entre activos corrientes y no corrientes. Dado lo anterior, Inversiones Previsión Security Ltda. para el presente estado financiero ha clasificado los activos de esta afiliada como activos corrientes.

2.29 Clasificación de Pasivos en Corrientes y No Corrientes

Los pasivos que se clasifiquen como corrientes, son aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses o aquellos que se pretenda liquidar en el transcurso del ciclo normal de la operación de las distintas actividades o negocios que desarrolla Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales.

Se clasifican como pasivos no corrientes a todos aquellos pasivos que no corresponde clasificar como pasivos corrientes.

La afiliada Seguros Vida Security Previsión S.A. en su estado de situación financiera presenta sus pasivos de acuerdo a la circular 2022 impartida por la Comisión para el Mercado Financiero, la cual no contempla la clasificación entre pasivos corrientes y no corrientes. Dado lo anterior, Inversiones Previsión Security Ltda. para el presente estado financiero ha clasificado los pasivos de esta afiliada como pasivos corrientes.

2.30 Corrección Monetaria en Economías Hiperinflacionarias

Debido a que Chile no clasifica como una economía hiperinflacionaria según los criterios establecidos en la NIC 29, los estados financieros consolidados de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales no son ajustados por la variación experimentada por el Índice de Precios al Consumidor (IPC).



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.31 Activos y Pasivos Contingentes

Un activo o pasivo contingente es toda obligación surgida de hechos pasados cuya existencia quedará confirmada sólo si llegan a ocurrir uno o más eventos futuros inciertos y que no están bajo control Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales.

Los activos y pasivos contingentes no son objeto de reconocimiento en los estados financieros consolidados. No obstante, cuando la realización del ingreso o gasto, asociado a ese activo o pasivo contingente, sea más que probable, será apropiado proceder a reconocerlos en los estados financieros consolidados.

Los activos y pasivos contingentes se revelan en nota a los Estados Financieros Consolidados, conforme a los requerimientos de la NIC 37.

2.32 Beneficios del Personal

Vacaciones del Personal: El costo anual de las vacaciones del personal se reconoce sobre base devengada.

Beneficios a Corto Plazo: Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales contempla para sus empleados un plan de incentivo anual de remuneraciones por cumplimiento de objetivos y desempeño, que eventualmente se entregan, el que se provisiona sobre la base del monto estimado a repartir.

Indemnización por Años de Servicios: Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales no tiene pactado el pago de una indemnización a todo evento con sus empleados, por lo que no constituye provisión por este concepto, registrándose el gasto en resultado en la medida que se incurre.

2.33 Arrendamientos

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales, a contar del 01 de enero de 2019 ha adoptado el estándar NIIF 16 – Arrendamientos, por lo que se han reconocido los activos y pasivos según lo dispuesto en esta norma. Bajo esta normativa, el activo por “Derecho a uso” es inicialmente medido al costo y posteriormente medido al costo (sujeto a ciertas excepciones) menos amortización acumulada y ajustado por cualquier remediación del pasivo por arrendamiento. El “Pasivo por arrendamiento” es inicialmente medido al valor presente de los pagos por arrendamiento que no han sido pagados a esa fecha. Posteriormente, el pasivo por arrendamiento es ajustado por los intereses y los pagos del arrendamiento, así como también de las modificaciones del arrendamiento, entre otros.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security

Las reservas técnicas constituyen una medida monetaria de las obligaciones netas que tiene el asegurador con sus asegurados o sus beneficiarios. Su determinación o cálculo obedece a estimaciones actuariales de las obligaciones antes mencionadas, los que se realizan a partir del uso de tablas de mortalidad y morbilidad construidas en base a información estadística y, si los seguros son de largo plazo, constituidas en valor presente.

En Chile, las fórmulas actuariales, las tablas de mortalidad y morbilidad, así como las tasas de descuento utilizadas en los cálculos de valor presente incluidos en las reservas de largo plazo, los determina la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) y son de aplicación obligatoria. Las reservas calculadas de este modo constituyen las reservas mínimas. Sin embargo, la normativa Chilena establece que las reservas anteriores, cuando la experiencia hace evidente, a través de estudios o análisis que cada compañía debe realizar que son insuficientes, debe entonces incorporarse montos complementarios para eliminar la insuficiencia. Los análisis se llevan a cabo en los llamados Test de Suficiencia de Primas y Test de Adecuación de Pasivos establecidos por la CMF.

Tanto las reservas mínimas como aquéllas determinadas por el Test de Suficiencia de Primas y el de Adecuación de Pasivos deben estar calculadas conforme a las bases actuariales generalmente aceptadas en la práctica internacional, ajustadas a la normativa chilena.

La Norma de Carácter General N° 318 emitida el 1 de septiembre de 2011 por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), donde se “Imparte instrucciones sobre aplicación de normas NIIF en la constitución de reservas técnicas de los seguros de renta vitalicia y de invalidez y sobrevivencia, del D.L. N° 3.500 de 1980”.

La Norma de Carácter General N° 306 emitida el 4 de abril de 2011 por la Comisión para el Mercado Financiero y modificada por la Norma de Carácter General N° 320 emitida el 1 de septiembre de 2011, donde se “Imparte instrucciones sobre la constitución de reservas técnicas en seguros distintos de los seguros previsionales del D.L. N° 3.500 de 1980”.

La NCG N° 243 emitida el 3 de febrero de 2009 por la Comisión para el Mercado Financiero, donde se “imparte instrucciones sobre la constitución de reservas técnicas en el seguros de invalidez y sobrevivencia del D.L. N°3.500 de 1980”.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

a) Reserva de Riesgo en Curso

Las reservas técnicas se encuentran clasificadas y determinadas de acuerdo con las instrucciones vigentes impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero, que se resumen como sigue:

Esta reserva está constituida para los seguros suscritos por un plazo inferior o igual a cuatro años, y corresponde a la prima neta no ganada, dependiendo de la forma de pago de la prima, conforme a las instrucciones impartidas por la Comisión para el Mercado Financiero en su Norma de Carácter General N° 306.

Las pólizas y cláusulas adicionales de corto plazo de la compañía son en general seguros de vigencia anual con cobertura y reconocimiento de la prima de carácter mensual. El período de gracia de la coberturas involucradas es de un (1) mes. De esta forma, la Reserva de Riesgo en Curso considerada por la compañía es el equivalente a un (1) mes de prima sin descuentos por costos de adquisición.

Respecto de las pólizas y cláusulas adicionales de corto plazo con cobertura y reconocimiento de prima en plazos superiores a un mes, la reserva de riesgo en curso se considera a partir de la prima reconocida no consumida, en base a numerales diarios, y sin reconocimiento de los costos de adquisición. Lo anterior, en conformidad a lo dispuesto en el punto 1.1 del título II de la Norma de Carácter General N° 306.

No existen seguros de largo plazo para los que se haya considerado el uso de Reserva de Riesgo en Curso.

b) Reserva de Rentas Privadas

Estas pólizas son tratadas, para todo efecto de sus reservas técnicas, como pólizas de renta vitalicia previsional.

c) Reserva Matemática

La reserva matemática ha sido constituida de acuerdo con las modalidades de cálculo determinada por la Comisión para el Mercado Financiero establecidas en las Circular N° 306 del 14 de abril de 2011, la cual corresponde al valor presente de los pagos futuros que generan las pólizas, deducido el valor actual de las primas futuras en base a la tabla de mortalidad M-95 H y M-95 M y tasa de interés técnica de 3% anual.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

Las pólizas de largo plazo de la Compañía corresponden a la cobertura principal de seguros individuales de tipo tradicional y a prima nivelada, así como seguros individuales y colectivos a prima única y que están, entonces, completamente pagados.

Seguros Individuales a Prima Nivelada

Se trata de las coberturas principales de seguros de los ramos 101, 102, 104 y 112. Para estos se ha utilizado la metodología de reserva establecida en el Anexo 4 de la Norma de Carácter General N° 306 o método de Fackler, considerando para ello las tablas de mortalidad M95 definidas en el Anexo 5 de la misma norma y una tasa de descuento real anual del 3%.

Seguros Individuales Saldados y Colectivos a Prima Única

Se trata de las coberturas principales de seguros de los ramos 101, 104, 107, 202, 209 y 212. Para estos se ha utilizado la metodología de reserva matemática reserva establecida en el Anexo 4 de la Norma de Carácter General N° 306 o método de Fackler, considerando para ello las tablas de mortalidad M95 definidas en el Anexo 5 de la misma norma, una tasa de descuento real anual del 3% y los cálculos considerando que las primas están completamente pagadas, por lo que la reserva corresponde al costo de los siniestros esperados.

d) Reserva Seguro Invalidez y Sobrevivencia (SIS)

Para los seguros de invalidez y sobrevivencia contratados con vigencia a partir del 1 de agosto de 1990 se ha aplicado para el cálculo de las reservas la NCG N° 243 del 3 de febrero de 2009 de la Comisión para el Mercado Financiero.

Las reservas de siniestros del seguro de Invalidez y Sobrevivencia de AFP, cuya vigencia se extiende entre el 1 de julio 2010, se han constituido en conformidad a las instrucciones impartidas en la Norma de Carácter General N° 243 de febrero de 2009 y sus modificaciones, así como también lo establecido en la Norma de Carácter General N° 318 del 1 de septiembre del 2011 de la Comisión para el Mercado Financiero.

Para efectos de aplicación de la N.C.G. N° 449 de fecha 14 de septiembre de 2020, la Compañía aplicó de forma voluntaria y anticipada las instrucciones señaladas en esta norma para el cálculo de la reserva técnica de las pólizas de seguros de invalidez y sobrevivencia que entraran en vigencia a contar del 1 de septiembre de 2020.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

e) Reserva Rentas Vitalicias

Esta reserva ha sido constituida de acuerdo a las modalidades de cálculo determinadas por la Comisión para el Mercado y corresponden al valor actual de los futuros pagos a los asegurados o beneficiarios, calculados en base a las tablas de mortalidad y tasa de interés máxima que señala la Circular N° 778 de 1988 y sus modificaciones. A partir de enero de 2001, la Compañía se ha acogido a la aplicación de la Circular N° 1.512 del año 2001 para los seguros normados por la Circular N° 528 de 1985. A partir de enero de 2012, la Compañía se ha acogido a la aplicación de la N.C.G. N° 318 de la Comisión para el Mercado Financiero.

Para las pólizas de rentas vitalicias con vigencia anterior al 31 de diciembre de 2011 se ha constituido reserva técnica financiera de acuerdo Circular N° 1.512 del 2 de enero del 2001, y a la Norma de Carácter General N° 318 del 1 de septiembre del 2011, de la Comisión para el Mercado Financiero, sobre valorización de activos y pasivos la cual corresponde al valor presente de los pagos futuros descontados a una tasa ponderada que se determina en base a la tasa del 3% y la tasa interna de retorno implícita en las transacciones de los mercados formales de Instrumentos Estatales de largo plazo a la fecha inicio de vigencia de las pólizas, ponderados por los índices de cobertura de pasivos al cierre de los Estados Financieros Consolidados.

Para las pólizas de vigencia inicial desde el 01 de enero 2012, la tasa de descuento utilizada en el cálculo de valor presente es la menor entre la tasa interna de retorno (TM) implícita en las transacciones de los mercados formales de instrumentos estatales de largo plazo, a la fecha de inicio de vigencia de las pólizas, y la tasa de venta (TV), definidas en el Título III de la Circular 1512.

A contar desde marzo de 2015, la tasa de descuento utilizada en el cálculo de valor presente es la menor entre la tasa de venta (TV) definidas en el Título III de la Circular 1512 y la Tasa de Costo Equivalente (TC) calculada de acuerdo a lo dispuesto en la NCG 374 de enero de 2015, utilizando el Vector de Tasa de Descuento (VTD) que mensualmente da a conocer la CMF.

Mediante la Norma de Carácter General N° 172, la Comisión para el Mercado Financiero estableció las tablas de mortalidad RV-2004, cuya aplicación gradual al cálculo de la reserva técnica financiera de las pólizas con fecha de vigencia anterior al 9 de marzo de 2005 fue regulada a través de la Norma de Carácter General N° 178. Posteriormente, mediante la Norma de Carácter General N° 207 la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) estableció las tablas de mortalidad MI-2006 y B-2006



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

cuya aplicación gradual al cálculo de la reserva técnica financiera de las pólizas con fecha de vigencia anterior al 1 de febrero de 2009 fue regulada por las Circulares N° 1857 y 1874. Para la aplicación de las tablas MI-2006 y B-2006, el Directorio de la Compañía Seguros Vida Security Previsión S.A. ha optado por reconocer la mayor reserva financiera de las nuevas tablas en forma gradual.

La Norma de Carácter General N° 274 de la Comisión para el Mercado Financiero, definió las tablas RV-2009 para causantes, cuya aplicación al cálculo de reservas fue establecida por la Comisión para el Mercado Financiero en la Circular N° 1986. Los efectos en reservas de esta última normativa fueron reconocidos íntegramente en los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2011 y sus efectos mensuales se reconocerán en cada estimación de la reserva.

La Norma de Carácter General N° 398 de la Comisión para el Mercado Financiero, de fecha 20 de noviembre de 2015, definió las tablas RV-2014, CB-2014, B-2014 y MI-2014, cuya aplicación al cálculo de reservas fue establecida por la Comisión para el Mercado Financiero en la Circular N° 2197. Los efectos en reservas de esta última normativa serán reconocidos íntegramente en el plazo de 6 años, a contar desde el 30 de septiembre de 2016. Seguros Vida Security calcula el Test de Suficiencia de Activos (TSA) en virtud del cumplimiento de las Normas de Carácter General N° 209 y N° 433 de fecha 24 de diciembre de 2007 y 30 de octubre de 2019, respectivamente, ambas emitidas por la Comisión para el Mercado Financiero.

Finalmente, para efectos de aplicación de la N.C.G. N° 448 y N° 449, ambas de fecha 14 de septiembre de 2020, la Compañía aplicó de forma voluntaria y anticipada las instrucciones señaladas en estas normas para el análisis de suficiencia de activos y para el cálculo de la reserva técnica de las pólizas de seguros de rentas vitalicias que entran en vigencia a contar del 1 de septiembre de 2020.

f) Reserva de Siniestros (Siniestros por pagar, Liquidados y no pagados, en proceso de liquidación y ocurridos y no reportados)

Esta reserva se ha constituido de acuerdo con las normas establecidas por la Comisión para el Mercado Financiero y corresponde a los siniestros pendientes de liquidación y/o pago y a los siniestros ocurridos y no reportados al cierre del ejercicio.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

f) Reserva de Siniestros (Siniestros por pagar, Liquidados y no pagados, en proceso de liquidación y ocurridos y no reportados) (continuación)

Respecto de todos los tipos de siniestros reportados: liquidados y no pagados; liquidados y controvertidos por el asegurado; y en proceso de liquidación, la reserva es determinada según lo siguiente:

- Cuando el beneficio corresponde al pago de un monto único y fijo, la reserva es el monto asegurado de la cobertura siniestrada.
- Cuando el beneficio determinado en la póliza estipule el pago del monto asegurado en forma de un número predefinido de cuotas o rentas, la reserva es el valor presente de las rentas o cuotas aún no pagadas considerando una tasa de descuento del 3% real anual.
- Cuando la cobertura sea de reembolso o que el monto del beneficio dependa de la ocurrencia de ciertas condiciones, como ocurre en la mayoría de los seguros o coberturas adicionales de salud, a una estimación del monto completo del beneficio que vaya a ser pagado.

En todo lo anterior se incluye, cuando corresponda, los costos de liquidación de los correspondientes siniestros.

La Reserva de Siniestros Ocurridos y No Reportados, es una estimación de los siniestros que ya han ocurrido y para los cuales la Compañía está obligada, por tratarse de beneficios cubiertos, pero que aún no han sido reportados a ésta. Su cálculo se realiza en base a lo dispuesto en la N.C.G. N° 306 de la Comisión para el Mercado Financiero considerando el método estándar de aplicación general (método de Bornhuetter-Ferguson), establecido en el Anexo 2; y se determina en función de la experiencia histórica de la propia Compañía, agrupando información de siniestros en base a carteras o porciones de ellas de carácter homogéneo. Se excluyen del cálculo de siniestros excepcionales en términos del desfase entre la fecha de pago y la fecha de denuncia de éste, pues son de baja frecuencia y no responden al comportamiento observado en la gran mayoría de los casos.

En lo anterior, se realizó un análisis separado para las siguientes agrupaciones de pólizas de la cartera de seguros de la Compañía: i) Seguros Individuales, a excepción de los seguros del ramo 105 de rentas; ii) Seguros colectivos, a excepción de los seguros del ramo 209 de salud; iii) Seguros colectivos de salud (ramo 209). La agrupación anterior responde al hecho que las pólizas incluidas en cada agrupación corresponden a riesgos y



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

comportamientos esperados similares y homogéneos en cuanto a la reclamación de siniestros y materialmente distintos respecto de las otras agrupaciones. Además se consideró la necesidad de contar con un volumen adecuado de siniestros que haga contar con resultados significativos de la metodología aplicada.

Tanto para los seguros individuales del punto i) como para los colectivos del punto ii) y iii) se consideró información de siniestros pagados y en proceso de liquidación de los últimos cinco (5) años de experiencia de la Compañía.

Para el caso del TAP de OYNR, la metodología es la siguiente:

Para algunos ramos, se observan períodos recientes para los que la tasa siniestral anual produce siniestros totales estimados (denunciados y OYNR) inferiores a los observados en meses anteriores. Cuando esto ocurre en líneas de negocio cuya siniestralidad no presenta estacionalidades marcadas ni grandes cambios en la cartera, en la búsqueda de un índice más estable y conservador se prefiere considerar periodos mayores al año para el cálculo de la tasa.

La forma en que se ha decidido hacer el ajuste anterior se basa en observar que la tasa siniestral anual podría llegar a ser menor a la tasa multiperiodo, lo que implica escoger la más alta en la búsqueda de ser conservadores. En el límite, esto se justifica al considerar que si para los periodos más recientes se observa una tasa siniestral inferior a la de la totalidad de los periodos, la metodología considerará una reserva menor de OYNR, pudiendo existir una eventual subestimación de dicha reserva.

g) Reserva de Insuficiencia de Prima

En este rubro se debe informar el monto que corresponde constituir luego de aplicar el Test de insuficiencia de Prima (TIP), de acuerdo a la Normativa vigente.

Reserva de Insuficiencia de Primas en Seguros con Reserva de Riesgo en Curso y Seguro de Invalidez y Sobrevivencia.

Se trata de la reserva que permite reconocer el efecto de primas insuficientes para cubrir los siniestros y los gastos. Este tipo de reserva está asociada a los seguros con Reserva de riesgo en curso regulada por la Norma de Carácter General N° 306 de la Comisión para el Mercado Financiero, y al Seguro de Invalidez y Sobrevivencia (SIS) del D.L. N° 3.500 de



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

1980 regulada por la Norma de Carácter General N° 243 de la Comisión para el Mercado Financiero.

h) Reserva de Adecuación de Pasivos

Se debe considerar en este rubro el monto obtenido por la compañía, por aplicación del Test de Adecuación de Pasivos (TAP).

El objetivo aquí es el de evaluar la suficiencia de las reservas a partir de análisis o estudios que prueben que las reservas mínimas establecidas por la Comisión para el Mercado Financiero resultan ser claramente insuficientes en el caso de la cartera en análisis.

El Test de Adecuación de Pasivos aplicado a los seguros, coberturas y riesgos de largo plazo y que incluye aquellos seguros previsionales de la NCG N° 318.

En lo que respecta a los seguros de corto plazo con reserva de riesgo en curso, se ha determinado que el Test de Insuficiencia de Prima (TIP) definido en el anexo 1 de la NCG N° 306 corresponde o reemplaza al Test de Adecuación de Pasivos. Esto en consideración a que los seguros de corto plazo de la Compañía, que tienen reserva de riesgo en curso, corresponden a pólizas o cláusulas adicionales de vigencia anual para los que el TSP considera adecuadamente todas las variables que permiten determinar la suficiencia de las reservas cuando éstas se calculan a partir de la prima. En efecto, los siniestros, los costos de adquisición, los gastos de explotación y el resultado de inversiones son todas las componentes que son consideradas en la tarificación de estos productos y recogen integralmente los ingresos, egresos y obligaciones que generan estos seguros.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

i) Otras Reservas Técnicas

En este rubro corresponde registrar la reserva por deudas con los asegurados y otras reservas que constituya la entidad aseguradora de acuerdo a la normativa vigente.

j) Participación del reaseguro en las reservas técnicas

Para todas las Reservas Técnicas se considera el cálculo de Participación de reaseguro, cuando corresponda a seguros incluidos en contratos de reaseguro, de un activo por reaseguro que corresponde a la cesión de riesgos a los reaseguradores involucrados.

Excepción a lo anterior lo constituyen las reservas matemáticas de los seguros individuales a prima nivelada y los seguros individuales saldados y colectivos a prima única para los que no se considera activos por reaseguro, en la medida en que las coberturas correspondientes consideran cesiones de prima y riesgo de carácter mensual vencido y a prima de riesgo.

Las provisiones técnicas por las cesiones a reaseguradores se presentan en el activo del Estado de Situación Financiera, y se calculan en función de los contratos de reaseguro suscritos y bajo los mismos criterios que se utilizan para determinar la reserva bruta total, pero en función de los capitales reasegurados.

La Compañía no percibe comisiones o descuentos de cesión no ganado por parte de los reaseguradores, por las cesiones de reaseguro realizadas.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.34 Reservas Técnicas Vida Security (continuación)

k) Reservas de Seguros de Vida con Cuenta Única de Inversión

La Compañía constituye reserva de valor del fondo, reserva por el costo de cobertura de riesgo y la reserva para descalce, según instrucciones impartidas en la Norma de Carácter General N° 306 de la Comisión para el Mercado Financiero.

La reserva del valor del fondo, refleja la obligación de la compañía asociada a la cuenta de inversión a favor del contratante. Corresponde al valor póliza o saldo de la cuenta de inversión asociada y está determinada de acuerdo a las condiciones establecidas en la póliza.

En lo que respecta al análisis relativo al cumplimiento de la condición de transferencia de riesgo asegurable significativo (RAS) entre el asegurado y el asegurador, los seguros con CUI de la Compañía verifican que el porcentaje mínimo indemnizatorio corresponde a un mínimo de un 10% del Valor Póliza.

Los seguros con CUI, en lo que corresponde al componente por riesgo de seguro, tienen coberturas y reconocimiento del costo de la cobertura de carácter mensual. Así, para todos los seguros y para todas las coberturas involucradas, la reserva de riesgo en curso corresponde a un (1) mes de prima, sin reconocimiento de costos de adquisición.

Se constituye además una Reserva para Descalce, por el riesgo que la compañía asume la compañía derivado del descalce en plazo, tasa de interés, moneda y tipo de instrumentos, entre la reserva de valor del fondo y las inversiones que respaldan la reserva. La Reserva de Descalce se constituye atendiendo el perfil de riesgo y de rentabilidad de las inversiones que respaldan el VP correspondiente.

La reserva del valor del fondo corresponde al valor póliza o saldo de la cuenta de inversión asociada y está determinado de acuerdo con las condiciones establecidas en la póliza.

2.35 Primas de Seguros, Vida Security

Los ingresos de primas de seguro por el financiamiento del aporte adicional y seguros de sobrevivencia e invalidez han sido contabilizados de acuerdo con lo establecido en la Circular N° 1.499 de la Comisión para el Mercado Financiero, de igual forma se han tratado los ingresos por primas de seguros colectivos, individuales y rentas vitalicias.



Nota 2 –Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.35 Primas de Seguros, Vida Security (continuación)

a) Componentes de depósito en contratos de seguro

Algunos contratos de seguro de vida contienen tanto un componente de seguro como un componente de ahorro. Ambos componentes no se valoran separadamente, dado que se reconocen todos los derechos y obligaciones derivados del componente de ahorro.

b) Derivados implícitos en contratos de seguro

Algunos contratos de seguro de vida contienen derivados implícitos consistentes fundamentalmente en valores de rescate y valores al vencimiento garantizados. Los derivados implícitos no se valoran separadamente del contrato de seguro principal, dados que los mismos cumplen las condiciones para ser calificados como contratos de seguro, siendo valorado el valor intrínseco de los mismos implícitamente de forma conjunta con el contrato principal de acuerdo con la NIIF 4.

c) Activación de comisiones y gastos de adquisición

La Compañía no ocupa la posibilidad de activarlos dada en la Norma de Carácter General N° 311 y N° 306 de la Comisión para el Mercado Financiero.

2.36 Calce Security Vida Security

La Compañía ha valorizado las reservas técnicas, utilizando las normas sobre calce.

De acuerdo con dicha normativa en la medida que los flujos futuros del portafolio de instrumentos de renta fija y de reservas técnicas generadas por renta vitalicias estén calzadas en el tiempo, los flujos futuros de las reservas técnicas elegibles se descuentan a una tasa más cercana al promedio de rentabilidad de los instrumentos financieros estatales de largo plazo.

A contar de septiembre de 2005, la Compañía aplica las modificaciones introducidas a la Circular N° 1.512, mediante la Circular N° 1.731 y la Norma de Carácter General N° 178 de la Comisión para el Mercado Financiero, incorporando las nuevas tablas de mortalidad (RV-2004) con sus factores de mejoramiento al total de las pólizas vigentes a la fecha de cálculo y descontando los flujos, sin considerar factor de seguridad.

Posteriormente, a contar del junio de 2009, la Compañía comenzó aplicar las nuevas modificaciones de la Norma de Carácter General N° 207 de la Comisión para el Mercado



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.36 Calce Security Vida Security (continuación)

Financiero, en la que se establece las tablas de mortalidad MI-2006 y B-2006, cuya aplicación gradual al cálculo de la reserva técnica financiera de las pólizas con fecha de vigencia anterior al 1 de febrero de 2009 fue regulada por las Circulares N° 1.857 y 1.874.

Para las pólizas de vigencia inicial posterior al 1 de enero de 2013, la tasa de descuento utilizada en el cálculo de valor presente es simplemente la tasa interna de retorno implícita en las transacciones de los mercados formales de instrumentos estatales de largo plazo, a la fecha de inicio de vigencia de las pólizas, pues se elimina el calce.

La Compañía establece reserva de descalce de acuerdo con lo estipulado en Norma de Carácter General N° 132 y sus modificaciones y Circular N° 1.595, de la Comisión para el Mercado Financiero, por el riesgo que asume, derivado del descalce en plazo, tasa de interés, moneda y tipos de instrumentos, entre la reserva del valor del fondo y las inversiones que respaldan esta reserva, para los seguros en que se convenga una cuenta de inversión a favor del asegurado.

La Reserva para Descalce en Seguros con CUI tiene que ver con el riesgo que asume la Compañía derivado del descalce en plazo, tasa de interés, moneda y tipos de instrumentos, entre la reserva de valor del fondo y las inversiones que respaldan esta reserva.

2.37 Reserva de descalce Vida Security

La Compañía establece reserva de descalce de acuerdo con lo estipulado en Norma de Carácter General N° 132 y sus modificaciones y Circular N° 1.595, de la Comisión para el Mercado Financiero, por el riesgo que asume, derivado del descalce en plazo, tasa de interés, moneda y tipos de instrumentos, entre la reserva del valor del fondo y las inversiones que respaldan esta reserva, para los seguros en que se convenga una cuenta de inversión a favor del asegurado.

2.38 Combinación de Negocios Filial Vida Security

Seguros Vida Security Previsión S.A., ha efectuado compra de inversiones permanentes que califican como una combinación de negocios, por lo cual le corresponde aplicar las Normas establecidas a este respecto NIIF 3.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.38 Combinación de Negocios Filial Vida Security (continuación)

Con fecha 11 de mayo de 2015, se efectuó la constitución de la Sociedad Anónima Cerrada, denominada “Inversiones Security Perú S.A.C”, por escritura pública N° 933 en la ciudad de Lima, Perú, ante notario don Manuel Noya de la Piedra, con un capital de 100.000 acciones con un valor nominal de S/. 1,00 cada una de ellas, de las cuales el 99,999% son suscritas y pagadas por Seguros Vida Security Previsión S.A.

Con fecha 13 de Agosto de 2015, la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP del Perú, autorizó a Inversiones Security Perú S.A.C, sociedad filial en Perú de Seguros Vida Security Previsión S.A. para adquirir un total de 42.962.278.- acciones de la sociedad peruana Protecta Compañía de Seguros S.A. correspondiente al 61% del capital accionario, el cual fue materializado el 31 de Agosto de 2015.

Con fecha 26 de noviembre de 2018, se cumplieron las condiciones suspensivas del contrato de venta de acciones que la filial Seguros Vida Security Previsión S.A. suscribió con Security Internacional SpA, sociedad relacionada por matriz común, para la venta de su participación en Inversiones Security Perú S.A.C., según detalles contenidos en Nota 33 sobre Hechos Relevantes. Esta transacción fue aprobada en Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada con fecha 24 de julio de 2018. El precio de cierre de la transacción ascendió a S/ 100.000.000 (soles peruanos), equivalentes a M\$19.944.016 históricos, afecto a una retención de impuestos en Perú de S/ 5.357.588 (soles peruanos), equivalentes a M\$ 1.068.518 históricos, correspondiente al 30% de la utilidad tributaria de la operación.

Esta transacción representó para la Filial Seguros Vida Security Previsión S.A. una utilidad financiera ascendente a M\$ 12.156.751. Cabe precisar que conforme a la NIIF 3 las reorganizaciones dentro de un conglomerado económico no generan resultados entre partes relacionadas, sin embargo, esta filial procedió a registrar en resultados del año la utilidad generada por la transacción de acuerdo a instrucciones recibidas por la Comisión para el Mercado Financiero, teniendo en consideración que el resultado generado por el segmento de seguros el cual fue reversado a nivel de la matriz del conglomerado económico Grupo Security S.A.

2.39 Reclasificaciones

Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales al 31 de diciembre de 2020 para efectos comparativos ha efectuado algunas reclasificaciones, con el objeto de permitir una mejor presentación y comparación con los Estados Financieros Consolidados, al 31 de diciembre de 2019.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.39 Reclasificaciones (continuación)

Esta reclasificaciones no tiene un impacto significativo en los presentes estados financieros consolidados de acuerdo a lo indicado, puesto que no afectan a los Resultados del Ejercicio Consolidados.

Los rubros que tuvieron cambios son los siguientes:

a) Estados de Situación Financiera al 31 de diciembre de 2019

	Saldo informado M\$	Reclasificación M\$	Saldo ajustado M\$
Activos corrientes			
Activos corrientes totales	2.541.924.250	79.586.335	2.621.510.585
Activos no corrientes			
Total de activos no corrientes	326.308.093	(79.586.335)	246.721.758
Pasivos Corrientes			
Pasivos corrientes totales	2.599.240.549	487.442	2.599.727.991
Pasivos no corrientes			
Total de pasivos no corrientes	62.925.321	(487.442)	62.437.879

b) Estados de Flujos de Efectivo al 31 de diciembre de 2019

	Saldo informado M\$	Reclasificación M\$	Saldo ajustado M\$
Estado de flujos de efectivo			
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	9.995.238	(8.643.898)	1.351.340
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(4.666.666)	9.198.335	4.531.669
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	11.104.788	(554.437)	10.550.351
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo,	16.433.360	-	16.433.360
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(12)	-	(12)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	16.433.348	-	16.433.348
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	13.168.932	-	13.168.932
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	29.602.280	-	29.602.280

Las reclasificaciones fueron por instrucciones de la matriz controladora con la finalidad de uniformar criterios homogéneos de presentación en todas las filiales del Grupo.



Nota 2 - Bases de Preparación y Presentación de los Estados Financieros Consolidados y Criterios Contables Aplicados (continuación)

2.40 Cambio Contable

Durante el período terminado al 31 de diciembre de 2020, no han ocurrido cambios contables significativos que afecten la presentación de estos estados financieros consolidados.

Nota 3 - Efectivo y Equivalentes al Efectivo

a) La composición del rubro es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Disponible	6.636.765	14.909.102
Depósitos a plazo	-	7.124.138
Cuotas de Fondos Mutuos	16.660.649	7.569.040
Total	23.297.414	29.602.280

b) El detalle por tipo de moneda del efectivo y equivalentes al efectivo es el siguiente:

	Saldo 31-12-2020	Saldo 31-12-2019
USD	982.872	3.323.640
EURO	393.846	808.610
UF	-	-
Peso Chileno	21.920.535	25.469.867
Otras	161	163
Total	23.297.414	29.602.280



Nota 4 - Impuestos a las Ganancias

Los activos y pasivos por impuestos diferidos incluyen las diferencias temporarias identificadas como aquellos importes que se estiman, Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales pagará o recuperará por las diferencias entre el valor financiero de activos y pasivos a su valor tributario, así como las pérdidas tributarias vigentes y otros créditos tributarios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos, identificados con diferencias temporarias sólo se reconocen en el caso de que se considere probable que Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales va a tener en el futuro suficientes ingresos tributarios contra las que se puedan hacer efectivas.

a) Los activos por impuestos diferidos son atribuibles a lo siguiente:

Activos por Impuestos Diferidos	31-12-2020	31-12-2019
	MS	MS
Activos por Impuestos Diferidos Relativos a Amortizaciones	979.251	524.862
Activos por Impuestos Diferidos Relativos a Provisiones	421.909	808.595
Activos por Impuestos Diferidos Relativos a Contratos de Leasing	3.770.923	612.872
Activos por Impuestos Diferidos Relativos a Pérdidas Fiscales	39.258	695.756
Activos por Impuestos Diferidos Relativos a Otros	407.213	209.925
Sub Total	5.618.554	2.852.010
Activos por Impuestos Diferidos con efecto patrimonial		
Activos por Impuestos Diferidos Relativos a Goddwill Tributarios	13.052.971	14.284.942
Activos por Impuestos Diferidos Relativos a aplicación IFRS 9	448.677	448.677
Sub Total	13.501.648	14.733.619
Total Activos por Impuestos Diferidos	19.120.202	17.585.629

b) Los pasivos y total neto por impuestos diferidos son atribuibles a los siguientes:

Pasivos por Impuestos Diferidos	31-12-2020	31-12-2019
	MS	MS
Pasivos por Impuestos Diferidos Relativos a Depreciaciones	-	-
Pasivos por Impuestos Diferidos Relativos a Otros	-	-
Total	-	-
Total Activos por Impuestos Diferidos (netos)	19.120.202	17.585.629

Conforme NIC 12 la resultante de las diferencias temporarias que originan los estados financieros consolidados se presentan netos en el Estado de Situación Financiera.



Nota 4 - Impuestos a las Ganancias (continuación)

c) Gastos por impuestos a las ganancias.

Gasto (Ingreso) por impuestos a las ganancias	31-12-2020 MS	31-12-2019 MS
Gasto por Impuestos Corrientes	(3.754.422)	(625.935)
Ajustes al Impuesto Corriente del Periodo Anterior	(260)	300.441
Otro Gasto por Impuesto Corriente	(116.900)	(30.221)
Gasto por Impuestos Corrientes, Neto, Total	(3.871.582)	(355.715)
Gasto Diferido (Ingreso) por Impuestos Relativos a la Creación y Reversión de Diferencias	2.766.544	(3.075.558)
Gasto por Impuestos Diferidos, Neto, Total	2.766.544	(3.075.558)
Gasto (Ingreso) por Impuesto a las Ganancias	(1.105.038)	(3.431.273)

d) Conciliación de la tasa impositiva legal con la tasa impositiva efectiva.

