

Resultados Inversiones Previsión Security

Inversiones Previsión Security reportó una utilidad neta de \$23.977 millones a septiembre 2023 (-5,4% YoY).

IPS es el holding que agrupa el brazo del negocio asegurador de Grupo Security, e incorpora dos subsidiarias operativas directas en el segmento asegurador: Seguros Vida Security Previsión (Vida Security) y Corredores de Seguros Security Ltda. en Chile. Asimismo, incorpora las siguientes sociedades que complementan su actividad central aseguradora: Hipotecaria Security, Beneficios Security y Europ Assistance.

HITOS DEL PERÍODO Y HECHOS POSTERIORES

- En la junta de accionistas ordinaria de Vida Security, desarrollada el 25 de abril de 2023 se acordó el pago de un dividendo de \$38,67 por acción. Este monto, sumado a los dividendos ya pagados en diciembre de 2022, totalizan \$53,37 por acción, que corresponden a \$25.560 millones. A su vez, se acordó mantener como política de dividendos, la distribución de un mínimo de 30% de la utilidad líquida del ejercicio, condicionado a las utilidades que realmente se obtengan y a la situación económica y financiera de la empresa, y facultar al Directorio para pagar dividendos provisorios con cargo a la utilidad del ejercicio y para repartir hasta el 100% de las utilidades retenidas.
- Junto con lo anterior, en la junta de accionistas se designó como auditores externos de la Sociedad para el ejercicio 2023 a EY, y como clasificadores de riesgo a las firmas Fitch e ICR.
- Adicionalmente, en la elección realizada en la junta de accionistas se eligieron como Directores de Vida Security por un periodo de tres años a los señores Renato Peñafiel Muñoz, Andrés Tagle Domínguez, Juan Cristóbal Pavez Recart, Álvaro Vial Gaete, Gonzalo Pavez Aro, Claudio Berndt Cramer y la señora Carmen Figueroa Deisler. A su vez, el nuevo Directorio se constituyó en su sesión el 25 de abril de 2023 y eligió como su presidente a don Renato Peñafiel Muñoz y Vicepresidente a don Juan Cristóbal Pavez Recart.
- En el marco del proceso de reorganización interna de la malla societaria de Grupo Security y sus Filiales y con el fin de potenciar sus líneas de negocio, obtener sinergias y generar eficiencias mediante la operación conjunta de dichas entidades, en junio 2023 Vida Security aumentó su participación en Hipotecaria Security Principal, aumentando de 51% a 99,99% de propiedad, cambiando en agosto 2023 su nombre a Hipotecaria Security. En noviembre 2023, Vida Security vendió su participación (99,99%) en Hipotecaria Security a su matriz Inversiones Previsión Security por UF 291.243.

Información de Contacto

Marcela Villafañá – Daniela Fuentes
Renzo Rojas – María José Fuller – Uberto Hormazábal
Investor Relations
Grupo Security
Apoquindo 3150, Piso 14

Santiago, Chile
(56) 2 2584 4540
relacioninversionistas@security.cl
security.cl/investor-relations

ESTADO DE RESULTADOS

La utilidad de IPS fue \$23.977 millones a sept-23 (-5,4% YoY). Por su parte el EBITDA fue \$26.284 millones (+30,1% YoY). El resultado neto de IPS a sept-23 se alinea con el desempeño de su entidad operativa principal, Vida Security.

Estado de resultados resumido IPS (MM\$)	sept-23	sept-22	YoY
Ganancia (pérdida)			
Ingresos de actividades ordinarias	547.894	427.010	28,3%
Costos de ventas	(471.084)	(350.001)	34,6%
Ganancia bruta	35.055	41.196	-14,9%
Ganancia antes de impuestos	22.205	16.026	38,6%
Ganancia (pérdida)	24.214	25.856	-6,4%
Ganancia atribuible a			
Ganancia atribuibles a los propietarios de la controladora	23.977	25.345	-5,4%
Ganancia atribuibles a participaciones no controladoras	237	511	-53,6%
Depreciación y amortización	(1.860)	(1.718)	8,3%
Costos Financieros	(2.219)	(2.464)	-9,9%
EBITDA*	26.284	20.208	30,1%
*EBITDA= Utilidad Antes de Impuestos - Costos financieros - Depreciación y amortización			

VIDA SECURITY

El resultado atribuible a los propietarios de Vida Security consolidado a sept-23 fue \$27.590 millones (-16,4% YoY y 151,9% QoQ). La prima directa fue de \$400.356 millones (+18,2% YoY y -50,9% QoQ). La rentabilidad promedio de Vida Security -medida como la utilidad a sept-23 sobre patrimonio promedio- alcanzó 17,9% (-389 bps YoY).

Resultado por Ramo

En Ch\$ Millones	Individuales		Protección Familiar		Colectivos		RRVV		SIS		Total	
	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22
Prima directa	156.957	152.797	5.420	5.158	53.768	50.637	184.028	129.935	183	165	400.356	338.691
Prima retenida	154.464	150.822	5.420	5.158	51.600	48.868	184.028	129.935	125	102	395.636	334.885
Variación de reservas técnicas	1.439	776	-114	-75	474	-534	0	0	290	2.078	2.089	2.245
Costo de siniestros	-158.900	-102.144	-1.430	-1.355	-38.060	-32.352	42	38	513	9.788	-197.836	-126.025
Costo de rentas	-1.489	-1.410	0	0	0	0	-249.132	-194.404	-843	-9.271	-251.464	-205.086
Resultado de intermediación	-10.610	-8.272	-2.641	-2.118	-3.237	-2.897	-1.651	-917	0	0	-18.139	-14.203
Gastos médicos	-23	-9	0	0	-2	-2	0	0	0	0	-25	-12
Deterioro de seguros	0	43	0	0	-53	92	0	0	0	0	-53	136
Margen de contribución	-15.120	39.806	1.234	1.610	10.721	13.175	-66.713	-65.348	84	2.698	-69.792	-8.060
Res. de inv. CUI	29.946	-22.679									29.946	-22.679
Res. de inv. cartera propia											107.642	98.991
Resultado de inversiones											137.588	76.312
Costos de administración											-34.040	-28.132
Diferencia de cambio											786	1.568
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables											-9.889	-18.318
Otro ingresos y egresos											593	-97
Impuesto a la renta											2.344	9.719
Resultado neto											27.590	32.991

