

## Resultados Grupo Security S.A.

**Grupo Security reportó una utilidad neta de \$150.466 millones a septiembre 2023 (+50,3% YoY).**

**Santiago de Chile – 16 de noviembre, 2023. Grupo Security S.A., (BCS: SECURITY; BBG: SECUR).**

Grupo Security reportó una utilidad neta de \$150.446 millones al cierre del tercer trimestre de 2023 con un ROAE de 21,3%. Esto es equivalente a un aumento de 50,3% respecto del año anterior, superando el total de las utilidades obtenidas durante todo el 2022. Con esto, Grupo Security alcanzó una utilidad por acción en enero-septiembre anualizada de \$49,7 y en 12 meses de \$44,8, sobrepasando los \$30,5 registrados en septiembre de 2022. Fernando Salinas, gerente general de Grupo Security, destacó que *“en paralelo a los resultados históricos en el banco, sumado a un buen desempeño en el resto de los negocios, seguimos trabajando en el plan de transformación digital de forma de potenciar y preparar a las compañías del Grupo para los desafíos de las finanzas abiertas, siempre atentos a oportunidades de crecimiento y nuevas alianzas”*.

### **Banco Security**

- La utilidad de Banco Security consolidado a sept-23 alcanzó \$141.609 millones (+28,5% YoY) producto del crecimiento en el margen financiero de las áreas comerciales y un buen resultado en la tesorería.
- Las colocaciones totales ascendieron a \$7.287 mil millones (+0,6% YoY), con \$5.736 mil millones en colocaciones comerciales, lo que representa una participación de mercado 4,7% en el segmento.
- El gasto por pérdidas crediticias alcanzó \$54.787 millones (+3,3% YoY) por un mayor gasto en riesgo de la cartera de consumo, de \$15.907 millones (+26,9% YoY). Este efecto fue parcialmente compensado por un menor gasto en la cartera comercial, de \$34.696 millones (-5,3% YoY), junto con una menor constitución de provisiones adicionales.
- En relación con los indicadores financieros, el índice de riesgo, medido como stock de provisiones sobre colocaciones, alcanzó 2,7% a sept-23 (+37 bps YoY). Por otra parte, el ratio de eficiencia de Banco Security consolidado fue 38,7% a septiembre 2023 (-305 bps YoY), mientras que la rentabilidad promedio Banco Security -medida como la utilidad a sept-23 anualizada sobre patrimonio promedio - alcanzó 23,0% (+276 bps YoY).
- La utilidad del área de Inversiones ascendió a \$8.842 millones (-36,6% YoY) por menores ingresos no operacionales, en particular por un menor resultado en la cartera propia (-21,0% YoY) y un menor volumen transado en acciones (-42,8% YoY), en línea con la industria (-25,3% YoY).
- En noviembre de 2023 Inversiones Security obtuvo tres Premios Salmón, dos de ellos primeros lugares.

### **Factoring Security**

- Factoring Security alcanzó una utilidad de \$10.359 millones (+2,8% YoY), con un mayor margen de interés que compensó el menor volumen de colocaciones (\$400.548 millones, -2,1% YoY). La eficiencia alcanzó 45,6% (+586 bps YoY), mientras que el índice de provisiones sobre colocaciones fue de 1,74% (-32 bps YoY).
- Factoring Security fue catalogada por la publicación Radar Finnovista 2023 como una empresa “Fintech” en la categoría Lending por tener un viaje del cliente 100% digital.

### **Vida Security**

- Vida Security registró un resultado de \$27.590 millones (-16,4% YoY), con una prima directa de \$400.356 millones a sept-23 (+18,2% YoY) y una participación de mercado de 6,4% en prima total y 6,3% en rentas vitalicias. La cartera propia registró un resultado de inversiones de \$107.642 millones a sept-23 (+8,7% YoY). El mayor resultado técnico y de inversiones fue compensado por un mayor nivel de gastos, entre otros.

### **Protecta Security (Perú)**

- En cuanto a Protecta Security (Perú) obtuvo utilidades por S./ 23,1 millones a sept-23 (+104,9% YoY), en mayor medida por un mayor resultado de inversiones (+10,4% YoY). Cabe recordar que la transformación de los resultados en soles a las normas IFRS en Chile resultan en una utilidad contable diferente, ya que es necesario ajustar por criterios contables distintos entre ambos países.
- En noviembre Protecta Security emitió un bono subordinado por US\$ 25 millones por un periodo de 10 años. La entidad que comprará la totalidad de la emisión es la Corporación Financiera Internacional (IFC), brazo financiero del Banco Mundial.

### **Travel e Inmobiliaria Security**

- Travel Security obtuvo un resultado neto de \$4.306 millones (+53,1% YoY), por la recuperación de los niveles de venta. En tanto, Inmobiliaria Security registró un resultado de -\$2.364 (\$663 millones a sept-22) por un menor número de escrituraciones (14 vs 43 a sept-22).

Con todo, el resultado de Grupo Security fue \$150.466 millones a septiembre de 2023, 50,3% superior a sept-22, en línea con el buen desempeño en el área de financiamiento y buenos resultados en los otros negocios.

## **HITOS DEL PERÍODO Y HECHOS POSTERIORES**

---

- En marzo de 2023, Grupo Security fue reconocido como el primer lugar en los Mejores Lugares Para Trabajar en Chile 2022, reflejando así la cultura distintiva que caracteriza a Grupo Security.
- En la junta de accionistas del 27 de abril de 2023 se acordó el pago de un dividendo de \$10,5 por acción. Este monto, sumado a los dividendos ya pagados en noviembre de 2022, totalizan \$17,0 por acción, que corresponden a \$67.921 millones.
- Además, en la junta de accionistas se aprobó la memoria anual, el balance y los estados financieros consolidados correspondientes al año 2022. Adicionalmente, se designó como auditores externos de la Sociedad para el ejercicio 2023 a EY, y como clasificadores de riesgo a las firmas Fitch e ICR.
- En agosto de 2023, Grupo Security fue reconocido como el noveno lugar en los Mejores Lugares Para Trabajar en América Latina 2023. De esta manera se reafirma el compromiso con las personas promovido por Grupo Security. A su vez, fue reconocido como el segundo lugar en Great Place to Work para Mujeres en Chile.
- En el marco del proceso de reorganización interna de la malla societaria de Grupo Security y sus Filiales y con el fin de potenciar sus líneas de negocio, obtener sinergias y generar eficiencias mediante la operación conjunta, en junio 2023 Vida Security aumentó su participación en Hipotecaria Security Principal, aumentando de 51% a 99,99% de propiedad, cambiando en agosto 2023 su nombre a Hipotecaria Security. En noviembre 2023, Vida Security vendió su participación (99,99%) en Hipotecaria Security a su matriz Inversiones Previsión Security por UF 291.243.

### **Información de Contacto**

Marcela Villafaña – Daniela Fuentes  
Renzo Rojas – María José Fuller – Uberto Hormazábal  
Investor Relations  
Grupo Security  
Apoquindo 3150, Piso 14

Santiago, Chile  
(56) 2 2584 4540  
[relacioninversionistas@security.cl](mailto:relacioninversionistas@security.cl)  
[security.cl/investor-relations](https://security.cl/investor-relations)

## SOSTENIBILIDAD

---

En línea con el foco estratégico de sostenibilidad, el Grupo ha avanzado en su agenda ASG, consolidando su compromiso con la aprobación de la primera Política de Sostenibilidad, aprobada en noviembre de 2022, que guía sus actividades en búsqueda del progreso sostenible de sus negocios.

Los principales desafíos se relacionan con la incorporación de metodologías y estándares internacionales, así como profundizar el gobierno corporativo y su relación con el medioambiente. Para esto cuenta con la Gerencia de Asuntos Corporativos que es la encargada de entregar los lineamientos para el desarrollo, implementación y gestión de factores ASG tanto en el Grupo como en sus filiales.

### **Avances a septiembre 2023:**

#### **Capacitación ASG a la alta dirección:**

En enero 2023 se realizó ciclo de charlas de Sostenibilidad dirigido a la alta administración de Grupo Security y sus filiales. Este programa fue organizado en conjunto con la Escuela de Administración de la Pontificia Universidad Católica de Chile y estuvo enfocado en la creación de valor a través de la gestión de factores ASG. En específico abordó temas relacionados con la materialidad financiera, el desarrollo sustentable, la sostenibilidad en el sector financiero y el rol de la empresa, entre otros.

#### **Taller de actualización de conocimientos de ciberseguridad para directores:**

Durante noviembre, los directores del Grupo Security y sus filiales participaron en el Taller de Actualización de Conocimientos de Ciberseguridad, con la participación de expertos externos. Durante la exposición se abordaron temas cruciales, desde la importancia de la ciberseguridad hasta riesgos asociados a la inteligencia artificial y la ley de delitos informáticos. Adicionalmente, Francisco Letelier, Gerente Corporativo de Digital y Datos, presentó lineamientos específicos para la seguridad en Grupo Security, incluyendo indicadores internos y un plan detallado de ciberseguridad.

#### **Memoria Integrada Grupo Security 2022 y filiales**

Esta publicación representa el compromiso de Grupo Security con la transparencia en su quehacer y el desarrollo sostenible a largo plazo de sus negocios. Se abordan aspectos esenciales para su desarrollo, como la gestión de riesgos en sus principales filiales; y el fortalecimiento de su Gobierno Corporativo a través del desarrollo de políticas en materias de sostenibilidad, derechos humanos, inclusión y diversidad, entre otras temáticas. Este documento cumple con los requerimientos de la norma NCG 461 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

Este año se decidió también avanzar de manera voluntaria en la incorporación de aspectos ASG contenidos en la Norma NCG 461 en las memorias de Banco, Vida, Factoring y Administradora General de Fondos Security, los principales negocios del Grupo regulados por la CMF. Estos documentos constituyen una fuente de antecedentes valiosa para quienes deseen profundizar en la gestión de estas filiales.

#### **Comité de Sostenibilidad**

Dentro del plan de reconfiguración del Gobierno Corporativo del Grupo y sus filiales, en noviembre de 2022, el Directorio aprobó una nueva estructura de comités con el objetivo de profundizar su involucramiento en diversas materias sensibles para el desarrollo del negocio y para garantizar una respuesta adecuada a los riesgos y oportunidades financieras y las relacionadas con materias sociales, ambientales, de derechos humanos y cambio climático. Este comité sesionó por segunda vez en

septiembre 2023, instancia donde participó el presidente del Directorio más cuatro directores. Las principales funciones de este comité son el desarrollo de políticas y estrategia de marca, comunicación estratégica y asuntos públicos, reportes de sostenibilidad y la coordinación del Comité de Contingencia Comunicacional.

### **Great Place to Work**

Grupo Security obtuvo el primer lugar en el ranking de las mejores empresas para trabajar 2022, elaborado por Great Place to Work, en la categoría más de 1.000 colaboradores. Este reconocimiento reafirma el compromiso que por más de 30 años la empresa ha tenido con los equipos, poniendo a las personas en el centro. La compañía también fue reconocida con el noveno lugar en los Mejores Lugares Para Trabajar en América Latina 2023 y el segundo lugar en Great Place to Work para Mujeres en Chile.

### **Iniciativas medioambientales**

En septiembre se dio término a la implementación de la infraestructura de reciclaje en los dos edificios corporativos del Grupo. Esta iniciativa, además de reducir nuestros residuos, tiene un impacto social, ya que la segregación en el centro de reciclaje es realizada por personas con discapacidad cognitiva.

En esta misma línea, Grupo Security apoyó al colegio Polivalente San Luis Beltrán de Pudahuel a instalar su propio punto de reciclaje, acompañando este trabajo con educación medioambiental y de esta manera generar un impacto positivo en la comunidad.

En 2022 obtuvimos nuevamente el sello de Cuantificación de Huella Chile, iniciativa del Ministerio del Medio Ambiente que busca gestionar y mitigar la emisión de gases de efecto invernadero. En 2022 ya reducimos un 47% nuestras emisiones respecto a 2019.

### **Comunidad**

#### Congreso Lo Que de Verdad Importa

Más de 1.700 jóvenes de 17 colegios de Santiago formaron parte del Congreso Lo Que de Verdad Importa, que llegó por primera vez a Chile como parte de una alianza entre la fundación española del mismo nombre con Grupo Security. El objetivo de este encuentro fue inspirar a los jóvenes a través de historias de vida de impacto en torno a valores como la solidaridad, superación, tolerancia, esfuerzo, optimismo, entre otros. Así, esta iniciativa se suma al compromiso con el desarrollo sostenible de Grupo Security, buscando oportunidades para impactar de manera positiva y generar espacios de reflexión, esto consistente con su visión de poner a las “personas al centro”.

#### Alianza con Universidad Católica

##### Voluntariado “La Obra UC”

En julio Grupo Security formó parte del voluntariado la “Obra UC” en la construcción de 10 casas en Longaví, región del Maule. Colaboradores de nuestras empresas se sumaron durante 3 días a los más de 120 estudiantes que forman parte de este proyecto de acción social, logrando así impactar a familias y a la comunidad gracias al trabajo en equipo y compromiso de cada uno.