Tasa Impuesto Efectiva	Por los 12 meses terminados al			
	31-12-2020		31-12-2019	
	%	MS	%	MS
Tasa Impositiva Legal	27,0%	(5.431.309)	27,0%	(5.846.230)
Efecto en Tasa Impositiva de Utilización de Pérdidas Fiscales No Reconocidas Anteriormente	0,0%	-	-9,9%	2.144.737
Efecto en Tasa Impositiva de Beneficio Fiscal No Reconocido Anteriormente en el Estado de Resultados	0,0%	(260)	-1,4%	300.441
Otro Incremento (Decremento) en Tasa Impositiva Legal	-21,5%	4.326.531	0,1%	(30.221)
Ajustes a la Tasa Impositiva Legal, Total	-21,5%	4.326.271	-11,15%	2.414.957
Tasa Impositiva Efectiva	5,5%	(1.105.038)	15,85%	(3.431.273)



Nota 5 - Saldos con Entidades Relacionadas Corriente

Las transacciones entre Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales corresponden a operaciones habituales en cuanto a su objetivo y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta Nota.

- a) Los saldos de cuentas por cobrar entre Sociedades Relacionadas no consolidadas son los siguientes:

RUT	Sociedad	País	Naturaleza de la relación	Origen de la transacción	Plazos	Tipo Moneda	Saldo 31-12-2020 MS	Saldo 31-12-2019 MS
96.905.260-1	Capital S.A.	Chile	Matriz Común	Asesorías y Servicios	N/A	UF	-	4.860
96.588.080-1	Principal Cía. de Seguros de Vida Chile S.A.	Chile	Matriz Común Ind.	Comisión por administración	Menos de 30 días	Pesos	244.695	415.866
96.588.080-1	Principal Cía. de Seguros de Vida Chile S.A.	Chile	Matriz Común Ind.	Endosos pagados por cuenta de inversionistas	Menos de 30 días	Pesos	-	932
96.588.080-1	Principal Cía. de Seguros de Vida Chile S.A.	Chile	Matriz Común Ind.	Alzamientos	Menos de 30 días	Pesos	84.749	40.975
96.515.580-5	Valores Security S.A. Corredores de Bolsa	Chile	Matriz Común	Arriendos	Menos de 30 días	Pesos	-	11.091
96.655.860-1	Factoring Security S.A.	Chile	Matriz Común	NIIF 16 Bienes en Uso	Menos de 30 días	Pesos	-	3.971
96.639.280-0	AGF Mutuos Security S.A.	Chile	Matriz Común	Arriendo oficinas	Menos de 30 días	Pesos	9.613	9.366
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Matriz Común	Comisiones	Menos de 30 días	Pesos	279	279
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Matriz Común	NIIF 16 Bienes en Uso	Menos de 30 días	Pesos	-	9.178
Total							339.336	496.518

Las transacciones entre Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales corresponden a operaciones habituales en cuanto a su objetivo y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta Nota.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, no existen provisiones por deudas de dudoso cobro con partes relacionadas. Todas las transacciones fueron realizadas en términos y condiciones de mercado.



Nota 5 - Saldos con Entidades Relacionadas Corriente (continuación)

b) Los saldos de cuentas por pagar entre Sociedades Relacionadas no consolidadas son los siguientes:

RUT	Sociedad	País	Naturaleza de la relación	Origen de la transacción	Plazos	Tipo Moneda	Saldo 31-12-2020 MS	Saldo 31-12-2019 MS
96.655.860-1	Factoring Security S.A.	Chile	Matriz Común	Arriendo Sucursal	30 días	Pesos	-	373
96.655.860-1	Factoring Security S.A.	Chile	Matriz Común	NIIF 16 obligación	30 días	Pesos	-	4.047
96.588.080-1	Principal Cia. de Seguros de Vida Chile S.A.	Chile	Matriz Común indirecta	Dividendos y prepagos	30 días	Pesos	1.308.842	25.819
96.515.580-5	Valores Security S.A. Corredores de Bolsa	Chile	Matriz Común	Comisiones	30 días	Pesos	-	14.832
96.905.260-1	Capital S.A.	Chile	Matriz Común	Desarrollo Qlik Sense	Sin garantía	pesos	20.156	-
96.905.260-1	Capital S.A.	Chile	Matriz Común	Asesorías de Cultura Corporativa	Sin garantía	pesos	67.586	-
96.905.260-1	Capital S.A.	Chile	Matriz Común	Asesorías de Marketing	Sin garantía	pesos	-	16.000
96.905.260-1	Capital S.A.	Chile	Matriz Común	Asesorías y Servicios Tecnológicos	Sin garantía	pesos	33.798	43.572
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Matriz Común	Otras cuentas	30 días	Pesos	1.575.005	2.653.714
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Chile	Matriz Común	NIIF 16 obligación	30 días	Pesos	-	9.354
76.459.878-4	Inmobiliaria Security S.A.	Chile	Matriz Común	Asesoría Técnica Inmobiliaria	30 días	Pesos	75.585	-
85.633.900-9	Tmvel S.A.	Chile	Matriz Común	Otras cuentas	30 días	Pesos	11.114	24.112
	Total						3.092.086	2.791.823

Las transacciones entre Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales corresponden a operaciones habituales en cuanto a su objetivo y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta Nota.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 todas las transacciones fueron realizadas en términos y condiciones de mercado.

Los saldos y transacciones con otras entidades relacionadas que no son propiedad de Inversiones Previsión Security Ltda. son informados en esta respectiva nota. Respecto a Principal Compañía de Seguros de Vida Chile S.A. una entidad que no pertenece a Grupo Security mantiene relación con la filial Hipotecaria Security Principal S.A por ser operaciones relacionadas a los dividendos percibidos y que son pagados al mes siguiente de la recepción. Esta Sociedad forma parte de Principal Servicios de Administración S.A. quien participa de la filial Hipotecaria Security Principal S.A. en un 48,997% de esta mutuaría con 349.956 acciones que fueron adquiridas durante Julio del año 2012.

Respecto de Banco Security S.A. corresponde a las obligaciones que mantiene la filial Seguros Vida Security Previsión S.A. por transacciones en la recaudación de primas de seguros.



Nota 5 - Saldos con Entidades Relacionadas Corriente (continuación)

c) Detalle de las Transacciones con relacionados con efectos en resultado entre Sociedades Relacionadas son los siguientes:

RUT - RUC	Sociedad	Naturaleza de la Relación	Descripción de la Transacción	Saldo 31-12-2020		Saldo 31-12-2019	
				Monto MS	Efecto en Resultado MS	Monto MS	Efecto en Resultado MS
96.515.580-5	Valores Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	329.634	329.634	282.515	282.515
96.515.580-5	Valores Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	91.543	91.543	104.111	104.111
96.515.580-5	Valores Security S.A.	Matriz Común	Comision por Rta. Fija	5.109	(5.109)	4.330	(4.330)
96.515.580-5	Valores Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	566	-	702	-
96.786.270-3	Inmobiliaria Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	97	-	340	-
96.786.270-3	Inmobiliaria Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	26.524	26.524	28.071	28.071
96.786.270-3	Inmobiliaria Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	4.916	4.916	4.572	4.572
96.639.280-0	AGF Mutuos Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	281.855	281.855	265.140	265.140
96.639.280-0	AGF Mutuos Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	52.053	52.053	62.823	62.823
96.639.280-0	AGF Mutuos Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	158	-	161	-
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	14.267.739	14.267.739	17.703.482	23.214.143
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	4.571	(4.571)	-	-
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	488.288	-	842.767	-
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Comisión Pagos Masivos	6.641	(6.374)	6.377	(6.377)
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Servicio de Equifax-Sinacofi	4.640	(4.640)	-	-
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	753.037	753.037	708.555	708.555
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Comision de Recaudacion Primas de Desgravamen	8.983.014	(8.983.014)	10.183.070	(10.183.070)
97.053.000-2	Banco Security S.A.	Matriz Común	Contratos de Derivados	227.904	227.904	337.076	64.563
96.655.860-1	Factoring Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	17.204	17.204	16.945	16.945
96.655.860-1	Factoring Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	168.850	168.850	173.799	173.799
96.655.860-1	Factoring Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	3.883	(2.268)	4.775	(4.412)
96.655.860-1	Factoring Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	640	-	2.903	-
96.803.620-3	Asesorías Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	3.654	3.654	4.226	4.226
96.803.620-3	Asesorías Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	110	-	-	-
96.604.380-6	Grupo Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	5.392	-	951	-
96.604.380-6	Grupo Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	232.391	232.391	225.672	225.672
96.604.380-6	Grupo Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	58.112	58.112	57.721	57.721
76.181.170-3	Global Security Gestión y Servicios Ltda.	Matriz Común	Arriendo Oficina	129.302	129.302	125.585	125.585
76.181.170-3	Global Security Gestión y Servicios Ltda.	Matriz Común	Recaudación Póliza	115.414	115.414	126.137	126.137
76.181.170-3	Global Security Gestión y Servicios Ltda.	Matriz Común	Prima por Cobrar	722	-	425	-
96.847.360-3	Securitizadora Security S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	-	-	20.013	20.013
96.847.360-3	Securitizadora Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	7.658	7.658	3.991	3.991
96.847.360-3	Securitizadora Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	883	-	37	-
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Asesorías Servicios Tecnológicos	1.672.377	(1.610.720)	1.590.738	(1.522.874)
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Asesoría de Cultura Corporativa	433.585	(415.513)	501.317	(501.026)
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Estudios Economicos	135.253	(135.253)	148.484	(148.484)
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Asesoría de Contabilidad	293.826	(293.826)	285.116	(285.116)
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Asesoría de Auditoria	232.149	(232.149)	230.097	(230.097)
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Asesoría de Marketing	100.964	(96.301)	153.673	(144.369)
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Arriendo Oficina	137.897	137.897	133.908	133.908
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	250.335	250.335	243.121	243.121
96.905.260-1	Capital S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	382	-	396	-
77.512.350-8	Mandatos Security Ltda.	Matriz Común	Recaudación Póliza	89.830	89.830	131.958	131.958
77.512.350-8	Mandatos Security Ltda.	Matriz Común	Prima por Cobrar	75	-	94	-
78.972.520-9	Inmobiliaria Security Siete S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	-	-	166	-
78.972.520-9	Inmobiliaria Security Siete S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	668	668	987	987
99.573.400-1	Europ Assistance S.A.	Matriz Común	Servicio de Asistencia en Viaje	34	(34)	1.972	(1.972)
76.459.878-4	Inmobiliaria Casanuestra S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	989	-	4.094	-
76.459.878-4	Inmobiliaria Casanuestra S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	15.994	15.994	18.628	18.628
85.633.900-9	Travel Security S.A.	Matriz Común	Prima por Cobrar	4.820	-	-	-
85.633.900-9	Travel Security S.A.	Matriz Común	Recaudación Póliza	56.052	56.052	-	-
85.633.900-9	Travel Security S.A.	Matriz Común	Traslado y Viajes	116.244	(109.776)	313.336	(313.336)
85.633.900-9	Travel Security S.A.	Matriz Común	Viajes convenios colectivos	49.236	(49.236)	72.616	(72.616)
77.405.150-3	Representaciones Security Ltda.	Matriz Común	Recaudación Póliza	1.264	1.264	-	-

Las transacciones con partes relacionadas se ajustan a lo establecido en NIC 24. No existen garantías asociadas a saldos pendientes de transacción con partes relacionadas.



Nota 6 - Inversiones en Asociadas Contabilizadas utilizando el Método de la Participación

a) El detalle de las Inversiones en Asociadas se presenta a continuación:

RUT	Nombre sociedad	País de origen	Descripción transacción	Moneda	N° de acciones	% de participación	Saldo	Saldo
							31-12-2020	31-12-2019
							MS	MS
96.515.580-5	Valores Security S.A. Corredores de Bolsa	Chile	Inversión	Pesos	62.363	0,12417%	47.613	46.381
96.639.280-0	Administradora General de Fondos Security S.A.	Chile	Inversión	Pesos	1	0,09580%	6.693	6.348
76.181.170-3	Global Gestión y Servicios Security Ltda.	Chile	Inversión	Pesos	N/A	0,22950%	-355	-122
96.905.260-1	Capital S.A.	Chile	Inversión	Pesos	34.362	0,01470%	3.628	4.261
77.405.150-3	Representaciones Security Ltda.	Chile	Inversión	Pesos	N/A	1,00000%	0	11.845
96.786.270-3	Inmobiliaria Security S.A.	Chile	Inversión	Pesos	N/A	0,00100%	284	244
77.512.350-8	Mandatos Security Ltda.	Chile	Inversión	Pesos	N/A	0,23000%	-699	936
99.573.400-1	Europ Assistance Chile S.A.	Chile	Inversión	Pesos	179	49,00000%	1.352.183	1.180.098
76.507.823-7	Inmobiliaria Parque el Rodeo SPA	Chile	Inversión	Pesos	120.249	50,00000%	596.741	1.913.338
Totales							2.006.088	3.163.329

Respecto de la inversión en Inmobiliaria Parque el Rodeo SpA, es una Sociedad que tiene por objeto la compra, venta, arrendamiento o permuta de toda clase de bienes inmuebles, sean estos urbanos, agrícolas, habitacionales, comerciales o industriales. La participación que tiene la filial Seguros Security Vida Previsión S.A. corresponde a un 50% equivalente en 220.248 acciones comparadas el 21 de diciembre de 2015. Esta empresa no brinda un servicio directo o propósito especial a la matriz. El controlador final de la sociedad es Inversiones North Bay SpA.

Europ Assistance Chile S.A es una sociedad que tiene por objeto cubrir seguros de asistencia en viajes cuya propiedad es de un 49% representado por una inversión de 179 acciones adquiridas el 31 de diciembre de 2013. Esta sociedad es controlada por Europ Assistance Holding junto a su filial Ponte Alta, SGPS, Unipessoal Ltda. que suman 186 acciones.

Con fecha 20 de noviembre de 2020, Inversiones Previsión Security Limitada vende su participación de derechos sociales del 0,00019% de la Sociedad Corredora de Seguros Security Ltda. a la relacionada Capital S.A. en condiciones de mercado.

Con fecha 30 de noviembre de 2020 Inversiones Previsión Security Limitada compra el 0,00002% de propiedad de Servicios Security S.A. a la relacionada Capital S.A. produciéndose de pleno derecho la fusión impropia de esta Sociedad.



Nota 6 - Inversiones en Asociadas Contabilizadas utilizando el Método de la Participación (continuación)

b) El movimiento de las Inversiones en Asociadas se presenta a continuación:

RUT	Nombre sociedad	Saldo Inicial MS	Adiciones (Ventas) MS	Otras Variaciones MS	Utilidad (Pérdidas) MS	Saldo al 31-12-2020 MS
96.515.580-5	Valores Security S.A. Corredores de Bolsa	46.381	-	1.398	(526)	47.253
96.639.280-0	Administradora General de Fondos Security S.A.	6.348	-	17	226	6.591
76.181.170-3	Global Gestión Security	(122)	-	-	(940)	(1.062)
96.905.260-1	Capital S.A.	4.261	-	-	(633)	3.628
77.405.150-3	Repse Security	11.845	(11.845)	-	-	-
96.786.270-3	Inmobiliaria Security S.A.	244	-	-	40	284
77.512.350-8	Mandatos Security Ltda.	936	-	-	(1.635)	(699)
99.573.400-1	Europ Assistance Chile S.A.	1.180.098	-	2.010	170.077	1.352.185
76.507.823-7	Inmobiliaria Parque el Rodeo Spa	1.913.338	(1.286.179)	229.599	(258.850)	597.908
Totales		3.163.329	(1.298.024)	233.024	(92.241)	2.006.088

RUT	Nombre sociedad	Saldo Inicial MS	Adiciones (Ventas) MS	Otras Variaciones MS	Utilidad (Pérdidas) MS	Saldo al 31-12-2019 MS
96.515.580-5	Valores Security S.A. Corredores de Bolsa	54.494	-	(4.322)	(3.791)	46.381
96.639.280-0	Administradora General de Fondos Security S.A.	5.870	-	-	478	6.348
76.181.170-3	Global Gestión Security	355	-	-	(477)	(122)
96.905.260-1	Capital S.A.	4.021	-	-	240	4.261
77.405.150-3	Repse Security	10.098	-	-	1.747	11.845
96.786.270-3	Inmobiliaria Security S.A.	267	-	-	(23)	244
77.512.350-8	Mandatos Security Ltda.	-	-	-	936	936
99.573.400-1	Europ Assistance Chile S.A.	1.052.326	-	(133.135)	260.907	1.180.098
76.507.823-7	Inmobiliaria Parque el Rodeo Spa	2.824.383	-	(1.573.301)	662.256	1.913.338
Totales		3.951.814	-	(1.710.758)	922.273	3.163.329



Nota 6 - Inversiones en Asociadas Contabilizadas utilizando el Método de la Participación (continuación)

Información financiera resumida de las principales inversiones contabilizadas por el método de la participación:

Europ Assistance Chile S.A.
Estado de Situación Financiera Clasificado

Activos	31-12-2020	31-12-2019	Pasivos	31-12-2020	31-12-2019
	M\$	M\$		M\$	M\$
Activos Corrientes	4.574.681	5.302.339	Pasivos Corrientes	2.868.887	3.834.326
Activos No Corrientes	899.475	795.062	Pasivos No Corrientes	-	113.063
			Patrimonio	2.605.269	2.150.012
Total Activos	5.474.156	6.097.401	Total Pasivos y Patrimonio	5.474.156	6.097.401

Estado de Resultados por Función

	31-12-2020	31-12-2019
	M\$	M\$
Ganancia (pérdida) Bruta	608.289	813.221
Ganancia (pérdida) No Operacional	(118.810)	(17.642)
Ganancia (pérdida) antes de Impuesto	489.479	795.579
Gastos por Impuestos a las Ganancias	(142.383)	(263.115)
Ganancia (pérdida)	347.096	532.464
Ganancia (pérdida) Atribuible a los propietarios	177.019	271.557
Ganancia (pérdida) Atribuible a no controladoras	170.077	260.907



Nota 6 - Inversiones en Asociadas Contabilizadas utilizando el Método de la Participación (continuación)

Inmobiliaria Parque el Rodeo SPA Estado de Situación Financiera Clasificado

Activos	31-12-2020	31-12-2019	Pasivos	31-12-2020	31-12-2019
	M\$	M\$		M\$	M\$
Activos Corrientes	7.527.826	18.540.068	Pasivos Corrientes	6.860.352	15.056.430
Activos No Corrientes	526.007	343.037	Pasivos No Corrientes	-	-
			Patrimonio	1.193.481	3.826.675
Total Activos	8.053.833	18.883.105	Total Pasivos y Patrimonio	8.053.833	18.883.105

Estado de Resultados por Función

	31-12-2020	31-12-2019
	M\$	M\$
Ganancia (pérdida) Bruta	-	3.109.819
Ganancia (pérdida) No Operacional	(679.495)	(1.333.003)
Ganancia (pérdida) antes de Impuesto	(679.495)	1.776.816
Gastos por Impuestos a las Ganancias	178.440	(452.304)
Ganancia (pérdida)	(501.055)	1.324.512
Ganancia (pérdida) Atribuible a los propietarios	(250.528)	662.256
Ganancia (pérdida) Atribuible a no controladoras	(250.528)	662.256



Nota 7 - Propiedades, Planta y Equipo

a) Los saldos de Propiedades Planta y Equipo se detalla a continuación:

Clases de Propiedades, Planta y Equipo, Neto	31-12-2020 M\$	31-12-2019 M\$
Propiedades, Planta y Equipo, Neto	15.569.751	16.278.753
Terrenos, Neto	4.415.118	4.521.116
Edificios, Neto	8.818.858	9.098.386
Planta y Equipo, Neto	20.156	26.500
Equipamiento de Tecnologías de la Información, Neto	698.578	657.967
Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto	1.148.729	1.339.062
Vehículos de Motor, Neto	28.193	47.698
Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto	440.119	588.024

Clases de Propiedades, Planta y Equipo, Bruto	31-12-2020 M\$	31-12-2019 M\$
Propiedades, Planta y Equipo, Bruto	20.303.353	19.574.092
Terrenos, Bruto	4.415.118	4.521.116
Edificios, Bruto	9.916.092	9.303.829
Planta y Equipo, Bruto	72.385	65.793
Equipamiento de Tecnologías de la Información, Bruto	1.757.752	1.501.754
Instalaciones Fijas y Accesorios, Bruto	2.239.527	2.225.100
Vehículos de Motor, Bruto	145.916	145.159
Otras Propiedades, Planta y Equipo, Bruto	1.756.563	1.811.341

Clases de Depreciación Acumulada y Deterioro del Valor, Propiedades, Planta y Equipo	31-12-2020 M\$	31-12-2019 M\$
Depreciación acumulada Propiedades, Planta y Equipo, Neto	4.733.602	3.295.339
Depreciación Acumulada y Deterioro de Valor, Edificios	1.097.234	205.443
Depreciación Acumulada y Deterioro Del Valor, Planta y Equipo	52.229	39.293
Depreciación Acumulada y Deterioro Del Valor, Equipamiento de Tecnologías de la Información	1.059.174	843.787
Depreciación Acumulada y Deterioro Del Valor, Instalaciones	1.090.798	886.038
Depreciación Acumulada y Deterioro de Valor, Vehículos de Motor	117.723	97.461
Depreciación Acumulada y Deterioro Del Valor, Otras Propiedades, Planta y Equipo	1.316.444	1.223.317



Nota 7 - Propiedades, Planta y Equipo (continuación)

b) Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2020:

Período Actual	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipo	Equipamiento	Instalaciones	Vehículos de Motor	Otras Propiedades	Total
Propiedades, Planta y Equipo, Saldo Inicial	-	4.521.116	9.098.386	26.500	657.967	1.339.062	47.698	588.024	16.278.753
Adiciones, Propiedades, Planta y Equipo	-	-	-	2.063	264.657	681.916	-	-	948.636
Gasto por Depreciación, Propiedad Planta y Equipo	-	-	(186.746)	(10.207)	(222.245)	(166.810)	(19.505)	(82.476)	(687.989)
Otro Incremento (Decremento)	-	(105.998)	(92.782)	1.800	(1.801)	(705.439)	-	(65.429)	(969.649)
Cambios en Propiedades, Planta y Equipo, Total	-	(105.998)	(279.528)	(6.344)	40.611	(190.333)	(19.505)	(147.905)	(709.002)
Propiedades, Planta y Equipo	-	4.415.118	8.818.858	20.156	698.578	1.148.729	28.193	440.119	15.569.751

No existen bienes del activo inmovilizado que estén afectos como garantía al cumplimiento de obligaciones, ni en curso de construcción, además no hay compromisos de adquisición de bienes de inmovilizado material.

Además, no existen bienes de inmovilizado material que se encuentra temporalmente fuera de servicio; bienes que estando totalmente amortizados, se encuentren todavía en uso; ni bienes retirados de su uso activo y no clasificados como mantenidos para la venta.

En el recuadro de movimientos se presentan “Adiciones, propiedades, planta y equipo”, este monto está reflejado en su totalidad en el Estado de Flujo de Efectivo Consolidado en las “Compras de Propiedades, planta y equipo” en conjunto con las “Adiciones de Propiedades de Inversión”, del cuadro de movimientos de propiedades de Inversión de la Nota 8.



Nota 7 - Propiedades, Planta y Equipo (continuación)

c) Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2019

Periodo Actual	Construcción en Curso	Terrenos	Edificios	Planta y Equipo	Equipamiento computacional	Instalaciones	Vehículos de Motor	Otras Propiedades	Total
Propiedades, Planta y Equipo, Saldo Inicial	-	4.160.346	8.600.509	46.719	465.027	1.139.134	52.388	712.275	15.176.398
Adiciones, propiedades, planta y equipo	-	245.971	409.590	288	343.597	406.349	16.106	36.062	1.457.963
Gasto por depreciación, propiedades planta y equipo	-	-	(182.133)	(9.526)	(161.736)	(176.894)	(20.796)	(104.176)	(655.261)
Otro incremento (decremento)	-	114.799	270.420	(10.981)	11.079	(29.527)	-	(56.137)	299.653
Cambios en Propiedades, Planta y Equipo, Total	-	360.770	497.877	(20.219)	192.940	199.928	(4.690)	(124.251)	1.102.355
Propiedades, Planta y Equipo	-	4.521.116	9.098.386	26.500	657.967	1.339.062	47.698	588.024	16.278.753



Nota 8 - Propiedades de Inversión

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Terrenos	68.605.380	61.016.921
Edificios	97.740.050	77.475.171
Total	166.345.430	138.492.092

Son propiedades (terrenos o edificios) que se tienen para obtener arriendos, plusvalía, o ambas, en lugar de uso en la producción, o bien para fines administrativos, o para su venta en el curso ordinario de sus operaciones.

	Saldo Inicial M\$	Movimiento propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2020				Saldo Final M\$
		Altas M\$	Bajas M\$	Depreciación M\$	C.M. M\$	
Terrenos	61.016.921	6.448.592	(313.673)	-	1.453.540	68.605.380
Edificios	77.475.171	20.189.843	(589.493)	(2.016.416)	2.680.945	97.740.050
Otras Propiedades	-	-	-	-	-	-
Totales	138.492.092	26.638.435	(903.166)	(2.016.416)	4.134.485	166.345.430

	Saldo Inicial M\$	Movimiento propiedades de inversión al 31 de diciembre de 2019				Saldo Final M\$
		Altas M\$	Bajas M\$	Depreciación M\$	C.M. M\$	
Terrenos	58.132.184	3.340.437	(1.913.642)	-	1.457.942	61.016.921
Edificios	78.037.083	5.857.898	(6.979.183)	(1.757.721)	2.317.094	77.475.171
Otras Propiedades	-	-	-	-	-	-
Totales	136.169.267	9.198.335	(8.892.825)	(1.757.721)	3.775.036	138.492.092



Nota 9 - Activos Intangibles distintos de la Plusvalía

Los costos de adquisición y desarrollo que se incurran en relación con los sistemas informáticos se registran con cargo a la cuenta “Activos intangibles distintos de la plusvalía” de los estados financieros consolidados.

Los costos de mantenimiento de los sistemas informáticos se registran con cargo a los resultados del ejercicio en que se incurran.

La vida útil ha sido determinada en función del plazo que se espera se obtengan los beneficios económicos. La vida útil de los programas informáticos es de 72 meses y 48 meses para las licencias computacionales.

a) El detalle y movimientos de los Intangibles es el siguiente:

31-12-2020 M\$						
Saldo Inicial Valor Bruto	Amortización Acum /Deterioro activo Inicial	Adiciones (Ventas)	Amortización /Deterioro activo período	Otros Ajustes	Saldo Final Valor Neto	
Programas Informáticos	4.718.199	(3.487.972)	1.228.368	(929.928)	2.309	1.530.976
Proyectos informáticos	1.339.275	-	920.318	-	-	2.259.593
Licencias computacionales	2.005.973	(1.916.570)	172.351	(112.424)	3.718	153.048
Total	8.063.447	(5.404.542)	2.321.037	(1.042.352)	6.027	3.943.617

31-12-2019 M\$						
Saldo Inicial Valor Bruto	Amortización Acum /Deterioro activo Inicial	Adiciones (Ventas)	Amortización /Deterioro activo período	Otros Ajustes	Saldo Final Valor Neto	
Programas informáticos	4.328.627	(2.554.272)	233.577	(933.700)	155.995	1.230.227
Proyectos informáticos	117.931	-	1.221.344	-	-	1.339.275
Licencias computacionales	2.161.968	(1.827.817)	-	(88.753)	(155.995)	89.403
Totales	6.608.526	(4.382.089)	1.454.921	(1.022.453)	-	2.658.905

En el recuadro de movimientos se presentan “Adiciones/Ventas”, este monto está reflejado en su totalidad en el Estado de Flujo de Efectivo Consolidado en las “Compras de Activo Intangible”.

b) La amortización de los Activos Intangibles se calcula utilizando el método lineal, distribuyéndose a lo largo de la vida útil estimada del activo.

El método de amortización son revisados anualmente y cualquier cambio en ellos es tratado como un cambio en una estimación.

El monto por amortización del ejercicio al 31 de diciembre de 2020 es por M\$ 1.042.352 reflejado en el rubro gastos de administración, en el estado de resultados integrales consolidados (M\$ 1.022.453 al 31 de diciembre de 2019).



Nota 10 -Plusvalía

La composición del presente rubro es el siguiente:

31-12-2020				
MS				
Saldo Inicial Neto	Pérdidas por Deterioro Reconocida en Patrimonio	Pérdidas por Deterioro Reconocida en Resultado	Saldo final, Neto	
Menor Valor Vida Security	65.475.856	-	-	65.475.856
Total	65.475.856	-	-	65.475.856

31-12-2019				
MS				
Saldo Inicial Neto	Pérdidas por Deterioro Reconocida en Patrimonio	Pérdidas por Deterioro Reconocida en Resultado	Saldo final, Neto	
Menor Valor Vida Security	65.475.856	-	-	65.475.856
Total	65.475.856	-	-	65.475.856

Con fecha 10 de junio de 2013, Inversiones Previsión Security Limitada (Ex Inversiones Seguros Security Limitada), tomó control de seis empresas del Grupo Angelini (Cruz del Sur). Se determinaron los valores justos de las Compañías Cruz del Sur adquiridas, los cuales no son significativamente distintos a los valores contables a la fecha de adquisición. La actual plusvalía corresponde a Compañía de Seguros de Vida Cruz del Sur S.A., hoy Vida Security Previsión S.A.



Nota 11 - Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El total de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (neto de las provisiones) de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales al 31 de diciembre de 2020 asciende a M\$ 215.338.204 (M\$ 242.909.102 al 31 de diciembre 2019).

	Saldo 31-12-2020	Saldo 31-12-2019
	M\$	M\$
Filial Seguros		
Préstamos a pensionados	11.694.961	12.408.747
Leasing por cobrar	92.983.783	83.515.831
Deudores por seguros	49.631.335	57.746.162
Mutuos hipotecarios en cartera	51.245.102	79.586.335
Deudores por cobrar	7.198.193	7.125.270
Otras Filiales		
Facturas por cobrar	189.026	188.438
Deudores por cobrar	2.395.804	2.338.319
Total	<u>215.338.204</u>	<u>242.909.102</u>

Los Mutuos Hipotecarios endosables en cartera, provenientes de la Filial Hipotecaria Security Principal S.A. son instrumentos disponibles para la venta los cuales se registran a valor razonable.



Nota 11 - Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar (continuación)

La estratificación de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2020 es la siguiente:

31-12-2020					
Tramos de Morosidad	Número clientes cartera no repactada	Cartera no repactada bruta	Número clientes cartera repactada	Cartera repactada bruta	Total cartera Bruta
		MS		MS	MS
Al día	199.787	164.302.903	-	-	164.302.903
01 - 30 días	747	52.196.555	-	-	52.196.555
31 - 60 días	62	99.510	-	-	99.510
61 - 90 días	47	95.900	-	-	95.900
91 - 120 días	148	32.764	-	-	32.764
121 - 150 días	-	-	-	-	-
151 - 180 días	2	86.465	-	-	86.465
Mayor a 180 días	9	119.514	-	-	119.514
Total cartera	200.802	216.933.611	-	-	216.933.611

Provisión		Castigos del periodo	Recuperos del periodo
Cartera no repactada	Cartera pactada		
1.595.407	-	-	-

La estratificación de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2019 es la siguiente:

31 de diciembre 2019					
Tramos de Morosidad	Número clientes cartera no repactada	Cartera no repactada bruta	Número clientes cartera repactada	Cartera repactada bruta	Total cartera Bruta
		MS		MS	MS
Al día	180.977	163.295.469	-	-	163.295.469
01 - 30 días	904	79.632.671	-	-	79.632.671
31 - 60 días	44	48.635	-	-	48.635
61 - 90 días	34	625.475	-	-	625.475
91 - 120 días	15	50.977	-	-	50.977
121 - 150 días	-	-	-	-	-
151 - 180 días	2	77.326	-	-	77.326
Mayor a 180 días	9	147.830	-	-	147.830
Total cartera	181.985	243.878.383	-	-	243.878.383

Provisión		Castigos del periodo	Recuperos del periodo
Cartera no repactada	Cartera pactada		
969.281	-	-	-



Nota 12 – Otros Activos Financieros, Corrientes

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020					
	DÓLAR M\$	EURO M\$	UF M\$	PESOS M\$	OTRAS M\$	TOTAL M\$
Inversiones para Reservas Técnicas Filial Seguros						
Cuotas de Fondos Mutuos	74.561.994	469.400	-	206.747.888	-	281.779.282
Cuotas de Fondos de Inversión	146.922.725	27.868.100	22.055.927	120.078.933	-	316.925.685
Derivados	-	-	12.802.685	-	(1.739.964)	11.062.721
Acciones	-	-	-	142.967	-	142.967
Bonos	171.157.088	-	1.211.222.720	40.098.317	9.932.701	1.432.410.826
Letras Hipotecarias	-	-	26.946.388	-	-	26.946.388
Deposito a Plazo Fijo y Reajus.	-	-	-	-	-	-
Mutuo Hipotecario	-	-	233.295.504	-	1.739.964	235.035.468
Garantias otorgadas a terceros	-	-	43.605	-	-	43.605
Prc Cora y Otros del Banco Central	-	-	42.575.106	1.049.620	649.615	44.274.341
Total	392.641.807	28.337.500	1.548.941.935	371.383.358	7.316.683	2.348.621.283
	31-12-2019					
	DÓLAR M\$	EURO M\$	UF M\$	PESOS M\$	OTRAS M\$	TOTAL M\$
Inversiones para Reservas Técnicas Filial Seguros						
Cuotas de Fondos Mutuos	56.609.289	820.885	-	199.123.706	-	256.553.880
Cuotas de Fondos de Inversión	123.560.696	23.474.968	19.079.852	122.554.023	-	288.669.539
Acciones	-	-	1.913.338	749.451	-	2.662.789
Bonos	205.453.045	-	1.211.364.026	45.064.960	14.429.306	1.476.311.337
Letras Hipotecarias	-	-	27.931.478	-	-	27.931.478
Deposito a Plazo Fijo y Reajus.	-	-	11.245.868	7.124.137	-	18.370.005
Mutuo Hipotecario	-	-	214.958.642	-	-	214.958.642
Garantias otorgadas a terceros	-	-	42.465	-	-	42.465
Prc Cora y Otros del Banco Central	-	-	54.056.641	1.171.449	-	55.228.090
Total	385.623.030	24.295.853	1.540.592.310	375.787.726	14.429.306	2.340.728.225



Nota 13 – Otros Activos No Financieros, Corrientes

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Otros Activos No Financieros Filial Seguros		
Deudores varios	290.072	66.859
Anticipo a proveedores	316.963	77.902
Otros Activos No Financieros Otras Filiales		
Deudores varios	884.465	1.081.661
Anticipo a proveedores	4.365	13.373
Cuentas del personal y prestamos	3.823	58.558
Total	1.499.688	1.298.353

Nota 14 - Activo por Impuestos, Corrientes

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Crédito Sence	165.577	172.279
PPM	3.027.561	1.962.506
IVA Crédito Fiscal	197.579	152.180
Otros Créditos (*)	162.923	4.189.142
Total	3.553.640	6.476.107

(*) Corresponde a las devoluciones de créditos del impuesto de primera categoría (RLI) del año anterior, no devueltos por el Fisco al cierre de los ejercicios.



Nota 15 - Otros Activos No Financieros, No Corrientes

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Gastos anticipados	-	7.435
Garantias	15.981	62.793
Documentos y cuentas por cobrar no corrientes	1.278.829	1.572.735
Total	1.294.810	1.642.963

Nota 16 – Activos por Derecho de Uso

El ajuste inicial de adopción de la NIIF 16 en el estado de situación consolidado origina un activo por derechos de uso y como contrapartida un pasivo por arrendamientos.

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Derechos de uso (IFRS 16)	2.176.973	1.962.365
Depreciaciones derecho de uso (IFRS 16)	(1.027.319)	(538.134)
	<u>1.149.654</u>	<u>1.424.231</u>

Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2020 y 2019

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Saldo inicial	1.424.231	1.859.449
Adiciones	211.535	-
Bajas	(57.860)	-
Depreciaciones del ejercicio	(489.185)	(538.134)
Reajustes	60.933	102.916
	<u>1.149.654</u>	<u>1.424.231</u>

El efecto contable neto por los conceptos de arriendos, depreciación, amortización e intereses en los resultados de períodos futuros producto del cambio de norma dependerá de la evolución de los contratos y de las renegociaciones de estos. Estos cambios afectan la temporalidad del reconocimiento en los estados financieros consolidados.