En Ch\$ Millones	Individuales		Protección Familiar		Colectivos		RRVV		SIS		Total	
	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23
Prima directa	52.035	55.605	1.821	1.806	17.783	18.522	16.129	102.813	67	56	87.834	178.802
Prima retenida	51.191	54.761	1.821	1.806	17.018	17.856	16.129	102.813	46	40	86.205	177.276
Variación de reservas técnicas	3.132	-9.023	-101	26	218	188	0	0	27	153	3.275	-8.656
Costo de siniestros	-54.805	-51.916	-473	-411	-13.800	-12.958	0	0	110	375	-68.968	-64.910
Costo de rentas	-487	-567	0	0	0	0	-38.066	-125.854	-106	-578	-38.659	-127.000
Resultado de intermediación	-3.458	-3.814	-877	-1.028	-1.082	-1.111	-126	-965	0	0	-5.544	-6.917
Gastos médicos	-9	-10	0	0	-1	0	0	0	0	0	-11	-11
Deterioro de seguros	0	0	0	0	-56	37	0	0	0	0	-56	37
Margen de contribución	-4.437	-10.569	368	393	2.296	4.012	-22.064	-24.006	77	-11	-23.758	-30.181
Res. de inv. CUI	9.938	14.354									9.938	14.354
Res. de inv. cartera propia											36.871	33.763
Resultado de inversiones											46.810	48.117
Costos de administración											-11.798	-11.200
Diferencia de cambio											2.006	427
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables											-840	-4.339
Otro ingresos y egresos											136	293
Impuesto a la renta											-13	1.863
Resultado neto											12.543	4.980

Seguros Individuales (39,2% de la prima directa total a sept-23)

Los seguros individuales son pólizas contratadas por una persona, para cubrir ciertos riesgos (vida, salud y desgravamen, entre otros). Considerando el cuadro 601 de los EEF de Vida Security, incluye los ramos 101 a 112, 425, y excluye el ramo 107.

La prima directa ascendió a \$156.957 millones a sept-23 (+2,7% YoY) por una mayor prima de seguros APV. En este sentido, la estrategia comercial de la compañía le ha permitido ubicarse en el segundo lugar en primas a sept-23. En relación a los costos de siniestros, fueron de \$158.900 millones (+55,6% YoY) con mayores rescates y traspasos CUI y en menor medida APV. Cabe recordar que los rescates y traspasos tienen como contrapartida una liberación de reservas que netea el costo registrado. Por otra parte, se realizó una liberación de reservas técnicas por \$1.439 millones (vs \$776 a sept-22), principalmente por los mayores rescates y traspasos, compensados en parte por el aumento en la prima y el resultado de inversiones CUI. Cabe destacar que un resultado positivo en la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida una constitución de reservas técnicas. Junto con esto, se suma un mayor costo de intermediación de \$10.610 millones (+28,3% YoY), producto del mayor volumen de ventas y cambios en la composición de las primas en el periodo, derivando en una mayor tasa de costo de intermediación (6,9% a sept-23, +138 bps YoY). Con todo, el margen de contribución alcanzó -\$15.120 millones a sept-23, versus \$39.806 millones a sept-23.

A sept-23 los seguros CUI y APV representan el 91,5% del total de la prima de seguros individuales.

Individuales En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	52.035	55.605	-6,4%	156.957	152.797	2,7%
Prima Retenida	51.191	54.761	-6,5%	154.464	150.822	2,4%
Variación de Reservas Técnicas	3.132	-9.023	-	1.439	776	85,4%
Costo de Siniestros	-54.805	-51.916	5,6%	-158.900	-102.144	55,6%
Costo de Rentas	-487	-567	-14,1%	-1.489	-1.410	5,6%
Resultado de Intermediación	-3.458	-3.814	-9,3%	-10.610	-8.272	28,3%
Gastos Médicos	-9	-10	-8,4%	-23	-9	145,1%
Margen de Contribución	-4.437	-10.569	-58,0%	-15.120	39.806	-
Tasa de siniestralidad (1)	108,0%	95,8%	1217 p	103,8%	68,7%	3518 p
Tasa costo de intermediación (2)	6,8%	7,0%	-21 p	6,9%	5,5%	138 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

En la comparación con el trimestre inmediatamente anterior, se registró un menor volumen de prima directa, de \$52.035 millones (-6,4% QoQ), por un menor volumen de venta de seguros CUI. Por otra parte, la liberación de reservas técnicas ascendió a \$3.132 millones (vs. -\$9.023 millones en el 2Q23), debido a un menor resultado de inversiones en la cartera CUI, que alcanzó \$9.938 millones (-30,8% QoQ), sumado a mayores rescates y traspasos y un menor volumen de prima. Considerando estos efectos, el margen de contribución alcanzó -\$4.437 millones en 3Q23, versus -\$10.569 en el 2Q23.

Protección Familiar (1,4% de la prima directa total a sept-23)

Protección Familiar En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	1.821	1.806	0,8%	5.420	5.158	5,1%
Prima Retenida	1.821	1.806	0,8%	5.420	5.158	5,1%
Variación de Reservas Técnicas	-101	26	-	-114	-75	52,0%
Costo de Siniestros	-473	-411	15,3%	-1.430	-1.355	5,6%
Costo de Rentas	0	0	-	0	0	-
Resultado de Intermediación	-877	-1.028	-14,6%	-2.641	-2.118	24,7%
Gastos Médicos	0	0	-	0	0	-
Deterioro de Seguros	0	0	-	0	0	-
Margen de Contribución	368	393	-6,3%	1.234	1.610	-23,3%
Tasa de siniestralidad (1)	26,0%	22,7%	326 p	26,4%	26,3%	12 p
Tasa costo de intermediación (2)	48,2%	56,9%	-870 p	48,7%	41,1%	766 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

Los seguros de protección familiar son seguros que cubren el grupo familiar del asegurado en caso de muerte o invalidez, dependiendo de los términos de la póliza. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, corresponde al ramo 107.

El margen de contribución alcanzó \$1.234 millones a sept-23 (-23,3% YoY) por un mayor costo de intermediación, de \$2.641 millones (+24,7% YoY), producto de cambios en la composición de venta hacia productos con mayor comisión, sumado a un mayor volumen de ventas. Por otra parte, el costo de siniestros alcanzó -\$1.430 millones (+5,6% YoY), mientras que la prima directa totalizó \$5.420 millones (+5,1% YoY).

Al comparar con el trimestre anterior, se registró un margen de contribución de \$368 millones (-6,3% QoQ) principalmente por un mayor costo de siniestros que totalizó \$473 (+15,3% QoQ) y la constitución de reservas técnicas. Estos efectos fueron parcialmente compensados por un menor costo de intermediación, de \$877 millones (-14,6% QoQ). En relación a las primas directas, estas se mantuvieron estables, ascendiendo a \$1.821 millones (+0,8% QoQ).

Seguros Colectivos (13,4% de la prima directa total a sept-23)

Los seguros colectivos los contrata una empresa para sus empleados, e incluyen seguros de vida, salud, dependiendo de los términos de la póliza. Adicionalmente, la agrupación también incluye los seguros de desgravamen, que cubren el saldo insoluto de la deuda ante el fallecimiento del asegurado. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 202 a 213, y 302 a 313, excluyendo los ramos 207 y 307.