##### Curso “Empresas con Impacto Positivo”

Desde agosto de este año Grupo Security forma parte del curso “Empresas de impacto positivo” junto a la Facultad de Economía y Administración UC. En este programa, estudiantes y mentores de nuestras empresas tienen la oportunidad de reflexionar

respecto al rol de las empresas dentro de la sociedad. Un espacio muy enriquecedor para los alumnos y también para colaboradores Security, donde el principal objetivo es que los alumnos comprendan como las empresas, además de crear valor económico pueden ayudar a crear mayor bienestar social y regenerar el medioambiente.

### **Compromisos y políticas**

#### **Política de Sostenibilidad Grupo Security ([Ir al documento](#))**

Grupo Security cuenta con una Política de Sostenibilidad, a través de la cual se compromete a liderar el impulso de la sostenibilidad de sus actividades, como parte íntegra de su estrategia corporativa y del desarrollo de los procesos, garantizando la divulgación y comunicación por grupo de interés. Esta política está traspasándose a las filiales de Grupo Security con el fin de generar un plan de acción que permita cumplir con los compromisos adquiridos en los próximos 12 meses.

#### **Otras políticas**

Además de la Política general de sostenibilidad, cuenta con una serie de políticas corporativas referidas a riesgos, derechos humanos, seguridad y salud laboral, entre otros, que establecen lineamientos generales de actuación para todas sus filiales, pudiendo ser profundizadas y complementadas por cada una según su ámbito de negocio.

#### **Signatarios PRI (Vida Security y AGF Security)**

Vida Security y AGF Security son signatarios de los Principios de Inversión Responsable. Con esta alianza las compañías están siguiendo un marco metodológico para integrar las consideraciones ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG) en la toma de decisiones de inversión y en las prácticas de propiedad.

#### **Alianzas**

##### **Pacto Global**

Grupo Security es parte de Pacto Global de las Naciones Unidas, donde se adhiere a los 10 principios relacionados con derechos humanos, trabajo, medioambiente y lucha contra la corrupción. Con esto, la empresa se compromete a que estos principios formen parte de la estrategia, cultura y operaciones, así como en colaborar en aquellos proyectos que promuevan los objetivos de las Naciones Unidas y, en particular, los Objetivos de Desarrollo Sostenible propuestos por el organismo para el 2030.

##### **Acción Empresas**

Grupo Security forma parte de esta red de empresas que busca mejorar la vida de las personas y el planeta a través de la sostenibilidad empresarial en Chile, impulsando a las compañías socias a mejorar su desempeño socio ambiental a través de seis líneas de trabajo: economía circular, cambio climático, ética y gobernanza, personas y trabajo, aprovisionamiento responsable, y territorios sostenibles.

## **DIGITAL**

---

Durante el año 2023, Grupo Security se ha enfocado en continuar con la implementación de su Plan Digital y Datos que tiene como énfasis las empresas: Banco, Vida, Inversiones y Factoring Security. Este plan considera una inversión cercana a los USD 50 millones en un plazo de cuatro años, con la expectativa de generar ingresos netos adicionales de entre USD 20 y USD 30 millones una vez finalizado dicho plan. La implementación ha sido el foco del equipo digital, alcanzando importantes hitos importantes.

En Banco Security, se priorizó cuatro ejes principales de desarrollo y soluciones:

1. **Implementación de una nueva plataforma de transferencias electrónicas de fondos:** Durante este año 2023, se implementó el nuevo sistema de transferencias que ya está permitiendo obtener importantes eficiencias, así como robustecer aún más la estabilidad operacional de dicho servicio.
2. **Nuevos canales digitales:** Desde agosto, se encuentra disponible el nuevo proceso de incorporación digital de clientes de la Banca Personas llamado SecurityUp! que permite abrir una cuenta corriente, que incluye tarjeta de crédito, de forma digital y segura gracias al uso de biometría entre otras tecnologías. Adicionalmente, durante el último trimestre de este año se lanzará nuevas aplicaciones para nuestros clientes personas y empresas. Estas se encuentran en su fase final y estarán gradualmente en manos de nuestros clientes durante diciembre. Adicionalmente, se ha iniciado el desarrollo de nuevos canales digitales, que buscan brindar una experiencia digital líder a nuestros clientes
3. **Estrategia de API's<sup>1</sup>:** Este año se dio inicio al desarrollo de la iniciativa Security Hub, un proyecto del Banco que marca el primer paso de Open Banking y permitirá a los clientes mayor eficiencia y automatización en los pagos sin tener que acceder al portal del banco. Actualmente ya se encuentran disponibles nuestras 3 primeras APIs (API Movimientos, API Transferencias Masivas y API Abonos Masivos), logrando grandes resultados de adhesión de nuevos y actuales clientes que pertenecen a distintas industrias y algunas, son parte activa del ecosistema fintech en Chile. Durante el 4to trimestre de este año terminaremos por robustecer la propuesta de valor de nuestros servicios para nuestros clientes. Estas APIs se suman a las APIs existentes de seguros.
4. **Mejora y rediseño de procesos internos:** Fortalecimiento y optimización de los procesos internos, eliminación de tareas de bajo valor para los colaboradores, lo que se ha traducido en un mejor servicio para nuestros clientes.

En Vida Security, comenzó la mejora continua a la App "Onklik", incorporando nuevas funcionalidades.

Respecto de Factoring Security, durante el 2023 la nueva plataforma de autoatención AutoFactoring 2.0, ha mostrado consistentemente un crecimiento en nuevos clientes, junto con mayor recurrencia de los existentes. Esto se ha traducido en un crecimiento de 30% respecto al año anterior en clientes nuevos, 45% en clientes devengando y 66% en el margen de ingresos del canal. Todo esto acompañado de nuevos desarrollos que seguirán impactando positivamente en la experiencia de clientes y en la eficiencia de procesos que permitan ampliar nuestra capacidad. Estos logros ya están siendo reconocidos por la industria, ya que Factoring Security fue catalogada por la publicación Radar Finnovista 2023 como una empresa "Fintech" en la categoría *Lending* por tener un viaje del cliente 100% digital.

En el ámbito del ecosistema Fintech, a septiembre se ha establecido cuatro nuevas alianzas, con el objetivo de ofrecer soluciones de infraestructura financiera y ampliar la distribución de productos y servicios. Adicionalmente, la relación con el ecosistema Fintech nos ha permitido ofrecer y seguir construyendo soluciones financieras innovadoras, generando también nuevas fuentes de ingresos. La relación con este ecosistema también ha permitido crear otros siete negocios relacionados con servicios financieros tradicionales que llamamos negocios adyacentes.

En el ámbito de los sitios web públicos, se implementó un cambio en el modelo de soporte con foco en la optimización de los mismos. Esto incluye reforzar perfiles de experiencia de usuario (UX) y aspectos técnicos de SEO<sup>2</sup>. En primer lugar, la creación

---

<sup>1</sup> API: del inglés application programming interface. Conjunto de reglas que permiten a dos aplicaciones comunicarse y compartir datos.

<sup>2</sup> SEO: Search Engine Optimization, optimización para motores de búsqueda

de nuestro sistema de diseño permitirá mejorar la experiencia de usuario. Además, la optimización técnica del SEO garantiza una mayor visibilidad en los motores de búsqueda, lo que se traduce en un aumento del tráfico orgánico a menor costo y potencialmente, en un mayor número de clientes potenciales. Ambos aspectos combinados apuntan a la competitividad de la organización en el entorno digital actual.

En relación a la Experiencia Usuario, (UX), en el transcurso de 2023, cabe destacar la creación de un sistema de diseño unificado, que mediante bibliotecas personalizadas y componentes visuales reutilizables, han permitido un mejor diseño, más ágil y eficiente. Otro aspecto importante ha sido la implementación de estándares de accesibilidad en los productos actuales y futuros. Se ha establecido una lista de verificación basada en los criterios de éxito de las normas WCAG<sup>3</sup> y de usabilidad de Nielsen, lo que ha contribuido a una disminución del 10% en la tasa de abandono.

Por el lado de las capacidades de analítica avanzada, en 2023 hemos puesto foco en la expansión de la fábrica corporativa, operando con 4 células de desarrollo de modelos de analítica avanzadas asignadas a las siguientes unidades de negocio: Banco, Inversiones, Vida y Factoring. Estas células trabajan de forma activa y cercana a los negocios, con el fin de poder resolver sus necesidades y capitalizar las oportunidades detectadas. La expansión de la fábrica está enfocada en capturar valor tanto a través de modelos de expansión comercial, como también a través de modelos de eficiencia y gestión de riesgos operacionales.

## DESEMPEÑO ACCIÓN SECURITY

Al cierre de sept-23 la acción de Grupo Security alcanzó un valor de \$207,6 por acción (+34,1% YoY, +20,5% YTD), alcanzando una rentabilidad total de 55,6% en el año. Esto representa una razón bolsa libro de 0,86 veces y un dividend yield de 8,2%. En el mismo periodo, el S&P IPSA Index alcanzó 5.833 puntos, rentando +10,9% en el período, mientras que las acciones del índice S&P/CLX Banks Index (CLP) presentaron una rentabilidad de +18,2%. Al 14 de noviembre el precio de la acción asciende a \$213,7 con una relación precio utilidad de 5,4 veces y razón bolsa libro de 0,93 veces.

Grupo Security	sept-23	jun-23	dic-22	sept-22	% Chg		
					QoQ	YTD	YoY
Utilidad neta (MM\$)	150.466	95.513	130.321	100.132	57,5%	15,5%	50,3%
Utilidad UDM (MM\$)	180.654	158.887	130.321	123.103	13,7%	38,6%	46,8%
Utilidad por acción <sup>1</sup> (\$)	44,8	39,3	32,2	30,5	13,9%	38,8%	46,9%
ROAE <sup>2</sup>	21,3%	20,6%	14,9%	15,7%	68 p	635 p	560 p
Precio / Utilidad (Veces)	4,6	5,2	5,3	5,1	-10,2%	-13,2%	-8,8%
Bolsa / Libro (Veces)	0,86	0,87	0,76	0,72	-1,1%	12,4%	19,1%
Dividend yield <sup>3</sup>	8,2%	8,4%	8,7%	9,4%	-19 p	-52 p	-125 p
Precio cierre acción (\$)	207,6	203,0	172,3	154,9	2,3%	20,5%	34,1%
Patrimonio (MM\$)	975.629	944.562	911.447	867.595	3,3%	7,0%	12,5%
Free float	27,5%	27,6%	27,6%	27,6%	-10 p	-10 p	-10 p
Número de acciones <sup>4</sup> (MM)	4.037	4.042	4.042	4.042	-0,1%	-0,1%	-0,1%

1. Utilidad últimos doce meses por acción. 2. ROAE: utilidad anualizada sobre patrimonio atribuible a propietarios promedio. 3. Dividend yield: dividendos UDM sobre precio de cierre. 4. Al descontar las acciones propias en cartera el total es de 3.995 millones. Con esto, la utilidad por acción es de \$45,2 y el ratio precio utilidad al cierre de septiembre es de 4,6 veces.

## RESULTADOS GRUPO SECURITY A SEPTIEMBRE 2023

La utilidad atribuible a propietarios de Grupo Security fue \$150.466 millones a sept-23 (+50,3% YoY, +3,4% QoQ). El EBITDA a

<sup>3</sup> WCAG: Web Content Accessibility Guidelines, directrices de accesibilidad para el contenido web

sept-23 alcanzó \$203.451 millones (+72,4% YoY, +26,4% QoQ). Adicionalmente, el ROAE de Grupo Security a sept-23, medido como la rentabilidad a septiembre anualizada sobre patrimonio promedio, fue 21,3% (+560 bps YoY).

Los gastos corporativos y de áreas de apoyo totalizaron \$12.793 millones (+14,0% YoY) asociado a mayores gastos de administración por mayores desembolsos en asesorías, junto con mayores gastos por capacitaciones. El resultado financiero neto totalizó -\$7.350 millones (-8,5% YoY), con mayores ingresos por instrumentos de inversión. Por otra parte, el resultado por unidades de reajuste totalizó -\$12.883 millones (-66,4% YoY) por una menor inflación acumulada (variación UF 3,1% a sept-23 vs 10,5% a sept-22).

(Ch\$ millones)	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	sept-23	sept-22	% Chg YoY
Gastos corporativos y áreas de apoyo	-3.395	-4.182	-18,8%	-12.793	-11.221	14,0%
Resultado financiero neto <sup>1</sup>	-1.927	-2.180	-11,6%	-7.350	-8.029	-8,5%
Unidades de reajuste	-1.285	-6.090	-78,9%	-12.883	-38.309	-66,4%

1. Incluye ingresos y gastos financieros

En la comparación trimestral se registraron menores gastos por unidades de reajuste (-78,9% QoQ) debido a un menor nivel de inflación en el periodo (variación UF 0,3% el 3Q23 vs 1,4% el 2Q23). Por otra parte, el resultado financiero neto totalizó -\$1.927 millones (-11,6% QoQ). Finalmente, los gastos corporativos fueron de \$3.395 millones (-18,8% QoQ) con una alta base de comparación por efectos estacionales.