Nota 16 – Activos por Derecho de Uso (continuación)

a) Activos por derechos de uso presentan un gasto por depreciación en el período de M\$ 489.185 y no se presentan adiciones en el período. Los activos se deprecian en el plazo remanente de los contratos. Su promedio ponderado es aproximadamente de 8 años.

b) Obligaciones por arrendamientos, presentan un gasto financiero del período de M\$ 50.337 y el promedio de duración de los contratos es hasta 8 años.

c) Gastos relacionados con arrendamientos a corto plazo para los cuales se ha usado la exención de reconocimiento para NIIF 16. La Sociedad Inversiones Previsión Security Ltda. y sus filiales no mantienen contratos que cumplan con esta excepción a la norma.

Nota 17 - Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 31 de diciembre de 2019, es la siguiente:

	Saldo	Saldo
	31-12-2020	31-12-2019
	M\$	M\$
Proveedores	46.991	33.078
Honorarios por pagar	315.884	96.161
Documentos por pagar	39.791	10.489
Cuentas por pagar a clientes	2.832.182	3.253.128
Mutuos hipotecarios	43.206.888	68.644.699
Otras obligaciones por pagar	3.232.378	2.931.143
Cheques caduco	-	80.935
Acreedores Varios	624	1.597
Filial Vida Security		
Primas cedidas	32.944.011	20.084.488
Seguros por pagar	30.440	23.494
Reservas	2.400.290.129	2.394.692.202
Siniestros por pagar	20.189.035	22.892.939
Otros	2.350.762	3.105.591
Total	<u><u>2.505.479.115</u></u>	<u><u>2.515.849.944</u></u>



Nota 17 - Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar (continuación)

La estratificación de las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

31-12-2020	Tipo de Proveedores con pagos al día			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Monto según plazo de pago				
Hasta 30 días	-	-	5.521.386	5.521.386
Entre 31 y 60 días	-	-	20.262.290	20.262.290
Entre 61 y 90 días	-	-	32.981.797	32.981.797
Entre 91 y 120 días	-	-	46.010.596	46.010.596
Entre 121 y 365 días	-	-	2.399.122.213	2.399.122.213
Más de 365 días	-	-	1.580.833	1.580.833
Total	-	-	2.505.479.115	2.505.479.115

Al 31 de diciembre de 2020, el tipo de proveedor "Otros" contiene entre sus principales conceptos, Prima Cedida por M\$ 32.944.011, Reservas Técnicas por M\$ 2.400.290.129 y Siniestros por pagar por M\$ 20.189.035, los cuales corresponden a la filial de Seguros de Vida.

31-12-2019	Tipo de Proveedores con pagos al día			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Monto según plazo de pago				
Hasta 30 días	-	-	22.988.687	22.988.687
Entre 31 y 60 días	-	-	78.205.850	78.205.850
Entre 61 y 90 días	-	-	20.084.488	20.084.488
Entre 91 y 120 días	-	-	3.899	3.899
Entre 121 y 365 días	-	-	2.394.567.020	2.394.567.020
Más de 365 días	-	-	-	-
Total	-	-	2.515.849.944	2.515.849.944

Al 31 de diciembre de 2019, el tipo de proveedor "Otros" contiene entre sus principales conceptos, Prima Cedida por M\$ 20.084.488, Reservas Técnicas por M\$ 2.394.692.202 y Siniestros por pagar por M\$ 22.892.939, los cuales corresponden a la filial de Seguros de Vida.



Nota 17 - Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas por Pagar (continuación)

A continuación se detallan los principales proveedores que conforman el saldo de “Proveedores” de este rubro por M\$ 46.991 al 31 de diciembre de 2020 y por M\$ 33.078 al 31 de diciembre de 2019:

Proveedores	31-12-2020 Representatividad	Proveedores	31-12-2019 Representatividad
SALCOBRAND S.A.	41,97%	Farmacias Cruz Verde S A	28,54%
IBM DE CHILE SAC	11,28%	Maria Fanny Sack Robinovitch	16,86%
UNNIO SEGUROS GENERALES S.A.	10,21%	Andres Mauricio Anavi.	17,09%
IT ADMIN SPA	6,04%	Larrain Vial S.A. Corredores De Bolsa	4,91%
CANVAS GROUP SPA	4,73%	Javier Alberto Bravo Flores	4,90%
ASOC DE ASEGURADORES DE CHILE A G	3,91%	Arquitect. Y Construcc. Workplaces Ltda	4,86%
ARQUITECT. Y CONSTRUCC. WORKPLACES LTDA	2,68%	A.F.P. Cuprum S.A.	3,01%
CBRE CHILE S.A	1,54%	Suc. Rodrigo Alejandro Vidal Gallardo	1,75%
SERVICIOS EQUIFAX CHILE LIMITADA	1,24%	Willis Towers Watson S.A. Corredores De	1,69%
ADMINISTRADORA DE BENEFICIOS DE SALUD LT	1,06%	Jose Antonio Diaz Aguirre	1,33%
I-MED CONSULTORIA S A	1,04%	Afp Capital S.A.	1,31%
CLINICA SANTA MARIA	0,90%	Asoc De Aseguradores De Chile A G	1,29%
SERV. DE CONSULTORIA VALPOSYSTEMS LTDA	0,75%	Cbre Chile S.A	1,20%
ACEPTA COM S.A.	0,68%	Maria Stella Bañados Van De Wyngard	1,13%
REALMEDIA SPA	0,65%	Sonda S A	1,13%
OVALTRADE PROMOCIONES Y PUBLICIDAD LTDA	0,52%	Jorge Eduardo Melinao Lagos	1,06%
DEPOSITO CENTRAL DE VALORES S A	0,52%	Gilda Cecilia Caroca Vargas	1,02%
WILLIS TOWERS WATSON S.A. CORREDORES DE	0,47%	Chilena Consolidada Seguros De Vida S.	0,85%
EUROP SERVICIOS SPA	0,45%	A.F.P. Habitat S.A.	0,77%
SERVICIO DE IMPUESTOS INTERNOS	0,44%	A Principal Administradora General De Fo	0,70%
SERVICIOS GENERALES GWS LIMITADA	0,44%	Cesar Salvador Ilabaca Salas	0,69%
DUPLA DISEÑO URBANO Y PLANIFICACION SPA	0,32%	7 Hermanos Spa	0,57%
VALUETECH S A	0,29%	Juan Jose Riquelme Muñoz	0,49%
ING.ASES EN COMP Y COM. NEOSECURE S.A.	0,27%	Campusano Munoz Andrea Loreto	0,49%
INVERSIONES INDEPENDENCIA SPA	0,27%	Metlife Chile Seguros De Vida S.A.	0,48%
LIBERTY CIA. DE SEGUROS GENERALES S.A.	0,26%	Asesorias E Inversiones Clipper S.A.	0,41%
ASES Y CONSULT. DE INT. EMPRESARIAL SPA	0,26%	Claudia Viviana Contreras Robledo	0,41%
ASESORIAS ESTRATEGICAS INTERACTION LTDA	0,25%	A Ohio National Seguros De Vida S	0,38%
INFORM Y TELECOMUNICACIONES BLUEBYTE S.A	0,23%	Fundacion Teatro Municipal De Las Condes	0,35%
INNOVATION AND QUALITY TECHNOLOGY S.p.A.	0,22%	Valuetech S A	0,34%
Proveedores varios	6,12%		
	100,00%		100,00%

La cantidad de proveedores agrupados en ítem "Proveedores varios", con 6,12% de representatividad al 31 de diciembre de 2020, no superan individualmente el 0,5% de la deuda total de Proveedores. Las deudas informadas con proveedores no devengan intereses.



Nota 18- Otros Pasivos Financieros Corrientes y No Corrientes.

a) La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

	Corrientes		No Corrientes	
	Saldo	Saldo	Saldo	Saldo
	31-12-2020	31-12-2020	31-12-2020	31-12-2020
	MS	MS	MS	MS
Obligaciones Bancarias	40.309.852	39.098.278	16.091.790	31.726.660
Bonos	351.988	318.054	60.751.632	27.904.248
Obligaciones por derivados	-	24.165.220	-	-
Otras obligaciones	1.937.214	83.294	-	-
Totales	42.599.054	63.664.846	76.843.422	59.630.908

b) El detalle de las obligaciones bancarias al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

Rut Entidad Deudora	Nombre Entidad Deudora	Pais Entidad Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre Entidad Acreedora	Pais Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Efectiva %	Tasa Nominal %	Saldo 31-12-2020 MS			
										Valor Contable			
										Corriente		No Corriente	
0-90 días	91 días -1 año	1 año y más	Total										
99.301.000-6	Seguros de Vida Security	Chile	97.018.000-1	Banco Scotiabank	Chile	Pesos	Mensual	3,37%	3,37%	4.600	10.000.000	-	10.004.600
99.301.000-6	Seguros de Vida Security	Chile	97.018.000-1	Banco Scotiabank	Chile	Pesos	Mensual	3,58%	3,58%	4.600	10.000.000	-	10.004.600
99.301.000-6	Seguros de Vida Security	Chile	97.080000-K	Banco Bice	Chile	Pesos	Al Vcto.	3,31%	3,31%	9.200	20.000.000	-	20.009.200
78.769.870-0	Inversiones Previsión Security	Chile	97.004.000-5	Banco BCI	Chile	Pesos	Al vcto.	7,01%	7,01%	160.244	-	8.949.063	9.109.307
78.769.870-0	Inversiones Previsión Security	Chile	97.006.000-6	Banco de Chile	Chile	Pesos	Al vcto.	7,19%	7,19%	131.208	-	7.142.727	7.273.935
										309.852	40.000.000	16.091.790	56.401.642

Rut Entidad Deudora	Nombre Entidad Deudora	Pais Entidad Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre Entidad Acreedora	Pais Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Efectiva %	Tasa Nominal %	Saldo 31-12-2020 MS			
										Valor Contable			
										Corriente		No Corriente	
0-90 días	91 días -1 año	1 año y más	Total										
99.301.000-6	Seguros de Vida Security	Chile	97.018.000-1	Banco Scotiabank	Chile	Pesos	Mensual	4,389%	4,128%	14.050	10.000.000	-	10.014.050
99.301.000-6	Seguros de Vida Security	Chile	99.500.410-0	Banco Consorcio	Chile	Pesos	Al Vcto.	4,280%	4,280%	498.756	10.000.000	-	10.498.756
78.769.870-0	Inversiones Previsión Security	Chile	97.004.000-5	Banco BCI	Chile	Pesos	Al vcto.	7,007%	7,007%	183.136	-	10.227.500	10.410.636
78.769.870-0	Inversiones Previsión Security	Chile	97.006.000-6	Banco de Chile	Chile	Pesos	Al vcto.	7,188%	7,188%	164.009	-	8.928.409	9.092.418
78.769.870-0	Inversiones Previsión Security	Chile	97.006.000-6	Banco de Chile	Chile	Pesos	Al vcto.	0,193%	0,193%	18.056.742	-	-	18.056.742
78.769.870-0	Inversiones Previsión Security	Chile	99.500.410-0	Banco Consorcio	Chile	Pesos	Al vcto.	4,860%	4,860%	181.585	-	12.570.751	12.752.336
										19.098.278	20.000.000	31.726.660	70.824.938



Nota 18 - Otros Pasivos Financieros Corrientes y No Corrientes (continuación)

c) El detalle de las obligaciones por Bonos al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

N° de Inscripción o identificación del instrumento	Serie	Moneda índice de reajuste	Monto Nominal colocado	Fecha vencimiento	Pago de intereses	Pago de amortizaciones	Colocación Chile o extranjero	Tasa Efectiva %	Tasa Nominal %	Nombre empresa emisora	País donde está establecida la empresa emisora	Garantizado SI/No	Valor Contable			
													Vencimiento			Total
													Corriente	No Corriente		
Saldo 31-12-2020 MS																
Periodicidad																
													0-90 días	91 días - 1 año	1 año y más	Total
579	Serie A	UF	1.000.000	31-08-2038	Semestral	A partir del décimo años	Chile	3,60%	3,38%	Inversiones Previsión Security Ltda.	Chile	No	328.402		28.686.018	29.014.420
970	Serie D	UF	1.200.000	20-12-2040	Semestral	A partir del décimo años	Chile	2,65%	2,25%	Inversiones Previsión Security Ltda.	Chile	No	22.586		32.065.614	32.089.200
													351.988	-	60.751.632	61.103.620
Saldo 31-12-2019 MS																
Periodicidad																
													0-90 días	91 días - 1 año	1 año y más	Total
579	Serie A	UF	1.000.000	31-08-2038	Semestral	A partir del décimo años	Chile	3,60%	3,38%	Inversiones Previsión Security Ltda.	Chile	No	318.054		27.904.248	28.222.302
													318.054	-	27.904.248	28.222.302

d) Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se mantienen los siguientes derivados financieros.

Al 31 de diciembre de 2020 no existen derivados financieros con posición pasiva.

Tipo de Instrumento	Derivados de Cobertura	Derivados de Cobertura				Total (3)	Número de Contratos	Efecto en Resultados del Ejercicio MS	Efecto en OCI (Other Comprehensive Income) MS	Monto activos en Margen (1) MS
		Cobertura MS	Cobertura 1512 MS	Inversión MS	Otros Derivados					
Saldo 31-12-2020 MS										
Obligaciones Derivados	Forward	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Derivados	Compra	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Derivados	Venta	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Derivados	Opciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Derivados	Compra	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Bancarias	Venta	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Bancarias	Swap (2)	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Obligaciones Bancarias	Total	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo 31-12-2019 MS										
Forward	(7.488.350)	-	-	-	(7.488.350)	30	-	-	-	-
Compra	(1.167.023)	-	-	-	(1.167.023)	3	-	-	-	-
Venta	(6.321.327)	-	-	-	(6.321.327)	27	-	-	-	-
Swap (2)	(883.691)	(14.741.225)	(1.051.954)	-	(16.676.870)	70	-	-	-	-
Total	(8.372.041)	(14.741.225)	(1.051.954)	-	(24.165.220)	100	-	-	-	-

(1) Corresponde al valor de los activos entregados en margen de la operación si fuera aplicable.

(2) Se debe incluir los credit default swap (CDS).

(3) Se encuentra contenido en pasivos financieros del Estado Financiero Consolidado.



Nota 18 - Otros Pasivos Financieros Corrientes y No Corrientes (continuación)

e) El detalle de las Otras obligaciones al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

Nombre Entidad Deudora	Rut entidad Deudora	País Entidad Deudora	Rut entidad Acreedora	Nombre Entidad Acreedora	País Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Efectiva %	Saldo 31-12-2020 MS				
									Vencimiento			Total	
									Corriente	No Corriente	Total		
Hipotecaria Security Principal S.A.	96.538.310-7	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	Pesos	al Vcto.	0,51%	1.937.214	-	-	-	1.937.214
									1.937.214	-	-	-	1.937.214

Nombre Entidad Deudora	Rut entidad Deudora	País Entidad Deudora	Rut entidad Acreedora	Nombre Entidad Acreedora	País Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Efectiva %	Saldo 31-12-2019 MS				
									Vencimiento			Total	
									Corriente	No Corriente	Total		
Seguro Vida Security Previsión S.A.	99.301.000-6	Chile	97.004.000-5	Banco BCI	Chile	Pesos	al Vcto.	0,26%	76.766	-	-	-	76.766
Seguro Vida Security Previsión S.A.	99.301.000-6	Chile	97.051.000-1	Banco Desarrollo	Chile	Pesos	al Vcto.	0,24%	1.996	-	-	-	1.996
Seguro Vida Security Previsión S.A.	99.301.000-6	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	Pesos	al Vcto.	0,25%	4.532	-	-	-	4.532
									83.294	-	-	-	83.294

f) No existen obligaciones por contratos de pactos financieros de venta con retrocompras al 31 de diciembre de 2020 y 2019

g) Las obligaciones por contratos de arrendamientos productos de contratos bajo NIIF 16 presentan una tasa promedio de endeudamiento de 3,8% y su detalle es el siguiente:

31-12-2020			
Obligaciones por Arrendamientos	Valor Bruto MS	Intereses MS	Valor Presente MS
Hasta 90 días	166.380	(36.395)	129.985
de 90 días a 1 año	401.988	(84.672)	317.316
de 1 a 3 años	551.658	(141.982)	409.676
de 3 a 5 años	170.246	(37.241)	133.005
más de 5 años	250.087	(53.536)	196.551
Total	1.540.359	(353.826)	1.186.533

31-12-2019			
Obligaciones por Arrendamientos	Valor Bruto MS	Intereses MS	Valor Presente MS
Hasta 90 días	183.346	(44.122)	139.224
de 90 días a 1 año	410.472	(62.254)	348.218
de 1 a 3 años	786.022	(199.038)	586.984
de 3 a 5 años	208.943	(52.909)	156.034
más de 5 años	267.677	(48.035)	219.642
Total	1.856.460	(406.358)	1.450.102



Nota 19 - Otros Pasivos No Financieros, Corrientes

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Imposiciones por pagar	2.260.895	2.112.683
Obligaciones con terceros	1.199.894	1.574.615
Impuesto de segunda categoría	40.606	23.958
Impuesto único a los trabajadores	142.010	201.210
Total	3.643.405	3.912.466

Nota 20 - Pasivos por Impuestos Corrientes, Corrientes

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Impuesto adicional	92.282	57.012
Provisión impuesto a la renta	3.754.422	625.935
Provisión PPM	336.296	85.920
Impuesto de timbre y estampilla	-	8.493
Iva DF	285.088	1.009.678
Otros pasivos por impuestos	252.750	116.760
Total	4.720.838	1.903.798



Nota 21 - Otras Provisiones a corto plazo

a) Las provisiones constituidas corresponden a los siguientes conceptos y montos:

	Saldo 31-12-2020	Saldo 31-12-2019
	M\$	M\$
Fluctuación de cartera	800.497	927.017
Provisiones de otros gastos	10.206.025	8.761.042
Totales	11.006.522	9.688.059

b) El detalle y movimientos de las provisiones constituidas corresponden a los siguientes conceptos y montos:

	Saldo 31-12-2020 M\$				Saldo 31-12-2019 M\$			
	Saldo Inicial	Incrementos del Período	Importes Usados en el Período	Saldo Final	Saldo Inicial	Incrementos del Período	Importes Usados en el Período	Saldo Final
Fluctuación de Cartera	1.177.925	715.891	(678.864)	1.214.952	889.787	530.526	(242.388)	1.177.925
Provisiones de Asesorías	696.460	963.004	(1.058.115)	601.349	691.614	1.413.640	(1.408.794)	696.460
Provisiones de Beneficios	2.790.474	3.536.531	(4.024.747)	2.302.258	3.838.655	5.170.693	(6.218.874)	2.790.474
Provisiones de Sistemas	906.322	1.283.879	(1.244.615)	945.586	646.095	2.057.682	(1.797.455)	906.322
Provisiones de Gastos Financieros	417.416	2.603.644	(2.473.920)	547.140	497.531	1.045.549	(1.125.664)	417.416
Provisiones de Viajes y Traslados	377.885	265.166	(255.606)	387.445	375.283	684.638	(682.036)	377.885
Provisiones de Mantenimiento	758.450	2.199.692	(2.045.831)	912.311	674.553	1.612.868	(1.528.971)	758.450
Provisiones de Gastos Grales.	1.079.354	6.720.501	(5.526.275)	2.273.580	1.529.670	4.979.235	(5.429.551)	1.079.354
Provisiones Varias	1.483.773	4.134.037	(3.795.909)	1.821.901	1.906.162	1.488.233	(1.910.622)	1.483.773
TOTAL	9.688.059	22.422.345	(21.103.882)	11.006.522	11.049.350	18.983.064	(20.344.355)	9.688.059



Nota 22 - Provisiones corrientes por beneficios a los empleados

Las provisiones corrientes por beneficios a los empleados constituidas al 31 de diciembre de 2020 y 2019, corresponden a los siguientes conceptos y montos:

a) Las provisiones constituidas corresponden a los siguientes conceptos y montos:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Provisión vacaciones	2.090.898	1.429.613
TOTAL	2.090.898	1.429.613

b) El detalle y movimientos de las provisiones constituidas corresponden a los siguientes conceptos y montos:

	Saldo 31-12-2020 M\$				Saldo 31-12-2019 M\$			
	Saldo Inicial	Incrementos del Periodo	Importes Usados en el Periodo	Saldo Final	Saldo Inicial	Incrementos del Periodo	Importes Usados en el Periodo	Saldo Final
Provisión vacaciones	1.429.613	1.271.803	(610.518)	2.090.898	1.645.040	361.475	(576.902)	1.429.613
TOTAL	1.429.613	1.271.803	(610.518)	2.090.898	1.645.040	361.475	(576.902)	1.429.613

Nota 23 - Cuentas por Pagar No Corrientes

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Otras Filiales		
Cuentas y documentos por pagar	1.540.879	1.844.311
Total	1.540.879	1.844.311



Nota 23 - Cuentas por Pagar No Corrientes (continuación)

La estratificación de las cuentas por pagar no corrientes al 31 de diciembre de 2020 y 2019, es la siguiente:

31-12-2020	Tipo de Proveedores con pagos al día			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Monto según plazo de pago				
Hasta 30 días	-	-	-	-
Entre 31 y 60 días	-	-	-	-
Entre 61 y 90 días	-	-	-	-
Entre 91 y 120 días	-	-	-	-
Entre 121 y 365 días	-	-	-	-
Más de 365 días	-	-	1.540.879	1.540.879
Total	-	-	1.540.879	1.540.879

Al 31 de diciembre de 2020, el tipo de proveedor "Otros" contiene entre sus principales conceptos, Cheques caducados por M\$ 150.104, Obligaciones por aclarar por M\$ 541.654 y Garantías con Terceros por M\$ 752.791, otras cuentas por pagar proveedores M\$ 96.330 los cuales corresponden a la filial de Seguros de Vida.

31-12-2019	Tipo de Proveedores con pagos al día			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Monto según plazo de pago				
Hasta 30 días	-	-	-	-
Entre 31 y 60 días	-	-	-	-
Entre 61 y 90 días	-	-	-	-
Entre 91 y 120 días	-	-	-	-
Entre 121 y 365 días	-	-	-	-
Más de 365 días	-	-	1.844.311	1.844.311
Total	-	-	1.844.311	1.844.311

Al 31 de diciembre de 2019, el tipo de proveedor "Otros" contiene entre sus principales conceptos, Cheques caducados por M\$ 211.916, Obligaciones por aclarar por M\$ 808.954 y Garantías con Terceros por M\$ 498.988, otras cuentas por pagar proveedores M\$ 324.453 los cuales corresponden a la filial de Seguros de Vida.



Nota 24 - Ingresos y Gastos

a) Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos de operación

Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar y representarán los importes a cobrar por los bienes entregados y por servicios prestados en el marco ordinario de las operaciones normales de Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales.

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocerán igualmente, considerando el grado de realización de la prestación del servicio respectivo a la fecha de los estados financieros consolidados, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad, es decir, que el importe de los ingresos ordinarios pueda valorarse con confiabilidad, que sea probable que la empresa reciba los beneficios económicos derivados de la transacción, que el grado de realización de la transacción, en la fecha del balance, pueda ser valorizado con confiabilidad y que los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser valorizados con confiabilidad.

Los ingresos por intereses se devengan siguiendo un criterio financiero, de acuerdo con NIIF, en función del saldo de capital insoluto estimado de recuperación, es decir, neto de provisiones por incobrabilidad, y la tasa de interés efectiva aplicable.

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es la siguiente:

	Por los 12 meses terminados al al 31 de Diciembre	
	2020	2019
	MS	MS
Ingreso prima directa Vida Security	231.579.259	257.983.048
Otros ingresos por intereses Vida Security	80.805.523	82.915.799
Comisiones por intermediación de seguros	5.599.896	5.446.827
Ingresos por asesorías y servicios	1.588.939	533.701
Ingresos (gasto) por inversiones	12.385.932	49.966.052
Ingresos por arriendos	12.830.834	11.205.034
Ingresos por comisiones e intereses	8.726.531	8.565.752
Total	353.516.914	416.616.213



Nota 24 - Ingresos y Gastos (continuación)

b) Costos de Ventas

El rubro de costos de ventas se encuentra compuesto por los siguientes conceptos:

	Por los 12 meses terminados al al 31 de Diciembre	
	2020	2019
	M\$	M\$
Costos Vida Security	(275.005.798)	(339.264.028)
Costos de ventas otras filiales	(7.113.090)	(5.569.575)
Total	<u>(282.118.888)</u>	<u>(344.833.603)</u>

c) Otros Gastos por Función

El rubro de otros gastos por función se encuentra compuesto por los siguientes conceptos:

	Por los 12 meses terminados al al 31 de Diciembre	
	2020	2019
	M\$	M\$
Gastos varios	(37.834)	(31.612)
Gastos administración línea seguros	(243.925)	(202.209)
Total	<u>(281.759)</u>	<u>(233.821)</u>

d) Otros Ingresos

El rubro de otros ingresos por función se encuentra compuesto por los siguientes conceptos:

	Por los 12 meses terminados al al 31 de Diciembre	
	2020	2019
	M\$	M\$
Depósitos a plazo	5.214	327.922
Utilidad fondo mutuo	53.618	356.437
Otros ingresos operaciones financieras	228.030	404.390
Total	<u>286.862</u>	<u>1.088.749</u>



Nota 25 - Gastos de administración

El rubro de gastos de administración se encuentra compuesto por los siguientes conceptos:

	Por los 12 meses terminados al al 31 de Diciembre	
	2020	2019
	M\$	M\$
Remuneraciones	(18.362.969)	(17.711.306)
Asesorías	(2.079.280)	(2.341.378)
Gastos de mantención	(743.880)	(1.014.449)
Utiles de oficinas	(33.881)	(45.049)
Depreciación y amortización	(1.730.340)	(1.677.714)
Arriendos	(751.135)	(704.494)
Seguros	(172.191)	(173.614)
Gastos de informática y comunicaciones	(2.377.338)	(2.266.792)
Gastos del directorio	(70.307)	(97.932)
Publicidad y propaganda	(877.073)	(1.674.951)
Impuestos, Contribuciones	(466.574)	(285.411)
Provisiones varias	(1.049.924)	(1.156.360)
Gastos generales	(13.825.231)	(16.937.324)
Total	(42.540.123)	(46.086.774)

Nota 26 - Remuneraciones y Gastos del Personal

Las remuneraciones en gastos del personal corresponden a los gastos devengados en el ejercicio por remuneraciones y compensaciones de saldos a los empleados.

El gasto al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

	Por los 12 meses terminados al al 31 de Diciembre	
	2020	2019
	M\$	M\$
Sueldos y salarios	(16.560.741)	(7.712.842)
Beneficios a los empleados	(1.802.228)	(9.998.464)
Total	(18.362.969)	(17.711.306)



Nota 27 Costo Financiero

El rubro costo financiero se encuentra compuesto por intereses de bonos, préstamos y otros devengados en el ejercicio.

El costo al 31 de diciembre de 2020 y 2019 es el siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Costos por intereses de bonos	(1.425.399)	(954.335)
Gastos por intereses de préstamos	(2.010.557)	(2.141.678)
Otros costos por intereses	(35.315)	(87.766)
Total	<u>(3.471.271)</u>	<u>(3.183.779)</u>

Nota 28 Resultado por unidad de reajustes

El rubro resultado por unidad de reajustes se encuentra compuesto por reajustes de bonos, otras reervas, reajustes por cuentas corrientes mercantiles y otros reajustes devengados en el ejercicio.

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Reajuste bonos	(1.227.173)	(748.073)
Reajuste reservas	(4.165.274)	(3.019.015)
Reajustes de activos	-	99.104
Otros reajustes	(107.786)	3.052
Total	<u>(5.500.233)</u>	<u>(3.664.932)</u>



Nota 29 – Instrumentos Financieros

De acuerdo a lo mencionado en los puntos 2.5 de Medición al Valor Razonable y 2.12 de Valorización de Inversiones Financieras Filial Seguros, contenidos en la Nota 2 de Bases de preparación y presentación de los Estados Financieros Consolidados y criterios contables aplicados, los activos financieros se reconocen en los Estados Financieros Consolidados cuando se lleve a cabo su adquisición y se registran inicialmente a su valor razonable, incluyendo en general, los costos asociados a dicha compra.

De acuerdo a las categorías de instrumentos financieros podemos encontrar al 31 de diciembre de 2020 y 2019 los siguientes valores libro versus sus valores de mercado.

	31-12-2020		31-12-2019	
	M\$ Valor libro	M\$ Valor razonable	M\$ Valor libro	M\$ Valor razonable
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes al efectivo				
Disponibles	6.636.765	6.636.765	14.909.102	14.909.102
Equivalentes al efectivo	16.660.649	16.660.649	14.693.178	14.693.178
Totales	23.297.414	23.297.414	29.602.280	29.602.280
Otros activos financieros corriente				
Activos de cobertura	-	-	-	-
Otros activos financieros	2.348.621.283	2.348.621.283	2.340.728.225	2.340.728.225
Totales	2.348.621.283	2.348.621.283	2.340.728.225	2.340.728.225
Cuentas por cobrar				
Deudores com. y otras por cobrar corrientes	215.338.204	215.338.204	242.909.102	242.909.102
Ctas. por cobrar a ent. relac. Corrientes	339.336	339.336	496.518	496.518
Totales	215.677.540	215.677.540	243.405.620	243.405.620
Propiedad de inversión				
Propiedad de inversión (*)	166.345.430	209.515.817	138.492.092	179.479.718
Totales	166.345.430	209.515.817	138.492.092	179.479.718



Nota 29 – Instrumentos Financieros (continuación)

	31-12-2020		31-12-2019	
	M\$ Valor libro	M\$ Valor razonable	M\$ Valor libro	M\$ Valor razonable
Pasivos financieros				
Otros pasivos financieros				
Otros pasivos financieros corrientes	42.599.054	42.599.054	63.664.846	63.664.846
Otros pasivos financieros no corrientes	76.843.422	76.843.422	59.630.908	59.630.908
Totales	119.442.476	119.442.476	123.295.754	123.295.754
Cuentas por pagar				
Ctas. por pagar com. y otras por pagar, corriente	2.505.479.115	2.505.479.115	2.515.849.944	2.515.849.944
Cuentas por pagar a entidades relación corriente	3.092.086	3.092.086	2.791.823	2.791.823
Cuentas por pagar, no corriente	1.540.879	1.540.879	1.844.311	1.844.311
Totales	2.510.112.080	2.510.112.080	2.520.486.078	2.520.486.078

(*) Las Propiedades de Inversión se presentan utilizando el modelo del costo corregido monetariamente, de acuerdo lo estipulado por la Norma de Carácter General N° 316 de Valorización de Inversiones Inmobiliarias de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), norma que es aplicable al giro asegurador. Este criterio difiere del costo aplicado por NIIF fundamentalmente por la actualización monetaria que permite dicha norma de carácter general. De acuerdo a dicho modelo estas propiedades se registran al costo corregido menos la depreciación acumulada posterior y menos las pérdidas acumuladas por deterioro de valor.

La depreciación es determinada, aplicando el método lineal sobre el costo de las propiedades de inversión, menos su valor residual, entendiéndose que los terrenos sobre los que se encuentran construidos los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que, por tanto, no son objeto de depreciación.

El valor de mercado de referencia es determinado en función de tasaciones efectuadas por expertos tasadores (Nivel 2).



Nota 29 – Instrumentos Financieros (continuación)

Las jerarquizaciones del Valor Razonable se encuentran en el punto 2.5 de la Nota 2 de Bases de preparación y presentación de los Estados Financieros Consolidados y criterios contables aplicados y a nivel de activos y pasivos financieros son los siguientes:

	31-12-2020			
	M\$ Nivel 1	M\$ Nivel 2	M\$ Nivel 3	M\$ Total
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes al efectivo				
Disponible	6.636.765	-	-	6.636.765
Equivalentes al efectivo	16.660.649	-	-	16.660.649
Totales	23.297.414	-	-	23.297.414
Otros activos financieros corriente				
Activos de cobertura	-	-	-	-
Otros activos financieros	-	2.348.621.283	-	2.348.621.283
Totales	-	2.348.621.283	-	2.348.621.283
Pasivos financieros				
Otros pasivos financieros				
Otros pasivos financieros corrientes	-	42.599.054	-	42.599.054
Otros pasivos financieros no corrientes	-	76.843.422	-	76.843.422
Totales	-	119.442.476	-	119.442.476
	31-12-2019			
	M\$ Nivel 1	M\$ Nivel 2	M\$ Nivel 3	M\$ Total
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes al efectivo				
Disponible	14.909.102	-	-	14.909.102
Equivalentes al efectivo	14.693.178	-	-	14.693.178
Totales	29.602.280	-	-	29.602.280
Otros activos financieros corriente				
Activos de cobertura	-	-	-	-
Otros activos financieros	-	2.340.728.225	-	2.340.728.225
Totales	-	2.340.728.225	-	2.340.728.225
Pasivos Financieros				
Otros pasivos financieros				
Otros pasivos financieros corrientes	-	63.664.846	-	63.664.846
Otros pasivos financieros no corrientes	-	59.630.908	-	59.630.908
Totales	-	123.295.754	-	123.295.754



Nota 30 - Moneda Extranjera

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Activos corrientes		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	23.297.414	29.602.280
USD	982.872	3.323.640
EURO	393.846	808.610
Peso Chileno	21.920.535	25.469.867
Otras	161	163
Otros activos financieros corrientes	2.348.621.283	2.340.728.225
USD	392.641.807	385.623.030
EURO	28.337.500	24.295.853
UF	1.548.941.935	1.531.985.985
Peso Chileno	371.383.358	384.394.051
Otras	7.316.683	14.429.306
Otros Activos No Financieros, Corriente	1.499.688	1.298.353
Peso Chileno	1.209.616	1.231.494
Otras	290.072	66.859
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	215.338.204	242.909.102
UF	212.753.374	240.382.345
Peso Chileno	189.026	188.438
Otras	2.395.804	2.338.319
Cuentas por cobrar a Entidades Relacionadas, Corrientes	339.336	496.518
UF	-	4.860
Peso Chileno	339.336	491.658
Activos por impuesto corrientes	3.553.640	6.476.107
Peso Chileno	3.553.640	6.476.107
Total Activos corrientes	2.592.649.565	2.621.510.585
USD	393.624.679	388.946.670
EURO	28.731.346	25.104.463
UF	1.761.695.309	1.772.373.190
Peso Chileno	398.595.511	418.251.615
Otras	10.002.720	16.834.647



Nota 30 - Moneda Extranjera (continuación)

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Activos No corrientes		
Otros activos financieros no corrientes	-	-
Otros activos no financieros no corrientes	1.294.810	1.642.963
Peso Chileno	1.278.829	1.572.735
Otras	15.981	70.228
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	2.006.088	3.163.329
Peso Chileno	2.006.088	3.163.329
Activos intangibles distintos de la plusvalía	3.943.617	2.658.905
Peso Chileno	3.790.569	2.569.502
Otras	153.048	89.403
Plusvalía	65.475.856	65.475.856
Peso Chileno	65.475.856	65.475.856
Propiedades, Planta y Equipo	15.569.751	16.278.753
Peso Chileno	6.750.893	7.180.367
Otras	8.818.858	9.098.386
Propiedad de inversión	166.345.430	138.492.092
Peso Chileno	166.345.430	138.492.092
Activos por derecho de uso	1.149.654	1.424.231
UF	1.149.654	1.424.231
Activos por impuestos diferidos	19.120.202	17.585.629
Peso Chileno	19.120.202	17.585.629
Total de activos no corrientes	274.905.408	246.721.758
UF	1.149.654	1.424.231
Peso Chileno	264.767.867	236.039.510
Otras	8.987.887	9.258.017



Nota 30 - Moneda Extranjera (continuación)

	Hasta 90 días		91 días a 1 año		TOTAL	
	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Pasivos Corrientes						
Otros pasivos financieros corrientes	12.599.054	43.664.846	30.000.000	20.000.000	42.599.054	63.664.846
UF	12.454.046	42.806.446	-	-	12.454.046	42.806.446
Peso Chileno	145.008	858.400	30.000.000	20.000.000	30.145.008	20.858.400
Pasivos por arrendamientos corrientes	129.985	139.224	317.316	348.218	447.301	487.442
UF	129.985	139.224	317.316	348.218	447.301	487.442
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	49.674.738	78.156.821	2.455.804.377	2.437.693.123	2.505.479.115	2.515.849.944
USD	-	-	33.307.729	33.062.089	33.307.729	33.062.089
EURO	-	-	1.088.272	1.080.246	1.088.272	1.080.246
UF	-	-	2.083.028.404	2.067.666.326	2.083.028.404	2.067.666.326
Peso Chileno	49.674.114	76.940.998	207.809.768	206.277.197	257.483.882	283.218.195
Otras	624	1.215.823	130.570.204	129.607.265	130.570.828	130.823.088
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corrientes	3.092.086	2.791.823	-	-	3.092.086	2.791.823
UF	1.308.842	25.819	-	-	1.308.842	25.819
Peso Chileno	1.783.244	2.766.004	-	-	1.783.244	2.766.004
Otras Provisiones a corto plazo	8.285.640	7.146.179	2.720.882	2.541.880	11.006.522	9.688.059
Peso Chileno	8.285.640	7.146.179	1.920.385	1.614.863	10.206.025	8.761.042
Otras	-	-	800.497	927.017	800.497	927.017
Pasivos por Impuestos corrientes	4.720.838	1.903.798	-	-	4.720.838	1.903.798
Peso Chileno	4.720.838	1.903.798	-	-	4.720.838	1.903.798
Provisiones corrientes por beneficio a los empleados	2.090.898	1.429.613	-	-	2.090.898	1.429.613
Peso Chileno	2.090.898	1.429.613	-	-	2.090.898	1.429.613
Otros pasivos no financieros corrientes	3.643.405	3.912.466	-	-	3.643.405	3.912.466
Peso Chileno	3.643.405	3.912.466	-	-	3.643.405	3.912.466
Total pasivos corrientes	84.236.644	139.144.770	2.488.842.575	2.460.583.221	2.573.079.219	2.599.727.991
USD	-	-	33.307.729	33.062.089	33.307.729	33.062.089
EURO	-	-	1.088.272	1.080.246	1.088.272	1.080.246
UF	13.892.873	42.971.489	2.083.345.720	2.068.014.544	2.097.238.593	2.110.986.033
Peso Chileno	70.343.147	94.957.458	239.730.153	227.892.060	310.073.300	322.849.518
Otras	624	1.215.823	131.370.701	130.534.282	131.371.325	131.750.105



Nota 30 - Moneda Extranjera (continuación)

	Más de 1 a 3 años		Más de 3 años a 5 años		Más de 5 años		TOTAL	
	Saldo	Saldo	Saldo	Saldo	Saldo	Saldo	Saldo	Saldo
	31-12-2020	31-12-2019	31-12-2020	31-12-2019	31-12-2020	31-12-2019	31-12-2020	31-12-2019
	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS	MS
Pasivos no corrientes								
Otros pasivos financieros no corrientes	7.142.727	8.928.409	8.949.063	10.227.500	60.751.632	40.474.999	76.843.422	59.630.908
UF	-	-	-	-	60.751.632	27.904.248	60.751.632	27.904.248
Peso Chileno	7.142.727	8.928.409	8.949.063	10.227.500	-	12.570.751	16.091.790	31.726.660
Pasivos por arrendamientos no corrientes	409.676	586.984	133.005	156.034	196.551	219.642	739.232	962.660
UF	409.676	586.984	133.005	156.034	196.551	219.642	739.232	962.660
Cuentas por pagar no corrientes	1.540.879	1.844.311	-	-	-	-	1.540.879	1.844.311
Peso Chileno	1.540.879	1.844.311	-	-	-	-	1.540.879	1.844.311
Total Pasivos no corrientes	9.093.282	11.359.704	9.082.068	10.383.534	60.948.183	40.694.641	79.123.533	62.437.879
UF	409.676	586.984	133.005	156.034	60.948.183	28.123.890	61.490.864	28.866.908
Peso Chileno	8.683.606	10.772.720	8.949.063	10.227.500	-	12.570.751	17.632.669	33.570.971



Nota 31 - Segmentos de Negocios

Inversiones Previsión Security Ltda. es la sociedad matriz de un grupo de empresas diversificadas, presente en los principales sectores de la industria financiera nacional.