Colectivos En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	17.783	18.522	-4,0%	53.768	50.637	6,2%
Prima Retenida	17.018	17.856	-4,7%	51.600	48.868	5,6%
Variación de Reservas Técnicas	218	188	15,8%	474	-534	-
Costo de Siniestros	-13.800	-12.958	6,5%	-38.060	-32.352	17,6%
Costo de Rentas	0	0	-	0	0	-
Resultado de Intermediación	-1.082	-1.111	-2,5%	-3.237	-2.897	11,8%
Gastos Médicos	-1	0	172,2%	-2	-2	-16,0%
Deterioro de Seguros	-56	37	-	-53	92	-
Margen de Contribución	2.296	4.012	-42,8%	10.721	13.175	-18,6%
Tasa de siniestralidad (1)	81,1%	72,6%	852 p	73,8%	66,2%	756 p
Tasa costo de intermediación (2)	6,4%	6,2%	14 p	6,3%	5,9%	35 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

A sept-23 el margen de contribución totalizó \$10.721 millones (-18,6% YoY) por un aumento en los costos de siniestros, en mayor medida en seguros de salud, alcanzando \$38.060 millones (+17,6% YoY), retornando a niveles históricos al despejarse efectos asociados a la crisis sanitaria. En relación a la prima directa, esta totalizó \$53.768 millones (+6,2% YoY) por mayores ventas en seguros de salud.

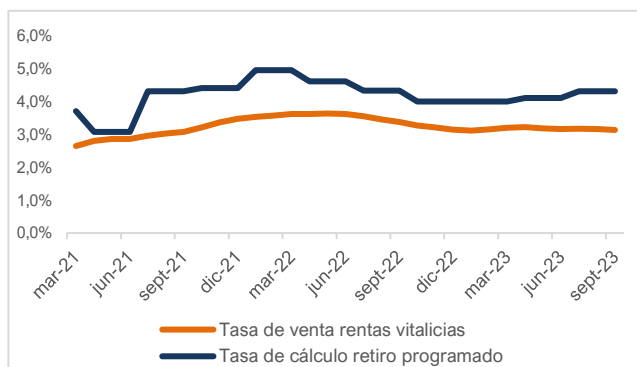
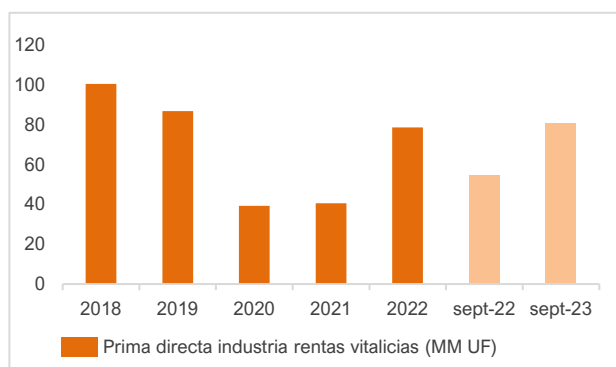
En la comparación trimestral, el margen de contribución fue de \$2.296 millones (-42,8% QoQ) con un mayor costo de siniestro que ascendió a \$13.800 millones (+6,5% QoQ) principalmente por efectos estacionales en seguros de salud, junto con un menor volumen de prima directa, totalizando \$17.783 millones (-4,0% QoQ), por menor prima en seguros de salud y desgravamen.

Rentas Vitalicias (46,0% de la prima directa total a sept-23)

Los trabajadores que eligen modalidad de retiro las rentas vitalicias entregan sus fondos de retiro a una empresa de seguros y reciben a cambio un ingreso fijo, indexado por inflación, el resto de su vida, y pensiones de sobrevivencia a los beneficiarios legales. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 421, 422 y 423¹.

Al momento de vender una renta vitalicia, es necesario constituir una reserva en el pasivo de la compañía, equivalente al valor presente de las obligaciones con el pensionado, cuya contrapartida se registra en la línea costo de rentas. Esto resulta en una pérdida contable en el estado de resultados.

A sept-23, la prima total de rentas vitalicias de la industria totalizó UF 80,5 millones, +47,3% por sobre sept-22.



Rentas Vitalicias En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	16.129	102.813	-84,3%	184.028	129.935	41,6%
Prima Retenida	16.129	102.813	-84,3%	184.028	129.935	41,6%
Costo de Rentas	-38.066	-125.854	-69,8%	-249.132	-194.404	28,2%
Resultado de Intermediación	-126	-965	-87,0%	-1.651	-917	80,1%
Margen de Contribución	-22.064	-24.006	-8,1%	-66.713	-65.348	2,1%
Tasa costo de intermediación (1)	0,8%	0,9%	-16 p	0,9%	0,7%	19 p

(1) Costo de intermediación/ Prima retenida

El margen de contribución en rentas vitalicias alcanzó -\$66.713 millones a sept-23 (vs -\$65.348 millones a sept-22), con \$184.028 millones de prima directa, implicando un aumento de 41,6% YoY. En relación con el costo de rentas, este fue de \$249.132 millones a sept-23 (+28,2% YoY) asociado al mayor volumen de prima directa, sumado a un mayor volumen de pensiones pagadas. Cabe recordar que en la venta de rentas vitalicias se constituye un pasivo – la reserva, cuyo cálculo está normado por la CMF, equivalente al valor presente de las pensiones futuras que debe pagar la compañía, ajustadas de acuerdo con las tasas de mortalidad vigentes – el que se respalda en su mayor parte con inversiones financieras de largo plazo de acuerdo con estrictas normas de calce. A sept-23 la participación de mercado fue de 6,3%.

En la comparación trimestral, el margen de contribución fue de -\$22.064 millones (-\$24.006 millones el 2Q23), con un menor costo de renta, de \$38.066 millones (-69,8% QoQ) asociado a un menor nivel de ventas, dado que la prima directa totalizó \$16.129 millones (-84,3% QoQ), con una alta base de comparación por las buenas condiciones de mercado del segundo trimestre.

¹ Incluye además el ramo 424 de la SVS, que corresponde al antiguo sistema de Invalidez y Sobrevivencia definido en la circular 528 (C-528). A junio 2023, este ramo aporta a Vida Security un margen de contribución de -\$473 millones.

Seguro de Invalidez y Sobrevivencia (SIS)

El seguro de invalidez y sobrevivencia es obligatorio para todos los afiliados a las AFP, y es contratado directamente por el conjunto de éstas para sus afiliados, mediante licitaciones públicas bianuales. Es financiado por los empleadores durante la vida laboral activa de los afiliados con una fracción de la cotización adicional que cobran las AFP². Otorga protección al asegurado y a su grupo familiar en caso de invalidez o fallecimiento del afiliado. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, se refiere al ramo 420.

SIS En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	67	56	19,1%	183	165	11,4%
Prima Retenida	46	40	16,3%	125	102	22,0%
Variación de Reservas Técnicas	27	153	-82,3%	290	2.078	-86,0%
Costo de Siniestros	110	375	-70,7%	513	9.788	-94,8%
Costo de Rentas	-106	-578	-81,7%	-843	-9.271	-90,9%
Margen de Contribución	77	-11	-	84	2.698	-96,9%

En este cuadro el costo de rentas incluye el pago al asegurado de pensiones bajo el concepto de invalidez y sobrevivencia. El costo de siniestros incluye la constitución de la reserva del valor presente de la obligación con los asegurados.