En una mirada consolidada, los ingresos de actividades ordinarias de Grupo Security a sept-23 llegaron a \$1.945.842 millones (-3,8% YoY), principalmente por menores ingresos en Banco Security, de \$1.160.045 millones (-13,8% YoY), por una disminución en los ingresos por reajustes, asociada a la menor inflación en el periodo (variación UF 3,1% a sept-23 vs 10,5% a sept-22). Estos efectos fueron compensados en parte por mayores ingresos en Vida Security y Protecta por un mejor resultado de inversiones, de \$154.650 millones (+41,5% YoY), junto con mayores ingresos por prima directa, totalizando \$489.084 millones (+10,4% YoY).

En cuanto al costo de venta consolidado, a sept-23 totalizó \$1.486.995 millones (-9,9% YoY). El principal efecto corresponde a una disminución en los costos de venta de Banco Security, que fueron de \$776.071 millones (-25,7% YoY) asociados a menores gastos por reajustes. Este efecto fue en parte comenzado por mayores costos de venta en Vida Security y Protecta que ascendieron a \$581.884 millones (+23,6 YoY), por un crecimiento en la prima de rentas vitalicias, junto con mayores rescates y traspasos en seguros CUI y APV.

EERR Grupo Security Consolidado (Ch\$ millones)			% Chg			% Chg
	3Q23	2Q23	QoQ	sept-23	sept-22	YoY
<b>Ingresos de actividades ordinarias</b>	<b>614.223</b>	<b>658.636</b>	<b>-6,7%</b>	<b>1.945.842</b>	<b>2.023.477</b>	<b>-3,8%</b>
Banco Security - Ingresos <sup>1</sup>	389.397	350.103	11,2%	1.160.045	1.346.068	-13,8%
Vida Security & Protecta - Ingresos por prima directa	116.276	210.643	-44,8%	489.084	443.157	10,4%
Vida Security & Protecta - Ing. por intereses e inversioni	53.067	44.325	19,7%	154.650	109.293	41,5%
Factoring Security - Ingresos	18.662	18.392	1,5%	51.991	52.013	0,0%
Otros ingresos	36.821	35.173	4,7%	90.073	72.945	23,5%
<b>Costos de ventas</b>	<b>-453.898</b>	<b>-506.810</b>	<b>-10,4%</b>	<b>-1.486.995</b>	<b>-1.649.471</b>	<b>-9,9%</b>
Banco Security - Costos de venta <sup>2</sup>	-256.585	-213.213	20,3%	-776.071	-1.044.964	-25,7%
Banco Security - Gasto por pérdidas crediticias <sup>3</sup>	-13.882	-21.620	-35,8%	-52.633	-51.773	1,7%
Vida Security & Protecta - Costos de venta <sup>4</sup>	-148.907	-248.604	-40,1%	-581.884	-470.965	23,6%
Factoring - Costos de venta <sup>5</sup>	-10.024	-9.418	6,4%	-25.833	-26.524	-2,6%
Otros costos	-24.500	-13.955	75,6%	-50.576	-55.246	-8,5%
<b>Ganancia bruta</b>	<b>160.325</b>	<b>151.826</b>	<b>5,6%</b>	<b>458.847</b>	<b>374.006</b>	<b>22,7%</b>
Otros ingresos y gastos operacionales	-3.956	-10.434	-62,1%	-19.267	-10.759	79,1%
<b>Gastos totales</b>	<b>-77.720</b>	<b>-72.230</b>	<b>7,6%</b>	<b>-227.812</b>	<b>-203.431</b>	<b>12,0%</b>
Gasto por remuneraciones	-37.161	-38.370	-3,2%	-108.139	-104.412	3,6%
Gastos de administración	-40.559	-33.859	19,8%	-119.673	-99.018	20,9%
<b>Ganancia de actividades operacionales</b>	<b>78.649</b>	<b>69.162</b>	<b>13,7%</b>	<b>211.768</b>	<b>159.816</b>	<b>32,5%</b>
Costos financieros netos	-1.836	-1.745	5,2%	-6.665	-9.279	-28,2%
Diferencia de cambio	-2.898	-3.413	-15,1%	-1.278	1.259	-
Unidades de reajuste	-2.113	-10.001	-78,9%	-22.134	-55.574	-60,2%
Otros <sup>6</sup>	-188	-98	91,8%	-471	-586	-19,6%
<b>Ganancias antes de impuesto</b>	<b>71.613</b>	<b>53.904</b>	<b>32,9%</b>	<b>181.220</b>	<b>95.637</b>	<b>89,5%</b>
Gasto por impuestos a las ganancias	-18.028	-932	1834,6%	-31.851	2.789	-
<b>Ganancias atribuibles a los propietarios</b>	<b>54.952</b>	<b>53.169</b>	<b>3,4%</b>	<b>150.466</b>	<b>100.132</b>	<b>50,3%</b>

\*Las diferencias entre las cifras presentadas en este cuadro y los números publicados por cada filial son producto de distintos criterios contables entre filiales y matriz. 1. Incluye ingresos por intereses, reajustes, comisiones, operaciones financieras y otros ingresos operacionales. 2. Incluye costos por intereses, reajustes y comisiones. 3. Provisiones por riesgo de crédito no consideran ajuste por provisiones mínimas de la cartera normal. Incluyen recuperos. 4. Incluye variación de reservas técnicas, costo de siniestros y rentas y resultado de intermediación. 5. Incluye costos bancarios y otros. 6. Incluye participación en las ganancias (pérdidas) de asociados y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación y ganancias (pérdidas) que surgen de la diferencia entre el valor libro anterior y el valor justo de activos financieros reclasificados medidos a valor razonable.

Los gastos totales alcanzaron \$227.812 millones a sept-23 (+12,0% YoY), principalmente por un incremento en gastos de administración que totalizaron \$119.673 millones (+20,9% YoY), en mayor medida por mayor gasto en proyectos digitales, sumado a la incorporación del IVA a los servicios. Por su parte, el gasto por remuneraciones ascendió a \$108.139 millones (+3,6% YoY), en mayor medida por reajustes de sueldo asociados al IPC.

Los impuestos consolidados alcanzaron -\$31.851 millones a sept-23 (versus +\$2.789 millones a sept-22). El monto se explica principalmente por el mayor resultado antes de impuestos en Banco Security y un menor efecto favorable por corrección monetaria del patrimonio de las filiales, asociada al menor nivel de inflación en el periodo (variación UF 3,1% a sept-23 vs 10,5% sept-22).

Indicadores Grupo Security En Ch\$ Millones	sept-23	jun-23	dic-22	sept-22	QoQ	% Chg YTD	YoY
Banco - Colocaciones Totales	7.287.056	7.420.778	7.272.881	7.246.553	-1,8%	0,2%	0,6%
Sistema - Colocaciones Totales <sup>1</sup>	229.451.289	227.323.546	224.188.143	223.093.737	0,9%	2,3%	2,8%
Inversiones - AUM Fondos Mutuos	2.560.859	2.315.885	2.236.696	2.406.559	10,6%	14,5%	6,4%
Industria - AUM Fondos Mutuos	54.454.173	49.594.330	46.953.499	48.212.348	9,8%	16,0%	12,9%
Vida - Cartera de Inversiones	3.435.987	3.392.502	3.208.812	3.180.515	1,3%	7,1%	8,0%
Industria Vida - Cartera de Inversiones	1.653.636	1.643.554	56.794.196	55.833.950	0,6%	-97,1%	-97,0%
Factoring - Colocaciones Totales	400.548	376.649	470.298	409.177	6,3%	-14,8%	-2,1%

Indicadores Grupo Security (En Ch\$ Millones)	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg YoY
<b>Estado de Resultados</b>						
Banco - Margen de interés neto	111.630	110.947	0,6%	324.138	249.878	29,7%
Banco - Comisiones netas	15.464	17.133	-9,7%	49.383	51.709	-4,5%
Banco - Gastos operacionales	-46.174	-52.109	-11,4%	-145.628	-124.985	16,5%
Banco - Gasto en pérdidas crediticias	-14.954	-22.349	-33,1%	-54.788	-53.038	3,3%
Vida - Prima directa	87.834	178.802	-50,9%	400.356	338.691	18,2%
Vida - Costo de siniestros	-68.968	-64.910	6,3%	-197.836	-126.025	57,0%
Vida - Costo de rentas	-38.659	-127.000	-69,6%	-251.464	-205.086	22,6%
Vida - Resultado de inversiones	46.810	48.117	-2,7%	137.588	76.312	80,3%
Factoring - Ingresos	16.318	17.023	-4,1%	50.506	38.217	32,2%

Ratios	sept-23	jun-23	dic-22	sept-22	QoQ	% Chg YTD	YoY
Grupo - ROAE <sup>1</sup>	21,3%	20,6%	14,9%	15,7%	68 p	635 p	560 p
Grupo - Leverage <sup>2</sup>	31,4%	32,4%	34,9%	33,0%	-98 p	-352 p	-164 p
Banco Consolidado - ROAE <sup>1</sup>	23,0%	23,3%	19,1%	20,2%	-33 p	389 p	276 p
Factoring - ROAE <sup>1</sup>	21,5%	22,2%	21,8%	22,9%	-67 p	-33 p	-137 p
Vida - ROAE <sup>1</sup>	17,9%	14,8%	20,9%	21,8%	319 p	-300 p	-388 p
Travel - ROAE <sup>1</sup>	53,8%	57,7%	56,7%	54,2%	-390 p	-289 p	-38 p
Banco - Eficiencia <sup>3</sup>	38,7%	39,6%	43,0%	41,7%	-87 p	-433 p	-305 p
Factoring - Eficiencia <sup>3</sup>	45,6%	45,1%	41,0%	39,7%	50 p	459 p	586 p
Banco - Cartera con morosidad de 90 días o más	2,10%	2,02%	1,94%	1,98%	8 p	16 p	12 p
Banco - Índice de riesgo <sup>4</sup>	2,66%	2,43%	2,33%	2,29%	22 p	33 p	37 p
Factoring - Índice de riesgo <sup>4</sup>	1,74%	1,68%	2,16%	2,06%	6 p	-42 p	-32 p
Banco - Capital básico/ Activos totales	7,6%	7,3%	7,5%	7,2%	28 p	9 p	42 p
Banco - Patrimonio Efectivo / APR <sup>5</sup>	15,6%	14,8%	14,8%	14,2%	79 p	78 p	134 p

1. ROAE: Utilidad anualizada sobre patrimonio promedio. 2. Leverage: pasivos financieros individuales netos sobre patrimonio atribuible a propietarios consolidado. 3. Eficiencia: total de gastos operacionales sobre ingresos operacionales. 4. Stock de provisiones sobre colocaciones totales.

Grupo Security	sept-23	jun-23	sept-22	dic-22	dic-21	dic-20	QoQ	% Chg YoY	YTD
Empleados	3.530	3.524	3.382	3.455	3.184	3.256	0,2%	4,4%	2,2%

### Utilidades Acumuladas Empresas Relacionadas (Ch\$ Millones)

	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	sept-23	sept-22	% Chg YoY
<b>Área Financiamiento</b>						
Banco Security (Individual)	44.893	47.270	-5,0%	133.217	97.621	36,5%
Factoring Security	3.143	3.870	-18,8%	10.359	10.076	2,8%
<b>Área Inversiones</b>						
Valores Security	485	652	-25,5%	1.261	3.259	-61,3%
AGF Security	2.361	2.416	-2,3%	7.142	9.325	-23,4%
Securitizadora Security & CasaNuestra	92	448	-79,5%	439	1.372	-68,0%
<b>Área Seguros</b>						
Vida Security	12.543	4.980	151,9%	27.590	32.991	-16,4%
<b>Otros Servicios</b>						
Inmobiliaria Security	-1.344	-256	425,0%	-2.364	663	-
Travel Security	1.401	1.667	-16,0%	4.306	2.813	53,1%
<b>Área Negocios Internacionales</b>						
Protecta Security (S./ Miles)	4.246	8.785	-51,7%	23.110	11.281	104,9%
Travex Security (S./ Miles)	412	723	-43,0%	1.348	869	55,1%
<b>Utilidad Grupo Security</b>	<b>54.952</b>	<b>53.169</b>	<b>3,4%</b>	<b>150.466</b>	<b>100.132</b>	<b>50,3%</b>

(1) Los resultados de las filiales corresponden 100% de su utilidad y difieren de los considerados para la preparación de la nota de segmentos de negocios, la cual considera los ajustes necesarios para incorporar el porcentaje de propiedad de Grupo Security en cada una de sus respectivas filiales.

## OPERACIONES POR ÁREA DE NEGOCIOS

### ÁREA FINANCIAMIENTO (69,6% de activos; 79,4% de la utilidad de áreas de negocios a septiembre 2023)

El área de financiamiento está compuesta por la operación individual de Banco Security (excluyendo las filiales AGF Security y Valores Security Corredores de Bolsa) y Factoring Security.

#### BANCO SECURITY

El resultado atribuible a los propietarios de Banco Security consolidado a sept-23 fue \$141.609 millones, +28,5% YoY y -5,1% QoQ. La utilidad individual del Banco (excluyendo las filiales AGF Security y Valores Security Corredores de Bolsa) fue \$133.217 millones, +36,5% YoY y -5,0% QoQ. La rentabilidad promedio de Banco Security -medida como la utilidad a sept-23 sobre patrimonio promedio- alcanzó 23,0% (+276 bps YoY).