Este grupo de empresas se encuentra estructurado en dos áreas de negocio principales, agrupando en cada una de ellas de manera integrada las filiales y divisiones que comparten objetivos de negocios comunes. Estas áreas son seguros, inversiones y administración de activos y servicios complementarios.

En el área de negocios de seguros la Filial Vida Security que opera en la industria de seguros de vida, así como Corredora de Seguros Security opera en la industria de corredores de seguros, en tanto Europ Assistance opera en el rubro de Asistencia.

En el área de apoyo tenemos a la matriz Inversiones Previsión Security Ltda.

Inversiones Previsión Security Ltda., revela información por segmento de acuerdo con lo indicado en NIIF 8, “Segmento de Operaciones”, que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas para servicios financieros y otros.

La Administración de Inversiones Previsión Security Ltda., utiliza con regularidad los modelos de Estado de Situación Financiera Clasificado Consolidado y Estado de Resultados por Función Consolidado para analizar y tomar decisiones de operación, por lo tanto, al segmentar sus unidades de negocio sólo prepara dichos modelos, los cuales se detallan a continuación:



Nota 31 - Segmentos de Negocios (continuación)

a) Estado de Situación Financiera Clasificado por Segmentos al 31 de diciembre de 2020.

	31-12-2020			
	SEGUROS	APOYO CORPORATIVO	AJUSTES	TOTALES
	MS	MS	MS	MS
Estado de situación financiera				
Activos				
Total de activos corrientes	2.579.736.428	19.902.135	(6.988.998)	2.592.649.565
Total de activos no corrientes	209.284.456	269.062.855	(203.441.903)	274.905.408
Total de activos	2.789.020.884	288.964.990	(210.430.901)	2.867.554.973
Estado de situación financiera				
Pasivos				
Total de pasivos corrientes	2.577.592.674	2.522.178	(7.035.633)	2.573.079.219
Total de pasivos no corrientes	3.143.545	76.843.422	(863.434)	79.123.533
Total de pasivos	2.580.736.219	79.365.600	(7.899.067)	2.652.202.752



Nota 31 - Segmentos de Negocios (continuación)

b) Estado de resultados por función segmentado al 31 de diciembre de 2020.

31-12-2020

	SEGUROS	APOYO CORPORATIVO	AJUSTES	TOTALES
	MS	MS	MS	MS
Estado de resultados				
Ganancia (pérdida)				
Ingresos de actividades ordinarias	353.781.879	-	(264.965)	353.516.914
Costo de ventas	(282.118.888)	-	-	(282.118.888)
Ganancia bruta	71.662.991	-	(264.965)	71.398.026
Otros ingresos	246.852	40.010	-	286.862
Costos de distribución	-	-	-	-
Gastos de administración	(42.722.710)	(82.378)	264.965	(42.540.123)
Otros gastos por función	(281.759)	-	-	(281.759)
Otras ganancias (pérdidas)	202.213	(115.467)	-	86.746
Ganancia (pérdida) de actividades operacionales	29.107.587	(157.835)	-	28.949.752
Ganancias (pérdidas) que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado	-	-	-	-
Ingresos financieros	10.386	-	-	10.386
Costos financieros	(35.251)	(3.436.020)	-	(3.471.271)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociados utilizando el método de la participación	(250.492)	23.946.860	(23.788.609)	(92.241)
Diferencia de cambio	219.567	-	-	219.567
Resultado por unidades de reajuste	(4.273.060)	(1.227.173)	-	(5.500.233)
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	24.778.737	19.125.832	(23.788.609)	20.115.960
Gastos por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(552.204)	(552.834)	-	(1.105.038)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	24.226.533	18.572.998	(23.788.609)	19.010.922
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	24.226.533	18.572.998	(23.788.609)	19.010.922
Ganancia (pérdida) atribuible a				
Ganancia (pérdida) atribuibles a los propietarios de la controladora	23.990.767	18.572.998	(23.990.767)	18.572.998
Ganancia (pérdida) atribuibles a participaciones no controladoras	235.766	-	202.158	437.924
Ganancia (pérdida)	24.226.533	18.572.998	(23.788.609)	19.010.922



Nota 31 - Segmentos de Negocios (continuación)

c) Estado de situación financiera clasificado por segmentos al 31 de diciembre de 2019.

	31-12-2019			
	SEGUROS	APOYO CORPORATIVO	AJUSTES	TOTALES
	MS	MS	MS	MS
Estado de situación financiera				
Activos				
Total de activos corrientes	2.618.313.856	10.522.298	(7.325.569)	2.621.510.585
Total de activos no corrientes	179.791.136	273.276.082	(206.345.460)	246.721.758
Total de activos	2.798.104.992	283.798.380	(213.671.029)	2.868.232.343
	SEGUROS	APOYO CORPORATIVO	AJUSTES	TOTALES
	MS	MS	MS	MS
Estado de situación financiera				
Pasivos				
Total de pasivos corrientes	2.579.942.724	20.291.599	(506.332)	2.599.727.991
Total de pasivos no corrientes	9.626.876	59.630.908	(6.819.905)	62.437.879
Total de pasivos	2.589.569.600	79.922.507	(7.326.237)	2.662.165.870



Nota 31 - Segmentos de Negocios (continuación)

d) Estado de resultados por función segmentado al 31 de diciembre de 2019.

31-12-2019

	SEGUROS	APOYO CORPORATIVO	AJUSTES	TOTALES
	MS	MS	MS	MS
Estado de resultados				
Ganancia (pérdida)				
Ingresos de actividades ordinarias	417.828.222	-	(1.212.009)	416.616.213
Costo de ventas	(345.779.872)	-	946.269	(344.833.603)
Ganancia bruta	72.048.350	-	(265.740)	71.782.610
Otros ingresos	562.470	526.279	-	1.088.749
Costos de distribución	-	-	-	-
Gastos de administración	(45.825.584)	(261.190)	-	(46.086.774)
Otros gastos por función	(499.561)	-	265.740	(233.821)
Otras ganancias (pérdidas)	252.541	(87.826)	28.420	193.135
Ganancia (pérdida) de actividades operacionales	26.538.216	177.263	28.420	26.743.899
Ganancias (pérdidas) que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado	-	-	-	-
Ingresos financieros	38.335	-	-	38.335
Costos financieros	(28.015)	(3.155.764)	-	(3.183.779)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociados utilizando el método de la participación	662.256	21.635.135	(21.375.118)	922.273
Diferencia de cambio	796.469	440	-	796.909
Resultado por unidades de reajuste	(3.015.963)	(648.969)	-	(3.664.932)
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	24.991.298	18.008.105	(21.346.698)	21.652.705
Gastos por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(3.685.366)	282.513	(28.420)	(3.431.273)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	21.305.932	18.290.618	(21.375.118)	18.221.432
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	21.305.932	18.290.618	(21.375.118)	18.221.432
Ganancia (pérdida) atribuible a				
Ganancia (pérdida) atribuibles a los propietarios de la controladora	20.728.987	18.290.618	(21.548.152)	17.471.453
Ganancia (pérdida) atribuibles a participaciones no controladoras	576.945	-	173.034	749.979
Ganancia (pérdida)	21.305.932	18.290.618	(21.375.118)	18.221.432



Nota 31 - Segmentos de Negocios (continuación)

e) Estado de Flujo de Efectivo segmentado al 31 de diciembre de 2020.

	SEGUROS M\$	APOYO CORPORATIVO M\$	AJUSTES M\$	TOTALES M\$
Estado de Flujos de Efectivo				
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(18.524.437)	(279.083)	517.178	(18.286.342)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(2.447.194)	15.369.393	(15.685.929)	(2.763.730)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	7.764.886	(6.810.773)	15.168.751	16.122.864
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo,	(13.206.745)	8.279.537	-	(4.927.208)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(1.377.658)	-	-	(1.377.658)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(14.584.403)	8.279.537	-	(6.304.866)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	25.062.022	4.540.258	-	29.602.280
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	10.477.619	12.819.795	-	23.297.414

f) Estado de Flujo Efectivo segmentado al 31 de diciembre de 2019.

	SEGUROS M\$	APOYO CORPORATIVO M\$	AJUSTES M\$	TOTALES M\$
Estado de Flujos de Efectivo				
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	2.241.356	7.153.882	(8.043.898)	1.351.340
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(4.636.705)	(16.315.535)	25.483.909	4.531.669
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	16.008.624	11.981.738	(17.440.011)	10.550.351
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo,	13.613.275	2.820.085	-	16.433.360
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(12)	-	-	(12)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	13.613.263	2.820.085	-	16.433.348
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	11.448.762	1.720.170	-	13.168.932
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	25.062.025	4.540.255	-	29.602.280



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo

Inversiones Previsión Security como filial directa de Grupo Security, se alinea a las definiciones y políticas de administración de riesgo que define su matriz. Grupo Security considera la gestión y control del riesgo de vital importancia para alcanzar las metas de rentabilidad definidas por sus accionistas, como también para garantizar la continuidad de los negocios. La implementación de esta gestión y control de riesgo en las empresas Security es supervisado de forma centralizada por la Gerencia de Riesgos de Negocio y Contraloría, la que consolida e informa de forma periódica al Directorio de Grupo Security.

Al ser Grupo Security S.A. la sociedad matriz de un conglomerado de empresas diversificadas en distintos sectores de la industria financiera nacional, sus filiales enfrentan una serie de factores de riesgos únicos al sector en que participan, los cuales son controlados por unidades especializadas al interior de cada una de las empresas.

Grupo Security ha supervisado en cada una de sus empresas relacionadas el desarrollo de las estructuras y procesos necesarios de manera de responder a una correcta identificación, medición y valoración de todos los tipos de riesgos, como también al seguimiento de estas según las políticas definidas en los Directorios de cada Compañía y en cumplimiento de las normativas definidas por las autoridades.

I Factores de Riesgo

1. Riesgo Operacional

Grupo Security, en el continuo perfeccionamiento de su gobierno corporativo y en especial sus controles internos, ha desarrollado mediante un enfoque de auditoría, herramientas de control sobre los procesos más importantes en cada una de sus empresas con la generación de mapas de procesos, flujogramas y mapas de riesgo individual y consolidado, documentando toda la información recopilada, la cual se utiliza como base de operación. Esto ha permitido identificar los riesgos y generar los planes de acción mitigantes. El proceso de seguimiento de los planes de acción y determinación del riesgo, con su respectiva matriz de riesgo, es posible a partir del seguimiento mensual, ayudado por una herramienta tecnológica para tal efecto, obteniendo directamente de los responsables de los procesos, el estado de avance de los mismos, en esta actividad están involucradas todas las empresas de Grupo Security.

2. Alta competencia en todos los negocios en que participa

Las industrias donde participa Grupo Security se caracterizan por ser altamente competitivas (industria bancaria e industria aseguradora, principalmente). Prueba de ello son las fusiones que se han producido entre compañías y las continuas alianzas que se generan entre competidores. Si bien esto representa potenciales dificultades a las compañías en la generación de resultados, se estima que en el caso de Grupo Security los potenciales efectos negativos son contrarrestados por la fuerte imagen de marca que posee en su mercado objetivo, los altos niveles de lealtad que



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

I Factores de Riesgo (continuación)

2. Alta competencia en todos los negocios en que participa (continuación)

tiene entre sus clientes, la estrategia de nicho que orienta el desarrollo de Grupo Security y su excelente calidad de servicio.

Esto hace posible entregar productos y servicios personalizados y especializados a sus clientes, tarea difícil de lograr en compañías de mayor tamaño y que apuntan a segmentos más masivos de la población. Ello le permite a Grupo Security generar una favorable posición en el mercado para enfrentar a la competencia futura.

3. Cambios Regulatorios en las industrias donde participa Grupo Security

Las industrias donde participa Grupo Security están reguladas por entidades estatales (específicamente, la industria bancaria y la industria aseguradora) y por ende, sujetas a eventuales cambios regulatorios en el tiempo. Sin embargo, dado el nivel de transparencia, el avanzado nivel de desarrollo y la excelente reputación de estas industrias a nivel mundial, se estima que este riesgo debiera ser bajo.

4. Riesgo Financiero

Para Grupo Security la gestión y control de los riesgos financieros es vital para garantizar la liquidez y solvencia en cada una de sus Filiales que permita el desempeño y crecimiento de los negocios en un horizonte de largo plazo.

El control y gestión del riesgo financiero en las empresas Security se basa en la implementación de políticas, procedimientos, metodologías y límites definidos por sus respectivos Directorios con el objetivo de fortalecer la posición financiera de su empresa, así como de mejorar y asegurar la rentabilidad de largo plazo y reducir los costos de financiamiento y liquidez.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security

A continuación, se abordan los distintos tipos de riesgos a los que la Compañía está expuesta:

I. RIESGOS FINANCIEROS

Información Cualitativa

Vida Security cuenta con un área especializada e independiente que controla los riesgos financieros de las inversiones que mantiene la Compañía. Sus principales objetivos consisten en identificar dichos riesgos en los ámbitos de crédito, liquidez y mercado; cuantificar su impacto, en término de las pérdidas potenciales que podrían generar; y recomendar acciones a seguir que permitan enfrentar de mejor manera los distintos escenarios de riesgos.

Para cumplir con estas tareas, nuestras Políticas son revisadas periódicamente con el objeto de incorporar los cambios observados en los mercados financieros y en la cartera consolidada de Vida Security.

Así, nuestra política se transforma en una herramienta clave en el control de riesgos, ya que en ella se encuentran los indicadores a monitorear -cualitativos y cuantitativos-, los límites permitidos, y los informes a efectuar. En este contexto, se realizan reportes a la Gerencia General y a los Directores, los que son presentados periódicamente en el Comité de Directores de Riesgos Financieros.

Finalmente, uno de los principales desafíos para los próximos años consiste en seguir perfeccionando los modelos de gestión de riesgo e ir incorporando a ellos las nuevas exigencias normativas.

RIESGO DE CREDITO

Información Cualitativa

El riesgo de crédito consiste en la exposición a potenciales pérdidas generadas por el incumplimiento de una contraparte de las condiciones estipuladas en un contrato o convenio. Dado que un porcentaje significativo de nuestras inversiones está para cumplir obligaciones de mediano y largo plazo, resulta crucial gestionar de manera eficiente este riesgo, con el objeto de minimizar las potenciales pérdidas asociadas a él.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Es por esto que nuestra política contiene los principios, el mapa de riesgos, los indicadores a monitorear y los límites a los cuales estarán sujetas las inversiones considerando una estructura diversificada por instrumento y emisor, así como también los principales roles y responsabilidades de los agentes involucrados.

Cabe destacar que una de las herramientas que utilizamos con este fin es nuestro modelo de Scoring, el cual junto a un análisis cualitativo, cuantitativo y a un seguimiento periódico nos permite fijar líneas de inversión por emisor, con el objeto de tener una adecuada diversificación y, de esa forma, atenuar el riesgo de crédito.

Lo anterior, se complementa con límites en base al rating de los instrumentos de renta fija, donde al menos un 70% deberán poseer una clasificación igual o superior a A- y a lo más un 5% una igual o inferior a B-.

Adicionalmente, el cálculo de deterioro se realiza en base a los lineamientos establecidos en la NIIF9. En particular, dividimos las inversiones sujetas a este análisis en tres buckets: Bucket 1 (activos sin deterioro significativo en su calidad crediticia), Bucket 2 (activos con un desmejoramiento significativo, pero sin evidencia objetiva de deterioro) y Bucket 3 (activos con evidencia objetiva de deterioro). Teniendo en cuenta lo anterior, se utiliza una probabilidad de default, la cual para el Bucket 1 será a 12 meses, mientras que para los Buckets 2 y 3 será para la vida del crédito. Además se considera una probabilidad de recupero. Cabe destacar que quedarán fuera de este análisis todos aquellos activos que ya estén bajo alguna otra regulación local.

Información Cuantitativa

Al cierre de 2020 nuestra Política de Deterioro (correspondiente a la Cartera Propia y CUI Garantizada) nos ha llevado a mantener un saldo de \$ 17.001 millones, los cuales se descomponen de la siguiente forma:

MM\$	Deterioro (\$MM)
Renta Fija Local Estatal	-
Renta Fija Local Corporativa	7.101
Renta Fija Extranjera Estatal	-
Renta Fija Extranjera Corporativa	613
Créditos Sindicados	9.277
AFR	10
Total	17.001



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

La antigüedad por tramos de los activos financieros en mora, es la siguiente:

Morosidad por Tramo	Mutuos	Créditos	Créditos	Créditos	Leasing No	Arriendos
	Hipotecario	Complementarios	Pensionados	Sndicados	Habitacional	
1 a 3 meses	64	-	-	109	107	49
4 a 6 meses	6	-	-	92	40	42
7 a 9 meses	4	-	-	-	59	7
10 a 12 meses	79	-	2	-	-	-
13 a 24 meses	139	-	1	-	-	-
Más de 24 meses	323	-	-	-	-	-
Total (\$MM)	615	-	3	201	206	98
Total (% del Patrimonio Neto)	0,3%	0,0%	0,0%	0,1%	0,1%	0,0%
Provisión (\$MM)	1.234	3	62	9.277	175	64

* La morosidad se calculó multiplicando el valor de la cuota por el número de períodos impagos.

En tanto, a diciembre de 2020, para los montos anteriores se disponía de las siguientes garantías:

Instrumento	Garantía (\$ MM)	Tipo de Garantía
Mutuos Hipotecario	19.936	Propiedad
Créditos Complementarios	165	Propiedad
Créditos a Pensionados	-	Sn Garantía
Créditos Sndicados	-	Sn Garantía
Leasing No Habitacional	16.813	Propiedad
Arriendos	-	Sn Garantía
Total	36.914	

Por su parte, de los instrumentos de renta fija que tienen rating, más de un 80% posee una clasificación igual o superior a A-, y menos del 1% una igual o inferior a B-. En el siguiente cuadro se expone el detalle de las inversiones por clasificación de riesgo y tipo de instrumento (cartera renta fija, incluye CUI).

Tipo de Instrumento	Clasificación de riesgo									Total
	AAA	AA	A	BBB	BB	B	C	D	S/C	
Renta Fija Local Corporativa	123.271	640.820	360.603	109.549	10.050	15	3.813	8.936	55.490	1.312.547
Bonos de Reconocimiento	4.384	-	-	-	-	-	-	-	-	4.384
Tesorería y Banco Central	45.689	-	-	-	-	-	-	-	-	45.689
Renta Fija Extranjera	-	3.187	-	16.595	85.569	18.470	-	-	-	123.821
Inmobiliario Renta Fija	20.688	4.720	1.539	-	-	-	-	-	327.808	354.755
Total (\$ MM)	194.032	648.727	362.142	126.144	95.619	18.485	3.813	8.936	383.298	1.841.196



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

* Nota: Inmobiliario Renta Fija sin clasificación corresponde a mutuos hipotecarios y leasing, los cuales no tienen una clasificación de riesgo específica, en el caso de Renta Fija Local Corporativa corresponde esencialmente a créditos sindicados y AFRs.

Por su parte, al 31 de diciembre de 2020 la compañía se había adjudicado y mantenía los siguientes bienes raíces

Dirección	Montos en \$ MM		Estado
	Valor Neto	Tasación	
Puerto Domingo 1172	25	31	En Venta
Total	25	31	

RIESGO DE LIQUIDEZ

Información Cualitativa

El riesgo de liquidez corresponde a la potencial incapacidad de la aseguradora de obtener los fondos necesarios para asumir el flujo de pago de sus obligaciones, sin incurrir en pérdidas significativas.

En este contexto, nuestra Política busca asegurar que en todo momento se cuente con los recursos líquidos necesarios para afrontar los compromisos asumidos. Para esto, se identifican las principales fuentes de riesgo (tanto internas como externas) que enfrenta la Compañía, y en base a ello se construyen y determinan límites para cada indicador a monitorear.

En particular, se deben mantener inversiones de alta liquidez iguales o mayores al 20% de los pasivos del tramo 1 normativo, disponer de instrumentos de fácil liquidación por un monto igual o mayor a la deuda financiera, contar con líneas de crédito que nos permitan cubrir el pago de, al menos, un mes de pensiones, disponer de activos en el tramo 1 y de fácil liquidación que sumados sean iguales o mayores a los pasivos del tramo 1, entre otros.

Adicionalmente, se busca analizar potenciales deterioros reputacionales, crisis sistémicas del sistema financiero y cambios en la normativa.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Información Cuantitativa

En general, todas las inversiones de la Compañía cuentan con alta liquidez, a excepción de las siguientes inversiones mantenidas al cierre de 2020:

Tipo de Instrumento	Monto (MM\$)
Acciones	3.518
Activos Alternativos	155.225
Fondos de Deuda	34.000
Fondos Inmobiliarios	69.175
Fondos de Infraestructura	59.717
Total	321.635

El siguiente cuadro expone el detalle de los vencimientos de las inversiones de Renta Fija (incluye CUI):

Tipo de instrumento	Duration (años)						Total
	1	2	3	4	5	6 y más	
Renta Fija Local Corporativa	11.053	39.997	48.899	160.683	122.326	929.589	1.312.547
Bonos de Reconocimiento	2.292	893	452	305	133	309	4.384
Tesorería y Banco Central	1.099	26	55	149	85	44.276	45.690
Renta Fija Extranjera	7.667	23.359	8.725	18.385	18.847	46.838	123.821
Inmobiliario Renta Fija	2.052	6.457	6.049	22.649	14.334	303.214	354.755
Total (\$MM)	24.163	70.732	64.180	202.171	155.725	1.324.226	1.841.197

En cuanto a los pasivos financieros, la compañía mantiene deudas de corto plazo por \$ 40.347 millones, y no posee este tipo de compromisos a largo plazo. A continuación se presenta un cuadro con mayores detalles al cierre de 2020:

Banco o Institución Financiera	Fecha de Otorgamiento	Saldo Insoluto		Tasa de Interés	Corto Plazo Último Vencimiento	Monto (\$ MM)	Tasa de Interés	Largo Plazo Último Vencimiento	Monto (\$ MM)
		Monto (\$ MM)	Moneda						
Banco de Chile (Sobregiro)	31-12-2020	272	\$	0,0%	01-01-2021	272			
Banco Estado (Sobregiro)	31-12-2020	17	\$	0,0%	01-01-2021	17			
Banco BCI (Línea de Crédito)	31-12-2020	40	\$	0,0%	01-01-2021	40			
Banco Santander (Línea de Crédito)	31-12-2020	-	\$	0,0%	01-01-2021	0			
Banco de Chile (Línea de Crédito)	31-12-2020	-	\$	0,0%	01-01-2021	0			
Banco Scotiabank (Préstamo)	16-12-2020	10.005	\$	1,1%	16-12-2021	10.005			
Banco Scotiabank (Préstamo)	16-12-2020	10.005	\$	1,1%	16-12-2021	10.005			
Banco BCI (Préstamo)	16-12-2020	20.009	\$	1,1%	44546	20.009			
Total		40.348				40.348			0



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

RIESGO DE MERCADO

Información Cualitativa

El riesgo de mercado consiste en la pérdida potencial causada por cambios en los precios de mercado, sean estos de origen accionario, inflacionario, de tasas de interés o cambiario, la cual tiene un impacto en resultados y/o patrimonio. La Política establece los principales tipos de riesgo, sus fuentes y el mapa de indicadores requerido para monitoreo y control de límites, e incluye bajo esta categoría a los riesgos de descalce (plazos y moneda) y el riesgo de reinversión.

Información Cuantitativa

Con el objeto de gestionar estos riesgos, uno de los procesos que realizamos periódicamente es el cálculo del "Value at Risk" (VaR) de la cartera relevante. Para esto, utilizamos la metodología expuesta en la NCG N° 148 (derogada) de la Comisión para el Mercado Financiero, a través de la cual se busca estimar la máxima pérdida probable que podrían sufrir las inversiones en el plazo de un mes, con un nivel de confianza al 95%

En el caso del VaR inmobiliario se identificaron dos fuentes de riesgo: el valor de los bienes raíces en arriendo y los movimientos en el valor cuota de los fondos que mantienen inversiones inmobiliarias de rentas y/o desarrollo. Dado que no existen una historia suficiente de precios, se procedió a seleccionar un valor arbitrario, el cual corresponde al 5% utilizado en la NCG N° 148 para calcular el VaR de los bienes raíces y de fondos de inversión inmobiliarios.

Así, el ejercicio de sensibilidad realizado por la Compañía para cuantificar el impacto de los riesgos de mercado relevantes, es el siguiente a diciembre de 2020:

Tipo de Riesgo	Valor Presente (\$MM)	Factor de Sensibilidad	VaR (\$MM)	VaR (% Patrimonio Neto)
Riesgo Accionario	137.226	5,9%	8.098	9,0%
Riesgo Renta Fija	74.085	1,1%	799	0,9%
Riesgo Inmobiliario	365.335	5,0%	18.267	20,3%
Riesgo Monedas	359.086	0,6%	2.145	2,4%
Total	935.732		29.309	

Respecto a los activos en moneda extranjera, si bien la Política de Vida Security permite mantener un descalce entre activos y pasivos, éste no puede superar el 25% de los activo. Esta posición es monitoreada constantemente en término nominal y a través de un VaR histórico.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Respecto al riesgo de reinversión, la Compañía realiza un monitoreo y control de este riesgo mediante la TSA, la cual a diciembre de 2020 era igual a 1,1%, con una suficiencia de UF 4.295.353

UTILIZACIÓN DE PRODUCTOS DERIVADOS

Con el objeto de disminuir los riesgos que puedan afectar al Patrimonio de Vida Security, nuestra política permite realizar operaciones de derivados de cobertura cuando exista descalce entre activos y pasivos. Respecto a las operaciones con fines de inversión, la Política autoriza su realización bajo ciertos límites y controles, señalando que en total (las operaciones medidas en términos netos) no podrán ser superiores al menor valor entre el 20% del Patrimonio Neto (medido en base al valor del activo objeto) y el 1% de las reservas técnicas más el patrimonio en riesgo (medido en base al valor contable de las operaciones).

Respecto al límite para estas operaciones, el total en derivados -de cobertura e inversión- no podrá superar el 2% de las Reservas Técnicas más el Patrimonio de Riesgo. En este ámbito la situación al cierre de 2020 era la expuesta en el siguiente cuadro:

Límite	Derivados (\$MM)	2%R Técnicas + P. Riesgo	Holgura (\$MM)
2%(RT + PR)	12.803	50.366	37.564

En tanto, en nuestra Política se encuentra la lista de entidades autorizadas para operar como contraparte, la que para modificarse deberá contar con la aprobación del Comité de Directores de Riesgos Financieros. Adicionalmente, se establece que no se podrán realizar operaciones de derivados de cobertura con una misma contraparte (distinta de las Cámaras de Compensación), por más del 4% de las Reservas Técnicas y el Patrimonio de Riesgo (medido en función del valor del activo objeto). Cabe destacar que a diciembre de 2020, la mayor contraparte era Banco de Chile, con cerca de un 3% de las Reservas Técnicas más el Patrimonio de Riesgo.

Por su parte, la compañía mantiene los siguientes instrumentos en garantía con contrapartes de operaciones de derivados:

Contraparte	Instrumento	Nominal	Monto Garantía USD
Banco Santander	BTU0300339	75.000	4.453.639
Deutsche London	CENCUSP2205J	7.900.000	9.012.660
Banco HSBC	BSECH11206	96.000	3.305.206
Banco HSBC	BFFOC-M	40.000	2.720.780
Total			19.492.285



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Finalmente, cualquier operación en derivados que afecte negativamente el Patrimonio en un 5% o más deberá ser reportada al Comité de Riesgos Financieros.

II RIESGOS DE SEGUROS.

1. Gestión de Riesgos de Seguros

a) Reaseguro

Se trata de gestionar el riesgo de seguro relacionado con las desviaciones, por mortalidad o morbilidad, en los resultados esperados, propias de la actividad aseguradora y ello a través de la adecuada cesión de parte de estos riesgos a reaseguradores. Además se considera el riesgo de la adecuada elección y administración de los reaseguros incluyendo el riesgo de crédito y el de medir inadecuadamente las cesiones de la Compañía a dichos reaseguradores.

Lo anterior se lleva a cabo siguiendo las Políticas de reaseguro que han sido definidas por la Compañía, las que han sido aprobadas por el directorio. Estas se encuentran actualizadas, según la evolución de los negocios, el volumen de las carteras aseguradas y el tipo de riesgos asumidos.

La gestión de los riesgos de seguros, relacionados con la mitigación de los riesgos de mortalidad y morbilidad que se intenta lograr a través del reaseguro, considera los siguientes aspectos:

- Se ha hecho una definición de las carteras o líneas de negocios que serán consideradas en un determinado reaseguro, las coberturas que serán incluidas en dicho reaseguro, los límites de retención que la Compañía ha definido para establecer los riesgos por los que correrá a cuenta propia (retenidos).
- Se ha realizado una definición de los responsables que, dentro de la Compañía, deben implementar y controlar los acuerdos establecidos con los reaseguradores respecto de los límites y riesgos que se están incorporando a la cartera de asegurados, de modo de asegurar que la política de reaseguro y las consecuencias benéficas de su aplicación, operen sin excepción para todas las nuevas pólizas. Estos responsables son:
 - Los suscriptores de las distintas líneas de negocio, los que además deben seguir las Políticas de tarificación y suscripción de la Compañía
 - Los evaluadores de riesgo médico y financiero de los asegurados, los que también deben sujetarse a las Políticas de tarificación y suscripción de la Compañía.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Por otro lado, en lo que tiene que ver con la adecuada elección de los reaseguros, incluyendo el riesgo de crédito, en la Política de reaseguro se establece:

- El conjunto de condiciones que todo reasegurador debe cumplir.
- El conjunto de contenidos y exigencias que debe incluir toda formalización de la transferencia de riesgos a un reasegurador a través de contratos de reaseguro y notas de cobertura.

Respecto de la administración de los reaseguros, la Política de reaseguro exige que sea establecido:

- El método y el responsable del resguardo y acceso a los contratos de reaseguro.
- El responsable de definir el conjunto de normas, procesos y procedimientos para la administración y control de las cesiones de reaseguro. El responsable es la Gerencia de División Técnica para lo cual ésta:
 - Se ha dotado de los medios humanos y materiales necesarios, para que este rol sea asumido
 - Ha producido manuales de procedimiento y control adecuados, cuya aplicación está sujeta a auditorias permanentes.
 - Tiene la facultad de solicitar a otras áreas de la Compañía, que estén directa o indirectamente relacionados con el proceso de cálculo o de generación de información para el cálculo de reaseguros, para que modifique, refuerce o establezca controles o procesos para asegurar la inexistencia de errores o descoordinaciones.

El Riesgo de Crédito en el Reaseguro está controlado siguiendo las especificaciones que se encuentran descritas en la Política de reaseguro, las que incluyen los requisitos que debe cumplir un reasegurador para operar con la Compañía.

La exposición de la Compañía al reaseguro viene dado por el saldo de siniestros por cobrar a reaseguradores, el que se detalla en el cuadro a continuación, por línea de negocio. La Revelación N° 17.3 proporciona información adicional al abrir los saldos según el mes de vencimiento.

**Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)****Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)**

Siniestros por Cobrar a Reaseguradores a Dic-20 (M\$)																				
LINEA DE NEGOCIO	CORREDORES REASEGUROS									REASEGUADORES								TOTAL		
	AON CHILE			GUY CARPENTER			MDB			General		Hannove		Mapfre		Partner			Scor SE	
	Hannove	XI Re	Sagor	XI Re	Axa	Caisse	Swiss Re	Axa	General	Hannove	Mapfre	Münche	Partner	Scor SE	Swiss Re	Rga				
r Rück Se	Latin	Life Inc.	Latin	France	Centrale	Corporat	France	Reinsura	r Rück Se	Re	ner	Re SA.		Corporat	Reinsura					
Clasificación 1	AA-	A+	A-	A+	A2	AA	A+	A2	A++	AA-	A+	AA	A1	AA-	A+	A				
Clasificación 2	A+	AA-	BB-	AA-	AA-	A+	AA-	AA-	AA+	A+	A	Aa3	A+	A+	AA-	A1				
Vida Individual	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	52.222	-	-	-	52.222		
Flexibles (CUI)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	44.183	-	-	44.183		
Salud Individual	-	-	78.814	590	-	-	-	-	102.696	-	218.332	-	-	25.344	-	25.344	-	451.119		
Acc. Personales Individuales	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
Vida Colectivos	10.421	3.858	-	-	736	2.274	334	-	7.244	-	41.028	7.290	891	1.515	1.227	-	-	76.818		
Salud Colectivos	-	-	-	-	-	-	-	-	166.351	-	225.174	-	-	45.035	-	45.035	-	481.594		
Acc. Personales Colectivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
Desgravamen Colectivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	99.894	-	-	-	-	-	-	99.894		
Seguro de Invalidez y Supervivencia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	5.056	-	-	-	589.209	-	-	-	594.265		
Seguro con Ahorro Previsional APV	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	14.483	-	-	-	14.483		
	10.421	3.858	78.814	590	736	2.274	334	0	276.290	5.056	584.428	7.290	891	727.808	45.410	70.379	1.814.578			

b) Cobranza

El objetivo de la recaudación y cobranza es gestionar la administración de la cartera por cobrar, garantizando el correcto ingreso de las primas recaudadas, manteniendo los niveles de incobrabilidad controlados en un nivel menor o igual al 5%.

La cobranza de primas en la Compañía está centralizada en un área especializada en dicha función dependiente de la Gerencia División Finanzas y Planificación. La subgerencia de Finanzas es la encargada de velar que las políticas de cobro, recaudación, control de mora se sigan y se materialicen en recaudación, manteniendo los niveles de recaudación controlados.

El modelo es intensivo en uso de recursos dependiendo del producto a gestionar. El SIS y las Rentas Vitalicias, tienen su modelo preestablecido y hay una constante comunicación entre las distintas partes y las AFP. La efectividad de esta vía es del 100% entre lo cobrado y lo recaudado.

En Vida Individual, la política es fomentar los pagos automáticos, ya sea a través de cargo en cuenta corriente (PAC) o cargo en tarjeta de crédito (PAT) y Botón de Pago. En caso de ser rechazados los cobros por parte de estas instituciones (banco o Transbank) los agentes de venta son un canal efectivo de cobro.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Por último en productos colectivos, la gestión de cobranza se realiza a través de varias instancias, destacando la comunicación directa con los deudores vía telefónica o a través de e-mail. En este producto el problema no es la efectividad recaudación/cobro la cual es bastante alta (99%), los mayores temas se producen en los desfases entre los meses de cobertura y los cobros de dichos meses. Para trabajar estos desfases, la compañía ha implementado distintas políticas con sus clientes, siendo una de las más efectivas la del bloqueo de beneficios.

c) Distribución

La determinación del canal de distribución principal para cada línea de negocios se relaciona con factores tales como la modalidad y preferencias de compra del cliente, la especialización requerida, la eficiencia del canal para la Compañía, las características del producto y la importancia relativa en el Plan de Negocios de la Compañía, entre otros.

De esta forma, para los productos denominados Masivos, asociados a bancos o empresas de retail, se utilizan los canales de distribución propios del sponsor.

En el caso de los Créditos de Consumo, que se ofrecen exclusivamente a la cartera de Rentas Vitalicias, se utilizan canales propios como son las ejecutivas telefónicas y de las sucursales; canales no exclusivos ya que la estandarización del producto no requiere un canal especializado.

Los seguros Colectivos de Vida y Salud se comercializan a través de Corredores de Seguros especializados en este tipo de productos. La atención del canal es realizada por Ejecutivos de Cuenta, lo que garantiza un servicio de alta calidad.

En el caso de los seguros Individuales, si bien ellos se comercializan tanto por canales externos como por canales propios, la Compañía privilegia la venta a través de su Fuerza de Ventas propia, que entrega una asesoría experta a los asegurados, detectando correctamente sus necesidades para ofrecerles el producto que se adapte a su situación particular. A lo anterior se suma la venta telefónica desde el año 2013, para sus productos de Accidentes Personales, de suscripción garantizada y muy baja complejidad.

Por último, la estrategia de comercialización de Rentas Vitalicias Previsionales considera los canales de venta por medio de Asesores Previsionales como también la venta directa en Sucursales de la Compañía. La atención del canal de Asesores Previsionales es realizada por Asistentes Comerciales de Rentas Vitalicias, lo que garantiza un servicio de calidad tanto al canal como al cliente.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

d) Mercado Objetivo

El mercado objetivo de Vida Security puede definirse por línea de negocio como sigue:

Seguros Individuales: Hombres y mujeres de los GSE B, C1, C2, C3 con interés asegurable ya sea el de proteger la calidad de vida familiar ante imponderables, el patrimonio ante eventos de salud, los ingresos, calidad de vida pasiva o el logro de un objetivo de ahorro para los proyectos de vida. Este grupo objetivo posee más de 25 y menos de 60 años, un trabajo estable y generalmente es casado o tiene familia que depende de él.

Seguros Colectivos: Empresas e industrias de todo el país, de 50 trabajadores o más, interesados en proteger a sus trabajadores, generar nuevos beneficios para ellos y cuidar su productividad.

RRVV: Con su línea de Rentas Vitalicias Previsionales, el mercado objetivo de Vida Security, está formado por hombres y mujeres en edad de jubilación de GSE medio y medio-bajo, ubicados principalmente en las principales regiones con mayor fuerza de trabajo: Santiago, Antofagasta, Valparaíso/Viña del Mar, Rancagua, Talca, Concepción, Temuco y Puerto Montt.

2. Gestión de Riesgos Financieros en los Contratos de Seguros

A continuación se revela la gestión de los Riesgos Financieros asociados a los Contratos de Seguro. Los riesgos propios de seguros en los Contratos de Seguros se exponen más adelante.

a) Riesgo de Crédito en los Contratos de Seguro

El Riesgo de Crédito asociado a los Contratos de Seguro está dado por el riesgo de crédito de reaseguro el que ya ha sido analizado en la sección 1 a) de este numeral II.

b) Riesgo de Liquidez en los Contratos de Seguro

Las necesidades de liquidez asociadas a los Contratos de Seguro están dadas básicamente por los flujos de los pasivos de Rentas Vitalicias, Rentas Privadas y Deudas por Reaseguro.

Deuda por Reaseguro a Dic- 2020 (M\$)			
Reasegurador	Clasificación 1	Clasificación 2	Total General
GEN RE	A++	AA+	1.107.209
HANNOVER	AA-	A+	20.800
MAPFRE	A+	A	1.599.081
MUNICHENERRE	AA	Aa3	562.382
SAGICOR	A-	BB-	95.441
SCORSE	AA-	A+	1.489.339
SWISSRE	A+	AA-	112.380
RGA	A	A1	94.646
			5.081.278



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Ante la posibilidad de siniestros catastróficos o relevantes en contratos colectivo, la Compañía se ha dotado de contratos de reaseguro que minimizan este riesgo para la cartera completa, los que incorporan cláusulas de pronto pago de siniestros relevantes o acumulación importante de siniestros de menor cuantía que afectan mayoritariamente la retención de la Compañía. También, la Compañía monitorea periódicamente indicadores de concentración sobre los capitales asegurados más altos en pólizas de seguros individuales y colectivos.

Adicionalmente debe considerarse la eventualidad de rescates masivos de las cuentas de seguros con ahorro (CUI), sobre todo en lo que respecta a pólizas con garantías en las tasas de rentabilidad de los ahorros, que pudieran rescatar inesperadamente. Respecto de los eventos relacionados con la necesidad de pago de rescates masivos, nuestras políticas establecen que las carteras que respaldan Renta Fija garantizada deberán mantener al menos un 10% en activos líquidos.

c) Riesgo de Mercado en los Contratos de Seguro

El riesgo de mercado en los contratos de seguro está principalmente dado por el riesgo de tasa y de reinversión asociado a los flujos de rentas vitalicias. En este sentido la Compañía considera que el Test de Suficiencia de Activos (TSA) es una medida adecuada para el control del riesgo de reinversión.

El riesgo de mercado también está presente en las inversiones CUI en la medida que Vida Security no calce con adecuada precisión sus inversiones con la de los asegurados, o bien, la garantía otorgada tenga un impacto adverso para la Compañía en ciertas situaciones de mercado. En este sentido, se efectúa un control diario de calce por fondo, considerando el hecho de que la Política de Inversiones permite un descalce solo en un conjunto muy reducido de activos.

Por el lado de los riesgos financieros asociados a las inversiones que respaldan las reservas de las distintas líneas de negocios, éstos fueron explicados en el Título I anterior.

En tanto, no existe riesgo de moneda asociado a los contratos de seguro dado que la Compañía los otorga sólo en el mercado nacional y denominados en UF. Para los ahorros denominados en moneda extranjera, básicamente USD, la política no permite descalce en esta materia.

Finalmente y según se mencionó anteriormente, el riesgo de moneda asociado a las inversiones no CUI mantenidas en moneda extranjera es mitigado a través de contratos swap y seguros de cambio tradicionales, permitiendo la política un descalce máximo de 25% de los activos.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

3. Concentración de Seguros

La prima directa de la Compañía ascendió en el año 2020 a M\$229.391.654. El 91% de ese total se comercializó en la zona central del país, principalmente Área Metropolitana. Debe mencionarse que dentro de ese total, los seguros previsionales se asignan a esta zona. Si excluimos este ramo, el total comercializado en esta zona sería el 66 % de la prima directa total.

Los productos individuales, que incluyen los CUI, representan el 46% de la prima directa de la Compañía.

Los productos colectivos (Vida + Salud + Accidentes personales) tienen una importancia sobre la prima directa del 26%.

En tanto los seguros previsionales, esto es Rentas Vitalicias y APV, tienen el 25% del total.

El siguiente cuadro muestra la distribución de la Prima Directa por zona geográfica y tipo de seguro:

Prima Directa año 2020 por Zona Geográfica (M\$)					
Ramo	Centro	Centro norte	Norte	Sur	Total General
Colectivo	58.475.414	362.077	422.423	1.086.231	60.346.145
SIS	325.700	-	-	-	325.700
Individuales	87.137.194	2.099.691	8.398.766	7.348.920	104.984.571
Previsionales	57.524.296	-	-	-	57.524.296
Masivos	6.210.943	-	-	-	6.210.943
total	209.673.547	2.461.768	8.821.189	8.435.151	229.391.655

La zona geográfica no es un factor de análisis relevante para la Compañía dada la alta concentración en la zona central. Por la misma razón Vida Security no analiza la siniestralidad por este factor. Tampoco son relevantes para la Compañía el sector industrial ni la moneda.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

El siguiente cuadro muestra la distribución de la Prima Directa por Canal de Distribución y tipo de seguro, donde se puede apreciar la relevancia del canal de Agentes de Venta en seguros individuales y de Corredores en seguros colectivos. El canal Corredores en Rentas Vitalicias corresponde a los Asesores Previsionales.

Prima Directa año 2020 por Canal de Distribución (M\$)					
Ramo	Agentes	Corredores	Alianzas	Otros	Total General
Colectivo	4.827.692	54.311.530	1.206.923	-	60.346.145
SIS	325.700	-	-	-	325.700
Individuales	97.317.732	7.666.839	-	-	104.984.571
Previsionales	11.815.943	45.708.353	-	-	57.524.296
Masivos	-	6.210.943	-	-	6.210.943
total	114.287.067	113.897.665	1.206.923	-	229.391.655

4. Análisis de Sensibilidad.

El análisis de sensibilidad que a continuación se presenta tiene como objetivo el mostrar la forma en que el resultado y el patrimonio del año 2020 habrían sido afectados ante desviaciones razonables de algunas variables de riesgo.

a) Métodos e hipótesis utilizados en la elaboración del análisis de sensibilidad:

Respecto de la metodología, se consideró pertinente recurrir a la experiencia internacional y ello, considerando la falta de antecedentes históricos suficientes para este cálculo. Así, se consideraron en particular las recomendaciones hechas por el Canadian Institute of Actuaries. Los métodos e hipótesis utilizados fueron tanto cualitativos como cuantitativos, según lo ameritara la variable abordada.

Se realizó un análisis de corto plazo, donde se determinó el efecto que tendría en el resultado del ejercicio de la Compañía, una variación porcentual de las variables de riesgo de seguros.

Del mismo modo, se llevó a cabo un análisis de largo plazo, donde se revisó el correspondiente impacto en las reservas. En este caso, puesto que la reserva de la Compañía es una combinación de reserva normativa establecida por la CMF y los correspondientes test de adecuación de pasivos (TAP), resulta que en algunas líneas existe un claro superávit de reservas normativas dado el TAP, como hay deficiencia de éstas en otras líneas. Los análisis al respecto se hicieron considerando este hecho, de modo que el efecto será nulo cuando la variable sensibilizada aún produce superávit de reserva en el correspondiente TAP respecto de las reservas normativas.

Finalmente, es necesario recalcar que los impactos que se exponen para cada una de las variables de riesgo no son aditivos ni están linealmente correlacionados y, por lo tanto, deben ser analizados por separado y no pueden ser, a priori, agregadas.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

b) Cambios efectuados, desde el período anterior, en los métodos e hipótesis utilizados y razones de tales cambios:

Debido a la falta de antecedentes históricos suficientes a nivel de la industria aseguradora nacional, se mantuvo la metodología en base a las recomendaciones del Canadian Institute of Actuaries. Por lo anterior, no existen cambios en los métodos ni en las hipótesis utilizadas para este análisis.

c) Factores de riesgo relevantes para la Compañía:

i. Mortalidad

Para esta variable se evaluó el impacto que podría haber tenido una desviación del número de fallecidos sobre el resultado del año 2020 de la Compañía. Para ello, en base a las recomendaciones hechas por el Canadian Institute of Actuaries, se consideró un incremento de la mortalidad observada durante el año de un 2%. Los efectos considerados se detallan en el cuadro siguiente:

(cifras en M\$)	Real a Dic. 2020	Efecto (%)	Real a Dic. 2019	Efecto (%)
Siniestros Muerte	12.859.540,71	-0,57%	18.108.287,62	-0,45%
Ajuste Reservas	80.064.896,99	0,05%	11.620.483,67	0,04%
Pago Pensiones	142.033.067,27	0,27%	138.260.405,84	0,26%
TOTAL	234.957.504,97	-0,25%	167.989.177,13	-0,15%

El efecto está medido en este caso como un % del resultado total del período 2020, el cual es detallado por línea de negocio en el cuadro siguiente:

(cifras en M\$)	Efecto (%) 2020	Efecto (%) 2019
RRVV	0,27%	0,30%
VI	-0,29%	-0,12%
Colectivos	-0,15%	-0,18%
Desgravamen	-0,04%	-0,04%
SIS	-0,09%	-0,10%
Masivos	0,00%	0,00%
Resultado de Seguros	-0,30%	-0,14%



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

ii. Morbilidad

Para esta variable, se revisó la repercusión que hubiera tenido una variación razonable de ésta sobre el resultado de la Compañía del año 2020. En base a lo propuesto por el Canadian Institute of Actuaries, se consideró un 5% de desviación de la morbilidad observada durante el período. Los efectos considerados se detallan en el cuadro siguiente:

(cifras en M\$)	Real a Dic. 2020	Efecto (%)	Real a Dic. 2019	Efecto (%)
Siniestros No Muerte	41.786.078.753	-7,49%	58.718.453.393	-11,51%

Como antes, el efecto está medido como un % del resultado total del año 2020, el cual es detallado por línea de negocio en el cuadro siguiente:

(cifras en M\$)	Efecto (%) 2020	Efecto (%) 2019
RRVV	0,00%	0,00%
VI	-0,60%	-0,91%
Colectivos	-6,01%	-8,66%
Desgravamen	0,00%	-0,01%
SIS	-0,86%	-1,90%
Masivos	-0,03%	-0,03%
Resultado de Seguros	-7,50%	-11,51%

iii. Longevidad

Para esta variable se calculó el impacto que podría haber tenido una desviación razonable sobre el resultado del año 2020, acudiendo nuevamente a las recomendaciones hechas por el Canadian Institute of Actuaries. Para ello, se consideró un incremento de la longevidad observada al cierre del ejercicio, de un 2% para cada línea de negocio.

Con ello, y dado que para mortalidad, se usó la misma desviación porcentual y presenta un efecto igual y de signo contrario al de longevidad, resulta que un incremento en la longevidad del 2% produciría un efecto en resultado de 0,29%.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

iv. Tasas de interés

Para la cartera de productos de la Compañía esta variable no es relevante a la hora de analizar riesgos con impacto en resultados. Esto porque los productos con garantías en las tasas de interés de largo plazo tienen asociadas inversiones que están valoradas a precio de compra y para los productos de corto plazo o no hay garantía o la reserva involucrada es muy pequeña relativa al total que mantiene la Compañía.

v. Tipo de cambio

Dado que la cartera de seguros de la Compañía presenta mayoritariamente pólizas en moneda local indexada a la inflación, esta variable no es considerada como un riesgo relevante para el resultado del negocio.

vi. Inflación

Al igual que en el punto anterior, dado que la cartera de seguros de la Compañía ha sido comercializada mayoritariamente en moneda local indexada a la inflación, no se reconoce como un riesgo relevante a analizar para el resultado del negocio.

vii. Tasa de desempleo

Este riesgo tiene impacto relevante esencialmente en la cobertura del SIS. Considerando que no se cuenta con experiencia suficiente para generar un factor de correlación entre la tasa de desempleo y el resultado del negocio del SIS, la evaluación se basó en los siguientes supuestos:

- Aun cuando la tasa de desempleo no tenga variaciones muy significativas, existen variaciones importantes en la composición del empleo, producto de la creación/destrucción de empleos asalariados, los cuales afectan directamente al negocio. Por lo tanto, el impacto será medido sobre la variación del número de asalariados y no directamente sobre la tasa de desempleo.
- Ante una disminución en el número de asalariados, en el corto plazo, el número de afiliados cubiertos por el seguro se mantiene. Sin embargo, el número de afiliados cotizantes disminuyen, por lo que la prima recaudada se ve afectada negativamente.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

- El impacto de la disminución del número de asalariados no se refleja en la misma cuantía en el número de cotizantes, dado que no necesariamente una persona que deja de estar asalariada deja de cotizar en el corto plazo. Por ejemplo, si el número de asalariados cae en un 5% esto no implica que el número de cotizantes caiga en el mismo 5%.
- No hemos encontrado evidencia de que número de siniestros se vea afectado ante desviaciones en el desempleo. Por lo tanto, no se realizará una sensibilización de los efectos de la tasa de desempleo respecto de las personas acojan a una condición de invalidez por este hecho.
- Si bien el número de asalariados tiene una tendencia al crecimiento, existen shocks en los cuales se han producido caídas con respecto al año inmediatamente anterior. Los puntos de caída más relevantes son: Junio-1999 con una caída del 5.36% respecto al mismo mes del año anterior, Marzo-2001 con una caída del 1.76% respecto al mismo mes del año anterior y Julio-2009 con una caída del 1.85% respecto al mismo mes del año anterior.
- De este modo, la variación máxima de la historia es aproximadamente de un 5,36%, que dado el bajo volumen de prima (cartera en Run Off) se traduce en un 0% sobre la prima:

(cifras en M\$)	Real a Dic. 2020	Efecto (%)	Real a Dic. 2019	Efecto (%)
Prima retenida	62.701	0,00%	226.565	0,00%

De nuevo, el efecto está medido como un % del resultado total del año 2020.

viii. Colocaciones de crédito

Riesgo no relevante para la Compañía

ix. Coberturas emanadas de contratos de seguros

La Compañía no presenta contratos de seguros con coberturas extraordinarias que carezcan de una cobertura de reaseguro que limite fuertemente este riesgo, de modo que no resulta ser un riesgo relevante de analizarse.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

x. Gastos

Para evaluar el impacto que podría haber tenido una desviación de esta variable sobre el resultado del año 2020, a partir de las recomendaciones hechas por el Canadian Institute of Actuaries, se ha considerado un incremento del costo directo de administración de un 5% respecto al observado al cierre del ejercicio por línea de negocio. Los efectos considerados se detallan en el cuadro siguiente:

(cifras en M\$)	Real a Dic. 2020	Efecto	Real a Dic. 2019	Efecto
Costo Directo	28.941.418	-5,12%	27.224.846	-5,34%

Tal como para los casos anteriores, el efecto está medido como un % del resultado total del año 2020, el cual es detallado por línea de negocio en el cuadro siguiente:

(cifras en M\$)	Efecto (%) 2020	Efecto (%) 2019
RRVV	-1,84%	-2,00%
VI	-1,81%	-1,88%
Colectivos	-1,22%	-1,26%
Desgravamen	-0,14%	-0,14%
SIS	-0,08%	-0,05%
Masivos	-0,02%	-0,02%
Resultado de Seguros	-5,11%	-5,35%

xi. Variación en el siniestro medio

Este riesgo sólo tendría impacto relevante sobre negocios donde el monto del siniestro es, a priori, desconocido, los que se concentran principalmente en las coberturas de salud. Los montos de siniestros de la cartera de seguros de salud de la Compañía, se encuentran acotados por los topes de cobertura y contratos de reaseguro vigentes, que hacen que esta variable no sea relevante para el análisis de sensibilidad.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

xii. Ocurrencia de eventos catastróficos

Se cuenta con un contrato de reaseguro de catástrofes vigente, el cual hace que el riesgo al que la Compañía está expuesta, por este aspecto, no sea materia relevante para análisis de sensibilidad.

d) Impacto de largo plazo en reservas al cierre de año 2020 de factores de riesgo relevantes para la compañía:

i. Longevidad

Para evaluar el impacto que podría haber tenido una desviación de esta variable sobre las reservas de largo plazo a Diciembre de 2020 se analizó el efecto en el test de adecuación de pasivos (TAP) de un decrecimiento de un 2% de los qx de las tablas de mortalidad observadas en la cartera de la Compañía y ello tanto para Rentas Vitalicias (RRVV) como para Vida Individual VI, en lo que a productos con reserva matemática se refiere. Puesto que los efectos de longevidad afectan negativamente a la cartera de RRVV y positivamente a la de VI, se consideró el impacto conjunto, observándose que el neto, entre la mayor holgura del TAP para VI es anulada por la disminución de la presentada originalmente en RRVV, lo que se traduce en un efecto no relevante respecto de la holgura observada en ambos test.

ii. Mortalidad

Como para longevidad, se consideró un crecimiento de un 2% de los qx de las tablas de mortalidad observadas en la cartera de la compañía y ello tanto para RRVV como para VI (reserva matemática). Lo anterior generaría una mayor holgura para el caso de RRVV y una menor para VI. De este modo, el efecto sería nulo, pues se incrementaría aún más la holgura.

iii. Gastos

Finalmente, en términos del gasto considerado en los análisis involucrados en el TAP, se consideró un incremento del 5% de éste para evaluar el efecto correspondiente. Tanto para RRVV como para VI, el efecto corresponde a una disminución de la holgura, con respecto a las reservas normativas, de modo que el efecto es nulo.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

III. CONTROL INTERNO (no auditado)

La Compañía aplica un procedimiento de control y monitoreo de los riesgos consistentes en la mantención de los mapas de procesos y matrices de riesgos, la identificación de las debilidades de control, el establecimiento de planes de acción para mitigarlos y el seguimiento mensual de los avances, el cual es consistente con la NCG N° 309 de la CMF.

Dentro del mismo, en el proceso de control se agregan las observaciones detectadas por los Auditores Externos en la auditoría de los ciclos operacionales señalados en la Circular N° 1.441 de la CMF (producción, suscripción de riesgos, valoración de reservas, reaseguros, siniestros, comisiones y cobranza, sistemas e inversiones) y sus modificaciones. Por otra parte, las observaciones de auditoría levantadas por Auditoría Interna y la Comisión para el Mercado Financiero también son incorporadas al proceso de control señalado.

La Compañía durante el ejercicio 2020 cumplió estrictamente con el procedimiento mensual de control de los riesgos descrito anteriormente, y al mismo tiempo, en la auditoría externa, no se informaron observaciones significativas. En relación a los planes de acción que presentan atrasos respecto de los plazos comprometidos, estos son revisados, de manera de solicitar antecedentes que sustenten su demora y así poder ajustar los planes de acción a nuevos plazos. Ninguno de los riesgos residuales amenazan a nivel residual el patrimonio o solvencia de la compañía.

También se continúa avanzando en la construcción de una base de eventos de pérdidas e incidencias por riesgo operacional y en la mejora del procedimiento existente para la detección y prevención de fraudes, los que se dan con cierta frecuencia en el seguro de salud.

Gobierno Corporativo

El Gobierno Corporativo es el conjunto de prácticas y políticas establecidas por el Directorio de Grupo Security. Los principios de Gobierno Corporativo se orientan a fortalecer el cumplimiento de los objetivos y los valores de Grupo Security, acrecentando el valor de la Compañía, mediante una autorregulación y cumplimiento de la normativa vigente, estableciendo directrices comunes para las empresas Security. De esta forma, se facilita la toma de decisiones en las empresas, en un marco de transparencia y responsabilidad, involucrando a todos los participantes del funcionamiento de la organización, sean estos accionistas, empleados u otros grupos de interés. Al mismo tiempo, el Gobierno Corporativo asegura que las actividades de las empresas del Grupo sean coherentes con la estrategia de negocios, los valores institucionales, la tolerancia y apetito por riesgo. El Directorio de Grupo Security se encarga de que las políticas definidas a nivel corporativo se cumplan en todas las compañías y se verifica su cumplimiento a través de la Gerencia General Corporativa y el Comité de Directores.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Así también en diferentes Comités a nivel Corporativo e individualmente en cada una de las empresas.

Vida Security (en adelante la Compañía) cuenta con una Política de Buen Gobierno Corporativo aprobada por el Directorio que cubre las siguientes materias:

- Describe la estructura de Gobierno Corporativo en Vida Security y las prácticas de Buen Gobierno Corporativo adoptadas por la Compañía.
- Describe la composición y funcionamiento del Directorio y de los Comités con Directores, incluyendo el tratamiento de los informes que se presentan; de las Actas; de la Ficha de Constitución de cada Comité y el procedimiento para mantener actualizada la Xtranet Directores, donde se mantiene la historia de las Actas y presentaciones al Directorio y a los Comités con Directores.

La estructura de Gobierno Corporativo de la compañía está compuesta por las siguientes instancias:

- La Junta Ordinaria de Accionistas y el Directorio. El rol de este último es velar por el control y seguimiento estratégico de la Compañía tanto en el corto como en el largo plazo. Sus siete integrantes cuentan con una amplia experiencia profesional e idoneidad moral para desempeñarse en el cargo de Director.
- Comités con Directores: El Directorio delega en esta instancia las facultades y responsabilidades para la implementación, control y seguimiento de los lineamientos estratégicos entregados por el Directorio, así como el cumplimiento de las Políticas. Sesionan regularmente los siguientes Comités, en los cuales participan al menos 3 Directores: Negocios, Riesgo Financiero, Cumplimiento y Riesgo Operacional, Técnico Actuarial, Auditoría, Operaciones y TI.
- Alta Administración: La Compañía dispone de una estructura organizacional que permite asignar y controlar el cumplimiento de los objetivos estratégicos, esto mediante la definición de funciones o áreas de negocio y apoyo, las cuales cuentan con objetivos claramente definidos, con recursos adecuados para la consecución de sus metas, considerando una apropiada segregación de funciones y un adecuado ambiente de control interno. Es importante destacar que existen áreas de apoyo corporativas que prestan servicios a todas las empresas del Grupo, entre las cuales se pueden mencionar a Cultura, Marketing, Unidad de Servicios Tecnológicos, Contabilidad, Contraloría y Riesgo de Negocios.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

- Gerencia de Riesgos, la cual está alineada con el Modelo de Gestión Integral de Riesgos del Grupo, y es la encargada de la mantención de los mapas de procesos y matrices de riesgos de la Compañía. La gestión de los riesgos operacionales y de cumplimiento radican en la Gerencia de Riesgos. A su vez, la Gestión de los Riesgos Técnicos del Seguro, residen en la Gerencia de División Técnica y la Gestión de los Riesgos Financieros en la Subgerencia de Riesgo Financiero.
- Contraloría Corporativa del Grupo Security, audita a Vida Security con un equipo de dedicación exclusiva a la Compañía y en base a una planificación aprobada por el Comité de Auditoría y el Directorio, bajo un enfoque de riesgo, el cual es consistente y está alineado con el Modelo de Gestión Integral de Riesgos de Grupo Security.
- En relación a la atención de manera oportuna a las inquietudes que manifiesten los accionistas e inversionistas, la Compañía se apoya en las instancias que dispone al respecto el Grupo Security, quien realiza presentaciones a los analistas e inversionistas en forma trimestral, o cuando se requiere, contando en ellas con la participación del Gerente General de Vida Security. Se cuenta además con un Área Corporativa de Investor Relations, responsable de la relación con los inversionistas y de la preparación periódica de información para el mercado, las que están disponibles en el sitio web de Grupo Security. Finalmente, es importante destacar que dada la composición accionaria de la Compañía cualquier inquietud de un accionista es atendida directamente por el Gerente General o quien él destine para este efecto.
- La Compañía adhiere a los principios de Conducta de Mercado del sector asegurador de la NCG 420, a través de distintas políticas y procedimiento internos, como la política de calidad y la de transparencia, que buscan entregar a sus clientes un trato justo y transparente, de acuerdo a los valores y principios que Vida Security promueve. La Compañía, en el proceso de autoevaluación al grado de cumplimiento que establece esta norma, resulta que cumple ampliamente con estos principios.
- Adicionalmente, por ser Vida Security una Sociedad Anónima abierta, debe responder el cuestionario “Adopción de Prácticas de Gobierno Corporativo” de la NCG N° 385 de la CMF, donde la Compañía declara si adopta o no una serie de prácticas.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

- La Compañía dispone de políticas y manuales corporativos a los que adhiere, y políticas propias adecuadas a su realidad. En lo primero destacan la Política de Administración Integral de Riesgos; de Seguridad de la Información; de Prevención del Delito; el Código de Ética y Manual de Conducta y el Manual de Manejo de Información de Interés para el Mercado, entre otros. Entre las Políticas propias están las Políticas para la Gestión de las Inversiones y los Riesgos Financieros (Crédito, Mercado y Liquidez); para la Gestión de los Riesgos Técnicos (Reaseguro, Tarificación y Suscripción, Gestión de las Reservas y de los Siniestros); la de Buen Gobierno Corporativo; de Riesgo Legal y Regulatorio; de Calidad y de Transparencia; de Habitualidad para Transacciones con Partes Relacionadas; de Gobierno Corporativo TI, de Administración de Proveedores y el Manual de Prevención de Delitos, entre otras. Todas estas políticas entregan los lineamientos generales y específicos relacionados con las operaciones diarias de la Compañía, constituyendo estas el pilar fundamental para contar con un adecuado ambiente de control interno.
- La Política de Buen Gobierno Corporativo más todo el contenido de la Carpeta de Buen Gobierno Corporativo constituyen la principal herramienta de inducción de nuevos Directores, Gerentes y Ejecutivos Principales. Adicionalmente los Directores pueden concertar reuniones con otros Directores, el Gerente General o Gerentes para informarse respecto de la sociedad, sus negocios, riesgos, políticas, procedimientos, principales criterios contables y del marco jurídico vigente más relevante y aplicable a la sociedad y al Directorio. Por otra parte, el Directorio tiene acceso vía web a la Xtranet Directores donde están disponibles las Actas y las presentaciones al Directorio y a los Comités con Directores.
- El Directorio cuenta con un presupuesto anual de UF 10.000 aprobado por la Junta de Accionistas, para la contratación de asesores especialistas en materias contables, financieras, legales u otras, a ser utilizado cada vez que el Directorio lo estime conveniente.
- El Directorio se reúne regularmente con la empresa de auditoría externa a cargo de la auditoría de los estados financieros individuales, para revisar y comentar el Informe a la Administración, los Estados Financieros Individuales auditados, el Plan Anual de Auditoría, el Informe de la revisión limitada de los Estados Financieros Individuales a junio y otras materias de interés. Cuando corresponde, la asistencia es sin la presencia de los ejecutivos principales.
- Los servicios externos de Auditoría y de Clasificación de Riesgo son prestados por empresas de prestigio internacional registradas en la Comisión para el Mercado Financiero.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

- La Compañía cuenta con un Código de Ética y Manual de Conducta elaborado por Grupo Security para todas sus empresas, adecuado a cada una de ellas y aprobado por cada Directorio, los que también son aplicables a los Directores.
- La Compañía cuenta con una Política de Selección de la Alta Gerencia y una Política de Compensaciones de la Alta Gerencia aprobadas por el Directorio. Adicionalmente existe una Política de Incentivos en funcionamiento y un Comité de Compensaciones de Grupo Security y Filiales, que regularmente revisa y aplica el Programa de Incentivos.
- La Compañía dispone de un proceso de Evaluación de Desempeño para la Alta Gerencia, el cual busca corroborar el cometido en el cumplimiento de los objetivos planteados por el Directorio.
- La Compañía cuenta con un Comité Interno de Riesgo Legal y Cumplimiento donde se tratan los temas relacionados con el cumplimiento legal y normativo; del Código de Ética y Manual de Conducta; fraudes; denuncias de irregularidades o ilícitos, etc. Por otra parte, se encuentra implementado un Canal de Denuncia corporativo, vía web, que garantiza la confidencialidad de las denuncias.
- La Compañía cuenta con una Política de Habitualidad para Operaciones con Partes Relacionadas, en la que se determinan y autorizan las operaciones ordinarias que se efectuarán con partes relacionadas, en consideración al giro social de la Compañía (Art. N° 147 de la Ley 18.046). Esta Política se revisa una vez al año y trimestralmente se presenta al Directorio la Revelación 49 de los EEFF donde se informan todas las operaciones realizadas con partes relacionadas en el año a la fecha.

Estrategia de Gestión de Riesgos

Para dar cumplimiento a lo establecido en la NCG N° 325 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), la Compañía ha formalizado una Estrategia de Gestión de Riesgos (en adelante EGR) que tiene por objetivo adoptar las mejores prácticas en Gestión de Riesgos, lo que le permite una adecuada identificación, análisis, evaluación, tratamiento y monitoreo de los riesgos, de acuerdo a los lineamientos establecidos por el Grupo para estas materias; a lo establecido en la normativa de la industria, y en función de las necesidades individuales del negocio.