En la 5° licitación del Seguro de Invalidez y Sobrevivencia (SIS) convocado por las AFP, cuya vigencia fue desde julio 2016 a junio 2018, Vida Security se adjudicó 2 cuotas de hombres y 2 de mujeres. En abril de 2022 se realizó la 8° licitación del SIS para el próximo período, que comprende desde el 1 de julio de 2022 hasta el 30 de junio de 2023. Vida Security no se adjudicó cuotas en esta licitación. A su vez, Vida Security no participó en la licitación para el período que considera desde el 1 de julio de 2023 al 30 de junio de 2024.

La prima directa totalizó \$183 millones a sept-23, mientras que el margen de contribución alcanzó \$84 millones (-96,9% YoY). Al ser una cartera en run off, el negocio es menos significativo cada año. Cabe destacar que estos resultados pertenecen a la cartera correspondiente a la 5° licitación del SIS.

Vida Security – Resultados Consolidado

Vida Security registró un resultado de \$27.590 millones (-16,4% YoY), producto de un mayor costo de siniestros (+57,0% YoY) y de rentas (+22,6% YoY), un incremento en los costos de administración que totalizaron \$34.040 millones (+21,0% YoY), sumado a una menor devolución de impuestos en el período por \$2.344 millones (\$9.719 millones a junio 2022). Estos efectos fueron compensados por un mayor volumen de prima, de \$400.356 millones (+18,2% YoY) y un mejor resultado de inversiones de CUI y APV, de \$29.946 millones (-22.679 millones a sept-22), junto con un mejor desempeño en cartera propia (+8,7% YoY), con un ROI de 5,1% (+918 bps YoY) para CUI y 5,4% (+1 bps YoY) para la cartera propia.

En el agregado, la prima directa alcanzó \$400.356 millones a sept-23 (+18,2% YoY) por una mayor venta de rentas vitalicias, y en menor medida, en seguros individuales y colectivos. A septiembre 2023 la participación de mercado fue de 6,4% en prima total y 6,3% en rentas vitalicias.

En tanto, a sept-23 se registró una liberación de reservas técnicas por \$2.089 millones (-6,9% YoY) principalmente por una menor liberación en el seguro de invalidez y sobrevivencia, ramo menos significativo cada año, en línea con su caducidad. Por su parte, el costo de siniestros y rentas totalizó \$449.300 millones (+35,7% YoY), por un mayor costo en rentas vitalicias producto de la mayor venta, y mayores rescates y traspasos CUI y en menor medida APV. Todo lo anterior explica un margen de contribución de -\$69.792 millones a sept-23, versus -\$8.060 millones a sept-22.

² <http://www.spensiones.cl/portal/orientacion/580/w3-article-3024.html>

En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima directa	87.834	178.802	-50,9%	400.356	338.691	18,2%
Prima retenida	86.205	177.276	-51,4%	395.636	334.885	18,1%
Variación de reservas técnicas	3.275	-8.656	-	2.089	2.245	-6,9%
Costo de siniestros	-68.968	-64.910	6,3%	-197.836	-126.025	57,0%
Costo de rentas	-38.659	-127.000	-69,6%	-251.464	-205.086	22,6%
Resultado de intermediación	-5.544	-6.917	-19,8%	-18.139	-14.203	27,7%
Gastos médicos	-11	-11	-0,4%	-25	-12	113,3%
Deterioro de seguros	-56	37	-	-53	136	-
Margen de Contribución	-23.758	-30.181	-21,3%	-69.792	-8.060	765,9%
Costos de administración	-11.798	-11.200	5,3%	-34.040	-28.132	21,0%
Resultado CUI	9.938	14.354	-30,8%	29.946	-22.679	-
Resultado de inversiones cartera propia	36.871	33.763	9,2%	107.642	98.991	8,7%
Resultado de inversiones	46.810	48.117	-2,7%	137.588	76.312	80,3%
Diferencia de cambio	2.006	427	370,1%	786	1.568	-49,9%
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables	-840	-4.339	-80,6%	-9.889	-18.318	-46,0%
Otro ingresos y egresos	136	293	-53,4%	593	-97	-
Impuesto a la renta	-13	1.863	-	2.344	9.719	-75,9%
Resultado neto	12.543	4.980	151,9%	27.590	32.991	-16,4%

Por su parte, el resultado de inversiones alcanzó \$137.588 millones (+80,3% YoY), con un ROI de 5,3% (3,2% a sept-22), por un mayor resultado en renta variable e índices. Cabe destacar que un resultado positivo en la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida una constitución de reservas técnicas. Los costos de administración totalizaron \$34.040 millones (+21,0% YoY) por la mayor actividad comercial, proyectos digitales, incorporación de IVA a los servicios y reajustes de remuneraciones, alcanzando un ratio de costo de administración sobre prima retenida de 8,6%, 20 bps superior a sept-22.

Adicionalmente, a sept-23 el impuesto a la renta totalizó +\$2.344 millones (+\$9.719 millones a sept-22). El monto se explica principalmente por un menor efecto positivo de corrección monetaria debido a la menor inflación (variación UF 3,1% a sept-23 vs variación UF 10,5% a sept-22) y menores dividendos percibidos.

En el trimestre Vida Security registró una utilidad de \$12.543 millones, 151,9% superior que el trimestre anterior, en mayor medida por un menor costo de rentas, de \$38.659 millones (-69,6% QoQ) asociado al menor nivel de ventas en rentas vitalicias, sumado a un mayor resultado en cartera propia, que totalizó \$36.871 millones (+9,2% QoQ). Adicionalmente, la prima total ascendió a \$87.834 millones (-50,9% QoQ), principalmente por la menor actividad en rentas vitalicias (-84,3% QoQ).

Gastos de Administración Vida Security

En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	%Chg.
Remuneraciones	4.564	4.640	-1,6%	13.736	11.838	16,0%
Gastos asociados al canal de distribución	1.257	915	37,4%	3.185	2.405	32,5%
Otros	5.977	5.645	5,9%	17.118	13.890	23,2%
Total costo de administración	11.798	11.200	5,3%	34.040	28.132	21,0%

A sept-23 los gastos de administración de Vida Security alcanzaron \$34.040 millones (+21,0% YoY), lo que representa un ratio de gastos sobre prima retenida de 8,6% (8,4% a sept-22). El gasto por remuneraciones totalizó \$13.736 millones (+16,0% YoY) por reajustes de sueldos y contrataciones asociadas a la expansión del negocio. Por otra parte, los gastos asociados al canal de distribución ascendieron a \$3.185 millones (+32,5% YoY) en línea con el mayor nivel de actividad. La línea Otros fue de \$17.118 millones (+23,2% YoY) debido a mayores proyectos digitales, incorporación de IVA a servicios y gastos indexados a la UF.

En la comparación trimestral, los gastos ascendieron a \$11.798 millones (+5,3% QoQ). Los gastos de remuneraciones totalizaron \$4.564 millones (-1,6% QoQ). La línea Otros, ascendió a \$5.977 millones (+5,9% QoQ) debido principalmente a mayores gastos asociados a amortización por proyectos digitales. Finalmente, los gastos asociados al canal de distribución totalizaron \$1.257 millones (+37,4% QoQ).