#### Banco Security – Estado de Resultados Consolidado

La utilidad de Banco Security consolidado a sept-23 fue \$141.609 millones (+28,5% YoY, -5,1% QoQ).

<i>En Ch\$ Millones</i>	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg YoY
Margen de interés neto	111.630	110.947	0,6%	324.138	249.878	29,7%
Comisiones netas	15.464	17.133	-9,7%	49.383	51.709	-4,5%
Resultado financiero neto	-1.968	1.469	-234,0%	2.370	-3.485	-168,0%
Otros ingresos*	-104	1.374	-107,6%	521	1.354	-61,5%
<b>Total ingresos operacionales</b>	<b>125.021</b>	<b>130.923</b>	<b>-4,5%</b>	<b>376.411</b>	<b>299.457</b>	<b>25,7%</b>
Total gastos operacionales	-46.174	-52.109	-11,4%	-145.628	-124.985	16,5%
<b>R. operacional antes de pérdidas crediticias</b>	<b>78.847</b>	<b>78.814</b>	<b>0,0%</b>	<b>230.783</b>	<b>174.472</b>	<b>32,3%</b>
Gasto por pérdidas crediticias	-14.954	-22.349	-33,1%	-54.787	-53.038	3,3%
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>63.893</b>	<b>56.465</b>	<b>13,2%</b>	<b>175.995</b>	<b>121.433</b>	<b>44,9%</b>
Impuestos	-16.152	-6.139	163,1%	-34.384	-11.228	206,2%
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>47.741</b>	<b>50.326</b>	<b>-5,1%</b>	<b>141.611</b>	<b>110.205</b>	<b>28,5%</b>
Resultado del ejercicio atribuible a prop.	47.739	50.326	-5,1%	141.609	110.200	28,5%

\* Considera resultado por inversiones en sociedades, resultado de activos no corrientes y grupos enajenables para la venta y otros ingresos op.

El margen de interés neto a sept-23 fue \$324.138 millones (+29,7% YoY). Los ingresos por intereses alcanzaron \$596.034 millones (+64,0% YoY), particularmente por mayores ingresos en colocaciones comerciales (+56,3% YoY) e instrumentos de deuda de la cartera de inversiones del banco (+136,5% YoY), asociados al alza de tasas (TPM promedio de 10,96% a sept-23 vs 7,64% a sept-22). Adicionalmente, se registró un mayor gasto por intereses (+40,1% YoY), en mayor medida en depósitos a plazo (\$171.188 millones a sept-23, +118,6% YoY), asociado al alza de tasas del periodo y al mayor volumen de depósitos (+25,1% YoY). Este efecto fue en parte compensado por menores ingresos netos por reajustes (-69,6% YoY) dado el menor nivel de inflación del período (IPC de 4,6% a sept-23 vs 10,4% a sept-22, variación UF 3,1% a sept-23 vs 10,5% a sept-22).

Al comparar con el trimestre inmediatamente anterior, el margen de interés neto alcanzó \$111.630 millones en 3Q23 (+0,6% QoQ). Los ingresos netos por intereses aumentaron un 0,7% en el trimestre, estables en el periodo. Por otra parte, los ingresos netos por reajustes disminuyeron un 1,5% en el periodo, asociado a menores niveles de inflación (0,3% el 3Q23 vs 1,4% el 2Q23, medido como la variación de la UF en el periodo).

Margen de interés neto (MIN)	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg
Ingresos por intereses	202.495	209.594	-3,4%	596.034	363.476	64,0%
Gastos por intereses	-92.832	-100.644	-7,8%	-280.310	-200.028	40,1%
<b>Ingreso neto por intereses</b>	<b>109.663</b>	<b>108.950</b>	<b>0,7%</b>	<b>315.724</b>	<b>163.448</b>	<b>93,2%</b>
Ingresos por reajustes	13.637	57.453	-76,3%	124.285	408.400	-69,6%
Gastos por reajustes	-11.670	-55.456	-79,0%	-115.871	-321.970	-64,0%
<b>Ingreso neto por reajustes</b>	<b>1.967</b>	<b>1.997</b>	<b>-1,5%</b>	<b>8.414</b>	<b>86.430</b>	<b>-90,3%</b>
<b>Margen de interés neto</b>	<b>111.631</b>	<b>110.947</b>	<b>0,6%</b>	<b>324.139</b>	<b>249.878</b>	<b>29,7%</b>
Margen de interés neto de provisiones	96.676	88.599	9,1%	269.350	196.840	36,8%
MIN / Colocaciones	6,13%	5,98%	15 p	5,93%	4,60%	133 p
Mg. Interés neto de prov. / Colocaciones	5,31%	4,78%	53 p	4,93%	3,62%	131 p
MIN / Activos Totales	1,11%	1,14%	-3 p	3,21%	2,83%	38 p

Ing. por Intereses y reajustes En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	%Chg QoQ	sept-23	sept-22	% Chg YoY
<b>Consumo</b>	18.286	17.609	3,8%	52.669	38.518	36,7%
<b>Hipotecario</b>	12.438	23.084	-46,1%	56.590	103.644	-45,4%
<b>Vivienda + Consumo</b>	30.724	40.693	-24,5%	109.259	142.161	-23,1%
<b>Comerciales</b>	117.949	149.286	-21,0%	404.422	504.905	-19,9%
<b>Instrumentos de inversión</b>	59.141	58.129	1,7%	168.338	95.384	76,5%

Ing. por Intereses y reajustes / Colocaciones	3Q23	2Q23	%Chg QoQ	sept-23	sept-22	% Chg YoY
<b>Consumo</b>	15,99%	15,51%	49 p	15,36%	11,87%	348 p
<b>Hipotecario</b>	4,55%	8,62%	-407 p	6,90%	14,43%	-753 p
<b>Vivienda + Consumo</b>	7,92%	10,67%	-274 p	9,39%	13,63%	-424 p
<b>Comerciales</b>	8,23%	10,13%	-190 p	9,40%	11,50%	-209 p
<b>Total</b>	8,16%	10,24%	-208 p	9,40%	11,91%	-251 p

Por su parte, las comisiones netas totalizaron \$49.383 millones a sept-23 (-4,5% YoY) asociado a la menor actividad comercial en colocaciones, tarjetas de débito y crédito y la corredora de bolsa. En el trimestre se registraron comisiones netas por \$15.464 (-9,7% QoQ), en mayor medida por menores ingresos asociado a colocaciones comerciales.

El resultado financiero neto alcanzó \$2.370 millones a sept-23 (vs -\$3.485 a sept-22), con una baja base de comparación por un menor resultado en intermediación de papeles de renta fija en 2022. Por otra parte, la línea otros ingresos totalizó \$521 millones a jun-23 (-61,5% YoY).

Banco Security se enfoca en clientes corporativos y personas de altos ingresos En la cartera comercial, la estrategia de Banco Security se ha centrado en apoyar a sus clientes en negocios de largo plazo adecuadamente cubiertos con garantías, reflejado en los altos niveles de cobertura en comparación con la industria.

	Riesgo de Crédito (%)							
	Provisiones / Colocaciones				Cartera con morosidad de 90 días o más			
	Hipotecaria	Consumo	Comercial	Totales	Hipotecaria	Consumo	Comercial	Total
Security	0,18	5,41	2,91	2,66	0,81	1,55	2,39	2,10
Bancos pares*	0,18	3,90	2,28	1,95	0,72	1,37	1,97	1,74
Sistema bancario	0,59	8,19	2,56	2,53	1,66	2,76	2,11	2,01

\*Promedio de BICE, Consorcio, Internacional y Security.

Institución	Colocaciones <sup>1</sup> MM\$	Garantías <sup>2</sup> MM\$	Provisiones MM\$	Garantías / Colocaciones	Provisiones / Colocaciones	(Prov. + Gar.) / Colocaciones
Sistema Bancario	108.537.296	57.359.089	2.314.494	52,8%	2,1%	55,0%
Bancos Pares <sup>3</sup>	16.347.465	11.679.862	370.308	71,4%	2,3%	73,7%
Bancos Grandes <sup>4</sup>	76.595.110	37.124.810	1.509.518	48,5%	2,0%	50,4%
Banco Security	5.277.152	3.696.298	148.229	70,0%	2,8%	72,9%

1. Colocaciones comerciales evaluadas individualmente, información a agosto 2023. 2. Estimación propia para la cartera de colocaciones comerciales evaluadas individualmente en base a informe "Indicadores de Provisiones por Riesgo de Crédito de Bancos", disponible en [www.cmf.cl](http://www.cmf.cl) 3. Bancos Pares: BICE, Consorcio, Internacional y Security. 4. Bancos Grandes: Chile, BCI, Estado, Itaú, Scotiabank y Santander.

El gasto en pérdidas crediticias neto de recuperos a sept-23 alcanzó \$54.787 millones (+3,3% YoY), equivalente a 1,00% de las colocaciones (+3 bps YoY). Este resultado se debe a un mayor gasto en riesgo de la cartera de consumo, de \$15.907 millones (+26,9% YoY) con una baja base de comparación en 2022 por el mayor nivel de liquidez en el sistema en ese periodo. Este efecto se ve parcialmente compensado por un menor gasto en riesgo de la cartera comercial, de \$34.696 millones (-5,3% YoY), junto con una menor constitución de provisiones adicionales. Adicionalmente se registró menor gasto en riesgo de la cartera hipotecaria, de \$415 millones (-71,7% YoY) debido a un buen desempeño de la cartera durante el periodo y un mayor nivel de recuperos derivado de la reactivación de causas judiciales, paralizadas durante la pandemia.

Se registró un gasto por provisiones adicionales de \$3.000 millones a sept-23 (-50,0% YoY), alcanzado un stock de \$24.000 millones (\$12.000 comerciales, \$11.000 consumo, \$1.000 vivienda), aumentando en 14,6% con relación al mismo periodo del 2022. El crecimiento va en línea con el compromiso de Banco Security de mantener un alto nivel de resguardos en la medida que las condiciones de mercado lo permitan.

En la comparación trimestral el gasto en pérdidas crediticias alcanzó \$14.954 millones (-33,1% QoQ). En particular, el gasto en provisiones comerciales alcanzó \$8.868 millones (-45,1% QoQ), con una alta base de comparación en 2Q23 por deterioros. Con relación al gasto en provisiones de consumo, ascendió a \$4.616 millones (-6,5% QoQ), en línea con la disminución en la cartera deteriorada (-1,7% QoQ) y un mayor nivel de recupero de créditos castigados (\$896 millones, +30,7% QoQ).

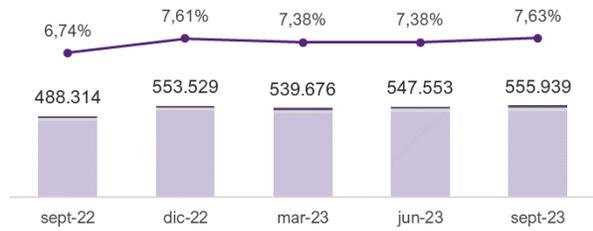
En Ch\$ millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	%Chg YoY
PPR consumo <sup>1</sup>	4.616	4.935	-6,5%	15.907	12.535	26,9%
PPR hipotecaria <sup>1</sup>	333	-363	-	415	1.467	-71,7%
PPR comercial <sup>1</sup>	8.868	16.150	-45,1%	34.696	36.639	-5,3%
Deterioro por riesgo de crédito de otros activos financieros	1.006	629	59,80%	1.971	989	99,3%
Otros <sup>2</sup>	131	999	-86,9%	1.800	1.409	27,7%
<b>Gasto en pérdidas crediticias<sup>1</sup></b>	<b>14.954</b>	<b>22.350</b>	<b>-33,1%</b>	<b>54.788</b>	<b>53.038</b>	<b>3,3%</b>
PPR Consumo / Colocaciones	4,04%	4,35%	-31 p	4,64%	3,86%	77 p
PPR Hipotecaria / Colocaciones	0,12%	-0,14%	26 p	0,05%	0,20%	-15 p
PPR Comercial / Colocaciones	0,62%	1,10%	-48 p	0,81%	0,83%	-3 p
<b>Gasto en pérdidas crediticias<sup>1</sup> / Colocaciones</b>	<b>0,82%</b>	<b>1,20%</b>	<b>-38 p</b>	<b>1,00%</b>	<b>0,98%</b>	<b>3 p</b>

1. Incluye recuperos y provisiones adicionales 2. PPR por créditos a bancos, riesgo país y créditos contingentes

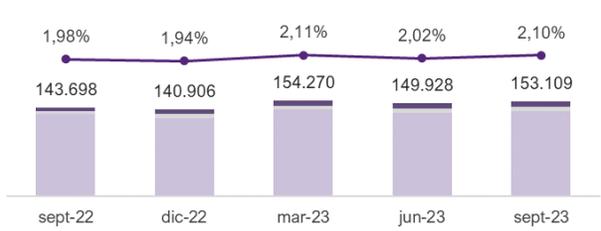
Respecto a la cartera vencida, alcanzó \$153.109 millones a sept-23, representando 2,1% de las colocaciones (+12 bps YoY, +8 bps QoQ), por un aumento en la morosidad en la cartera comercial (+3,4% YoY, +1,4% QoQ) y de consumo (+30,8% YoY, +18,0% QoQ).