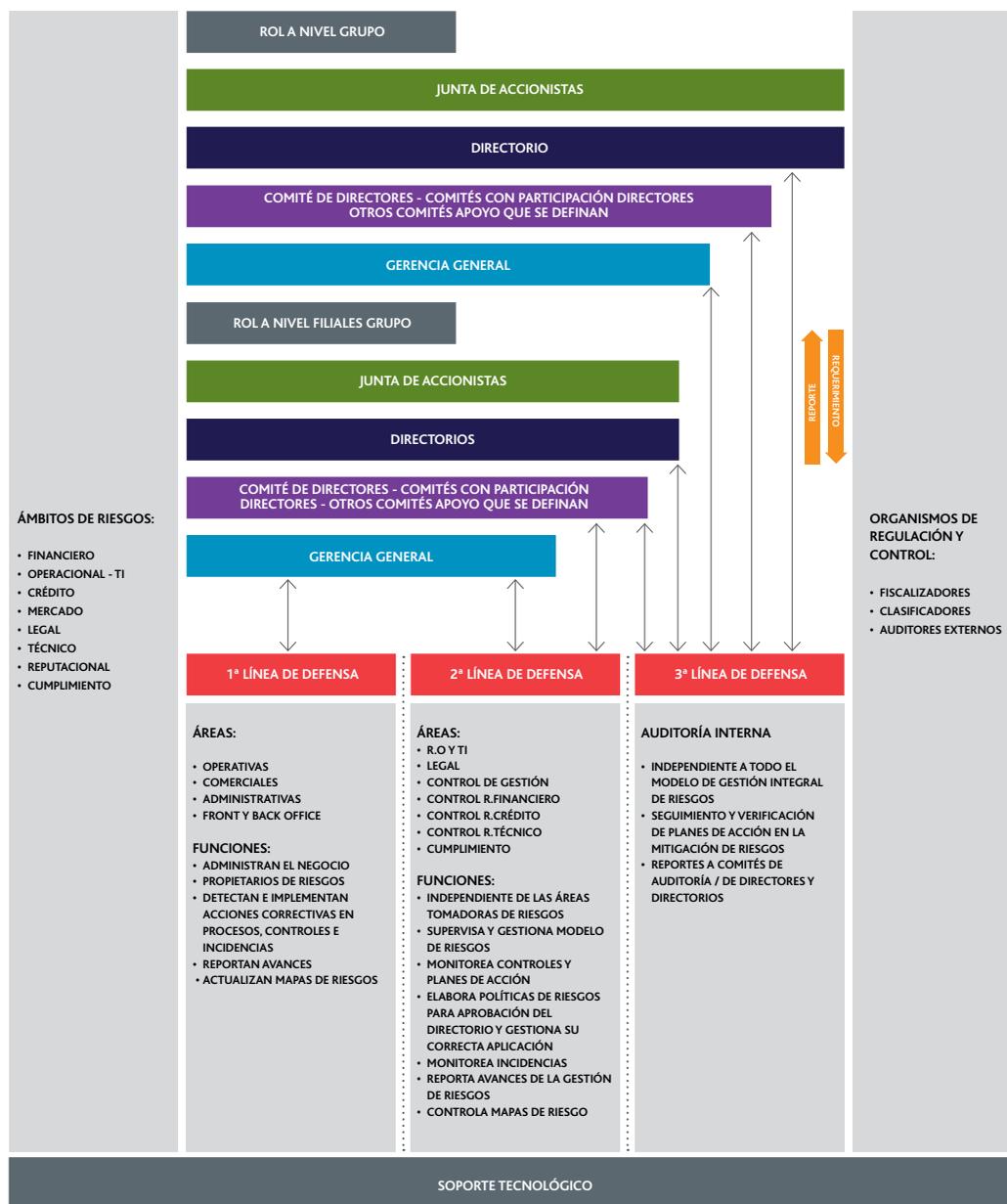


Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

La Compañía adopta, además, las Políticas de Administración Integral de Riesgos y Seguridad de la Información de Grupo Security, y asigna roles y responsabilidades de acuerdo a la estructura organizacional considerando a la vez las 3 líneas de defensa, correspondientes a las Áreas que operan el negocio, las Áreas de Apoyo y Auditoría Interna. En este contexto, la siguiente gráfica muestra el sistema de gobierno establecido para una adecuada Gestión de Riesgos del Grupo Security y con la adhesión de la Compañía:

GOBIERNO CORPORATIVO BASADO EN LA GESTIÓN INTEGRAL DE RIESGOS GRUPO SECURITY





Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

La Compañía a través de la EGR establece como objetivo gestionar de manera integrada los principales riesgos a los cuales se encuentra expuesta la Organización: Riesgos Financieros, Riesgos Técnicos del Seguro, y Riesgo Operacional y de Cumplimiento, los cuales se definen a continuación:

Riesgos Financieros

- **Crédito:** Potencial exposición a pérdidas económicas debido al incumplimiento por parte de una contraparte, de los términos y las condiciones que estipula un contrato o un convenio.
- **Mercado:** Potencial pérdida causada por cambios en los precios de mercado, sean estos de origen accionario, inflacionario, de tasas de interés o cambiario. También considera el riesgo por descalce y de reinversión.
- **Liquidez:** Incapacidad de la aseguradora para obtener los fondos necesarios para asumir el flujo de pago de sus obligaciones, sin incurrir en significativas pérdidas.

Riesgos Técnicos

- **Tarifación:** Desviaciones significativas, respecto de las estimaciones, en el valor de las variables utilizadas para la determinación de las tarifas de los productos. Se incluyen aquí los riesgos de longevidad en rentas vitalicias y el riesgo de caducidad de póliza.
- **Suscripción:** Pérdidas potenciales asociadas a debilidades relevantes en los procesos de suscripción de riesgos o a la incorrecta apreciación respecto a las primas que deben cobrarse por aceptarlo..
- **Diseño de Productos:** Relacionado con la incursión de la Compañía en nuevas líneas de negocios desconocidas para la organización, de introducir nuevos productos o de realizar cambios relevantes a los existentes.
- **Gestión de Siniestros:** Incremento significativo de las pérdidas asociadas a siniestros por debilidades en los controles de procesos relacionados con la evaluación y gestión de estos.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

- Insuficiencia de las Reservas Técnicas: Potenciales pérdidas y debilitamiento de la posición de solvencia debido a una insuficiente determinación monetaria de las obligaciones futuras que la Compañía ha asumido con sus asegurados y de los costos que la administración debe incurrir para cumplirlos.
- Reaseguro: Relacionado con la transferencia de los riesgos de seguro aceptados por la Compañía y cedidos a un reasegurador. Este riesgo incluye el riesgo de crédito asociado a los reaseguradores, así como la correcta determinación de las coberturas de reaseguro, administración de los contratos y la aplicación de las directivas de suscripción de riesgos y siniestros acordadas con ellos.

Riesgos Operacionales y Cumplimiento (no auditado)

- Operacional: Riesgo de pérdidas producto de una falta de adecuación o de una falla de los procesos, del personal y de los sistemas internos, o bien por causa de acontecimientos externos. Considera el Riesgo Tecnológico.
- Regulatorio / Legal: El riesgo de sufrir sanciones legales o normativas, pérdidas financieras materiales, o pérdida de reputación que puede afectar a la Compañía como resultado de incumplir leyes, regulaciones, normas estándares de auto-regulación de la organización, y códigos de conducta aplicables a sus actividades.
- Reputacional: Es la posibilidad de pérdida en la que incurre una entidad por desprestigio, problemas de imagen, publicidad negativa, cierta o no, respecto de la institución y sus prácticas de negocio, que cause pérdidas a sus clientes, disminución de ingresos o procesos judiciales.
- Grupo: El riesgo de Grupo deriva de la pertenencia de la aseguradora a un grupo económico o financiero, local o internacional, y está asociado a las pérdidas a que se expone la Compañía por inversiones, transacciones u operaciones con empresas relacionadas, y por el riesgo de contagio reputacional ante problemas del grupo controlador de la Compañía, entre otros aspectos.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

La EGR manifiesta que el proceso de monitoreo de los riesgos está de acuerdo a la definición de roles y responsabilidades de los distintos estamentos definidos en ésta, que es inherente a la Compañía, y se establecen una serie de mecanismos que permiten realizar un monitoreo eficaz de todos los tipos de riesgos. Estos son:

- Responsabilidades de monitoreo asignadas a nivel ejecutivo (1ra y 2da líneas de defensa), de Comités con Directores, Directorio y de otros roles en la estructura, para asegurar un seguimiento constante y efectivo de los riesgos y su exposición, de acuerdo a las definiciones de Gobierno Corporativo.
- Establecimiento de un rol en la Compañía (Función de Riesgos) encargado de asegurar que los mecanismos de monitoreo sean llevados a cabo.
- Consideración de actividades de monitoreo en las Políticas y Procedimientos de Gestión de Riesgos de la Compañía y el Grupo.
- Definición de límites y niveles de tolerancia para detectar preventivamente la materialización de potenciales riesgos del negocio.
- Herramientas de apoyo para la generación de reportes de riesgos, seguimientos de planes de acción, indicadores y límites.

El Gerente General reporta al Directorio, instancia que valida las estrategias y entrega las directrices sobre la materia. Asimismo, existe la Gerencia de Riesgos Corporativa de apoyo y de consolidación, que monitorea de manera agregada el riesgo de cada una de las compañías, reportando al Directorio de Grupo Security. Auditoría Interna es parte de esta Gerencia Corporativa y constituye la 3ra línea de defensa.

La EGR también señala que la Gestión de Riesgos de la Compañía se realiza a través de la operación e interacción de los Comités con participación de Directores antes comentados y las distintas funciones involucradas en la gestión y control de los riesgos.

De acuerdo con la NCG N° 408, que complementa a la NCG N° 309, referida a Principios de Gobierno Corporativo y Sistemas de Gestión de Riesgo y Control Interno, correspondió realizar el ejercicio de Autoevaluación de Riesgos y Solvencia (ORSA):



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

En diciembre de 2020, la Compañía envió a la CMF el cuarto informe con los resultados de la aplicación de la metodología ORSA (Own Risk Solvency Assessment) referida a junio del año 2020, basada en el modelo de solvencia europeo del mismo nombre y que la CMF introdujo en la industria de seguros chilena a través de la NCG mencionada. El modelo de Vida Security considera los siguientes aspectos: i) la determinación del apetito y tolerancia al riesgo de los factores de riesgo más estratégicos de la Compañía; ii) la proyección de los estados financieros individuales a 3 años, tomando como base el ejercicio V de la metodología de Capital basado en Riesgos (CBR); iii) la definición y aplicación de escenarios de stress al modelo para los factores de riesgo más estratégicos; iv) un modelo para la Medición cualitativa del Grado de Madurez en la Gestión de los Riesgos y v) la elaboración del Informe ORSA enviado a la CMF. El ejercicio cumplió con el objetivo de evaluar los requerimientos de solvencia en el horizonte indicado, considerando el apetito de riesgo y el plan estratégico de negocios de la Compañía y trabajará para ir introduciendo mejoras en cada ejercicio, de modo que se constituya en un instrumento válido para la toma de decisiones por la Alta dirección y el Directorio, tal como ya lo es el CBR después de los primeros ejercicios.

Gestión de riesgos producto de la pandemia

Producto de la grave crisis sanitaria, Vida Security tuvo que redoblar sus esfuerzos para gestionar de manera adecuada los riesgos ante la declaración de Pandemia por COVID-19. Ante esto, las medidas adoptadas por la Compañía durante el ejercicio 2020 fueron:

Riesgo Financiero

En línea con sus objetivos, la Compañía realizó distintas actividades con el fin de cuantificar los potenciales impactos que podría tener la contingencia sanitaria y económica sobre su cartera de inversiones. Complementando lo anterior, se realizaron análisis y eventuales planes de acción, con el objeto de enfrentar de mejor manera los distintos escenarios de riesgo.

Por el lado del riesgo de liquidez se aumentó la periodicidad en el seguimiento de los factores que afectan el flujo de caja de la Compañía, para poder incorporar rápidamente los cambios que enfrentan los activos y el mercado de Rentas Vitalicias. A esto se suma el monitoreo periódico del cumplimiento de la política de liquidez que se ha dado la Compañía.

En relación al riesgo de crédito se realizó una revisión constante de toda la cartera, poniendo énfasis en aquellas industrias más expuestas a la contingencia. Luego, en cada una de ellas, se profundizó en los emisores a los cuales la cartera está expuesta, a través de la revisión de sus estados financieros y clasificaciones de riesgo, reuniones con las empresas involucradas, análisis de potenciales convenios y/o ayuda por parte de distintas entidades. Por el lado inmobiliario, a lo anterior se sumaron programas de reprogramación.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Finalmente, por el lado del riesgo de mercado, se realizaron ejercicios de Value At Risk, a través del cual se busca estimar la máxima pérdida probable que podrían sufrir las inversiones en el plazo de un mes, con un nivel de confianza al 95%.

Riesgo Técnico

La Compañía estableció procesos específicos de monitoreo relacionados con la ocurrencia de siniestros asociados al COVID-19.

Para ello se estimó el impacto específico que la pandemia podía ocasionar en las distintas carteras de seguros y en los riesgos que se verían afectados, como son el fallecimiento, tanto de asegurados como de rentistas, así como las coberturas de salud que la Compañía mantiene en vigor.

A partir de lo anterior, se mantuvo un control regular y frecuente respecto de la ocurrencia y monto de los efectos en siniestros que la pandemia tendría en nuestros asegurados, comparando la evolución de éstos con las estimaciones realizadas inicialmente.

Se identificaron, entonces, cada uno de los siniestros notificados a la Compañía o conocidos por ésta, para determinar si fueron o no originados directa o indirectamente por el COVID-19 y se mantiene un registro de éstos para la confección de las estadísticas y de los controles mencionados.

Riesgo Operacional (no auditado)

Desde el inicio de la pandemia, la Compañía activó sus planes de continuidad de negocio para los procesos más críticos, como el pago de pensiones de Rentas Vitalicias y el de siniestros del Seguro de Invalidez y Sobrevivencia, entre otros. Con el transcurrir del tiempo, y ante el aumento de las restricciones impuestas por las medidas sanitarias establecidas por la autoridad, la Compañía procedió con el cierre de sus oficinas y sucursales, con el objetivo de proteger la salud de sus clientes y colaboradores, logrando mantener una operación en teletrabajo de casi el 100% de sus integrantes. Así mismo, la Compañía reforzó y adecuó sus procesos para la atención exclusivamente remota de sus clientes, incluyendo los procesos de venta. También, se aceleró la adopción de herramientas de trabajo colaborativo y acceso remoto a la red interna de la Compañía a través de VPN. Del mismo modo, se ha proporcionado apoyo permanente a los colaboradores y sus familias, para que el trabajo remoto se desarrolle en forma adecuada.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Seguros, Vida Security (continuación)

Por otro lado, se identificaron los riesgos operacionales más relevantes asociados al trabajo remoto, entre ellos: el riesgo de que nuestros pensionados no puedan acceder al pago presencial de sus pensiones, donde la Compañía dispuso de todos sus canales remotos para facilitar el pago a través de transferencia electrónica; el riesgo de suplantación de clientes por cualquier interacción que éste tenga con la Compañía, donde se incrementaron los controles necesarios para validar la identidad de los clientes; el riesgo de caducidad de las pólizas con pago presencial de primas, ante lo cual la Compañía mejoró las vías de pago en su página web; o los riesgos asociados al cibercrimen, como el phishing, para los que se reforzaron las instancias de monitoreo diario, se mejoraron los controles de ciberseguridad y se aumentó la capacitación a los colaboradores. Adicionalmente, la evolución o desarrollo de los cambios realizados en los procesos y controles son monitoreados permanentemente por la alta administración de la Compañía y reportados a los respectivos Comités con Directores.

Finalmente, la Compañía declara que ninguno de los múltiples análisis o proyecciones realizadas a la fecha alertan amenazas significativas a su patrimonio o solvencia. Por el contrario, se han revelado oportunidades de mejoras y confirmado los beneficios de la transformación digital y el trabajo remoto, aspectos que serán profundizados e incorporados de manera definitiva a los procesos operacionales y comerciales de la Compañía para su operación futura.

Riesgos Asociados al Negocio de Hipotecaria Security Principal S.A.

En relación a la normas de revelación de la administración de riesgos de Hipotecaria Security Principal S.A., conforme a la Circular N° 2143 del 24 de enero de 2014, esta nota no es aplicable de presentación a los estados financieros intermedios sino que en los estados financieros anuales cerrados al 31 de diciembre de cada año.

Si bien, Hipotecaria Security Principal S.A., no tiene cambios significativos en la administración de sus riesgos durante el año 2020, la Administración estimó pertinente informar algunos eventos que ha efectuado en esta administración.

Riesgo Operacional (no auditado):

En el contexto COVID-19, Hipotecaria Security Principal S.A. ha estado permanentemente preocupada por adoptar todas las medidas y protocolos que fuere necesario para velar por el cuidado de sus trabajadores y sus clientes, como también para mantener la continuidad de sus negocios bajo estrictas medidas de seguridad y operatividad en su casa matriz.



Nota 32 - Políticas de Administración del Riesgo (continuación)

Riesgos Asociados al Negocio de Hipotecaria Security Principal S.A. (continuación)

Asimismo, la Compañía ha estado en constante comunicación con la Comisión para el Mercado Financiero en virtud de los oficios recibidos y se ha focalizado en la preparación y adaptación de los sistemas que soportan el control de los mutuos hipotecarios endosados de tal forma de dar solución a nuestros clientes que soliciten postergación de dividendos, trabajo en conjunto y aprobación por parte de los inversionistas, poseedores de los instrumentos financieros, todo ello, conforme a lo instruido en Oficio N° 13606 emitido por la Comisión para el Mercado Financiero, de fecha 3 de Abril de 2020. De igual forma, Hipotecaria Security Principal S.A. se encuentra cumpliendo cabalmente el Oficio N° 16905 de fecha 22 de abril relacionado con la información en detalle de clientes que acogió a estas medidas transitorias. Finalmente, Hipotecaria Security Principal S. A. declara que ninguno de los múltiples análisis o proyecciones realizadas a la fecha alertan amenazas significativas a su patrimonio o solvencia en el cumplimiento de clientes e inversionistas.

Riesgos Asociados al Negocio de Corredores de Seguros Security Limitada

En relación a la normas de revelación de la administración de riesgos de Corredores de Seguros Security Limitada, conforme a la Circular N° 2137 del 13 de enero de 2014, esta nota no es aplicable de presentación de estados financieros intermedios sino que en los estados financieros anuales cerrados al 31 de diciembre de cada año.

Si bien, la Compañía no tiene cambios significativos en la Administración de sus riesgos durante el año 2020, la Administración ha estimado pertinente informar algunos eventos que ha efectuado en esta administración.

Riesgo Operacional (no auditado):

En el contexto COVID-19, Corredores de Seguros Security Limitada ha estado permanentemente preocupada por adoptar todas las medidas y protocolos que fuere necesario para velar por el cuidado de sus trabajadores y sus clientes, como también para mantener la continuidad de sus negocios bajo estrictas medidas de seguridad y operatividad en su casa matriz.

Así mismo, la Compañía reforzó y adecuó sus procesos para la atención exclusivamente remota de sus clientes, incluyendo los procesos de venta. También, se aceleró la adopción de herramientas de trabajo colaborativo y acceso remoto a la red interna de la Compañía a través de VPN. Del mismo modo, se ha proporcionado apoyo permanente a los colaboradores y sus familias, para que el trabajo remoto se desarrolle en forma adecuada.

Finalmente, Corredores de Seguros Security Limitada declara que ninguno de los múltiples análisis o proyecciones realizadas a la fecha alertan amenazas significativas a su patrimonio o solvencia en el cumplimiento de clientes.



Nota 33 - Patrimonio

a) Capital Emitido, Suscrito y Pagado

El capital suscrito y pagado al 31 de diciembre de 2020 y 2019 asciende a M\$ 192.956.841.

Con fecha 12 de septiembre de 2019 se acuerda el aumento de capital en M\$ 45.000.000 el cual es pagado en parte por Grupo Security S.A. por la suma de M\$ 10.000.000 quedando un saldo ascendente a M\$ 35.000.000 a ser pagado por Grupo Security en un plazo de cinco años contados a partir de esta fecha.

Con fecha 29 de octubre y conforme a lo señalado en la modificación de sociedad de fecha 12 de septiembre de 2019, el socio administrador Grupo Security aporta un nuevo aumento efectivo de capital del cual estaba comprometido en la fecha señalada. El monto del aporte asciende a M\$ 7.000.000 de pesos.

b) Otras reservas

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Sociedad registra en Otras reservas lo siguiente:

	Saldo 31-12-2020 M\$	Saldo 31-12-2019 M\$
Reserva rentas seguros y pensiones (1)	(78.154.075)	(69.739.866)
Otras reservas (2)	1.903.705	1.902.164
Totales	(76.250.370)	(67.837.702)

**Nota 33 – Patrimonio (continuación)****b) Otras reservas (continuación)**

El detalle de los movimientos de Otras Reservas es el siguiente:

	31-12-2020	Movimiento	31-12-2020
	M\$	M\$	M\$
Reserva rentas seguros y pensiones (1)	(69.739.866)	(8.414.209)	(78.154.075)
Otras reservas (2)	1.902.164	1.541	1.903.705
Ajuste patrimonio primera aplicación IFRS 9 (3)	-	-	-
Coberturas contables (Banco)	-	-	-
Totales	(67.837.702)	(8.412.668)	(76.250.370)

	31-12-2019	Movimiento	31-12-2019
	M\$	M\$	M\$
Reserva rentas seguros y pensiones	(61.680.636)	(8.059.230)	(69.739.866)
Otras reservas	1.883.537	18.627	1.902.164
Totales	(59.797.099)	(8.040.603)	(67.837.702)

(1) Corresponde a los efectos producidos por los cambios de reservas de fluctuación de la participación en la propiedad de filiales (Seguros Vida Security Previsión S.A.). Las variaciones de reservas de fluctuación se registran directamente en el Patrimonio.

(2) Corresponde a impuestos diferidos por goodwill tributario y efectos por variaciones de tipo de cambio.

c) Ganancias (pérdidas) acumuladas

Durante el período al 31 de diciembre de 2020, Inversiones Previsión Security Ltda. y Filiales no ha realizado movimientos a cuenta de utilidades acumuladas.

d) Retiros

Durante el período 31 de diciembre de 2020, la Sociedad no ha realizado retiros a cuenta de utilidades acumuladas.

Con fecha 8 de octubre de 2019, Inversiones Previsión Security Limitada distribuye retiros a sus socios con cargo a las utilidades acumuladas por un valor total de M\$ 20.000.003 de pesos, en proporción a la participación vigente a la fecha del reparto.

Socio	Fecha	Monto M\$
Grupo Security S.A.	08-10-2019	(20.000.000)
Factoring Security S.A.	08-10-2019	(3)
Totales		(20.000.003)



Nota 34- Contingencias y Compromisos

a) Juicios y procedimientos legales

Inversiones Previsión Security Ltda.

Al 31 de diciembre de 2020, no existe información sobre juicios y/o procedimientos legales a informar.

Hipotecaria Security Principal S.A.

Al 31 de diciembre de 2020, no existe información sobre juicios y/o procedimientos legales a informar.

Con fecha 19 de enero de 2018, Hipotecaria Security Principal fue notificada por exhorto de demanda en procedimiento ordinario civil, por eventual incumplimiento de contrato de seguro. Alega el recurrente no haber recibido pronunciamiento respecto de procedencia de indemnización por seguro de desgravamen. Esta administradora es demandada en conjunto con BNP Paribas Cardif Seguros De Vida S.A. Los abogados litigantes asocian bajas posibilidades de riesgo, por haberse presentado la denuncia del siniestro fuera de plazo. La causa esta caratulada como E-662-2017, para efectos de tramitación del exhorto, y bajo caratula C – 6947 – 2017 del 1° Juzgado Civil de Concepción, en su tramitación en Tribunal de origen. Actualmente la causa se encuentra en etapa de prueba.

En mayo de 2019 este juicio llegó a su fin por avenimiento judicial entre los litigantes, en términos favorables para Hipotecaria Security Principal S.A. En consideración a lo anterior BNP PARIBAS CARDIF SEGUROS DE VIDA S.A., pago a HSP el saldo insoluto del crédito de la demandante.

El avenimiento judicial se cumplió íntegramente, no quedando a la fecha obligaciones o derechos por exigir.

El detalle de las pólizas en garantía es:

Concepto	Nombre Compañía de Seguro	Código POL	Fecha de Vigencia	Monto UF
Póliza de Garantía	Mapfre Seguros Generales S.A.	3.301.400.003.776	Hasta el 31-12-2021	50.000,00



Nota 34 - Contingencias y Compromisos (continuación)

Corredores de Seguros Security Limitada

a) Juicios y procedimientos legales (continuación)

La Sociedad incluye un detalle de Boletas de Garantías tomadas (Crédito) por cuenta de tercero con objeto de adjudicarse las licitaciones por pólizas de seguros y garantizar el fiel cumplimiento de las ofertas y la seriedad de las negociaciones.

N° Boleta	Forma de pago	Fecha vencimiento	Moneda	Tercero	Emisor	Monto de Boleta
						31-12-2020
						MS
627982	Crédito	20-01-2020	UF	UNIVERSIDAD DIEGO PORTALES	Banco Security S.A.	2.907
624282	Crédito	31-12-2020	UF	TELEVISIÓN NACIONAL DE CHILE	Banco Security S.A.	2.907
Total						5.814

b) Activos y Pasivos contingentes

Al 31 de diciembre de 2020 no existen activos y pasivos contingentes a ser informados.

Nota 35 - Regla de protección a los Tenedores de Bonos: Nivel de Endeudamiento

Al 31 de diciembre de 2020, Inversiones Previsión Security Ltda. tiene como restricción emanada de la obtención de créditos bancarios, lo siguiente:

Endeudamiento: Inversiones Previsión Security Ltda. debe mantener en sus estados financieros trimestrales un nivel de endeudamiento no superior a 0,5 veces, medido sobre las cifras de su balance individual, definido dicho endeudamiento como la razón entre pasivo exigible financiero individual, conforme a lo presentado en cuadro de revelaciones (disclosures) de los Estados Financieros Consolidados, y Patrimonio (en adelante el “Nivel de Endeudamiento NIIF”). El pasivo exigible financiero individual corresponderá a la suma de las obligaciones financieras contraídas por Inversiones Previsión Security Ltda., excluyendo en este cálculo las obligaciones financieras de sus filiales, independiente de si éstas consolidan o no con Inversiones Previsión Security Ltda. de este modo, se considerará que el pasivo exigible financiero individual comprende la suma de los endeudamientos de la Sociedad individualmente considerada, que califiquen dentro de los siguientes conceptos contables de los Estados Financieros Consolidados:

- i) las obligaciones con bancos e instituciones financieras, corrientes y no corrientes.
- ii) las obligaciones financieras con el público (pagarés y bonos), corrientes y no corrientes.
- iii) otros pasivos, cuentas por pagar, documentos por pagar, acreedores varios y provisiones, todos ellos corrientes y no corrientes, y
- iv) las cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes.



Nota 35 - Regla de protección a los Tenedores de Bonos: Nivel de Endeudamiento (continuación)

Dentro del concepto definido en el punto (iv) anterior, se considerarán aquellas cuentas por pagar de Inversiones Previsión Security Ltda. individualmente consideradas, contraídas con entidades relacionadas, que por haber sido incluidas dentro del proceso de consolidación hayan sido eliminadas durante dicho proceso y por lo mismo no se encuentren presentes en los Estados Financieros del Deudor.

Se considerará como pasivo exigible del Deudor el monto de todos los avales, fianzas simples o solidarias, codeudas solidarias u otras garantías, personales o reales, que éste hubiere otorgado para garantizar obligaciones de terceros, incluso si fuere de sus filiales, constituidos hasta la fecha del respectivo estado financieros; y el Patrimonio neto corresponde a la cuenta "Patrimonio Neto Total" de los estados financieros del Deudor.

En el cuadro siguiente se muestra la información financiero-contable señalado en el párrafo anterior.

	Inversiones Previsión Security Individual	Filiales de Inversiones Seguros / Ajustes de consolidación	Consolidado
Pasivos Corrientes			
Otros pasivos financieros corrientes	643.440	41.955.614	42.599.054
Pasivos por arrendamientos corrientes	-	447.301	447.301
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	1.631	2.505.477.484	2.505.479.115
Cuentas por pagar a Entidades Relacionadas, Corriente	-	3.092.086	3.092.086
Otras provisiones a corto plazo	1.868.208	9.138.314	11.006.522
Pasivos por Impuestos corrientes, corrientes	8.618	4.712.220	4.720.838
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	-	2.090.898	2.090.898
Otros pasivos no financieros corrientes	281	3.643.124	3.643.405
Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2.522.178	2.570.557.041	2.573.079.219
Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	-	-	-
Pasivos corrientes totales	2.522.178	2.570.557.041	2.573.079.219
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros no corrientes	76.843.422	-	76.843.422
Pasivos por arrendamientos no corrientes	-	739.232	739.232
Cuentas por pagar no corrientes	-	1.540.879	1.540.879
Pasivo por impuestos diferidos	-	-	-
Total de pasivos no corrientes	76.843.422	2.280.111	79.123.533
Total de pasivos	79.365.600	2.572.837.152	2.652.202.752
Patrimonio			
Capital emitido	192.956.842	(1)	192.956.841
Ganancias (Pérdidas) acumuladas	99.185.606	(6.292.687)	92.892.919
Otras reservas	(82.543.058)	6.292.688	(76.250.370)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	209.599.390	-	209.599.390
Participaciones no controladoras	-	5.752.831	5.752.831
Patrimonio total	209.599.390	5.752.831	215.352.221
Total de patrimonio y pasivos	288.964.990	2.578.589.983	2.867.554.973
Total pasivos exigibles individual Inversiones Previsión Security			79.365.600
Patrimonio Total (Patrimonio Neto Total) Inversiones Previsión Security			209.599.390
Leverage al 31 de Diciembre de 2020 (Total Pasivos Exigibles Individual/ Patrimonio Total), veces			0,38

Al cierre de estos Estados Financieros Consolidados, no se han superado los índices de endeudamiento exigidos y se mantienen los porcentajes de propiedad requeridos.



Nota 36 - Hechos Relevantes

Inversiones Previsión Security Ltda.

Con fecha 20 de noviembre de 2020, Inversiones Previsión Security Limitada vende su participación de derechos sociales del 0,00019% de la Sociedad Corredora e Seguros Security Ltda. a la relacionada Capital S.A. en condiciones de mercado.

Con fecha 30 de noviembre de 2020 Inversiones Previsión Security Limitada compra el 0,00002% de propiedad de Servicios Security S.A. a la relacionada Capital S.A. produciéndose de pleno derecho la fusión impropia de esta Sociedad.

Con fecha 8 de julio de 2020, Inversiones Previsión Security Ltda., ha colocado Bono Serie BIPSL-D por un valor nominal de UF 1.200.000 con vencimiento 20 de diciembre de 2040. La presente línea de bonos se encuentra inscrita en el registro de Valores bajo el N° 970 del 15 de octubre de 2019 e informado bajo el oficio N° 2888 de fecha 24 de enero de 2020 de la Comisión para el Mercado Financiero.

En el contexto COVID-19, Inversiones Previsión Security Limitada ha estado permanentemente preocupada por nuestros colaboradores. Asimismo, hemos procurado mantener la continuidad operacional de todos los negocios, de modo de dar oportuna respuesta a las necesidades de los clientes.

A la fecha de cierre de los estados financieros consolidados, no han ocurrido hechos relevantes que revelar.



Nota 36 - Hechos Relevantes (continuación)

Seguros Vida Security Previsión S.A.

- a) Con fecha 23 de septiembre de 2020, el Directorio, en su sesión de fecha 22-09-2020, conforme lo dispone la política de dividendos acordada en Junta Ordinaria de Accionistas del presente año, se acordó repartir un dividendo adicional con cargo a las utilidades retenidas de la Compañía, ascendente a la suma de \$ 6.225.975.912.- equivalente a \$ 13.- por acción. La fecha de pago se realizará el 14 de octubre de 2020
- b) Con fecha 27 de mayo de 2020, el Directorio, en sesión ordinaria de fecha 26 de mayo de 2020, ha decidido por unanimidad comunicar que las sociedades MAPFRE Compañía de Vida de Chile S. A. y Caja Reaseguradora de Chile S.A. han aceptado formalmente la oferta realizada por Seguros Vida Security Previsión S.A. para adquirir de ellas la cartera de pólizas de renta vitalicia previsional y la cartera de reaseguros de pólizas de renta vitalicia previsional, respectivamente, junto con las respectivas contrapartidas de activos. La transacción involucra el traspaso de activos financieros por UF 3.328.069 y reservas de rentas vitalicias por UF 2.879.126, ambas cifras a su valorización contable al 31 de marzo de 2020.
- c) Con fecha 28 de abril de 2020, se informa que se constituyó el directorio elegido en la Junta Ordinaria de Accionista de fecha 14-04-2020. Así mismo, se eligió como presidente del Directorio y de la sociedad a don Francisco Silva Silva y como Vicepresidente a don Renato Peñafiel Muñoz.



Nota 36 - Hechos Relevantes (continuación)

Seguros Vida Security Previsión S.A. (continuación)

- d) Revelación sobre COVID-19, en el contexto COVID-19, Seguros Vida Security Previsión S.A. ha estado permanentemente preocupada por adoptar todas las medidas y protocolos que fuere necesario para velar por el cuidado de sus trabajadores, pensionados y asegurados, así como también para mantener la continuidad de sus negocios bajo estrictas medidas de seguridad, implementando nuevas herramientas tecnológicas de comunicación y operatividad en su casa matriz, sucursales y lugares de trabajo remoto de sus colaboradores. Estos eventos han sido dados a conocer mediante un Hecho Esencial publicado el pasado 23 de marzo 2020.

Asimismo, la Compañía ha estado en constante comunicación con la Comisión para el Mercado Financiero en virtud de diversos oficios recibidos donde se le consulta, comunica e instruye sobre diversas materias, algunas de las cuales se han referido a políticas de levantamiento de exclusiones en los contratos de seguros, estimación preliminar de impactos en la cartera de inversiones, estadísticas sobre la cantidad de pensionados que cobran su renta de manera presencial, instrucciones para el tratamiento de provisiones de mutuos hipotecarios, tratamiento préstamos y deudores por primas, entre otras.

- e) Con fecha 15 de abril de 2020, se comunica la Junta Ordinaria de Accionista realizada el día 14 de abril de 2020. Las principales materias tratadas, se acordó distribuir un dividendo de \$ 6.225.975.912 equivalente aproximado al 30,90% de la utilidad de año 2019, correspondiente un dividendo de \$ 13 por acción. Se acordó mantener como política de dividendos la distribución de un mínimo de un 30% de la utilidad líquida del ejercicio. Se acordó designar para el ejercicio del año 2020 como auditores externos a la empresa Ernst & Young. Se acordó designar para el ejercicio del año 2020 a las clasificadoras Fitch Chile Clasificadora de Riesgo Ltda. e ICR Compañía Clasificadora de Riesgo Ltda. y la elección del directorio de la Compañía por un período de tres años a los señores; Francisco Silva Silva, Renato Peñafiel Muñoz, Andrés Tagle Domínguez, Juan Cristóbal Pavez Recart, Álvaro Vial Gaete, Gonzalo Pavez Aro y Francisco Juanicotena Sanzberro.
- f) Con fecha 23 de marzo de 2020, en relación al plan de continuidad, se informa a la CMF las medidas que la Compañía ha dispuesto a propósito del avance del COVID-19, en concordancia con las disposiciones que la autoridad ha solicitado.



Nota 36 - Hechos Relevantes (continuación)

Hipotecaria Security Principal S.A.

Con fecha 24 de abril de 2020, en el contexto COVID-19, Hipotecaria Security Principal S.A. ha estado permanentemente preocupada por adoptar todas las medidas y protocolos que fuere necesario para velar por el cuidado de sus trabajadores y sus clientes, como también para mantener la continuidad de sus negocios bajo estrictas medidas de seguridad y operatividad en su casa matriz.

Asimismo, la Compañía ha estado en constante comunicación con la Comisión para el Mercado Financiero en virtud de los oficios recibidos y se ha focalizado en la preparación y adaptación de los sistemas que soportan el control de los mutuos hipotecarios endosados de tal forma de dar solución a nuestros clientes que soliciten postergación de dividendos, trabajo en conjunto y aprobación por parte de los inversionistas, poseedores de los instrumentos financieros, todo ello, conforme a lo instruido en Oficio N° 13606 emitido por la Comisión para el Mercado Financiero, de fecha 3 de Abril de 2020. De igual forma, Hipotecaria Security Principal S.A. se encuentra trabajando en Oficio N° 16905 de fecha 22 de abril relacionado con la información en detalle de clientes que se hayan acogido a estas medidas transitorias.

No existen otros hechos relevantes ocurridos en las filiales de Inversiones Previsión Security Limitada.



Nota 37 - Hechos Posteriores

Inversiones Previsión Security Ltda.