Resultado de Inversiones Vida Security

El resultado de inversiones a sept-23 totalizó \$137.588 millones (+80,3% YoY), con un ROI de 5,3% (+214 bps YoY). En la cartera CUI y APV el resultado fue de \$29.946 millones (vs -\$22.679 millones a sept-22) con un mayor resultado en renta variable e índices. Cabe destacar que un mayor resultado de la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida un aumento de reservas técnicas y no incluye el efecto de la diferencia de cambio, que se presenta en la línea de diferencia de cambio del estado de resultados. Por otra parte, el resultado de la cartera propia totalizó \$107.642 millones (+8,7% YoY), con un ROI de 5,4% (+1bps YoY), producto de un mejor desempeño en fondos de infraestructura y resultados por diferencia de cambio, parcialmente compensados por un menor desempeño en activos alternativos, renta fija y fondos inmobiliarios.

Durante el trimestre el resultado de inversiones fue \$46.810 millones (-2,7% QoQ), con un ROI de 5,4% (-22 bps QoQ). En cuanto a la cartera CUI y APV, se registró un resultado de \$9.938 millones (-30,8% QoQ), por un menor desempeño en renta variable e índices. Por otra parte, la cartera propia registró un resultado de \$36.871 millones, (+9,2% QoQ, ROI 5,6%, +42 bps QoQ) por un mayor resultado en renta variable internacional, activos alternativos y renta fija local.

Stock de inversiones En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	4Q22	3Q22	QoQ	% Chg YoY	YTD	Stock % 3Q23
Renta Fija	2.041.533	2.109.652	1.986.336	1.962.963	-3,2%	4,0%	2,8%	59,4%
Renta Variable e Índices	937.517	827.287	753.354	801.351	13,3%	17,0%	24,4%	27,3%
Inmobiliario	387.106	374.230	376.479	365.897	3,4%	5,8%	2,8%	11,3%
Otras Inversiones	69.832	81.333	92.643	50.304	-14,1%	38,8%	-24,6%	2,0%
Stock Inversiones	3.435.987	3.392.502	3.208.812	3.180.515	1,3%	8,0%	7,1%	-
CUI	786.324	767.802	748.827	737.557	2,4%	6,6%	5,0%	22,9%
Cartera Propia	2.649.663	2.624.700	2.459.985	2.442.958	1,0%	8,5%	7,7%	77,1%
Stock de Inversiones	3.435.987	3.392.502	3.208.812	3.180.515	1,3%	8,0%	7,1%	-

Resultado de inversiones En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Renta fija	20.959	19.684	6,5%	59.123	62.908	-6,0%
Renta variable e índices	20.584	21.285	-3,3%	54.180	-2.680	-
Inmobiliario	4.337	3.654	18,7%	14.633	10.425	40,4%
Otras inversiones	930	3.495	-73,4%	9.652	5.659	70,5%
Resultado de inversiones	46.810	48.117	-2,7%	137.588	76.312	80,3%
CUI y APV	9.938	14.354	-30,8%	29.946	-22.679	-
Cartera propia	36.871	33.763	9,2%	107.642	98.991	8,7%
Resultado de inversiones	46.810	48.117	-2,7%	137.588	76.312	80,3%

ROI	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Renta Fija	4,1%	3,7%	37 p	3,86%	4,27%	-41 p
Renta Variable e Índices	8,8%	10,3%	-151 p	7,71%	-0,45%	815 p
Inmobiliario	4,5%	3,9%	58 p	5,04%	3,80%	124 p
Otras Inversiones	5,3%	17,2%	-1186 p	18,43%	15,00%	343 p
CUI	5,1%	7,5%	-242 p	5,1%	-4,1%	918 p
Cartera Propia	5,6%	5,1%	42 p	5,4%	5,4%	1 p
ROI	5,4%	5,7%	-22 p	5,3%	3,2%	214 p

Diferencia de cambio y utilidad (pérdida) por unidades reajustables

Con relación a la diferencia de cambio, esta alcanzó \$786 millones a sept-23 (\$1.568 millones a sept-22). Por otra parte, la pérdida por unidades reajustables fue -\$9.889 millones a sept-23 (-46,0% YoY) por menor inflación en el periodo (variación UF 3,1% a sept-23 vs variación UF 10,5% a sept-22). Cabe señalar que las reservas técnicas de la compañía y la cartera propia tienen un descalce asociado a decisiones de inversión.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

La situación financiera de IPS está estrechamente vinculada con la de sus filiales operativas.

Balance Resumido (MM\$)	sept-23	dic-22	YTD
Activos corrientes totales	3.249.376	2.994.514	8,5%
Total de activos no corrientes	428.797	431.320	-0,6%
Total de activos	3.678.173	3.425.834	7,4%
Pasivos corrientes totales	3.364.328	3.118.278	7,9%
Total de pasivos no corrientes	91.340	90.096	1,4%
Total de pasivos	3.455.668	3.208.374	7,7%
Patrimonio atribuible a los propietarios	220.777	210.905	4,7%
Participaciones no controladoras	1.728	6.555	-73,6%
Patrimonio total	222.505	217.460	2,3%
Patrimonio y pasivos	3.678.173	3.425.834	7,4%

A sept-23, los activos ascienden a \$3.678.173 millones, +7,4% respecto a dic-22. Además, un 88,3% de los activos corresponde a otros activos financieros corrientes, los que a su vez corresponden principalmente a las inversiones para reservas técnicas de Vida Security. A sept-23, el total de activos financieros corrientes asciende a \$3.249.376 millones, +8,5% en comparación a dic-22.

Los pasivos ascienden a \$3.455.668 millones, +7,7% respecto a dic-22. De estos, el 93,1% corresponde a cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, que incluyen principalmente reservas técnicas de la filial de Vida Security. A sept-23, las cuentas por pagar comerciales alcanzaron \$3.217.410, +7,1% respecto a dic-22.

El patrimonio atribuible a los propietarios de IPS alcanzó \$220.777 a sept-23, +4,7% respecto a dic-22.

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

Estado de flujos de efectivo (MM\$)	sept-23	sept-22
Por los periodos terminados al 30 de septiembre de 2023 y 2022		
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	21.598	40.660
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(10.353)	(34.057)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	2.504	(22.381)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	13.750	(15.777)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	120	41
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	13.870	(15.737)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	22.527	46.346
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	36.397	30.609

Flujos de operación

A sept-23 se registró un flujo de actividades de operación de \$21.598 millones, versus \$40.660 millones a sept-22. La variación corresponde en mayor medida mayores rescates y traspasos, mayores pagos de pensiones, compensado en parte por un mayor nivel de prima en Vida Security.

Flujos de inversión

A sept-23 se registró un flujo de actividades de inversión de -\$10.353 millones, versus -\$34.057 millones a sept-22 por inversión inmobiliaria de Vida Security realizada el 2022.

Flujos de financiación

A sept-23 se registró un flujo de actividades de financiación de \$2.504 millones (-\$22.381 millones a sept-22) debido a que, a la fecha, la compañía no ha pagado dividendos, mientras que el año pasado se pagaron dividendos por \$21.000 millones a la misma fecha.