Con todo, el ratio de cobertura de cartera vencida alcanzó 1,27 veces (1,20 veces a dic-22, 1,15 veces en sept-22). Al considerar provisiones adicionales, el ratio alcanza 1,42 veces (1,35 a dic-22, 1,25 a sept-22).

**Cartera deteriorada MM\$**



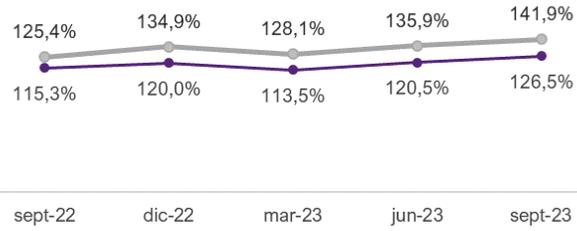
**Cartera vencida MM\$**



Hipotecario    
  Consumo    
  Comercial    
  Hipotecario    
  Consumo    
  Cartera deteriorada / Colocaciones    
  Cartera vencida / Colocaciones

**Cobertura cartera vencida**

Provisiones totales / Cartera vencida



Cobertura    
  Cobertura (Con provisiones adicionales)

En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	3Q22	QoQ	% Chg YTD	YoY
Colocaciones consumo	457.318	454.201	432.610	0,7%	0,8%	5,7%
Colocaciones hipotecario	1.093.747	1.071.742	957.683	2,1%	8,9%	14,2%
Colocaciones comerciales	5.735.832	5.894.835	5.856.260	-2,7%	-1,4%	-2,1%
<b>Colocaciones totales<sup>1</sup></b>	<b>7.287.056</b>	<b>7.420.778</b>	<b>7.246.553</b>	<b>-1,8%</b>	<b>0,2%</b>	<b>0,6%</b>
Cartera vencida consumo	7.092	6.010	5.423	18,0%	-2,5%	30,8%
Cartera vencida hipotecario	8.905	8.671	5.664	2,7%	11,5%	57,2%
Cartera vencida comercial	137.112	135.247	132.612	1,4%	9,1%	3,4%
<b>Cartera vencida total (NPLs)<sup>2</sup></b>	<b>153.109</b>	<b>149.928</b>	<b>143.698</b>	<b>2,1%</b>	<b>8,7%</b>	<b>6,5%</b>
Cartera vencida consumo	1,55%	1,32%	1,25%	23 p	-5 p	30 p
Cartera vencida hipotecario	0,81%	0,81%	0,59%	1 p	2 p	22 p
Cartera vencida comercial	2,39%	2,29%	2,26%	10 p	23 p	13 p
<b>Cartera vencida / Colocaciones totales</b>	<b>2,10%</b>	<b>2,02%</b>	<b>1,98%</b>	<b>8 p</b>	<b>16 p</b>	<b>12 p</b>
Provisiones constituidas brutas	228.720	209.494	194.149	9,2%	11,5%	17,8%
Castigos	-35.028	-28.810	-28.477	-	-	23,0%
<b>Provisiones de riesgo de crédito<sup>3</sup></b>	<b>193.692</b>	<b>180.684</b>	<b>165.672</b>	<b>7,2%</b>	<b>14,5%</b>	<b>16,9%</b>
Provisiones consumo	24.746	24.720	19.891	0,1%	10,6%	24,4%
Provisiones hipotecarias	1.914	1.817	1.277	5,4%	34,8%	49,9%
Provisiones comerciales	167.031	154.147	144.503	8,4%	14,9%	15,6%
<b>Provisiones de riesgo de crédito<sup>3</sup></b>	<b>193.692</b>	<b>180.684</b>	<b>165.672</b>	<b>7,2%</b>	<b>14,5%</b>	<b>16,9%</b>
Cobertura cartera vencida consumo	348,9%	411,3%	366,8%	-6237 p	4134 p	-1785 p
Cobertura cartera vencida hipotecaria	21,5%	21,0%	22,6%	54 p	371 p	-106 p
Cobertura cartera vencida comercial	121,8%	114,0%	109,0%	785 p	617 p	1285 p
<b>Cobertura cartera vencida total<sup>4</sup></b>	<b>126,5%</b>	<b>120,5%</b>	<b>115,3%</b>	<b>599 p</b>	<b>650 p</b>	<b>1121 p</b>
Provisiones <sup>3</sup> / Colocaciones	2,66%	2,43%	2,29%	22 p	33 p	37 p
<b>Cartera deteriorada/ Colocaciones</b>	<b>7,63%</b>	<b>7,38%</b>	<b>6,74%</b>	<b>25 p</b>	<b>2 p</b>	<b>89 p</b>
Cartera deteriorada consumo	4,55%	4,66%	3,17%	-11 p	78 p	138 p
Cartera deteriorada hipotecaria	1,38%	1,33%	1,07%	5 p	17 p	31 p
Cartera deteriorada comercial	9,07%	8,69%	7,93%	38 p	5 p	114 p

1. Total de colocaciones de 3Q23 incluye \$158mm adeudado por bancos. 2. Cartera vencida: cartera con morosidad de 90 días o más. 3. No considera provisiones adicionales. 4. Stock de provisiones de riesgo de crédito / Stock de cartera vencida.

A sept-23 los gastos operacionales totalizaron \$145.628 millones (+16,5% YoY). Los gastos de administración fueron \$69.939 millones (+15,8% YoY) por un aumento en las tarifas corporativas, en mayor medida del área digital, implementación de IVA por servicios, mayores gastos asociados a tarjetas de crédito y reajuste de gastos indexados a UF (IPC últimos 12 meses +5,1%). En el periodo los gastos de personal totalizaron \$53.043 millones (+13,2% YoY) por el reajuste por IPC de las remuneraciones y mayores bonificaciones de desempeño. Adicionalmente, se generó un cambio en la estructura operacional de las filiales de Inversiones, reflejado en mayores gastos de personal previamente reconocidos en la línea de gastos de administración. Los gastos de depreciación y amortización alcanzaron \$5.441 millones a sept-23, un 2,9% superiores a 2022. Por otra parte, la línea otros gastos operacionales totalizó \$17.206 millones a sept-23 (+38,0% YoY).

En la comparación trimestral, los gastos de apoyo disminuyeron en un 11,4%, totalizando \$46.174 millones, con una alta base de comparación producto del deterioro de algunos activos intangibles por criterios de obsolescencia, realizados en el período anterior.

En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg
Personal	17.563	18.993	-7,5%	53.043	46.853	13,2%
Gastos de administración	23.816	21.796	9,3%	69.939	60.377	15,8%
Depreciación y amortización	2.077	1.615	28,6%	5.441	5.290	2,9%
Otros gastos operacionales	2.719	9.705	-72,0%	17.206	12.466	38,0%
<b>Total gastos operacionales</b>	<b>46.174</b>	<b>52.109</b>	<b>-11,4%</b>	<b>145.628</b>	<b>124.985</b>	<b>16,5%</b>
Total ingresos operacionales	125.021	130.923	-4,5%	376.411	299.457	25,7%
<b>Índice de eficiencia</b>	<b>36,9%</b>	<b>39,8%</b>	<b>-287 p</b>	<b>38,7%</b>	<b>41,7%</b>	<b>-305 p</b>

El índice de eficiencia de Banco Security -medido como total de gastos operacionales sobre total de ingresos operacionales- alcanzó 38,7% a sept-23 (-305 bps YoY), por mayores ingresos, en mayor medida en margen financiero, asociados a las mayores tasas de interés en el periodo. En el trimestre se registra una eficiencia de 36,9% (-287bps QoQ), asociada a una disminución en los ingresos el período (-4,5% QoQ).

A sept-23 se registró un impuesto a la renta de \$34.384 millones (+206,2% YoY) por el aumento en 44,9% en el resultado antes de impuesto, sumado a un menor efecto de la corrección monetaria del patrimonio para efectos tributarios, asociada a la menor inflación en el periodo (variación UF 3,1% a sept-23 vs 10,5% a sept-22).

## Resultados por Segmentos de Negocios

Banco Security Nota de Segmentos (YoY)	Banca Empresas		Banca Personas		Tesorería		Otros		Total Banco		Filiales		Total Consolidado	
	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22
<i>En Ch\$ Millones</i>														
Margen financiero	145.623	119.281	72.776	54.016	99.123	72.360	0	0	317.521	245.657	1.092	4.039	318.613	249.696
Δ% 9M23	22,1%		34,7%		37,0%		-		29,3%		-73,0%		27,6%	
Comisiones netas	16.172	17.446	11.976	11.831	-241	-157	0	0	27.907	29.121	24.075	24.606	51.982	53.726
Δ% 9M23	-7,3%		1,2%		53,9%		-		-4,2%		-2,2%		-3,2%	
Op. fin., cambios y otros ing. netos	9.633	2.726	1.546	1.077	-1.042	-4.997	-10.957	-8.032	-820	-9.226	7.997	7.027	7.177	-2.198
Δ% 9M23	253,3%		43,6%		-79,1%		36,4%		-91,1%		13,8%		-	
Pérdidas por riesgo y BRP	-39.345	-37.622	-17.635	-15.957	-2.005	-948	0	0	-58.985	-54.528	0	0	-58.985	-54.528
Δ% 9M23	4,6%		10,5%		111,4%		-		8,2%		-		8,2%	
<b>Total ingresos op. netos</b>	<b>132.083</b>	<b>101.832</b>	<b>68.664</b>	<b>50.967</b>	<b>95.835</b>	<b>66.258</b>	<b>-10.957</b>	<b>-8.032</b>	<b>285.624</b>	<b>211.024</b>	<b>33.164</b>	<b>35.672</b>	<b>318.788</b>	<b>246.696</b>
Δ% 9M23	29,7%		34,7%		44,6%		36,4%		35,4%		-7,0%		29,2%	
<b>Total gastos operacionales</b>	<b>-43.784</b>	<b>-37.946</b>	<b>-50.941</b>	<b>-44.150</b>	<b>-14.135</b>	<b>-12.573</b>	<b>-10.187</b>	<b>-7.462</b>	<b>-119.048</b>	<b>-102.131</b>	<b>-23.746</b>	<b>-23.131</b>	<b>-142.793</b>	<b>-125.262</b>
Δ% 9M23	15,4%		15,4%		12,4%		36,5%		16,6%		2,7%		14,0%	
<b>Resultado operacional neto</b>	<b>88.299</b>	<b>63.886</b>	<b>17.723</b>	<b>6.817</b>	<b>81.699</b>	<b>53.685</b>	<b>-21.144</b>	<b>-15.494</b>	<b>166.576</b>	<b>108.893</b>	<b>9.418</b>	<b>12.541</b>	<b>175.995</b>	<b>121.434</b>
Δ% 9M23	38,2%		160,0%		52,2%		36,5%		53,0%		-24,9%		44,9%	
Impuestos	-17.687	-7.840	-3.550	-614	-16.365	-6.257	4.234	3.439	-33.368	-11.272	-1.015	44	-34.384	-11.228
Δ% 9M23	125,6%		477,9%		161,5%		23,1%		196,0%		-		206,2%	
<b>Utilidad atribuible propietarios*</b>	<b>70.612</b>	<b>56.046</b>	<b>14.173</b>	<b>6.203</b>	<b>65.334</b>	<b>47.428</b>	<b>-16.910</b>	<b>-12.056</b>	<b>133.208</b>	<b>97.621</b>	<b>8.401</b>	<b>12.580</b>	<b>141.609</b>	<b>110.200</b>
Δ% 9M23	26,0%		128,5%		37,8%		40,3%		36,5%		-33,2%		28,5%	