Desde el 1 de enero de 2021 hasta la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, Inversiones Previsión Security Ltda., y filiales, no presentan otros hechos posteriores que pudiesen afectar significativamente la presentación de los mismos.

Nota 38 - Aprobación de los Estados Financieros Consolidados

Los presentes estados financieros consolidados han sido aprobados por la Administración con fecha 25 de febrero de 2021.



Análisis razonado de los estados financieros consolidados

Resultados Inversiones Previsión Security

Inversiones Previsión Security reportó una utilidad neta de \$18.573 millones a diciembre 2020 (+6,3% YoY).

IPS es el holding que agrupa el brazo del negocio asegurador de Grupo Security, e incorpora dos subsidiarias operativas directas en el segmento asegurador: Seguros Vida Security Previsión (Vida Security) y Corredores de Seguros Security Ltda. en Chile. Asimismo, incorpora las siguientes sociedades que complementan su actividad central aseguradora: Hipotecaria Security, Beneficios Security y Europ Assistance.

HITOS DEL PERÍODO Y HECHOS POSTERIORES

El 27 de mayo, Vida Security informó la adquisición de la cartera de rentas vitalicias y reaseguro de RRVV a Mapfre y Caja Reaseguradora de Chile, respectivamente. La transacción involucra el traspaso de activos por UF 3,33 millones. Con esta operación, los activos financieros de Vida Security aumentarán 4,4% y sus reservas 6,3%. La operación se encuentra en proceso de autorizaciones, cierre y aprobación de contratos.

En julio de 2020, se concretó la colocación de la serie D de la línea de bonos emitida en agosto de 2019 en Inversiones Previsión Security, por un monto de UF 1.200.000, plazo de 21 años y tasa de interés de 2,3%.

ESTADO DE RESULTADOS

La utilidad de IPS fue \$18.573 millones a dic-20 (+6,3% YoY). Por su parte el EBITDA a dic-20 fue \$25.318 millones (-4,5% YoY). El resultado neto de IPS a dic-20 se alinea con el desempeño de su entidad operativa principal, Vida Security.

Estado de resultados resumido IPS (MM\$)	dic-20	dic-19
Ganancia (pérdida)		
Ingresos de actividades ordinarias	353.517	416.616
Costos de ventas	-282.119	-344.834
Ganancia bruta	71.398	71.783
Ganancia antes de impuestos	20.116	21.653
Ganancia (pérdida)	19.011	18.221
Ganancia atribuible a		
Ganancia atribuibles a los propietarios de la controladora	18.573	17.471
Ganancia atribuibles a participaciones no controladoras	438	750
Depreciación y amortización	-1.730	-1.678
Costos Financieros	-3.471	-3.184
EBITDA*	25.318	26.514

*EBITDA= Utilidad Antes de Impuestos - Costos financieros - Depreciación y amortización



VIDA SECURITY

A dic-20 Vida Security obtuvo un resultado de \$23.529 millones (+16,8% YoY), con un mejor resultado en los negocios de seguros colectivos (+17,3% YoY), protección familiar (+29,2% YoY) y seguro de invalidez y sobrevivencia, sumado a menores costos de administración (-11,8% YoY) y una menor tasa efectiva de impuestos (1,2% vs 13,1%). Cabe destacar la recuperación de los resultados en la segunda mitad del año, ya que a jun-20 Vida Security generó una pérdida por \$1.992 millones, con una utilidad de \$25.521 millones en el segundo semestre. El repunte se explicó principalmente por la recuperación en los mercados financieros locales e internacionales en la segunda mitad del año.

Resultado por Ramo

En Ch\$ Milliones	Individuales		Protección Familiar		Colectivos		RRVV		SIS		Total	
	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019
Prima directa	141.284	119.199	6.907	6.757	66.557	73.308	14.318	58.093	326	642	229.392	257.999
Prima retenida	139.009	117.186	6.907	6.757	64.958	71.348	14.318	58.093	63	227	225.255	253.610
Variación de Reservas Técnicas	-41.963	-42.580	-43	-5	-362	-730	-	-	-3.432	-	-45.801	-43.316
Costo de siniestros	-98.166	-92.800	-1.537	-1.654	-34.015	-43.991	-41	-	28.726	2.139	-105.034	-136.306
Costo de rentas	-2.297	-2.247	-	-	-	-	-72.630	-124.393	-29.563	-11.974	-104.490	-138.614
Resultado de Intermediación	-9.422	-10.581	-2.040	-2.553	-4.020	-4.150	-177	-507	-	-0	-15.659	-17.792
Gastos médicos	-14	-40	-1	-1	-4	-7	-0	-0	-	-	-19	-48
Deterioro de seguros	-	-	-	-	32	202	-	-	-	5	32	207
Margen de Contribución	-12.853	-31.062	3.286	2.543	26.589	22.670	-58.448	-66.807	-4.206	-9.604	-45.633	-82.259
Resultado de Inversiones CUI	25.146	45.024	-	-	-	-	-	-	-	-	25.146	45.024
Resultado de Inversiones Cartera Propia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	82.783	100.252
Resultado de Inversiones											107.929	145.276
Costos de administración	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-32.880	-37.270
Diferencia de cambio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-903	276
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-4.165	-3.236
Otro ingresos y egresos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-522	397
Impuesto a la Renta	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-297	-3.037
Resultado neto											23.529	20.146

En Ch\$ Milliones	Individuales		Protección Familiar		Colectivos		RRVV		SIS		Total	
	4Q20	3Q20	4Q20	3Q20	4Q20	3Q20	4Q20	3Q20	4Q20	3Q20	4Q20	3Q20
Prima directa	41.133	33.422	1.744	1.727	13.640	17.926	5.767	178	100	65	62.383	53.319
Prima retenida	40.599	32.722	1.744	1.751	13.230	17.523	5.767	178	27	12	61.367	52.187
Variación de Reservas Técnicas	-22.166	-15.185	5	-34	-125	-397	-	-	-3.432	-	-25.718	-15.615
Costo de siniestros	-26.988	-21.879	-742	-395	-12.693	-5.369	-41	-	5.792	11.652	-34.673	-15.991
Costo de rentas	-442	-804	-	-	-	-	-19.875	-12.652	-3.229	-13.513	-23.546	-26.970
Resultado de Intermediación	-2.002	-2.395	-524	-589	-897	-1.036	-60	-1	-	-	-3.483	-4.022
Gastos médicos	-4	-4	-0	-0	-3	-0	-0	-0	-	-	-6	-5
Deterioro de seguros	-	-	-	-	36	42	-	-	-	-	36	42
Margen de Contribución	-11.003	-7.545	483	732	-452	10.764	-14.127	-12.475	-842	-1.849	-25.942	-10.374
Resultado de Inversiones CUI	15.408	10.580	-	-	-	-	-	-	-	-	15.408	10.580
Resultado de Inversiones Cartera Propia	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	29.230	29.901
Resultado de Inversiones											44.637	40.481
Costos de administración	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-7.191	-8.749
Diferencia de cambio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-191	-1.114
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-2.645	-57
Otro ingresos y egresos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-390	-10
Impuesto a la Renta	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-1.225	-1.711
Resultado neto											7.054	18.467

Seguros Individuales (61,6% de la prima directa total a dic-20)

Los seguros individuales son pólizas contratadas por una persona, para cubrir ciertos riesgos (vida, salud y desgravamen, entre otros). Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 101 a 112, 425, y excluye el ramo 107. En promedio en los últimos doce meses, la permanencia de un año de los fondos CUI ha alcanzado 89,1% (+0 bps YoY).

El margen de contribución alcanzó -\$12.853 millones a dic-20, versus los -\$31.062 millones a dic-19. La prima directa alcanzó \$141.284 millones a dic-20 (+18,5% YoY), por una mayor prima de seguros CUI. La variación de reservas técnicas fue de -\$41.963 millones, versus los -\$42.580 millones a dic-19, asociado a un menor resultado de inversiones CUI, de \$25.146 millones (-44,2% YoY), compensado por el mayor nivel de primas. Por otra parte, el costo de siniestros totalizó \$98.166 millones (+5,8% YoY) por mayores



rescates y traspasos CUI.

Cabe destacar que a dic-20 los seguros CUI y APV representan el 90,4% del total de la prima de seguros individuales.

Individuales En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg.		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Prima Directa	41.133	33.422	37.873	23,1%	8,6%	141.284	119.199	18,5%
Prima Retenida	40.599	32.722	37.336	24,1%	8,7%	139.009	117.186	18,6%
Variación de Reservas Técnicas	-22.166	-15.185	-9.403	46,0%	135,7%	-41.963	-42.580	-1,4%
Costo de Siniestros	-26.988	-21.879	-33.161	23,4%	-18,6%	-98.166	-92.800	5,8%
Costo de Rentas	-442	-804	-242	-45,0%	82,9%	-2.297	-2.247	2,2%
Resultado de Intermediación	-2.002	-2.395	-2.586	-16,4%	-22,6%	-9.422	-10.581	-11,0%
Gastos Médicos	-4	-4	-13	-13,1%	-72,6%	-14	-40	-65,8%
Deterioro de Seguros	0	0	0	-	-	0	0	-
Margen de Contribución	-11.003	-7.545	-8.068	45,8%	36,4%	-12.853	-31.062	-58,6%
Tasa de siniestralidad (1)	67,6%	69,3%	89,5%	-176 p	-2190 p	72,3%	81,1%	-884 p
Tasa costo de intermediación (2)	4,9%	7,3%	6,9%	-239 p	-200 p	6,8%	9,0%	-225 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida
(2) Costo de intermediación/ Prima retenida

En el 4Q20, el margen de contribución alcanzó -\$11.003 millones, versus los -\$7.545 millones del 3Q20. La prima directa ascendió a \$41.133 millones (+23,1 QoQ) por una mayor prima de seguros CUI. Por otra parte, la variación de reservas técnicas fue de -\$22.166 millones (versus -\$15.185 millones el 3Q20) por el mayor resultado de inversiones CUI y APV (+45,6% QoQ) y el mayor nivel de primas en el trimestre. Adicionalmente, se registró un mayor costo de siniestros, de \$26.988 millones (+23,4% QoQ) por mayores rescates y traspasos CUI.

Protección Familiar (3,0% de la prima directa total a dic-20)

Protección Familiar En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg.		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Prima Directa	1.744	1.727	1.699	1,0%	2,7%	6.907	6.757	2,2%
Prima Retenida	1.744	1.751	1.699	-0,4%	2,7%	6.907	6.757	2,2%
Variación de Reservas Técnicas	5	-34	10	-	-47,1%	-43	-5	-
Costo de Siniestros	-742	-395	-399	87,7%	86,1%	-1.537	-1.654	-7,1%
Costo de Rentas	0	0	0	-	-	0	0	-
Resultado de Intermediación	-524	-589	-615	-11,1%	-14,7%	-2.040	-2.553	-20,1%
Gastos Médicos	0	0	-1	-	-	-1	-1	-
Deterioro de Seguros	0	0	0	-	-	0	0	-
Margen de Contribución	483	732	695	-34,0%	-30,4%	3.286	2.543	29,2%
Tasa de siniestralidad (1)	42,5%	22,6%	23,5%	1996 p	1907 p	22,3%	24,5%	-223 p
Tasa costo de intermediación (2)	30,1%	33,7%	36,2%	-361 p	-612 p	29,5%	37,8%	-825 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida
(2) Costo de intermediación/ Prima retenida

Los seguros de protección familiar son seguros que cubren el grupo familiar del asegurado en caso de muerte o invalidez, dependiendo de los términos de la póliza. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, corresponde al ramo 107.

El margen de contribución alcanzó \$3.286 millones (+29,2% YoY), por una menor tasa de costo de intermediación (-825 bps YoY), en línea con la menor actividad comercial, y un menor costo de siniestros, de \$1.537 millones (-7,1% YoY). Por otra parte, la prima directa se mantuvo estable interanualmente (+2,2% YoY).

A comparar con el trimestre anterior, se registró un margen de \$483 millones el 4Q20 (-34,0% QoQ) por un mayor costo de siniestros, de \$742 millones (versus \$395 millones el 3Q20), compensado parcialmente por una menor tasa de costo de intermediación (-361 bps QoQ).



Seguros Colectivos (29,0% de la prima directa total a dic-20)

Los seguros colectivos los contrata una empresa para sus empleados, e incluyen seguros de vida, salud, dependiendo de los términos de la póliza. Adicionalmente, la agrupación también incluye los seguros de desgravamen, que cubren el saldo insoluto de la deuda ante el fallecimiento del asegurado. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 202 a 213, y 302 a 313.

Colectivos En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg.		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Prima Directa	13.640	17.926	16.982	-23,9%	-19,7%	66.557	73.308	-9,2%
Prima Retenida	13.230	17.523	16.586	-24,5%	-20,2%	64.958	71.348	-9,0%
Variación de Reservas Técnicas	-125	-397	-316	-68,4%	-60,3%	-362	-730	-50,4%
Costo de Siniestros	-12.693	-5.369	-10.078	136,4%	26,0%	-34.015	-43.991	-22,7%
Costo de Rentas	0	0	0	-	-	0	0	-
Resultado de Intermediación	-897	-1.036	-977	-13,4%	-8,1%	-4.020	-4.150	-3,2%
Gastos Médicos	-3	0	-2	-	41,5%	-4	-7	-38,8%
Deterioro de Seguros	36	42	78	-15,0%	-54,1%	32	202	-84,3%
Margen de Contribución	-452	10.764	5.292	-	-	26.589	22.670	17,3%
Tasa de siniestralidad (1)	95,9%	30,6%	60,8%	6530 p	3518 p	52,4%	61,7%	-929 p
Tasa costo de intermediación (2)	6,8%	5,9%	5,9%	87 p	89 p	6,2%	5,8%	37 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida

(2) Costo de intermediación/ Prima retenida

A dic-20 el margen de contribución totalizó \$26.589 millones (+17,3% YoY), por el menor costo de siniestros, de \$34.015 millones a dic-20 (-22,7% YoY) por una menor tasa de siniestralidad en seguros colectivos de salud. Este efecto fue parcialmente compensado por una menor prima directa, de \$66.557 millones (-9,2% YoY), por esfuerzos comerciales limitados por la pandemia, en adición a un menor volumen en seguros de desgravamen por la caída en los créditos de consumo.

En el trimestre se registró un resultado de -\$452 millones (versus \$10.764 millones el 3Q20) por el mayor costo de siniestros, de \$12.693 millones (+136,4% QoQ), con una baja base de comparación por el bajo costo de siniestro del 3Q20 producto de la pandemia. Adicionalmente, se registró un menor volumen de prima directa, de \$13.640 millones (-23,9% QoQ) por un menor volumen en seguros de desgravamen.

Rentas Vitalicias (6,2% de la prima directa total a dic-20)

Los trabajadores que eligen modalidad de retiro las rentas vitalicias entregan sus fondos de retiro a una empresa de seguros y reciben a cambio un ingreso fijo, indexado por inflación, el resto de su vida, y pensiones de sobrevivencia a los beneficiarios legales. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 421, 422 y 423¹.

Al momento de vender una renta vitalicia, es necesario constituir una reserva en el pasivo de la compañía, equivalente al valor presente de las obligaciones con el pensionado, cuya contrapartida se registra en la línea costo de rentas. Esto resulta en una pérdida contable en el estado de resultados.

A dic-20, las tasas de venta de rentas vitalicias de la industria han promediado 1,88% en el año. En contraste, la tasa para el cálculo de retiros programados ha promediado 3,66% en el año, lo que ha llevado a los pensionados a preferir el retiro programado por sobre la renta vitalicia, reduciendo significativamente las ventas a nivel de industria.

¹ Incluye además el ramo 424 de la SVS, que corresponde al antiguo sistema de Invalidez y Sobrevivencia definido en la circular 528 (C-528). A diciembre 2020, este ramo aporta a Vida Security sólo un costo de rentas de \$972 millones y un costo de siniestros de \$41 millones.



Rentas Vitalicias En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg.		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Prima Directa	5.767	178	7.817	-	-26,2%	14.318	58.093	-75,4%
Prima Retenida	5.767	178	7.817	-	-26,2%	14.318	58.093	-75,4%
Variación de Reservas Técnicas	0	0	0	-	-	0	0	-
Costo de Siniestros	-41	0	0	-	-	-41	0	-
Costo de Rentas	-19.875	-12.652	-23.488	57,1%	-15,4%	-72.630	-124.393	-41,6%
Resultado de Intermediación	-60	-1	-129	-	-53,5%	-177	-507	-65,1%
Gastos Médicos	0	0	0	-	-	0	0	-
Deterioro de Seguros	0	0	0	-	-	0	0	-
Margen de Contribución	-14.127	-12.475	-15.801	13,2%	-10,6%	-58.448	-66.807	-12,5%
Tasa costo de intermediación (1)	1,0%	0,5%	1,7%	52 p	-61 p	1,2%	0,9%	36 p

(1) Costo de intermediación/ Prima retenida

El margen de contribución en rentas vitalicias alcanzó -\$58.448 millones a dic-20 (-12,5% YoY) por la caída interanual de 75,4% en la prima directa por las condiciones de mercado de rentas vitalicias, en contracción desde el 4Q19. Este efecto fue parcialmente compensado por el menor costo de rentas, de \$72.630 millones a dic-20 (-41,6% YoY), por la menor constitución de reservas asociada al menor volumen de ventas.

En el trimestre, el margen de contribución fue de -\$14.127 millones (+13,2% QoQ) por el mayor costo de siniestros, de \$19.875 millones, asociado al mayor volumen de prima directa, de \$5.767 millones (versus \$178 millones el 3Q20). En el negocio de rentas vitalicias se tomó la decisión de ajustar los parámetros técnicos con el fin de potenciar la venta, manteniendo la rentabilidad esperada.

Seguro de Invalidez y Sobrevivencia (SIS) (0,1% de la prima directa total a dic-20)

El seguro de invalidez y sobrevivencia es obligatorio para todos los afiliados a las AFP, y es contratado directamente por el conjunto de éstas para sus afiliados, mediante licitaciones públicas bianuales. Es financiado por los empleadores durante la vida laboral activa de los afiliados con una fracción de la cotización adicional que cobran las AFP². Otorga protección al asegurado y a su grupo familiar en caso de invalidez o fallecimiento del afiliado. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, se refiere al ramo 420.

SIS En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg.		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Prima Directa	100	65	93	53,7%	8,5%	326	642	-49,3%
Prima Retenida	27	12	18	-	-	63	227	-72,3%
Variación de Reservas Técnicas	-3.432	0	0	-	-	-3.432	0	-
Costo de Siniestros	5.792	11.652	-8.191	-50,3%	-	28.726	2.139	1243,1%
Costo de Rentas	-3.229	-13.513	1.916	-76,1%	-	-29.563	-11.974	146,9%
Resultado de Intermediación	0	0	0	-	-	0	0	-
Gastos Médicos	0	0	0	-	-	0	0	-
Deterioro de Seguros	0	0	0	-	-	0	5	-
Margen de Contribución	-842	-1.849	-6.256	-54,4%	-86,5%	-4.206	-9.604	-56,2%

En este cuadro el costo de rentas incluye el pago al asegurado de pensiones bajo el concepto de invalidez y sobrevivencia. El costo de siniestros incluye la constitución de la reserva del valor presente de la obligación con los asegurados.

En la 5ª licitación del Seguro de Invalidez y Sobrevivencia (SIS) convocado por las AFP, cuya vigencia fue desde julio 2016 a junio 2018, Vida Security se adjudicó 2 cuotas de hombres y 2 de mujeres. En junio 2020 se realizó la 7ª licitación del SIS para el próximo período, que comprende desde el 1 de julio de 2020 hasta el 30 de junio de 2022. Vida Security no se adjudicó cuotas en esta licitación.

La prima directa totalizó \$326 millones a dic-20 por no tener cuotas en la actual licitación, mientras que el costo de siniestros y rentas totalizó \$837 millones (-91,5% YoY), por una menor constitución de reservas normativas, con una alta base de comparación por la caída en las tasas de descuento de 2019. Por otra parte, se registró una variación de reservas técnicas de -\$3.432 millones producto de las

² <http://www.spensiones.cl/portal/orientacion/580/w3-article-3024.html>



proyecciones de siniestralidad futuras.

Lo anterior derivó en un margen de contribución de -\$4.206 millones dic-20, versus -\$9.604 el año anterior.

Vida Security – Resultados Consolidado

A dic-20 Vida Security registró un resultado de \$23.529 millones (+16,8% YoY) por un menor costo de siniestros y rentas (-23,8% YoY), compensado parcialmente por un menor nivel de primas (-11,1% YoY) y un menor resultado de inversiones (-25,7% YoY). En el trimestre, el resultado totalizó \$7.054 millones (-61,8% QoQ) por un mayor costo de siniestros en el periodo (+116,3% QoQ), compensado parcialmente por el mayor nivel de primas (+17,0% QoQ).

En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg.		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Prima directa	62.383	53.319	64.463	17,0%	-3,2%	229.392	257.999	-11,1%
Prima retenida	61.367	52.187	63.456	17,6%	-3,3%	225.255	253.610	-11,2%
Variación de reservas técnicas	-25.718	-15.615	-9.708	64,7%	164,9%	-45.801	-43.316	5,7%
Costo de siniestros	-34.590	-15.991	-51.828	116,3%	-33,3%	-104.951	-136.306	-23,0%
Costo de rentas	-23.546	-26.970	-21.813	-12,7%	7,9%	-104.490	-138.614	-24,6%
Resultado de intermediación	-3.483	-4.022	-4.306	-13,4%	-19,1%	-15.659	-17.792	-12,0%
Gastos médicos	-6	-5	-16	28,1%	-60,0%	-19	-48	-61,1%
Deterioro de seguros	36	42	78	-15,0%	-54,1%	32	207	-84,6%
Margen de Contribución	-25.942	-10.374	-24.138	150,1%	7,5%	-45.633	-82.259	-44,5%
Costos de administración	-7.191	-8.749	-6.544	-17,8%	9,9%	-32.880	-37.270	-11,8%
Resultado CUI	15.408	10.580	12.327	45,6%	25,0%	25.146	45.024	-44,2%
Resultado de inversiones cartera propia	29.230	29.901	20.322	-2,2%	43,8%	82.783	100.252	-17,4%
Resultado de inversiones	44.637	40.481	32.649	10,3%	36,7%	107.929	145.276	-25,7%
Diferencia de cambio	-191	-1.114	1.099	-	-	-903	276	-
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables	-2.645	-57	-1.509	-	75,3%	-4.165	-3.236	28,7%
Otro ingresos y egresos	-390	-10	92	-	-	-522	397	-
Impuesto a la renta	-1.225	-1.711	-3	-28,4%	-	-297	-3.037	-90,2%
Resultado neto	7.054	18.467	1.646	-61,8%	328,6%	23.529	20.146	16,8%

En el agregado, la prima directa alcanzó \$229.392 millones a dic-20 (-11,1% YoY) por una menor venta de rentas vitalicias (-75,4% YoY) y seguros colectivos (-9,2% YoY), compensado por el crecimiento en la prima de seguros individuales (+18,5% YoY).

En tanto, a dic-20 se registró una variación de reservas técnicas por -\$45.801 millones (+5,7% YoY) producto de las proyecciones de siniestralidad futuras en el ramo de SIS. Por su parte el costo de siniestros y rentas totalizó \$209.441 millones (-23,8% YoY) por el menor costo en rentas vitalicias (-41,6% YoY), asociado a un menor volumen de ventas, y la menor tasa de siniestralidad en seguros colectivos (-929 bps YoY). Finalmente, el resultado de intermediación alcanzó -\$15.659 millones (-12,0% YoY), asociado a la menor actividad comercial en el periodo.

Todo lo anterior explica un margen de contribución de -\$45.633 millones a dic-20, versus -\$82.259 millones a dic-19.

Por su parte el resultado de inversiones alcanzó \$107.929 millones (-25,7% YoY), por un menor resultado en renta variable, tanto en la cartera CUI y APV, sumado a un menor resultado en los activos inmobiliarios de la cartera propia. Cabe destacar que un menor resultado de la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida una liberación de reservas técnicas. Por su parte, los costos de administración totalizaron \$32.880 millones (-11,8% YoY) en línea con los esfuerzos de ahorro desarrollados durante el año y la menor actividad comercial.

Adicionalmente, a dic-20 el gasto por impuesto a la renta totalizó -\$297 millones (-90,2% YoY). Por una parte, el resultado tributario de 2019 fue negativo, con lo que el impacto favorable de los dividendos percibidos en el año fue menor. El resultado tributario de 2020 fue positivo, derivando en una menor tasa efectiva por los efectos favorables de los dividendos percibidos durante el año y la corrección



monetaria del patrimonio, entre otros efectos.

Durante el 4Q20 Vida Security registró una utilidad de \$7.054 millones (\$18.467 millones el 3Q20). La mayor prima directa se explica por el alza en seguros individuales (+18,5% QoQ) por una mayor prima de seguros CUI, y el mayor volumen de rentas vitalicias (\$5.767 millones el 4Q20 vs \$178 millones el 3Q20). En el trimestre se registró un resultado de inversiones de \$44.637 millones (+10,3% QoQ) por el mejor resultado en renta variable en la cartera CUI. Por otra parte, la variación de reservas técnicas ascendió a -\$25.718 millones (-\$15.615 el 3Q20), en línea con el mayor resultado de inversiones de la cartera CUI (+45,6% QoQ) y el reconocimiento de reservas adicionales producto de las proyecciones de siniestralidad futuras.

Gastos de Administración Vida Security

En Ch Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg		2020	2019	%Chg.
				QoQ	YoY			
Remuneraciones	-3.672	-4.636	-2.710	-20,8%	35,5%	-15.523	-13.375	16,1%
Gastos asociados al canal de distribución	-862	-441	-748	95,6%	15,2%	-2.633	-3.693	-28,7%
Otros	-2.658	-3.672	-3.085	-27,6%	-13,9%	-14.724	-20.202	-27,1%
Total Costo de Administración	-7.191	-8.749	-6.544	-17,8%	9,9%	-32.880	-37.270	-11,8%

A dic-20 los gastos de administración de Vida Security alcanzaron \$32.880 millones (-11,8% YoY). Durante el 2020 se desarrolló un plan de ahorro en todas las filiales de Grupo Security. El plan implicó ahorros puntuales del año 2020 y esfuerzos de eficiencia para los siguientes ejercicios, incluyendo ajustes de estructuras. En esta línea, se registraron menores gastos por los esfuerzos de ahorro mencionados, sumados al menor volumen de ventas, compensado por un mayor gasto en remuneraciones (+16,1% YoY) por indemnizaciones en el 3Q20. En el trimestre, los gastos totalizaron \$7.191 millones (-17,8% QoQ), con una alta base de comparación por el gasto en indemnizaciones del 3Q20, previamente mencionado.



Resultado de Inversiones Vida Security

El resultado de inversiones a dic-20 totalizó \$107.929 millones (-25,7% YoY). En la cartera propia, el resultado totalizó \$82.783 millones (-17,4% YoY) por una menor rentabilidad en fondos inmobiliarios y una alta base de comparación por prepagos y ventas de propiedades en 2019. Adicionalmente, se registró una menor rentabilidad en renta variable internacional en el periodo. Por otra parte, el resultado de la cartera CUI y APV fue de \$25.146 millones a dic-20 (-44,2% YoY), también asociado a un menor resultado en renta variable. Cabe destacar que un menor resultado de la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida una liberación de reservas técnicas.

Al comparar con el trimestre inmediatamente anterior, el resultado de inversiones alcanzó \$44.637 millones (+10,3% QoQ). En cuanto a la cartera propia, se registró un resultado de \$29.230 millones en el 4Q20 (-2,2% QoQ), en línea con los resultados del trimestre anterior. En cuanto a la cartera CUI y APV, el resultado totalizó \$15.408 millones en el trimestre (+45,6% QoQ) por un mejor resultado en renta variable.

En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg		Stock % 4Q20
				QoQ	YoY	
Renta Fija	1.727.716	1.759.105	1.767.637	-1,8%	-2,3%	65,4%
Renta Variable e Índices	608.022	577.076	573.049	5,4%	6,1%	23,0%
Inmobiliario	272.602	262.796	235.468	3,7%	15,8%	10,3%
Otras Inversiones	34.850	24.517	37.854	42,1%	-7,9%	1,3%
Stock Inversiones	2.643.190	2.623.494	2.614.008	0,8%	1,1%	-
CUI	586.888	569.416	546.112	3,1%	7,5%	22,2%
Cartera Propia	2.056.302	2.054.078	2.067.896	0,1%	-0,6%	77,8%
Stock de Inversiones	2.643.190	2.623.494	2.614.008	0,8%	1,1%	-

En Ch\$ Millones	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Renta Fija	15.872	17.705	18.833	-10,4%	-15,7%	73.233	80.350	-8,9%
Renta Variable e Índices	25.697	19.326	6.874	33,0%	273,8%	25.591	47.297	-
Inmobiliario	3.426	3.673	7.011	-6,7%	-51,1%	13.062	17.438	-25,1%
Otras Inversiones	-357	-224	-70	-	-	-3.957	190	-
Resultado Inversiones	44.637	40.481	32.649	10,3%	36,7%	107.929	145.276	-25,7%
CUI	15.408	10.580	12.327	45,6%	25,0%	25.146	45.024	-44,2%
Cartera Propia	29.230	29.901	20.322	-2,2%	43,8%	82.783	100.252	-17,4%
Resultado Inversiones	44.637	40.481	32.649	10,3%	36,7%	107.929	145.276	-25,7%

ROI	4Q20	3Q20	4Q19	% Chg		2020	2019	% Chg.
				QoQ	YoY			
Renta Fija	3,67%	4,03%	4,26%	-35 p	-24 p	4,24%	4,55%	-31 p
Renta Variable e Índices	16,91%	13,40%	4,80%	351 p	860 p	4,21%	8,25%	-404 p
Inmobiliario	5,03%	5,59%	11,91%	-56 p	-632 p	4,79%	7,41%	-261 p
Otras Inversiones	-4,10%	-3,65%	-0,74%	-45 p	-291 p	-11,36%	0,50%	-
CUI	10,50%	7,43%	9,03%	307 p	-160 p	4,28%	8,24%	-396 p
Cartera Propia	5,69%	5,82%	3,93%	-14 p	189 p	4,03%	4,85%	-82 p
ROI	6,76%	6,17%	5,00%	58 p	118 p	4,08%	5,56%	-147 p

Diferencia de cambio y utilidad (pérdida) por unidades reajustables

La diferencia de cambio alcanzó -\$903 millones a dic-20 (\$276 millones a dic-19). Al comparar con el trimestre inmediatamente anterior la diferencia de cambio fue de -\$191 millones (-\$1.114 millones el 3Q20).

Por otra parte, la pérdida por unidades reajustables fue -\$4.165 millones a dic-20 (-\$3.236 millones a dic-19). En el trimestre, la pérdida por unidades reajustables fue de -\$2.645 millones (versus -\$57 en el 3Q20) por una mayor inflación en el periodo (1,26% el 4Q20 vs 0,04% el 3Q20).



ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La situación financiera de IPS está estrechamente vinculada con la de sus filiales operativas.

Balance Resumido (MM\$)	dic-20	dic-19
Activos corrientes totales	2.592.650	2.621.511
Total de activos no corrientes	274.905	246.722
Total de activos	2.867.555	2.868.232
Pasivos corrientes totales	2.573.079	2.599.728
Total de pasivos no corrientes	79.124	62.438
Total de pasivos	2.652.203	2.662.166
Patrimonio atribuible a los propietarios	209.599	200.483
Participaciones no controladoras	5.753	5.583
Patrimonio total	215.352	206.066
Patrimonio y pasivos	2.867.555	2.868.232

A dic-20, los activos ascienden a \$2.867.555 millones, +0,0% YoY. Además, un 90,4% de los activos corresponde a otros activos financieros corrientes, los que a su vez corresponden principalmente a las inversiones para reservas técnicas de Vida Security. A dic-20, esta línea alcanzó \$2.348.621 millones, +0,3% YoY.

Los pasivos ascienden a MM\$2.652.203, -0,4% YoY. De estos, el 97,0% corresponde a cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, que incluyen principalmente reservas técnicas de la filial de Vida Security. A dic-20, las cuentas por pagar comerciales alcanzaron MM\$2.505.479, -0,4% YoY.

El patrimonio atribuible a los propietarios de IPS alcanzó MM\$209.599 a dic-20, +4,5% YoY.



ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

Estado de flujos de efectivo (MM\$)	dic-20	dic-19
Por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2020 y 2019		
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(18.286)	1.351
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(2.764)	4.532
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	16.123	10.550
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(4.927)	16.433
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(6.305)	16.433
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	29.602	13.169
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	23.297	29.602

Flujos de operación

A diciembre 2020 se registró un mayor flujo de actividades de operación, de -\$18.286 millones, en mayor medida por la adquisición de bienes inmobiliarios para el respaldo las obligaciones con clientes.

Flujos de inversión

A diciembre 2020 se registró un menor flujo de actividades de inversión, de -\$2.764 millones, con un menor volumen de compras en el periodo, más que compensado por el mayor volumen de ventas de propiedades, plantas y equipo en el año 2019.

Flujos de financiación

A diciembre 2020 se registró un flujo de actividades de financiación de \$16.123 millones (\$10.550 millones a dic-19). En julio de 2020 se concretó la colocación de la serie D de la línea de bonos de IPS por un monto de UF 1.200.000. Este flujo fue parcialmente compensado por el reembolso de préstamos en el período. Adicionalmente, a dic-19 la compañía presentaba flujos por un aumento de capital por \$17.000 millones y la obtención de préstamos bancarios de corto plazo, compensados por el pago de dividendos a su matriz por \$20.180 millones.



INDICADORES FINANCIEROS Y DE GESTIÓN

Liquidez Individual

		dic-19	dic-20
Liquidez corriente: (Activo Circulante/ Pasivo Circulante)	Veces	0,52	7,89
Activos Circulantes IPS	Miles	10.485.225	19.902.135
Pasivos Circulantes IPS	Miles	19.981.144	2.522.178

El índice de liquidez individual, medido como el cociente entre el activo circulante individual equivalente al total de activos corrientes, y el pasivo corriente equivalente al total de pasivos corrientes, que mide la capacidad de la empresa para cubrir oportunamente sus compromisos de corto plazo, se encuentra en 7,89 veces a diciembre 2020. La variación respecto de diciembre se explica por el pago de obligaciones bancarias de corto plazo en el 3Q20.

Endeudamiento

		dic-19	dic-20
Endeudamiento financiero individual	Veces	0,39	0,37
Cobertura de gastos financieros	Veces	7,80	6,8

El nivel de endeudamiento financiero individual corresponde a lo definido en la nota 33 de los Estados Financieros de Inversiones Previsión Security, definido dicho endeudamiento como la razón entre pasivo exigible financiero individual y patrimonio total. El pasivo exigible financiero individual corresponderá a la suma de las obligaciones financieras contraídas por Inversiones Previsión Security Limitada, excluyendo en este cálculo las obligaciones financieras de sus filiales, independiente de si éstas consolidan o no con Inversiones Previsión Security Limitada. De este modo, se considera que el pasivo exigible financiero individual comprende la suma de los endeudamientos de la Sociedad individualmente considerada, que califiquen dentro de los siguientes conceptos contables de los estados financieros: (I) las obligaciones con bancos e instituciones financieras, corrientes y no corrientes, (II) las obligaciones financieras con el público (pagares y bonos), corrientes y no corrientes, (III) otros pasivos, cuentas por pagar, acreedores varios y provisiones, todos ellos corrientes y no corrientes, y (IV) las cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes. Dentro del concepto definido en el punto (IV) anterior, se considerarán aquellas cuentas por pagar de Inversiones Previsión Security Limitada, individualmente consideradas, contraídas con entidades relacionadas, que por haber sido incluidas dentro del proceso de consolidación hayan sido eliminadas durante dicho proceso y por lo mismo no se encuentren presentes en los estados financieros. Se considerará como un pasivo exigible del Emisor el monto de todos los avales, fianzas simples o solidarias, codeudas solidarias u otras garantías, personales o reales, que éste hubiere otorgado para garantizar obligaciones de terceros, incluso si fueren de sus filiales. Esta restricción emana de los créditos bancarios y deudas con compañías de seguros contraídas por IPS, y debe ser no superior a 0,5, medido sobre las cifras de su balance individual, definido dicho endeudamiento como la razón entre pasivo exigible financiero individual, conforme a lo presentado en cuadro de revelaciones de la FECU, y el patrimonio total. A dic-20, este indicador alcanzó 0,37 veces, -178 bps YoY. Esta variación se explica por las utilidades retenidas del ejercicio.