INDICADORES FINANCIEROS Y DE GESTIÓN

Liquidez Individual

		sept-22	sept-23
Liquidez corriente: (Activo Circulante/ Pasivo Circulante)	Veces	8,19	7,79
Activos Circulantes IPS	Miles	34.140.749	31.689.831
Pasivos Circulantes IPS	Miles	4.167.192	4.068.940

El índice de liquidez individual, medido como el cociente entre el activo circulante individual equivalente al total de activos corrientes, y el pasivo corriente equivalente al total de pasivos corrientes, que mide la capacidad de la empresa para cubrir oportunamente sus compromisos de corto plazo, se encuentra en 7,79 veces a septiembre 2023. La variación respecto a sept-22 se explica principalmente por una disminución de los activos circulantes 7,2% YoY principalmente por menores dividendos por cobrar a Vida Security, en línea con la menor utilidad a la fecha.

Endeudamiento

		sept-22	sept-23
Endeudamiento financiero individual	Veces	0,383	0,402
Cobertura de gastos financieros	Veces	7,50	11,0

El nivel de endeudamiento financiero individual corresponde a lo definido en la nota 36 de los Estados Financieros de Inversiones Previsión Security, definido dicho endeudamiento como la razón entre pasivo exigible financiero individual y patrimonio total. El pasivo exigible financiero individual corresponderá a la suma de las obligaciones financieras contraídas por Inversiones Previsión Security Limitada, excluyendo en este cálculo las obligaciones financieras de sus filiales, independiente de si éstas consolidan o no con Inversiones Previsión Security Limitada. De este modo, se considera que el pasivo exigible financiero individual comprende la suma de los endeudamientos de la Sociedad individualmente considerada, que califiquen dentro de los siguientes conceptos contables de los estados financieros: (I) las obligaciones con bancos e instituciones financieras, corrientes y no corrientes, (II) las obligaciones financieras con el público (pagares y bonos), corrientes y no corrientes, (III) otros pasivos, cuentas por pagar, acreedores varios y

provisiones, todos ellos corrientes y no corrientes, y (IV) las cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes y no corrientes. Dentro del concepto definido en el punto (IV) anterior, se considerarán aquellas cuentas por pagar de Inversiones Previsión Security Limitada, individualmente consideradas, contraídas con entidades relacionadas, que por haber sido incluidas dentro del proceso de consolidación hayan sido eliminadas durante dicho proceso y por lo mismo no se encuentren presentes en los estados financieros. Se considerará como un pasivo exigible del Emisor el monto de todos los avales, fianzas simples o solidarias, codeudas solidarias u otras garantías, personales o reales, que éste hubiere otorgado para garantizar obligaciones de terceros, incluso si fueren de sus filiales. Esta restricción emana de los créditos bancarios y deudas con compañías de seguros contraídas por IPS, y debe ser no superior a 0,5, medido sobre las cifras de su balance individual, definido dicho endeudamiento como la razón entre pasivo exigible financiero individual, conforme a lo presentado en cuadro de revelaciones de la FECU, y el patrimonio total. A sept-23 este indicador alcanzó 0,402 veces, -3 bps YTD.

La cobertura de gastos financieros consolidado corresponde a la suma de las ganancias antes de impuestos y los costos financieros, dividida por los costos financieros. La mayor parte de los costos financieros de este indicador corresponden al gasto por intereses y reajustes por los créditos bancarios de IPS. A sept-23, la cobertura de gastos financieros consolidados alcanzó 11,0 veces, versus las 7,50 veces a sept-22, en línea con el menor resultado.

Rentabilidad

		sept-22	sept-23
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	millones	25.345	23.977
EBITDA	millones	20.208	26.284
ROAE YTD	%	15,5%	14,7%
ROAA YTD	%	1,0%	0,9%
ROAE 12M	%	4,0%	7,3%
ROAA 12M	%	0,3%	0,5%
Ganancias antes de Impuestos	millones	16.026	22.205
Depreciación (Nota 25 EEFF)	millones	(1.718)	(1.860)
Gasto Financiero	millones	(2.464)	(2.219)

La rentabilidad del patrimonio (ROAE), definida como el cociente entre las ganancias atribuibles a las propiedades controladas en el periodo anualizado y el patrimonio atribuible a las propiedades controladas promedio del periodo, alcanzó 14,7% a sept-23, bajo el 15,5% a sept-22.

La rentabilidad del activo (ROAA), definida como el cociente entre las ganancias atribuibles a las sociedades controladas en el periodo y los activos totales promedio del periodo, alcanzó 0,9% a sept-23 (1,0% a sept-22).

DEUDA FINANCIERA INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY

Obligaciones Bancarias:

Rut Entidad Acreedora	Nombre Entidad Acreedora	País Entidad Acreedora	Tasa Efectiva %	Valor Contable al Vencimiento (M\$)		
				Corriente 0-1 años	No Corriente 1 año y más	Total
97.006.000-6	Banco BCI	Chile	7,01%	204.910	5.752.968	5.957.878
97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	7,19%	98.407	2.678.523	2.776.930
				303.317	8.431.491	8.734.808

Bonos:

Serie	N° de Inscripción	Fecha de Inscripción	Moneda	Monto	Tasa de Interés Nominal	Plazo (Años)	Vencimiento
A	879	31-08-2017	UF	1.000.000	3,38%	21	31-08-2038
D	970	20-12-2019	UF	1.200.000	2,25%	21	20-12-2040

CLASIFICACIONES DE RIESGO

	Grupo Security	Vida Security	Inv. Previsión Security
FitchRatings (local)	AA-	AA	A+
ICR (local)	AA-	AA	A+

Safe Harbor

Este informe contiene resultados históricos de las distintas unidades de negocio de Grupo Security y filiales, y puede contener declaraciones prospectivas, las que en ningún caso son garantía de resultados futuros. Dichas declaraciones prospectivas son sólo referenciales, y están basadas fundamentalmente en (i) información financiera histórica de Grupo Security y sus filiales, (ii) supuestos o expectativas actuales de nuestros ejecutivos con respecto al desarrollo futuro de las operaciones y negocios de Grupo Security y sus filiales, y (iii) a los demás datos y proyecciones generales para el mercado, la industria y la economía, tanto local como internacional. Cualquier información sobre el futuro desarrollo de nuestros negocios o sobre potenciales resultados futuros, está sujeta a riesgos significativos e incertidumbre y se puede ver afectada por diversos factores de riesgo no anticipados como (pero no limitado a) cambios en condiciones económicas, políticas o financieras, globales o locales, cambios en condiciones de mercado, cambios legales o regulatorios, acciones de la competencia, riesgos operativos y/o financieros inherentes al negocio de servicios financieros, cambios en estructuras de costos, tipos de cambio, eventos de caso fortuito o fuerza mayor, u otros. La rentabilidad es fluctuante por lo que nada garantiza que las rentabilidades pasadas se mantengan en el futuro. Ni Grupo Security ni ninguna de sus filiales o subsidiarias otorgan garantía alguna en relación con rentabilidad futura, ya sea en base a datos históricos o cualquier otro supuesto. Grupo Security y sus filiales quedan liberados de toda y cualquier responsabilidad por daños o perjuicios que deriven o puedan derivar del uso que un destinatario o usuario de este documento pueda hacer con respecto a cualquier información prospectiva aquí contenida, quien acepta expresamente y se hace responsable de todas las consecuencias provenientes del empleo de la misma. Ni Grupo Security ni ninguna de sus filiales asume obligación alguna de hacer pública ninguna revisión de dichas declaraciones prospectivas para reflejar acontecimientos o circunstancias posteriores o imprevistas. En ningún caso la información contenida en este documento puede interpretarse como asesoramiento en materias de inversión o de cualquier otra naturaleza. Es su responsabilidad consultar con sus propios asesores a este respecto. Por último, esta presentación no constituye ni forma parte de ninguna oferta, invitación o incitación a comprar, suscribir, adquirir, vender o enajenar, acciones u otros valores emitidos o relacionados con Grupo Security o sus filiales.