Banco Security Nota de Segmentos (YoY)	Banca Empresas		Banca Personas		Tesorería		Otros		Total Banco		Filiales		Total Consolidado	
	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23
<i>En Ch\$ Millones</i>														
Margen financiero	48.294	48.336	25.710	23.394	33.399	36.407	0	0	107.403	108.137	114	496	107.517	108.633
Δ% 3Q23	-0,1%		9,9%		-8,3%		-		-0,7%		-77,1%		-1,0%	
Comisiones netas	4.242	5.851	3.977	4.178	-66	-105	0	0	8.153	9.924	8.297	7.979	16.450	17.904
Δ% 3Q23	-27,5%		-4,8%		-37,0%		-		-17,8%		4,0%		-8,1%	
Op. fin., cambios y otros ing. netos	3.211	3.302	431	581	-293	1.048	-2.764	-6.451	584	-1.520	3.050	2.817	3.634	1.296
Δ% 3Q23	-2,7%		-25,8%		-		-57,1%		-		8,3%		180,4%	
Pérdidas por riesgo y BRP	-10.194	-16.286	-6.260	-5.309	-990	-675	0	0	-17.444	-22.270	0	0	-17.444	-22.270
Δ% 3Q23	-37,4%		17,9%		47%		-		-21,7%		-		-21,7%	
<b>Total ingresos op. netos</b>	<b>45.553</b>	<b>41.204</b>	<b>23.858</b>	<b>22.843</b>	<b>32.050</b>	<b>36.676</b>	<b>-2.764</b>	<b>-6.451</b>	<b>98.697</b>	<b>94.271</b>	<b>11.461</b>	<b>11.292</b>	<b>110.158</b>	<b>105.564</b>
Δ% 3Q23	10,6%		4,4%		-12,6%		-57,1%		4,7%		1,5%		4,4%	
<b>Total gastos operacionales</b>	<b>-15.488</b>	<b>-14.260</b>	<b>-17.281</b>	<b>-16.400</b>	<b>-4.299</b>	<b>-4.598</b>	<b>-1.273</b>	<b>-5.566</b>	<b>-38.340</b>	<b>-40.824</b>	<b>-7.925</b>	<b>-8.273</b>	<b>-46.265</b>	<b>-49.097</b>
Δ% 3Q23	8,6%		5,4%		-6,5%		-77,1%		-6,1%		-4,2%		-5,8%	
<b>Resultado operacional neto</b>	<b>30.065</b>	<b>26.944</b>	<b>6.578</b>	<b>6.443</b>	<b>27.751</b>	<b>32.077</b>	<b>-4.037</b>	<b>-12.017</b>	<b>60.357</b>	<b>53.447</b>	<b>3.536</b>	<b>3.020</b>	<b>63.893</b>	<b>56.467</b>
Δ% 3Q23	11,6%		2,1%		-13,5%		-66,4%		12,9%		17,1%		13,2%	
Impuestos	-7.872	-2.867	-1.671	-834	-7.272	-4.236	1.352	1.752	-15.463	-6.186	-689	47	-16.152	-6.139
Δ% 3Q23	174,6%		100,3%		71,7%		-22,8%		150,0%		-		163,1%	
<b>Utilidad atribuible propietarios*</b>	<b>22.193</b>	<b>24.077</b>	<b>4.906</b>	<b>5.609</b>	<b>20.479</b>	<b>27.841</b>	<b>-2.686</b>	<b>-10.265</b>	<b>44.893</b>	<b>47.261</b>	<b>2.847</b>	<b>3.066</b>	<b>47.739</b>	<b>50.326</b>
Δ% 3Q23	-7,8%		-12,5%		-26,4%		-73,8%		-5,0%		-7,1%		-5,1%	

\*Utilidad atribuible a propietarios no considera interés minoritario

## Banca Empresas

La Banca Empresas tiene como segmento objetivo empresas con ventas anuales por sobre US\$1,2 millones. Si bien el core business de Banco Security son las empresas grandes, en los últimos años se ha fortalecido el segmento de empresas medianas con un servicio diferenciado que se adecúe a sus necesidades. Esto, con el objetivo de diversificar la base de clientes y mejorar la rentabilidad de cada segmento.

A sept-23 las colocaciones comerciales de Banco Security decrecieron un 2,1% YoY (-1,4% YTD), totalizando \$5.736 mil millones, mientras que la industria disminuyó un 0,3% YoY (+1,1% YTD). Al incluir las filiales en el extranjero, la industria disminuyó 0,4% YoY (+2,5% YTD).

La participación de mercado de Banco Security en colocaciones comerciales fue 4,7% a ago-23. La Banca Empresas cuenta con 9.885 clientes a sept-23 (+25,0% YoY).

El resultado de la división Empresas a sept-23 fue \$70.767 millones (+26,3% YoY). El mayor resultado se explica principalmente por un aumento en el margen financiero, que a sept-23 alcanzó \$145.623 millones (+22,1% YoY), por un incremento en la remuneración de pasivos asociada al alza en las tasas de interés (TPM promedio de 11,0% a sept-23 vs 7,6% a sept-22), junto con mayor volumen en depósitos a plazo, compensado en parte por un menor volumen de saldos vista. Adicionalmente, se registró una disminución del 2,1% YoY en colocaciones comerciales. La línea operaciones financieras, cambios y otros ingresos netos alcanzó \$9.633 millones (vs. \$2.726 millones a septiembre-22) debido a una baja base de comparación respecto al año pasado y mayores pagos de intereses penales durante este periodo. Las comisiones netas ascendieron a \$16.366 millones (-6,2% YoY) asociadas a la menor actividad comercial. Estos efectos fueron parcialmente compensados por mayores pérdidas por riesgo, que ascendieron a \$39.345 millones (+4,6% YoY), por mayores provisiones por el deterioro de clientes puntuales. Por otra parte, los gastos operacionales totalizaron \$43.784 millones (+15,4% YoY), por gastos asociados a proyectos digitales, la aplicación de IVA a servicios y mayores bonificaciones.

Al comparar con el trimestre inmediatamente anterior, la utilidad se redujo en un 7,2%, totalizando \$22.348 millones. El margen financiero fue de \$48.294 millones (-0,1% QoQ) estable en el periodo, con un decrecimiento en la tasa de interés (TPM promedio 10,4% en 3Q23 vs 11,3% 2Q23) y un menor volumen de saldos vista compensado con un mayor volumen de depósitos a plazo. Junto con esto, se registraron menores comisiones netas, de \$4.436 millones (-24,2% QoQ) por menor actividad en el periodo. La línea de operaciones financieras, cambios y otros ingresos netos, alcanzó \$3.211 millones (-2,7% QoQ) por menores pagos de intereses penales en el periodo. Las pérdidas por riesgo ascendieron a \$10.194 millones (-37,4% QoQ) debido a una alta base de comparación en el trimestre anterior. A su vez, los gastos operacionales totalizaron \$15.488 millones (+8,6% QoQ) debido al desarrollo de proyectos digitales. Finalmente, los impuestos ascendieron a \$7.910 millones (+175,9% QoQ) con una baja base de comparación por efectos excepcionales en la base imponible en el trimestre anterior.

## Banca Personas

La Banca Personas de Banco Security apunta a clientes de rentas altas. A sept-23 los créditos a personas (consumo + hipotecario) de Banco Security alcanzaron \$1.551 mil millones (+11,6% YoY, +6,4% YTD), por el mayor volumen de colocaciones hipotecarias (+14,2% YoY, +8,9% YTD) y de consumo (+5,7% YoY, +0,8% YTD), representando 15,0% y 6,3% de las

Colocaciones comerciales por sector económico	% Total
Bienes inmobiliarios y servicios a empresas	20,6%
Construcción e inmobiliario	16,6%
Servicios financieros y seguros	16,2%
Servicios comunales	13,6%
Comercio	10,1%
Transporte	8,7%
Manufacturas	4,7%
Electricidad, gas y agua	2,3%
Agricultura y ganadería	3,4%
Pesca	1,3%
Minería	2,0%
Telecomunicaciones	0,3%
Forestal	0,1%
<b>Total Colocaciones Comerciales</b>	<b>100%</b>

colocaciones totales del Banco, respectivamente. En la industria, crecieron un +6,9% YoY, (+3,4% YTD), por el incremento de colocaciones hipotecarias (+7,9% YoY, +4,9% YTD) y de consumo (+4,0% YoY, -0,4% YTD). Al incluir las filiales en el extranjero, las colocaciones a personas de la industria registraron un crecimiento de +6,6% YoY y +3,9% YTD. La participación de mercado de Banco Security sobre su segmento objetivo de individuos de altos ingresos alcanzó 4,5% a sept-23. La Banca Personas cuenta con 65.295 clientes a sept-23 (+1,0% YoY).

El resultado de la Banca Personas a sept-23 fue de \$14.173 millones (+128,5% YoY). El margen financiero alcanzó \$72.766 millones (+34,7% YoY) por el crecimiento en la remuneración de pasivos por el aumento en las tasas de interés (TPM promedio de 11,0% a sept-23 vs 7,6% a sept-22), y un mayor volumen de depósitos a plazo, compensado en parte por menores saldos vistas. Adicionalmente, se registró un crecimiento de 5,4% YoY de las colocaciones. Las comisiones netas totalizaron \$11.976 millones a sept-23 (+1,2% YoY), estables en el periodo. Por otra parte, la línea operaciones financieras, cambios y otros ingresos netos alcanzó \$1.546 millones a sept-23 (+43,6% YoY) por mayores pagos de intereses penales durante este periodo. Estos efectos fueron compensados en parte por un mayor gasto operacional que totalizó \$50.941 millones (+15,4% YoY) asociado a mayor actividad comercial, aplicación de IVA a servicios, y proyectos digitales. Adicionalmente, se registró un mayor gasto en riesgo, que totalizó \$17.635 millones a sept-23 (+10,5% YoY) asociado a mayores provisiones por colocaciones de consumo.

En la comparación trimestral, la Banca Personas registró un resultado de \$4.906 millones en el 3Q23 (-12,5% QoQ). El margen financiero alcanzó \$25.710 millones (+9,9% QoQ). Junto con esto, las comisiones netas finalizaron en \$3.977 millones (-4,8% QoQ) por menores comisiones asociadas al uso de tarjetas de crédito. A su vez, la línea operaciones financieras, cambios y otros ingresos totalizó \$431 millones (-25,8% QoQ). Por otra parte, se registraron mayores pérdidas por riesgo, de \$6.260 millones (+17,9% QoQ) producto de una baja base de comparación en la cartera hipotecaria, debido a la liberación de reservas realizada en el trimestre anterior (-\$363 millones en 2Q23 vs +333 millones en 3Q23). A su vez, los gastos operacionales ascendieron a \$17.281 millones (+5,4% QoQ) en mayor medida por efectos estacionales.

### Tesorería

A sept-23 la utilidad del área de Tesorería fue \$65.337 millones (+37,8% YoY). Los ingresos operacionales netos totalizaron \$95.838 millones (+44,6% YoY) por un mayor margen financiero de \$99.126 millones (+37,0% YoY), asociado al alza de tasas en el período (TPM promedio de 11,0% a sept-23 vs 7,6% a sept-22). Adicionalmente, la línea operaciones financieras, cambios y otros ingresos netos ascendió a -\$1.042 millones (-\$4.997 millones a sept-22), con una base de comparación de un menor resultado en intermediación de papeles de renta fija en 2022 (la intermediación de papeles de la mesa de inversiones explica -3.510 millones de la variación YoY). Estos efectos fueron compensados parcialmente por mayores pérdidas por riesgo (-\$2.005 millones a sept-23 vs -\$948 millones a sept-22), debido a provisiones por el deterioro de algunos instrumentos de la cartera de inversiones. Por otra parte, se registraron gastos operacionales por \$14.135 millones (+12,4% YoY) debido a la mayor actividad, bonificaciones de productividad y la incorporación del IVA a los servicios.

En el trimestre, la utilidad de la Tesorería totalizó \$20.482 millones (-26,4% QoQ). Los ingresos operacionales netos fueron inferiores en un 12,6% respecto al 2Q23. En particular, el margen financiero fue de \$36.407 millones (-8,3% QoQ). Por otra parte, la línea operaciones financieras, cambios y otros ingresos netos registró un resultado de -\$293 millones en el 3Q23 (vs +\$1.048 millones en el 2Q23), asociado a un menor resultado en intermediación de papeles de renta fija. A su vez, las pérdidas por riesgo aumentaron en un 47%, alcanzando -\$990 millones (vs -\$675 millones el 2Q23). Estos efectos fueron parcialmente compensados por una disminución del 6,5% en los gastos operacionales del trimestre producto de menores gastos en proyectos tecnológicos.

El área de Tesorería está compuesta por las mesas de Trading, Inversiones, Balance y Distribución. La mesa de Balance administra inversiones financieras destinadas a estabilizar el margen financiero, administrar el riesgo de tasa del balance, manejar la liquidez y mantener un fondeo eficiente para las operaciones de crédito del banco. A sept-23, Balance representó el 81,5% de los ingresos de la Tesorería. En tanto, las mesas de Inversiones y Trading gestionan una cartera propia de instrumentos financieros concentrados en papeles del Banco Central de Chile y bonos corporativos, y representaron el 8,8% de los ingresos de la Tesorería. El 7,7% restante provino de la mesa de Distribución, que intermedia productos especializados para los clientes de las bancas comerciales (moneda, forwards y productos estructurados).

## Colocaciones

Banco Security alcanzó \$7.287.056 millones en colocaciones totales a sept-23 (+0,6% YoY, +0,2% YTD) mientras que, las colocaciones del sistema crecieron 2,8% YoY (+2,3% YTD). Considerando las participaciones en el extranjero, las colocaciones del sistema crecieron un 2,5% YoY (+3,2% YTD). En relación a los préstamos comerciales de Security, estos disminuyeron 2,1% YoY (-1,4% YTD), totalizando \$5.735.832 millones (78,8% de la cartera de Banco Security), mientras que los créditos a personas (consumo + hipotecario) alcanzaron \$1.551.065 millones, creciendo un +11,6% YoY (+6,4% YTD). Los 20 mayores deudores representan el 11,0% de la cartera de créditos totales del Banco.