La cobertura de gastos financieros consolidado corresponde a la suma de las ganancias antes de impuestos y los costos financieros, dividida por los costos financieros. La mayor parte de los costos financieros de este indicador corresponden al gasto por intereses y reajustes por los créditos bancarios de IPS. A dic-20, la cobertura de gastos financieros consolidados alcanzó 6,8 veces, versus las 7,8 veces a dic-19.



Rentabilidad

		dic-19	dic-20
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	millones	17.471	18.573
EBITDA	millones	26.514	25.318
ROAE YTD	%	8,8%	8,9%
ROAA YTD	%	0,6%	0,7%
Ganancias antes de Impuestos	millones	21.653	20.116
Depreciación (Nota 24 EEFF)	millones	(1.678)	(1.730)
Gasto Financiero	millones	(3.184)	(3.471)

A dic-20, el resultado atribuible a los propietarios de la controladora fue de \$18.573 millones (+6,3% YoY). El resultado neto de IPS se alinea con el desempeño de su entidad operativa principal, Vida Security.

La rentabilidad del patrimonio (ROAE), definida como el cociente entre las ganancias atribuibles a las propiedades controladas en el periodo anualizado y el patrimonio atribuible a las propiedades controladas promedio del periodo, alcanzó 8,9% a dic-20, por sobre el 8,8% a dic-19.

La rentabilidad del activo (ROAA), definida como el cociente entre las ganancias atribuibles a las sociedades controladas en el periodo y los activos totales promedio del periodo, alcanzó 0,7%, (0,6% a dic-19)



DEUDA FINANCIERA INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY

Obligaciones Bancarias:

Rut Entidad Acreedora	Nombre Entidad Acreedora	Pais Entidad Acreedora	Tasa Efectiva %	Valor Contable al Vencimiento (MM\$)		
				Corriente 0-1 años	No Corriente 1 año y más	Total
97.004.000-5	Banco BCI	Chile	7,01%	160	8.949	9.109
97.006.000-6	Banco de Chile	Chile	7,19%	131	7.143	7.274
				291	16.092	16.383

Bonos:

Serie	N° de Inscripción	Fecha de Inscripción	Moneda	Monto	Tasa de Interés Anual	Plazo (Años)	Vencimiento
A	879	31-08-2017	UF	1.000.000	3,60%	21	31-08-2038
D	970	20-12-2019	UF	1.200.000	2,25%	21	20-12-2040

CLASIFICACIONES DE RIESGO

	Grupo Security	Vida Security	Inv. Previsión Security
FitchRatings (local)	AA-	AA-	A+
ICR (local)	AA-	AA	A+



INDUSTRIAS EN LAS QUE PARTICIPA LA SOCIEDAD

Inversiones Previsión Security Limitada es una filial de Grupo Security que actúa como holding agrupando los negocios de seguros del grupo. IPS no participa directamente en un sector industrial, su participación es indirecta a través de sus filiales.

INDUSTRIA DE SEGUROS DE VIDA

A septiembre 2020 existían 35 compañías de seguros de vida. Los ingresos por prima directa de las compañías de seguros de vida alcanzaron \$3.564.115 millones. Las utilidades de la industria de Seguros de Vida alcanzaron \$328.436 millones acumulados a septiembre 2020. En el mismo período, Vida Security alcanzó una participación de mercado de 4,7% según prima directa.

CORREDORES DE SEGUROS

El mercado de corredores de Seguros se compone de 2.741 actores a diciembre de 2017, los cuales se distribuyen en 12 corredores de seguros que son filiales bancarias, 23 brokers (entre los que está Corredores de Seguros Security), 7 corredores de seguros relacionados a grandes tiendas comerciales, y 2.699 corredores retail de menor tamaño. La prima intermediada por el mercado en 2017 fue de UF 128 millones (sin considerar rentas vitalicias). En 2017, Corredores de Seguros Security se ubica en el 6° lugar en el ranking del segmento brokers, con una participación del 6,2% en dicho segmento (sin considerar rentas vitalicias).

MUTUOS HIPOTECARIOS

A diciembre 2020 se registran 15 administradoras, administrando un total de 157.247.243 UF en mutuos hipotecarios endosables. A diciembre 2020, Hipotecaria Security Principal S.A. cuenta con 50.623.014 UF en mutuos hipotecarios, lo que significa un 32,2% de participación de mercado.

FACTORES DE RIESGO

Inversiones Previsión Security Limitada, como filial directa de Grupo Security, se alinea a las definiciones y políticas de administración de riesgo que define su matriz. Grupo Security considera la gestión y control del riesgo de vital importancia para alcanzar las metas de rentabilidad definidas por sus accionistas, como también para garantizar la continuidad de los negocios. La implementación de esta gestión y control de riesgo en las empresas Security es supervisado de forma centralizada por la Gerencia de Riesgos de Negocio y Contraloría, la que consolida e informa de forma periódica al Directorio de Grupo Security.

Los activos principales de IPS se desempeñan en una industria altamente regulada, como es seguros.

DEPENDENCIA DE LOS DIVIDENDOS DE FILIALES

IPS es el holding que agrupa el brazo del negocio asegurador de Grupo Security y percibe sus ingresos de los dividendos que reparten sus filiales. Por esta razón, los resultados que obtenga la Compañía dependen de manera importante del desempeño de sus filiales.

A diciembre 2020, Vida Security ha repartido dividendos a su matriz por \$12.560 millones y Ex Servicios Security ha repartido dividendos por \$1.615 millones. Por su parte Corredores de Seguros Security Ltda. repartió \$1.400 millones.

Por último, cabe destacar que IPS controla sus principales filiales, con una participación de más del 90% en la propiedad de cada una, lo que le otorga la flexibilidad de fijar sus políticas de dividendos de acuerdo con sus requerimientos.



OTROS FACTORES DE RIESGOS

Riesgos de desempeño general de la economía.

El desempeño de las filiales de Inversiones Previsión Security Limitada está correlacionado con el desempeño de la economía y las condiciones financieras que, a su vez, dependen de la política monetaria, lo cual en condiciones restrictivas debiera ver reducida la tasa de crecimiento de ingresos y utilidades, y en situaciones expansivas debiera ocurrir lo contrario.

Competencia en todos los negocios en que participa

La gran cantidad de participantes en la industria puede llevar a cierres y fusiones de empresas, de manera que puede cambiar la actual estructura de la industria, produciéndose ajustes en las estructuras de ventas y estructuras de márgenes operacionales.

La tendencia de concentración de compañías reaseguradoras podría tener un efecto en la variedad de ofertas de coberturas, dejando de reasegurar riesgos que actualmente sí están respaldados debido a la fuerte competencia que existía hasta hace poco tiempo en este mercado.

Cambios regulatorios

La industria aseguradora está regulada por entidades estatales que están sujetas a eventuales cambios regulatorios en el tiempo. Sin embargo, dado el nivel de transparencia, el avanzado nivel de desarrollo y la excelente reputación de esta industria a nivel mundial, se estima que este riesgo debiera ser bajo.

RIESGOS ASOCIADOS AL NEGOCIO DE SEGUROS

Riesgos Financieros Locales

La disminución de las tasas de interés de largo y mediano plazo podría afectar el rendimiento de los activos que respaldan rentas vitalicias y cuentas únicas de inversión a tasas garantizadas cuando corresponda tomar inversiones por los vencimientos de papeles más cortos, generando un déficit operacional a mediano plazo.

Tasas de Mortalidad y Morbilidad

El aumento en los niveles de morbilidad puede llevar a aumentos en la siniestralidad de pólizas catastróficas en el mediano plazo y aumentos de siniestralidad en las pólizas con coberturas de reembolsos de gastos médicos en el corto plazo. La disminución en las tasas de mortalidad adulta puede hacer disminuir los resultados esperados para el ramo de rentas vitalicias en la medida en que las compañías no se ajusten a la nueva estructura de las curvas de mortalidad.

Estructura de la Industria

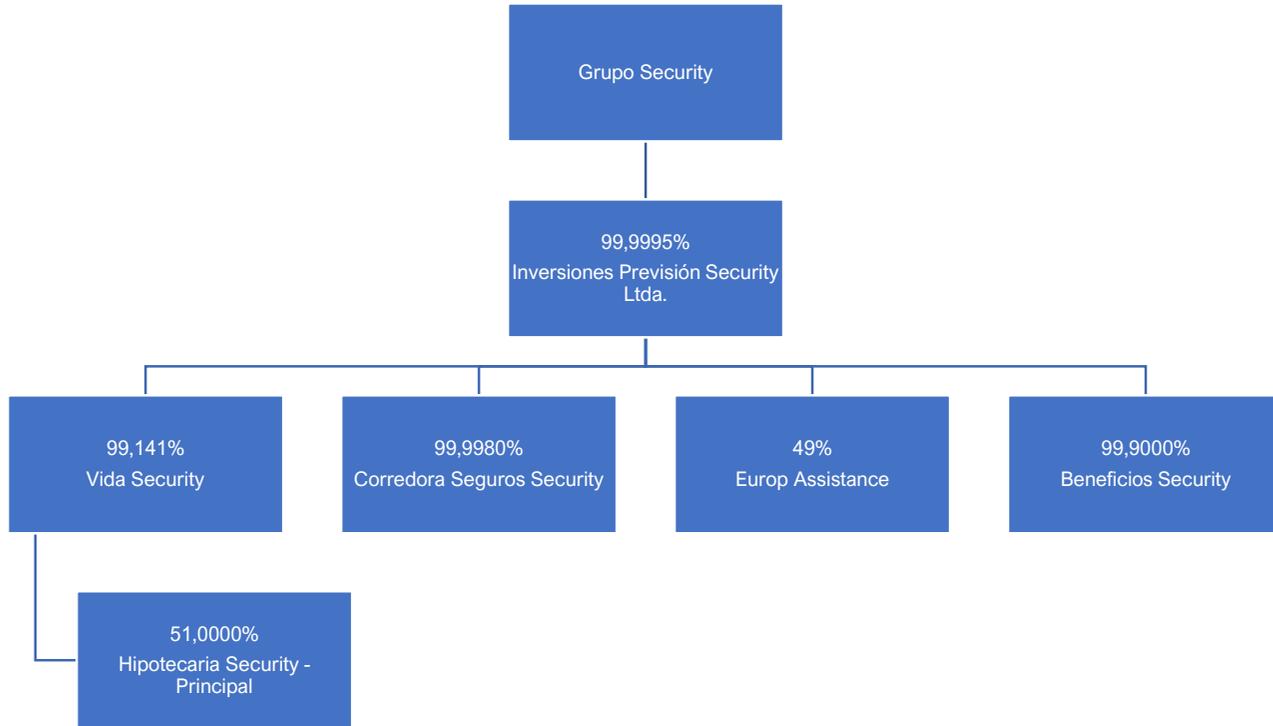
La gran cantidad de participantes en la industria puede llevar a cierres y fusiones de empresas, de manera que puede cambiar la actual estructura de la industria, produciéndose ajustes en las estructuras de ventas y estructuras de márgenes operacionales.

Industria Reaseguradora

La actual tendencia de concentración de compañías reaseguradoras podría tener un efecto en la variedad de oferta de coberturas, dejando de reasegurar riesgos que actualmente se encuentren respaldados gracias a la fuerte competencia que existía hasta hace poco tiempo en este mercado.



ESTRUCTURA DE PROPIEDAD INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY



Durante 2020, Servicios Security fue absorbida por Inversiones Previsión Security



BALANCE POR SEGMENTO

Estado de situación financiera	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
MMS	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20
Activos								
Total de activos corrientes	2.618.314	2.579.736	10.522	19.902 -	7.326 -	6.989	2.621.511	2.592.650
Total de activos no corrientes	179.791	209.284	273.276	269.063 -	206.345 -	203.442	246.722	274.905
Total de activos	2.798.105	2.789.021	283.798	288.965 -	213.671 -	210.431	2.868.232	2.867.555

Estado de situación financiera	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
MMS	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20
Pasivos								
Total de pasivos corrientes	2.579.943	2.577.593	20.292	2.522 -	506 -	7.036	2.599.728	2.573.079
Total de pasivos no corrientes	9.627	3.144	59.631	76.843 -	6.820 -	863	62.438	79.124
Total de pasivos	2.589.570	2.580.736	79.923	79.366 -	7.326 -	7.899	2.662.166	2.652.203



RESULTADOS POR SEGMENTO

Millones (\$)	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20	dic-19	dic-20
Estado de resultados								
Ganancia (pérdida)								
Ingresos de actividades ordinarias	417.828	353.782	-	-	(1.212)	(265)	416.616	353.517
Costo de ventas	(345.780)	(282.119)	-	-	946	-	(344.834)	(282.119)
Ganancia bruta	72.048	71.663	-	-	(266)	(265)	71.783	71.398
Otros ingresos	562	247	526	40	-	-	1.089	287
Costos de distribución	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos de administración	(45.826)	(42.723)	(261)	(82)	-	265	(46.087)	(42.540)
Otros gastos por función	(500)	(282)	-	-	266	-	(234)	(282)
Otras ganancias (pérdidas)	253	202	(88)	(115)	28	-	193	87
Ganancia (pérdida) de actividades operacionales	26.538	29.108	177	(158)	28	-	26.744	28.950
Ganancias (pérdidas) que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado	-	-	-	-	-	-	-	-
Ingresos financieros	38	10	-	-	-	-	38	10
Costos financieros	(28)	(35)	(3.156)	(3.436)	-	-	(3.184)	(3.471)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociados utilizando el método de la participación	662	(250)	21.635	23.947	(21.375)	(23.789)	922	(92)
Diferencia de cambio	796	220	0	-	-	-	797	220
Resultado por unidades de reajuste	(3.016)	(4.273)	(649)	(1.227)	-	-	(3.665)	(5.500)
Ganancias (pérdidas) que surgen de la diferencia entre el valor libro anterior y el valor justo de activos financieros reclasificados medidos a valor razonable	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	24.991	24.779	18.008	19.126	(21.347)	(23.789)	21.653	20.116
Gastos por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(3.685)	(552)	283	(553)	(28)	-	(3.431)	(1.105)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	21.306	24.227	18.291	18.573	(21.375)	(23.789)	18.221	19.011
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	21.306	24.227	18.291	18.573	(21.375)	(23.789)	18.221	19.011
Ganancia (pérdida) atribuible a								
Ganancia (pérdida) atribuibles a los propietarios de la controladora	20.729	23.991	18.291	18.573	(21.548)	(23.991)	17.471	18.573
Ganancia (pérdida) atribuibles a participaciones no controladoras	577	236	-	-	173	202	750	438
Ganancia (pérdida)	21.306	24.227	18.291	18.573	(21.375)	(23.789)	18.221	19.011



Estados financieros resumidos de filiales

SEGUROS VIDA SECURITY PREVISIÓN S.A.

TIPO DE SOCIEDAD

Sociedad Anónima Abierta.

RUT

99.301.000-6

INSCRIPCIÓN EN EL REGISTRO DE VALORES

Seguros Vida Security Previsión S.A. se encuentra inscrito en el registro de Valores bajo el número 22.

OBJETO SOCIAL

Seguros de Vida.

ANTECEDENTES GENERALES

La sociedad fue constituida por escritura del 24 de agosto de 1981, en la notaría de Eduardo Avello Arellano y se decretó su existencia por resolución N° 561-S del 29 de septiembre de 1981. Fue inscrita en el registro de Comercio de Santiago el 31 de octubre de 1981 a Fojas 18.847 N° 10.385 y publicado el Extracto en el Diario Oficial del 10 de octubre de 1981. Con fecha 16 de enero de 1998 se inscribió en el registro de Comercio la reforma a los estatutos por el cambio de razón social a "Seguros Previsión Vida S.A.", publicándose el extracto en el diario oficial con fecha 20 de enero de 1998. La compañía se encuentra inscrita en el registro de Valores con el N° 022 y está bajo la fiscalización de la Superintendencia de Valores y Seguros. El 11 de marzo de 2002, la Junta Extraordinaria de Accionistas acordó el cambio de la razón social por Seguros Vida Security Previsión S.A., entrando dicho cambio en vigencia en mayo de 2002.

CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO

Al 31 de diciembre de 2020 el capital suscrito y pagado es de \$172.411 millones.

PROPORCIÓN INVERSIÓN SOBRE ACTIVO GRUPO SECURITY S.A.

Los activos totales de Seguros Vida Security Previsión S.A. representan un 69,34% sobre los activos individuales totales de Inversiones Previsión Security.

RELACIONES COMERCIALES CON FILIALES, COLIGADAS Y MATRIZ

Vida Security provee el servicio de pólizas de seguros de vida para los empleados de Banco Security, Factoring Security, Asesorías Security, Inmobiliaria Security, Administradora de Fondos Mutuos, Grupo Security, Valores Security, Securitizadora Security GMAC-RFC, Global Security, Capital S.A. (Ex Inversiones Invest Security Ltda.). Además Vida Security vende seguros de asistencia en viaje para clientes corporativos y particulares de Travel Security. A futuro, existe la posibilidad de ampliar el ofrecimiento de estos servicios a clientes de las filiales y coligadas de la matriz.

NÓMINA DEL DIRECTORIO

PRESIDENTE DEL DIRECTORIO

Francisco Silva S. RUT: 4.103.061-5

VICE-PRESIDENTE DEL DIRECTORIO

Renato Peñafiel M. RUT: 6.350.390-8

DIRECTORES

Juan Cristóbal Pavez R. RUT: 9.901.478-4
Francisco Juanicotena Sanzberro RUT: 5.201.352-6
Andrés Tagle D. RUT: 5.895.255-9
Álvaro Vial G. RUT: 5.759.348-2
Gonzalo Andrés Pavez A. RUT: 9.417.024-9

GERENTE GENERAL

Alejandro Alzérrecas L. RUT: 7.050.344-1



ESTADOS FINANCIEROS RESUMIDOS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO	2020 MM\$	2019 MM\$
ACTIVOS		
Activos Corrientes	2.572.487,1	2.530.814,9
Activos No Corrientes	19.083,7	258.527,1
Total Activos	2.591.570,8	2.789.342,1
PASIVOS		
Pasivos Corrientes	2.571.642,3	2.574.622,9
Pasivos No Corrientes	2.280,1	9.274,5
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	202.116,1	201.593,7
Participaciones no controladoras	4.016,0	3.850,9
Total Pasivos y Patrimonio	2.591.570,8	2.789.342,1

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN	2020 MM\$	2019 MM\$
Ganancia (pérdida) Bruta	65.117,8	65.731,7
Ganancia (pérdida) No Operacional	(40.947,1)	(41.491,4)
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTO	24.170,7	24.240,4
Gastos por Impuestos a las Ganancias	(405,9)	(3.517,3)
GANANCIA (PÉRDIDA)	23.764,7	20.723,1
Ganancia (pérdida) Atribuible a los propietarios	23.529,0	20.146,1
Ganancia (pérdida) Atribuible a participaciones no controladoras	235,8	576,9

FLUJO DE EFECTIVO	2020 MM\$	2019 MM\$
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Operación	(20.325,2)	1.896,5
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Inversión	(2.602,1)	(4.626,7)
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Financiación	9.156,6	16.008,6
Incremento Neto del Efectivo	(13.770,7)	13.278,4
Efectos de la variación de la tasa de cambio sobre el efectivo	0,0	0,0
Incremento Neto del Efectivo y Equivalentes al Efectivo	(13.770,7)	13.278,4

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	2020 MM\$	2019 MM\$
Capital Emitido	172.410,7	172.410,7
Primas de Emisión	0,0	0,0
Otras Reservas	(47.207,9)	(38.720,8)
Ganancias (Pérdidas) Acumuladas	76.913,4	67.903,8
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	202.116,1	201.593,7
Participaciones no controladoras	4.016,0	3.850,9
Patrimonio Total	206.132,1	205.444,6



HIPOTECARIA SECURITY PRINCIPAL S.A.

TIPO DE SOCIEDAD

Sociedad Anónima Cerrada.

RUT

96.538.310-2

OBJETO SOCIAL

Agente Administrador de Mutuos Hipotecarios

ANTECEDENTES GENERALES

Constituida por escritura pública de fecha 9 de Agosto de 1988, otorgada en la notaría de Santiago de don Jaime Morandé Orrego. Un extracto de dicha constitución fue inscrito a fs. 18.818 N° 10.020 en el registro de Comercio del año 1988 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago y Publicado en el Diario Oficial del día 17 de Agosto de 1988.

CAPITAL PAGADO Y PATRIMONIO

Al 31 de diciembre de 2020 el capital suscrito y pagado es de \$4.935 millones.

PROPORCIÓN INVERSIÓN SOBRE ACTIVO GRUPO SECURITY S.A.

Los activos totales de Seguros Vida Security Previsión S.A. representan un 1,43% sobre los activos consolidados totales de Inversiones Previsión Security.

RELACIONES COMERCIALES CON FILIALES, COLIGADAS Y MATRIZ

Hipotecaria Security Principal provee servicios de Agente Administrador de Mutuos Hipotecarios a Seguros Vida Security Previsión S.A. A futuro, existe la posibilidad de ampliar el

ofrecimiento de estos servicios a clientes de las filiales y coligadas de la matriz de Grupo Security.

NÓMINA DEL DIRECTORIO

PRESIDENTE DEL DIRECTORIO:

Alejandro Alzérreca Luna RUT: 7.050.377-1

DIRECTORES:

Rodrigo Guzmán Leyton	RUT: 9.423.413-1
M. Loreto Herrera Martínez	RUT: 9.979.883-1
Ignacio Rodríguez Edwards	RUT: 10.116.083-1
M. Eugenia Norambuena Bucher	RUT: 12.585.293-9

DIRECTORES SUPLENTE:

M. Macarena Lagos Jimenez	RUT: 15.565.151-2
Pablo Cruzat Arteaga	RUT: 13.067.212-4
Horacio Morandé Contardo	RUT: 13.241.237-5
Andrés Valenzuela Ugarte	RUT: 9.601.417-1

ABOGADO:

Renato De La Cerda RUT: 5.492.890-4

GERENTE GENERAL:

Ricardo Hederra González RUT: 10.695.464-K



ESTADOS FINANCIEROS RESUMIDOS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO	2020 MM\$	2019 MM\$
ACTIVOS		
Activos Corrientes	10.036,9	11.253,0
Activos No Corrientes	51.655,5	75.013,6
Total Activos	61.692,4	86.266,6
PASIVOS		
Pasivos Corrientes	53.019,3	77.846,5
Pasivos No Corrientes	477,3	561,0
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	8.195,9	7.859,1
Participaciones no controladoras	0,0	0,0
Total Pasivos y Patrimonio	61.692,4	86.266,6

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN	2020 MM\$	2019 MM\$
Ganancia (pérdida) Bruta	2.522,0	1.416,0
Ganancia (pérdida) No Operacional	(1.931,7)	241,2
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTO	590,3	1.657,2
Gastos por Impuestos a las Ganancias	(109,2)	(479,8)
GANANCIA (PÉRDIDA)	481,2	1.177,4
Ganancia (pérdida) Atribuible a los propietarios	481,2	1.177,4
Ganancia (pérdida) Atribuible a participaciones no controladoras	0,0	0,0

FLUJO DE EFECTIVO	2020 MM\$	2019 MM\$
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Operación	(3.279,1)	357,3
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Inversión	(34,5)	(43,6)
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Financiación	1.608,4	(81,2)
Incremento Neto del Efectivo	(1.705,2)	232,5
Efectos de la variación de la tasa de cambio sobre el efectivo	0,0	0,0
Incremento Neto del Efectivo y Equivalentes al Efectivo	(1.705,2)	232,5

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	2020 MM\$	2019 MM\$
Capital Emitido	4.935,4	4.935,4
Primas de Emisión	0,0	0,0
Otras Reservas	6,9	6,9
Ganancias (Pérdidas) Acumuladas	3.253,6	2.916,8
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	8.195,9	7.859,1
Participaciones no controladoras	0,0	0,0
Patrimonio Total	8.195,9	7.859,1



CORREDORES DE SEGUROS SECURITY LTDA.

TIPO DE SOCIEDAD

Sociedad de responsabilidad Limitada.

RUT

77.371.990-K

INSCRIPCIÓN EN EL REGISTRO DE VALORES

Corredores de Seguros Security Ltda. no se encuentra inscrito en el registro de Valores.

OBJETO SOCIAL

Corredores de Seguros.

ANTECEDENTES GENERALES

Corredores de Seguros Security Limitada se constituyó según consta en escritura pública de fecha 3 de diciembre de 1999, otorgada en la notaría de Santiago de Enrique Morgan Torres, otorgándose la administración y representación judicial y extrajudicial de la sociedad y el uso de la razón social al socio Inversiones Previsión Security Ltda.

CAPITAL PAGADO Y PATRIMONIO

Al 31 de diciembre de 2020 el capital suscrito y pagado es de \$1.257 millones.

PROPORCIÓN INVERSIÓN SOBRE ACTIVO GRUPO SECURITY S.A.

Los activos totales de Corredores de Seguros Security Limitada representan un 0,52% de los activos individuales totales de Inversiones Previsión Security.

RELACIONES COMERCIALES CON FILIALES, COLIGADAS Y MATRIZ

Corredora de Seguros Security provee servicios de corretaje de seguros a Grupo Security, Banco Security, Administradora General de Fondos, Valores Security, Factoring Security, Inmobiliaria Security, Asesorías Security, Securitizadora Security GMAC-RFC, Inversiones Previsión Security, Capital S.A. (Ex Inversiones Invest Security Ltda.), Travel y Global Security. Además realiza la intermediación de pólizas de seguros de vida y salud con Vida Security. La Corredora ha realizado también corretaje de seguros para clientes de Banco Security. A futuro, existe la posibilidad de ampliar el ofrecimiento de estos servicios a clientes de las filiales y coligadas de la matriz.

MANDATARIOS

Francisco Silva S.	RUT: 4.103.061-5
Renato Peñafiel M.	RUT: 6.350.390-8

REPRESENTANTE LEGAL

Alejandro Mandiola P.	RUT: 8.684.673-K
-----------------------	------------------



ESTADOS FINANCIEROS RESUMIDOS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO	2020 MMS	2019 MMS
ACTIVOS		
Activo Circulante	3.713,6	5.793,6
Activo Fijo	343,2	371,5
Otros Activos	1.314,2	404,7
Total Activos	5.371,0	6.569,8
PASIVOS		
Pasivo Circulante	2.995,4	4.083,8
Pasivo Largo Plazo	863,4	0,0
Patrimonio Total	1.512,2	2.486,0
Total Pasivos y Patrimonio	5.371,0	6.569,8

ESTADO DE RESULTADOS	2020 MMS	2019 MMS
Resultado Operacional	5.305,4	1.013,7
Resultado No Operacional	(4.738,4)	(205,1)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTO	567,0	808,6
Impuesto a la Renta	(140,8)	(192,1)
RESULTADO DEL EJERCICIO	426,2	616,5

FLUJO DE EFECTIVO	2020 MMS	2019 MMS
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Operación	1.065,9	1.062,5
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Inversión	(6,4)	(6,4)
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Financiación	0,0	0,0
Incremento Neto del Efectivo	1.059,5	1.056,1
Efecto Corrección Monetaria	(0,0)	0,0
Variación Neta del Efectivo y Efectivo Equivalente	1.059,5	1.056,1

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	2020 MMS	2019 MMS
Capital Emitido	1.256,9	1.256,9
Primas de Emisión	0,0	0,0
Otras Reservas	(1.082,8)	(1.083,7)
Ganancias (Pérdidas) Acumuladas	1.338,0	2.312,8
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	1.512,2	2.486,0
Participaciones no controladoras	0,0	0,0
Patrimonio Total	1.512,2	2.486,0



EUROP ASSISTANCE CHILE S.A.

TIPO DE SOCIEDAD

Sociedad Anónima cerrada

RUT

99.573.400-1

INSCRIPCIÓN EN EL REGISTRO DE VALORES

Europ Assistance S.A. no se encuentra inscrito en el registro de Valores.

OBJETO SOCIAL

Prestación de servicios de asistencia.

ANTECEDENTES GENERALES

Europ Assistance S.A. se constituye como sociedad anónima cerrada el 13 de agosto de 2004, según consta en escritura pública otorgada por la 2ª Notaría de Santiago. El objeto de la Sociedad es la prestación por cuenta propia o ajena, directa o indirecta, de todo tipo de servicios de asistencia, médica, dental, de gasfitería, de reparaciones, etc., a todo tipo de personas, naturales o jurídicas, ya sea de asistencia en viajes a vehículos, hogares, etc., o de cualquier otro servicio relacionado con los antes indicados.

CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO

Al 31 de diciembre de 2020 el capital suscrito y pagado es de \$728 millones.

PROPORCIÓN INVERSIÓN SOBRE ACTIVO GRUPO SECURITY S.A.

Europ Assistance S.A. representa un 0,44% de los activos individuales totales de Inversiones Previsión Security.

RELACIONES COMERCIALES CON FILIALES, COLIGADAS Y MATRIZ

Europ Assistance S.A. provee servicio a Seguros Vida Security Previsión S.A., Banco Security, Corredores de Seguros Security, Travel Security y Capital S.A. (Ex Inversiones Invest Security Ltda.). A futuro, existe la posibilidad de ampliar el ofrecimiento de estos servicios a clientes de las filiales y coligadas de la matriz.

NÓMINA DEL DIRECTORIO

PRESIDENTE DEL DIRECTORIO

Francisco Silva Silva RUT: 4.103.061-5

DIRECTORES

Renato Peñafiel M. RUT: 6.350.390-8

Juan Carlos G. Extranjero

Alejandro Caballero Extranjero

Ricardo Bahamondes L. RUT: 9.910.788-K

GERENTE GENERAL

Ricardo Bahamondes L. RUT: 9.910.788-K



ESTADOS FINANCIEROS RESUMIDOS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO	2020 MMS	2019 MMS
ACTIVOS		
Activos Corrientes	4.574,7	5.302,3
Activos No Corrientes	899,5	795,1
Total Activos	5.474,2	6.097,4
PASIVOS		
Pasivos Corrientes	2.868,9	3.834,3
Pasivos No Corrientes	0,0	113,1
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	2.605,3	2.150,0
Participaciones no controladoras	0,0	0,0
Total Pasivos y Patrimonio	5.474,2	6.097,4

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN	2020 MMS	2019 MMS
Ganancia (pérdida) Bruta	608,3	813,2
Ganancia (pérdida) No Operacional	(118,8)	(17,6)
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTO	489,5	795,6
Gastos por Impuestos a las Ganancias	(156,0)	(263,1)
GANANCIA (PÉRDIDA)	333,5	532,5
Ganancia (pérdida) Atribuible a los propietarios	170,1	271,6
Ganancia (pérdida) Atribuible a participaciones no controladoras	163,4	260,9

FLUJO DE EFECTIVO	2020 MMS	2019 MMS
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Operación	(78,6)	1.152,6
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Inversión	269,5	(1.003,8)
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Financiación	0,0	0,0
Incremento Neto del Efectivo	190,9	148,8
Efectos de la variación de la tasa de cambio sobre el efectivo	(1,1)	(1,1)
Incremento Neto del Efectivo y Equivalentes al Efectivo	189,8	147,8

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	2020 MMS	2019 MMS
Capital Emitido	728,2	728,2
Primas de Emisión	0,0	0,0
Otras Reservas	19,1	15,4
Ganancias (Pérdidas) Acumuladas	1.858,0	1.406,4
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	2.605,3	2.150,0
Participaciones no controladoras	0,0	0,0
Patrimonio Total	2.605,3	2.150,0



ADMINISTRADORA DE SERVICIOS Y BENEFICIOS SECURITY LIMITADA

TIPO DE SOCIEDAD

Sociedad de Responsabilidad Limitada.

RUT

77.431.040-1

INSCRIPCIÓN EN EL REGISTRO DE VALORES

No tiene.

OBJETO SOCIAL

Prestación de Servicios.

ANTECEDENTES GENERALES

La sociedad fue constituida por escritura del 29 de marzo de 2000, en la notaría de Antonieta Mendoza Escala. Fue inscrita en el registro de Comercio de Santiago el 3 de mayo del 2000 a Fojas 10.755 N° 8644. Con fecha 15 de mayo de 2008 se inscribió en el registro de Comercio el cambio de razón social a "Administradora de Servicios y Beneficios Security Limitada".

CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO

Al 31 de diciembre de 2020 el capital suscrito y pagado es de \$5 millones

PROPORCIÓN INVERSIÓN SOBRE ACTIVO GRUPO SECURITY S.A.

Los activos totales de Administradoras de Servicios y Beneficios Ltda. representan un 0,22% sobre los activos individuales totales de Inversiones Previsión Security.

RELACIONES COMERCIALES CON FILIALES, COLIGADAS Y MATRIZ

Administradora de Servicios y Beneficios Limitada presta servicios de administración a Vida Security.

NÓMINA DEL DIRECTORIO

No tiene.



ESTADOS FINANCIEROS RESUMIDOS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2020 Y 2019

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO	2020 MM\$	2019 MM\$
ACTIVOS		
Activos Corrientes	3.535,7	2.132,5
Activos No Corrientes	59,6	67,4
Total Activos	3.595,3	2.200,0
PASIVOS		
Pasivos Corrientes	2.955,0	1.595,2
Pasivos No Corrientes	0,0	0,0
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	640,4	604,7
Participaciones no controladoras	0,0	0,0
Total Pasivos y Patrimonio	3.595,3	2.200,0

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN	2020 MM\$	2019 MM\$
Ganancia (pérdida) Bruta	1.239,8	527,2
Ganancia (pérdida) No Operacional	(1.198,7)	(584,9)
GANANCIA (PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTO	41,1	(57,7)
Gastos por Impuestos a las Ganancias	(5,4)	24,0
GANANCIA (PÉRDIDA)	35,6	(33,7)
Ganancia (pérdida) Atribuible a los propietarios	35,6	(33,7)
Ganancia (pérdida) Atribuible a participaciones no controladoras	0,0	0,0

FLUJO DE EFECTIVO	2020 MM\$	2019 MM\$
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Operación	620,3	(721,1)
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Inversión	0,0	(3,6)
Flujos de Efectivo Netos procedentes de Actividades de Financiación	0,0	0,0
Incremento Neto del Efectivo	620,3	(724,7)
Efectos de la variación de la tasa de cambio sobre el efectivo	0,0	0,0
Incremento Neto del Efectivo y Equivalentes al Efectivo	620,3	(724,7)

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO	2020 MM\$	2019 MM\$
Capital Emitido	5,0	5,0
Primas de Emisión	0,0	0,0
Otras Reservas	0,0	0,0
Ganancias (Pérdidas) Acumuladas	635,4	599,7
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	640,4	604,7
Participaciones no controladoras	0,0	0,0
Patrimonio Total	640,4	604,7



Declaración de responsabilidad

MEMORIA ANUAL 2020

Los suscritos, en su calidad de Representantes Legales de Inversiones Previsión Security Limitada, domiciliados en Av. Apoquindo 3150, piso 15, Las Condes, Santiago, Chile, declaramos bajo juramento que la información contenida en la presente memoria anual es la expresión fiel de la verdad, por lo que asumimos la responsabilidad legal correspondiente.

FRANCISCO SILVA SILVA
RUT: 4.103.061-5
REPRESENTANTE LEGAL

RENATO PEÑAFIEL MUÑOZ
RUT: 6.350.390-8
REPRESENTANTE LEGAL