INDUSTRIAS EN LAS QUE PARTICIPA LA SOCIEDAD

Inversiones Previsión Security Limitada es una filial de Grupo Security que actúa como holding agrupando los negocios de seguros del grupo. IPS no participa directamente en un sector industrial, su participación es indirecta a través de sus filiales.

INDUSTRIA DE SEGUROS DE VIDA

A septiembre 2023 existían 32 compañías de seguros de vida. Los ingresos por prima directa de las compañías de seguros de vida alcanzaron \$5.305.716 millones. Las utilidades de la industria de Seguros de Vida alcanzaron \$576.222 millones acumulados a septiembre 2023. En el mismo período, Vida Security alcanzó una participación de mercado de 6,4% según prima directa.

CORREDORES DE SEGUROS

El mercado de corredores de Seguros se compone de 3.091 actores a diciembre de 2022, los cuales se distribuyen en 15 corredores de seguros que son filiales bancarias, 23 brokers (entre los que está Corredores de Seguros Security), 8 corredores de seguros relacionados a grandes tiendas comerciales, y 3.045 corredores retail de menor tamaño. La prima intermediada por el mercado en 2022 fue de UF 172 millones (sin considerar rentas vitalicias). En 2022, Corredores de Seguros Security se ubica en el 8° lugar en el ranking del segmento brokers, con una participación del 3,7% en dicho segmento (sin considerar rentas vitalicias).

MUTUOS HIPOTECARIOS

A septiembre 2023 se registran 13 administradoras, administrando un total de 196.654.175 UF en mutuos hipotecarios endosables. A septiembre 2023 Hipotecaria Security Principal S.A. cuenta con 58.810.171 UF en mutuos hipotecarios, lo que significa un 29,9% de participación de mercado.

FACTORES DE RIESGO

Inversiones Previsión Security Limitada, como filial directa de Grupo Security, se alinea a las definiciones y políticas de administración de riesgo que define su matriz. Grupo Security considera la gestión y control del riesgo de vital importancia para alcanzar las metas de rentabilidad definidas por sus accionistas, como también para garantizar la continuidad de los negocios. La implementación de esta gestión y control de riesgo en las empresas Security es supervisado de forma centralizada por la Gerencia de Riesgos de Negocio y Contraloría, la que consolida e informa de forma periódica al Directorio de Grupo Security.

Los activos principales de IPS se desempeñan en una industria altamente regulada, como es seguros.

DEPENDENCIA DE LOS DIVIDENDOS DE FILIALES

IPS es el holding que agrupa el brazo del negocio asegurador de Grupo Security y percibe sus ingresos de los dividendos que reparten sus filiales. Por esta razón, los resultados que obtenga la Compañía dependen de manera importante del desempeño de sus filiales.

A diciembre 2022, su matriz realizó retiro de utilidades por \$36.873 millones. A su vez, Vida Security repartió \$20.512 millones a su matriz, IPS. A septiembre 2023, Vida Security repartió \$18.361 millones a su matriz, IPS. Adicionalmente, Administradora General de Fondos Security repartió \$574.438 pesos a Inversiones Previsión Security.

Por último, cabe destacar que IPS controla sus principales filiales, con una participación de más del 90% en la propiedad de cada una, lo que le otorga la flexibilidad de fijar sus políticas de dividendos de acuerdo con sus requerimientos.

OTROS FACTORES DE RIESGOS

Riesgos de desempeño general de la economía.

El desempeño de las filiales de Inversiones Previsión Security Limitada está correlacionado con el desempeño de la economía y las condiciones financieras que, a su vez, dependen de la política monetaria, lo cual en condiciones restrictivas debiera ver reducida la tasa de crecimiento de ingresos y utilidades, y en situaciones expansivas debiera ocurrir lo contrario.

Competencia en todos los negocios en que participa

La gran cantidad de participantes en la industria puede llevar a cierres y fusiones de empresas, de manera que puede cambiar la actual estructura de la industria, produciéndose ajustes en las estructuras de ventas y estructuras de márgenes operacionales.

La tendencia de concentración de compañías reaseguradoras podría tener un efecto en la variedad de ofertas de coberturas, dejando de reasegurar riesgos que actualmente sí están respaldados debido a la fuerte competencia que existía hasta hace poco tiempo en este mercado.

Cambios regulatorios

La industria aseguradora está regulada por entidades estatales que están sujetas a eventuales cambios regulatorios en el tiempo. Sin embargo, dado el nivel de transparencia, el avanzado nivel de desarrollo y la excelente reputación de esta industria a nivel mundial, se estima que este riesgo debiera ser bajo.

RIESGOS ASOCIADOS AL NEGOCIO DE SEGUROS

Riesgos Financieros Locales

La disminución de las tasas de interés de largo y mediano plazo podría afectar el rendimiento de los activos que respaldan rentas vitalicias y cuentas únicas de inversión a tasas garantizadas cuando corresponda tomar inversiones por los vencimientos de papeles más cortos, generando un déficit operacional a mediano plazo.

Tasas de Mortalidad y Morbilidad

El aumento en los niveles de morbilidad puede llevar a aumentos en la siniestralidad de pólizas catastróficas en el mediano plazo y aumentos de siniestralidad en las pólizas con coberturas de reembolsos de gastos médicos en el corto plazo. La disminución en las tasas de mortalidad adulta puede hacer disminuir los resultados esperados para el ramo de rentas vitalicias en la medida en que las compañías no se ajusten a la nueva estructura de las curvas de mortalidad.