Colocaciones Totales* En Ch\$ Millones	sept-23	jun-23	sept-22	QoQ	%Chg YTD	YoY
Consumo	457.318	454.201	432.610	0,7%	0,8%	5,7%
Hipotecario	1.093.747	1.071.742	957.683	2,1%	8,9%	14,2%
Vivienda + Consumo	1.551.065	1.525.943	1.390.293	1,6%	6,4%	11,6%
N° Clientes	65.295	65.261	64.663	0,1%	1,0%	1,0%
Comerciales	5.735.832	5.894.835	5.856.260	-2,7%	-1,4%	-2,1%
N° Clientes	9.885	9.952	7.910	-0,7%	24,5%	25,0%
Colocaciones Totales	7.287.056	7.420.778	7.246.553	-1,8%	0,2%	0,6%
Participación de Mercado	3,18%	3,26%	3,25%	-9 p	-7 p	-7 p

## Fuentes de Financiamiento

	sept-23	jun-23	dic-22	sept-22	QoQ	% Chg YTD	YoY
Depósitos a la vista	991.154	1.021.243	1.088.447	1.214.768	-2,9%	-8,9%	-18,4%
Depósitos a plazo	2.725.415	2.646.456	2.450.519	2.179.402	3,0%	11,2%	25,1%
Depósitos totales	3.716.569	3.667.699	3.538.966	3.394.170	1,3%	5,0%	9,5%
Deuda emitida	3.880.510	3.992.274	3.650.642	3.697.760	-2,8%	6,3%	4,9%
Instrumentos financieros de deuda emitidos	3.480.213	3.593.975	3.258.175	3.309.259	-3,2%	6,8%	5,2%
Bonos subordinados	400.296	398.299	392.467	388.501	0,5%	2,0%	3,0%
Obligaciones con bancos	1.589.131	1.555.347	1.513.112	1.529.863	2,2%	5,0%	3,9%
Otros pasivos*	658.622	586.058	535.885	725.992	12,4%	22,9%	-9,3%
<b>Pasivos totales</b>	<b>9.844.831</b>	<b>9.801.378</b>	<b>9.238.605</b>	<b>9.347.785</b>	<b>0,4%</b>	<b>6,6%</b>	<b>5,3%</b>
Patrimonio total	852.664	820.033	791.615	753.633	4,0%	7,7%	13,1%
<b>Pasivo + patrimonio</b>	<b>10.697.496</b>	<b>10.621.411</b>	<b>10.030.219</b>	<b>10.101.418</b>	<b>0,7%</b>	<b>6,7%</b>	<b>5,9%</b>

\*Incluye las cuentas de operaciones con liquidación en curso, contratos de retrocompra, contratos de derivados financieros, otras obligaciones financieras, impuestos corrientes, impuestos diferidos, provisiones y otros pasivos.

## Depósitos a Plazo y Depósitos a la Vista

A septiembre 2023 los depósitos totales fueron de \$3.716.569 millones (+9,5% YoY, +5,0% YTD). En relación al sistema, este tuvo variaciones de +2,6% YoY, +0,4% YTD y +2,5% YoY, +2,0% YTD al incluir las participaciones en el extranjero. A sept-23 los depósitos a plazo totalizaron \$2.725.414 millones, +25,1% YoY, +11,2% YTD en línea con el alza de tasas que comenzó el segundo semestre de 2022.

Los depósitos a plazo de Banco Security están compuestos en un 47,9% por depósitos minoristas y un 52,1% por depósitos institucionales. Los 15 mayores depositantes representan el 11,3% del total de pasivos del banco. El índice de colocaciones sobre depósitos fue 196% a sept-23, comparado con 205% en sept-22. Banco Security mantiene una estrategia para diversificar sus fuentes de financiamiento, mediante incentivos comerciales para aumentar la base de depósitos minoristas.

Por otra parte, el Banco realiza un estricto monitoreo de su riesgo de liquidez<sup>4</sup>, agregando a la diversificación del financiamiento el seguimiento y control de una completa serie de límites sobre los descalces del balance, la mantención de un volumen importante de activos líquidos y el alargamiento de pasivos, aumentando el plazo del financiamiento. Cabe destacar que el descalce entre activos y pasivos del Banco se encuentra dentro de los niveles de exposición más bajos de la industria, por una estrategia conservadora en el descalce de tasas, aprovechando las tasas históricamente bajas para el alargamiento de nuestros pasivos.

Al 30 de sept-23 los activos líquidos<sup>5</sup> representaban un 120,3% de los depósitos y otras captaciones a plazo. Por su parte el indicador de razón de cobertura de liquidez<sup>6</sup> a sept-23 se encuentra en 241,2%, muy por sobre el mínimo normativo de 100%.

## Deuda Emitida

Series	CMF Registration Number	CMF Registration Date	Currency	Amount	Annual Interest Rate	Duration (Years)	Maturity
H1	03/2007	25-01-07	U.F.	3.000.000	3,00	23	01-12-29
K4	10/2013	06-11-13	U.F.	5.000.000	3,60	10	01-10-23
K5	14/2014	09-10-14	U.F.	5.000.000	2,75	10	01-06-24
K6	05/2015	01-04-15	U.F.	5.000.000	2,75	5	01-03-25
K7	05/2015	01-04-15	U.F.	5.000.000	2,75	10	01-09-25
K-ocho	12/2016	03-10-16	U.F.	5.000.000	2,80	10	01-10-26
K9	08/2018	09-05-18	U.F.	5.000.000	2,75	10	01-07-28
B8	11/2018	20-12-18	U.F.	5.000.000	1,80	5,5	01-02-24
D1	11/2018	20-12-18	U.F.	5.000.000	2,20	10,5	01-02-29
Q1	11/2018	20-12-18	U.F.	3.000.000	2,50	15	01-08-33
Z4	11/2018	20-12-18	Moneda Nacional	75.000.000.000	4,80	5,5	01-04-24
B9	11/2019	11-11-19	U.F.	5.000.000	0,70	5,5	01-10-24
C1	11/2019	11-11-19	U.F.	5.000.000	0,80	6	01-03-26
D2	11/2019	11-11-19	U.F.	5.000.000	0,90	8,5	01-09-27
D3	11/2019	11-11-19	U.F.	5.000.000	1,00	10,5	01-09-29
Z5	11/2019	11-11-19	Moneda Nacional	75.000.000.000	3,50	6	01-06-25
D4	04/2020	12-03-20	U.F.	5.000.000	0,50	10,5	01-07-30
Q2	04/2020	12-03-20	U.F.	5.000.000	0,70	15	01-11-34
Q3	04/2020	12-03-20	U.F.	5.000.000	0,80	15,5	01-07-35
Z6	04/2020	12-03-20	Moneda Nacional	100.000.000.000	2,65	5	01-12-24
Z7	04/2020	12-03-20	Moneda Nacional	100.000.000.000	2,75	6	01-11-25
C3	06/2021	23-09-21	U.F.	5.000.000	0,40	5	01-07-26
C4	06/2021	23-09-21	U.F.	5.000.000	0,70	6	01-03-27
D5	06/2021	23-09-21	U.F.	5.000.000	1,00	7	01-04-28
D6	06/2021	23-09-21	U.F.	5.000.000	1,40	10,5	01-11-31
Z8	06/2021	23-09-21	Moneda Nacional	100.000.000.000	3,30	6	01-06-27
D8	03/2023	31-03-23	U.F.	5.000.000	2,50	11	01-12-33
Q5	03/2023	31-03-23	U.F.	5.000.000	2,50	16	01-09-38
Z9	03/2023	31-03-23	Moneda Nacional	5.000.000	5,50	5	01-12-27

A sept-23, el total de deuda emitida en bonos corrientes por Banco Security es \$3.479.502 millones, según lo detallado en los estados financieros de Banco Security.

<sup>4</sup> El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que no se pueda cumplir con las obligaciones cuando vengán, a causa de la incapacidad para liquidar activos o liquidar fondos, o que no se puedan deshacer fácilmente o compensar sus exposiciones sin reducir significativamente sus precios debido a la inadecuada profundidad de mercado (Memoria Grupo Security, nota 35).

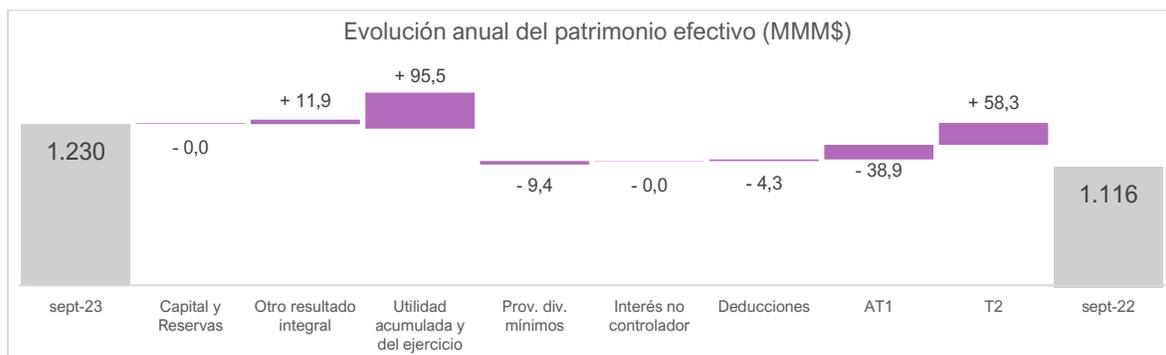
<sup>5</sup> Incluye efectivo y depósitos en efectivo, operaciones con liquidación en curso y la cartera de instrumentos financieros.

<sup>6</sup> Indicador Liquidity Coverage Ratio (LCR, C49) publicado en la página web [www.bancosecurity.cl](http://www.bancosecurity.cl)

## Capitalización<sup>7</sup>

El patrimonio efectivo (PE) de Banco Security aumentó un 10,2% YoY, debido al aumento en la utilidad acumulada de ejercicios anteriores junto con un mejor resultado del ejercicio del año y al incremento de bonos subordinados computados como capital (+2,8% YoY), compensado con mayores descuentos por provisión para dividendos mínimos y deducciones al capital básico por calendario normativo.

La diferencia que se observa en los instrumentos AT1 y T2 se debe al traspaso de bonos subordinados calificados como AT1 hacia T2, alineado al cumplimiento de los límites establecidos en el artículo 66 de la LGB, en donde bonos subordinados y provisiones voluntarias contabilizadas como instrumentos AT1, debían cumplir con el límite de 1,0% de los Activos Ponderados por Riesgo (APR) hasta el 1 de diciembre del 2022, límite de sustitución que disminuyó 0,5% a partir de la fecha mencionada.



El índice de adecuación de capital de Basilea III (Patrimonio efectivo sobre activos ponderados por riesgo) alcanzó un 15,57% a septiembre 2023 (con un mínimo regulatorio de 9,25% según calendario), +133,2 bps YoY. El aumento responde a un incremento de 10,2% en el patrimonio efectivo compensado con un aumento, en menor medida, de los activos ponderados por riesgo (0,8% YoY).

El índice de core capital sobre activos totales, alcanzó un 7,59%, +41,6 bps YoY. Mientras que la rentabilidad promedio Banco Security, medido como la utilidad a septiembre-23 anualizada sobre el patrimonio promedio, alcanzó un 20,5%.

<sup>7</sup>Para mayor detalle acerca del capital regulatorio ver la nota 48 de los estados financieros de Banco Security.

En Ch\$ Millones	sept-23	jun-23	dic-22	sept-22	QoQ	YTD	YoY
Capital	325.041	325.041	325.041	325.041	0,0%	0,0%	0,0%
Reservas	18.804	18.382	18.171	17.740	2,3%	3,5%	6,0%
Otro resultado integral <sup>1</sup>	2.928	4.137	6.049	-8.985	-29,2%	-51,6%	-132,6%
Ut. acumulada ejercicios anteriores	406.712	406.712	342.646	342.646	0,0%	18,7%	18,7%
Utilidad del ejercicio	141.609	93.870	142.366	110.200	50,9%	-0,5%	28,5%
Provisión dividendos mínimos	-42.483	-28.161	-42.710	-33.060	50,9%	-0,5%	28,5%
Interés no controlador	53	52	51	51	2,2%	5,2%	4,9%
<b>Capital Básico</b>	<b>853.106</b>	<b>820.033</b>	<b>791.615</b>	<b>753.633</b>	<b>4,0%</b>	<b>7,8%</b>	<b>13,2%</b>
Deducciones	17.378	16.804	17.148	13.039	3,4%	1,3%	33,3%
<b>CET1</b>	<b>835.728</b>	<b>803.229</b>	<b>774.467</b>	<b>740.594</b>	<b>4,0%</b>	<b>7,9%</b>	<b>12,8%</b>
AT1	39.501	40.478	39.222	78.372	-2,4%	0,7%	-49,6%
<b>T1</b>	<b>875.228</b>	<b>843.707</b>	<b>813.689</b>	<b>818.966</b>	<b>3,7%</b>	<b>7,6%</b>	<b>6,9%</b>
T2	354.901	353.052	346.792	296.568	0,5%	2,3%	19,7%
<b>Patrimonio Efectivo</b>	<b>1.230.129</b>	<b>1.196.759</b>	<b>1.160.480</b>	<b>1.115.534</b>	<b>2,8%</b>	<b>6,0%</b>	<b>10,3%</b>
Riesgo de crédito	7.145.217	7.294.077	7.051.245	7.105.476	-2,0%	1,3%	0,6%
Riesgo operacional	628.079	615.413	580.313	545.494	2,1%	8,2%	15,1%
Riesgo de mercado	126.822	186.126	212.757	186.236	-31,9%	-40,4%	-31,9%
<b>Activos Ponderados por Riesgo (APR)</b>	<b>7.900.119</b>	<b>8.095.615</b>	<b>7.844.315</b>	<b>7.837.206</b>	<b>-2,4%</b>	<b>0,7%</b>	<b>0,8%</b>
Capital mínimo regulatorio	632.009	647.649	627.545	626.977	-2,4%	0,7%	0,8%
CET1 / APR	10,58%	9,92%	9,57%	9,45%	66 bps	101 bps	113 bps
T1 / APR	11,08%	10,42%	10,05%	10,45%	66 bps	103 bps	63 bps
Patrimonio efectivo / APR	15,57%	14,78%	14,33%	14,23%	79 bps	124 bps	134 bps
Capital básico / Activos totales <sup>2</sup>	7,59%	7,31%	7,50%	7,17%	28 bps	9 bps	42 bps

1. Considera cuentas de valoración y MTM cobertura contables. 2. Activos totales calculados según lo señalado en el capítulo 21-30 de la RAN.