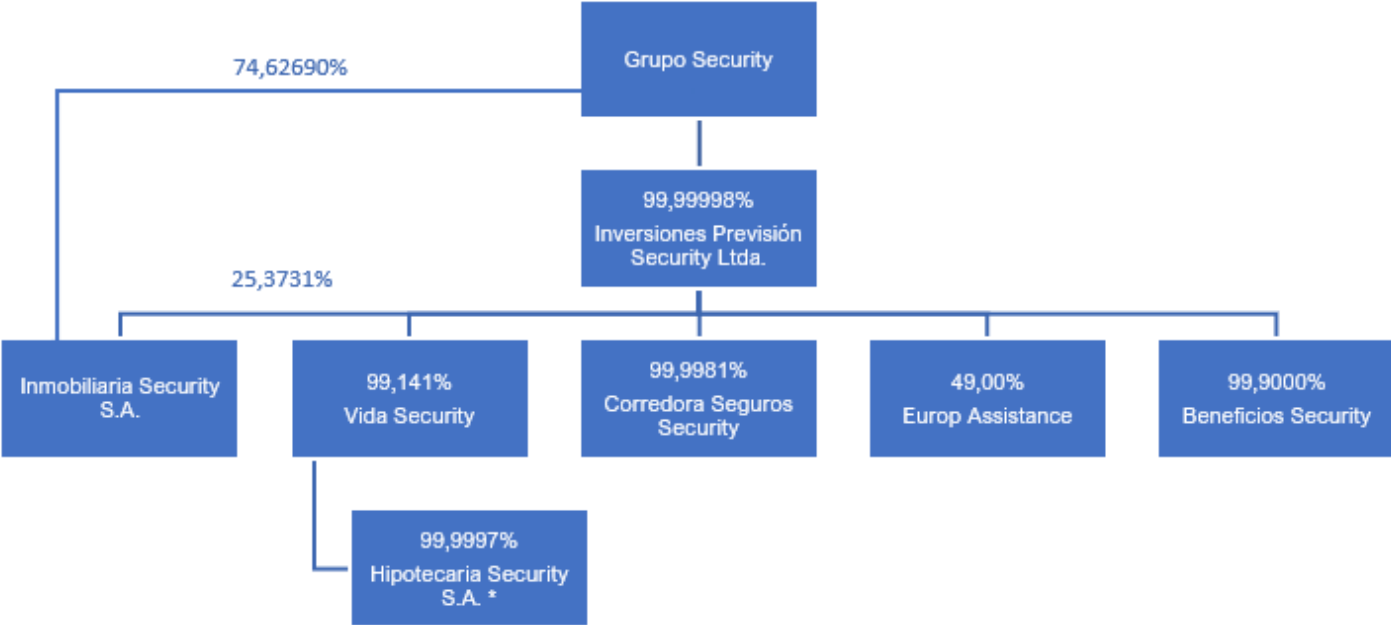
Estructura de la Industria

La gran cantidad de participantes en la industria puede llevar a cierres y fusiones de empresas, de manera que puede cambiar la actual estructura de la industria, produciéndose ajustes en las estructuras de ventas y estructuras de márgenes operacionales.

Industria Reaseguradora

La actual tendencia de concentración de compañías reaseguradoras podría tener un efecto en la variedad de oferta de coberturas, dejando de reasegurar riesgos que actualmente se encuentren respaldados gracias a la fuerte competencia que existía hasta hace poco tiempo en este mercado.

ESTRUCTURA DE PROPIEDAD INVERSIONES PREVISIÓN SECURITY



* En el marco del proceso de reorganización interna de la malla societaria de Grupo Security y sus Filiales y con el fin de potenciar sus líneas de negocio, obtener sinergias y generar eficiencias mediante la operación conjunta de dichas entidades, en junio 2023 Vida Security aumentó su participación en Hipotecaria Security Principal, aumentando de 51% a 99,99% de propiedad, cambiando en agosto 2023 su nombre a Hipotecaria Security. En noviembre 2023, Vida Security vendió su participación (99,99%) en Hipotecaria Security a su matriz Inversiones Previsión Security por UF 291.243,08.

** En septiembre de 2023, la Sociedad Capital S.A. se divide, generando una sociedad por acciones, Capital Dos SpA, a la que se le asignarán los activos y pasivos, es especial, las acciones que la Sociedad posee en la Inmobiliaria Casanuestra S.A.

BALANCE POR SEGMENTO

Estado de situación financiera MM\$	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
	dic-22	sept-23	dic-22	sept-23	dic-22	sept-23	dic-22	sept-23
Activos								
Total de activos corrientes	2.984.756	3.207.994	13.911	31.690	(4.153)	9.692	2.994.514	3.249.376
Total de activos no corrientes	363.249	366.490	284.401	278.460	(216.330)	(216.153)	431.320	428.797
Total de activos	3.348.006	3.574.484	298.312	310.150	(220.483)	(206.460)	3.425.834	3.678.173

Estado de situación financiera MM\$	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
	dic-22	sept-23	dic-22	sept-23	dic-22	sept-23	dic-22	sept-23
Pasivos								
Total de pasivos corrientes	3.119.768	3.351.121	3.081	4.069	(4.570)	9.139	3.118.278	3.364.328
Total de pasivos no corrientes	6.779	8.359	84.325	85.304	(1.009)	(2.323)	90.096	91.340
Total de pasivos	3.126.547	3.359.479	87.406	89.373	(5.579)	6.816	3.208.374	3.455.668

RESULTADOS POR SEGMENTO

Millones (\$)	SEGUROS		APOYO CORPORATIVO		AJUSTES		TOTALES	
	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23
Estado de resultados								
Ganancia (pérdida)								
Ingresos de actividades ordinarias	427.915	549.869	-	-	(905)	(1.974)	427.010	547.894
Costo de ventas	(350.235)	(472.698)	-	-	234	1.614	(350.001)	(471.084)
Ganancia bruta	77.680	77.171	-	-	(672)	(361)	77.008	76.810
Otros ingresos	119	475	-	-	-	-	119	475
Costos de distribución	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos de administración	(36.030)	(42.364)	(144)	(140)	242	94	(35.932)	(42.410)
Otros gastos por función	(215)	(274)	-	-	-	-	(215)	(274)
Otras ganancias (pérdidas)	213	430	1	24	-	-	215	454
Ganancia (pérdida) de actividades operacionales	41.768	35.438	(142)	(116)	(430)	(266)	41.196	35.055
Ganancias (pérdidas) que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado	-	-	-	-	-	-	-	-
Ingresos financieros	245	766	1.375	1.231	-	-	1.621	1.997
Costos financieros	(227)	(4)	(2.237)	(2.216)	-	-	(2.464)	(2.219)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociados utilizando el método de la participación	(994)	213	33.373	27.423	(33.230)	(28.579)	(850)	(943)
Diferencia de cambio	1.590	790	1	0	-	-	1.591	790
Resultado por unidades de reajuste	(17.994)	(10.101)	(7.073)	(2.374)	-	-	(25.067)	(12.475)
Ganancias (pérdidas) que surgen de la diferencia entre el valor libro anterior y el valor justo de activos financieros reclasificados medidos a valor razonable	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	24.389	27.103	25.297	23.947	(33.660)	(28.845)	16.026	22.205
Gastos por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	9.782	1.980	48	29	-	-	9.830	2.009
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	34.171	29.082	25.345	23.977	(33.660)	(28.845)	25.856	24.214
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	34.171	29.082	25.345	23.977	(33.660)	(28.845)	25.856	24.214
Ganancia (pérdida) atribuible a	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida) atribuibles a los propietarios de la controladora	34.171	29.082	25.345	23.977	(34.171)	(29.082)	25.345	23.977
Ganancia (pérdida) atribuibles a participaciones no controladoras	-	-	-	-	511	237	511	237
Ganancia (pérdida)	34.171	29.082	25.345	23.977	(33.660)	(28.845)	25.856	24.214