## FACTORING SECURITY

A sept-23 la utilidad de Factoring Security se mantuvo estable, alcanzando \$10.359 millones (+2,8% YoY). El resultado operacional neto totalizó \$26.037 millones (+1,7% YoY), con un mayor margen de interés compensado por un menor volumen de colocaciones (-2,1% YoY) y una disminución en los ingresos por reajustes, asociada al menor nivel de inflación (variación UF 3,1% a sept-23 vs 10,5% a sept-22). Por su parte, los gastos de apoyo alcanzaron \$11.860 millones (+16,7% YoY) principalmente por un aumento en gastos de administración por mantención de softwares y aplicación de IVA a servicios, junto con un mayor gasto de personal asociado a reajustes de sueldos. En tanto el gasto en provisiones alcanzó \$1.682 millones (-48,4% YoY).

Durante el 3Q23 la utilidad disminuyó un 18,8%, con un menor resultado operacional, totalizando \$8.387 millones (-7,9% QoQ) por un menor margen de interés asociado a un menor volumen de colocaciones promedio en el periodo. Por otra parte, los gastos de apoyo totalizaron \$3.908 millones (-0,8% QoQ), estables en el periodo. Adicionalmente, el gasto por provisiones por riesgo de crédito fue un 18,2% inferior, con un buen comportamiento de la cartera en el periodo.

Los efectos mencionados previamente derivaron en un índice de eficiencia de 45,6% a sept-23 (+586 bps YoY) por mayores gastos de administración. En términos trimestrales, la eficiencia aumentó en 332 bps. El indicador de riesgo– medido como el cociente entre provisiones y colocaciones totales – fue de 1,74% a sept-23 (-32 bps YoY +6 bps QoQ).

En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg YoY
Colocaciones	400.548	376.649	6,3%	400.548	409.177	-2,1%
Provisiones constituidas	6.970	6.335	10,0%	6.970	8.421	-17,2%
<b>Resultado operacional neto<sup>1</sup></b>	<b>8.387</b>	<b>9.104</b>	<b>-7,9%</b>	<b>26.037</b>	<b>25.610</b>	<b>1,7%</b>
Gasto por provisiones por riesgo de crédito	-636	-777	-18,2%	-1.682	-3.259	-48,4%
Gastos de apoyo	-3.908	-3.940	-0,8%	-11.860	-10.165	16,7%
<b>Utilidad Neta</b>	<b>3.143</b>	<b>3.870</b>	<b>-18,8%</b>	<b>10.359</b>	<b>10.076</b>	<b>2,8%</b>
Eficiencia <sup>2</sup>	46,6%	43,3%	332 p	45,6%	39,7%	586 p
PPR / Colocaciones	0,63%	0,82%	-19 p	0,56%	1,06%	-50 p
Índice de Riesgo <sup>3</sup>	1,74%	1,68%	6 p	1,74%	2,06%	-32 p

1. Ingresos, costos bancarios y reajustes netos. 2. Gastos de apoyo / Utilidad antes de gastos. 3. Stock de provisiones / Colocaciones

## ÁREA DE INVERSIONES (1,4% de activos; 4,9% de la utilidad de áreas de negocios a septiembre 2023)

Las empresas que pertenecen al área Inversiones son Administradora General de Fondos Security y Valores Security Corredores de Bolsa. Adicionalmente, Securizadora Security desarrolla servicios de administración de activos securitizados y de los respectivos patrimonios separados. Inversiones Security complementa la oferta de valor de las otras empresas Security, entregando un servicio diferenciado, con una oferta integral de los productos que mejor se ajusten a las necesidades de cada uno de sus segmentos de clientes. Los productos ofrecidos por las distintas empresas que componen el área Inversiones Security: AGF Security incluye los Fondos Mutuos, Fondos de Inversión y APV. Valores Security ofrece servicios de Moneda Extranjera, Forwards y corretaje de Acciones.

Los AUM de AGF Security y Valores Security a sept-23 aumentaron en \$4.366.603 millones (+7,3% YoY) con mayores AUM en custodia nacional (+9,7% YoY), efecto parcialmente compensado por menores AUM en fondos de inversión (-1,5% YoY). Los fondos mutuos bajo administración totalizaron \$2.560.859 millones (+6,4% YoY) por un aumento en fondos de renta fija nacional, compensando en parte por una disminución en fondos balanceados y accionarios.

Al comparar con el trimestre inmediatamente anterior los AUM de AGF y Valores, aumentaron 6,9% QoQ, con mayores AUM de fondos mutuos (+11,3% QoQ). AGF Security mantiene una participación de mercado de 4,7% del total de la industria de fondos mutuos. A sept-23 los montos transados en acciones llegaron a \$536.768 millones (-42,8% YoY y -3,0% QoQ) con un 1,2% de participación de mercado.

En Ch\$ Millones	9M23	6M23	2022	9M22	QoQ	% Chg YTD	YoY
Activos bajo administración (AUM)	4.366.603	4.083.118	3.919.278	4.070.055	6,9%	11,4%	7,3%
Fondos mutuos bajo administración*	2.560.859	2.315.885	2.236.696	2.406.559	10,6%	14,5%	6,4%
Participación de mercado fondos mutuos	4,7%	4,7%	4,8%	5,0%	3 p	-6 p	-29 p

(\*) Patrimonio efectivo de cierre según lo reportado por la AAFM

En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg YoY
Acciones - Volumen transado*	178.635	184.151	-3,0%	536.768	938.038	-42,8%
Participación de mercado acciones	1,3%	1,2%	9 p	1,2%	1,6%	-37 p
Ingresos operacionales	10.233	9.920	3,2%	29.756	29.853	-0,3%
Ingresos no operacionales	2.248	2.605	-13,7%	6.599	8.352	-21,0%
Gastos totales	-9.031	-9.505	-5,0%	-27.111	-25.664	5,6%
Eficiencia	72,4%	75,9%	-353 p	74,6%	67,2%	740 p
AGF Security	2.361	2.416	-2,3%	7.142	9.325	-23,4%
Valores Security	485	652	-25,5%	1.261	3.259	-61,3%
Securizadora y CasaNuestra	92	448	-79,5%	439	1.372	-68,0%
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>2.939</b>	<b>3.515</b>	<b>-16,4%</b>	<b>8.842</b>	<b>13.956</b>	<b>-36,6%</b>

(\*) Se considera Bolsa de Comercio y Bolsa Electrónica

A sept-23 la utilidad del área de inversiones fue de \$8.842 millones (-36,6% YoY). En particular, AGF Security registró un resultado de \$7.142 millones a sept-23 (-23,4% YoY), por una disminución en el resultado de la cartera propia (-28,7% YoY). Este efecto fue en parte compensado por mayores ingresos operacionales (+6,8% YoY). Por otra parte, Valores Security alcanzó una utilidad de \$1.261 millones (-61,3% YoY) por menores ingresos operacionales (-14,4%) y un menor resultado de la cartera propia (-11,0%). Por último, Securizadora y Casanuestra registraron en conjunto un resultado de \$439 millones (-68,0% YoY) producto de un menor margen financiero sumado a un mayor descalce en Securizadora, y un aumento en gastos asociados a IVA por servicios.

En la mirada consolidada los ingresos operacionales alcanzaron \$29.756 millones (-0,3% YoY) a sept-23. Se registraron mayores ingresos de los fondos (\$21.151 millones, +6,7% YoY) explicados por un mayor ROA en el periodo y mayores AUM. Estos efectos fueron compensados por menores ingresos transaccionales, que alcanzaron \$8.605 millones (-14,3% YoY), explicado por menor actividad de renta variable y moneda extranjera, en línea con lo observado en la industria. Los ingresos no operacionales totalizaron \$6.599 millones (-21,0% YoY), por un menor resultado en cartera propia, asociados a la menor inflación en el periodo (variación UF 3,1% en sept-23 vs 10,5% en sept-22) y el menor tamaño de la cartera. Por último, los gastos totales fueron de \$27.111 millones (+5,6% YoY) debido principalmente por mayores gastos asociados a proyectos tecnológicos, y menor medida por servicios corporativos. Con esto, alcanza un indicador de eficiencia de 74,6% (vs 67,2% a sept-22).

En el trimestre la utilidad alcanzó \$2.939 millones, siendo 16,4% inferior al 2Q23. Los ingresos operacionales aumentaron 3,2% durante el periodo. En particular, los ingresos por fondos totalizaron \$7.119 millones (+0,0% QoQ) y los ingresos transaccionales ascendieron a \$3.114 millones (+11,2% QoQ) por un alza en ingresos de productos internacionales y renta fija. Por otra parte, los ingresos no operacionales fueron 13,7% inferiores en el trimestre por un menor resultado de la cartera propia, por una menor inflación en el periodo (variación UF 0,3% en 3Q23 vs 1,4% en 2Q23). En relación a los gastos totales, estos disminuyeron en 5,0% en el trimestre, por menores gastos de administración asociados a asesorías y servicios corporativos, sumado a menores gastos de personal.

## **ÁREA SEGUROS** (22,9% de activos; 15,5% de la utilidad de áreas de negocios a septiembre 2023)

El área Seguros registró un resultado de \$27.590 millones a sept-23. Esta área incluye las operaciones de la compañía de seguros Vida Security y Corredores de Seguros Security. Adicionalmente, incorpora las siguientes compañías que complementan su actividad central aseguradora: Hipotecaria Security y Europ Assistance.

## VIDA SECURITY

El resultado atribuible a los propietarios de Vida Security consolidado a sept-23 fue \$27.590 millones (-16,4% YoY y 151,9% QoQ). La prima directa fue de \$400.356 millones (+18,2% YoY y -50,9% QoQ). La rentabilidad promedio de Vida Security - medida como la utilidad a sept-23 sobre patrimonio promedio- alcanzó 17,9% (-389 bps YoY).

### Resultado por Ramo

En Ch\$ Millones	Individuales		Protección Familiar		Colectivos		RRVV		SIS		Total	
	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22	9M23	9M22
Prima directa	156.957	152.797	5.420	5.158	53.768	50.637	184.028	129.935	183	165	400.356	338.691
<b>Prima retenida</b>	<b>154.464</b>	<b>150.822</b>	<b>5.420</b>	<b>5.158</b>	<b>51.600</b>	<b>48.868</b>	<b>184.028</b>	<b>129.935</b>	<b>125</b>	<b>102</b>	<b>395.636</b>	<b>334.885</b>
Variación de reservas técnicas	1.439	776	-114	-75	474	-534	0	0	290	2.078	2.089	2.245
Costo de siniestros	-158.900	-102.144	-1.430	-1.355	-38.060	-32.352	42	38	513	9.788	-197.836	-126.025
Costo de rentas	-1.489	-1.410	0	0	0	0	-249.132	-194.404	-843	-9.271	-251.464	-205.086
Resultado de intermediación	-10.610	-8.272	-2.641	-2.118	-3.237	-2.897	-1.651	-917	0	0	-18.139	-14.203
Gastos médicos	-23	-9	0	0	-2	-2	0	0	0	0	-25	-12
Deterioro de seguros	0	43	0	0	-53	92	0	0	0	0	-53	136
Margen de contribución	-15.120	39.806	1.234	1.610	10.721	13.175	-66.713	-65.348	84	2.698	-69.792	-8.060
Res. de inv. CUI	29.946	-22.679									29.946	-22.679
Res. de inv. cartera propia											107.642	98.991
Resultado de inversiones											137.588	76.312
Costos de administración											-34.040	-28.132
Diferencia de cambio											786	1.568
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables											-9.889	-18.318
Otro ingresos y egresos											593	-97
Impuesto a la renta											2.344	9.719
<b>Resultado neto</b>											<b>27.590</b>	<b>32.991</b>

En Ch\$ Millones	Individuales		Protección Familiar		Colectivos		RRVV		SIS		Total	
	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23	3Q23	2Q23
Prima directa	52.035	55.605	1.821	1.806	17.783	18.522	16.129	102.813	67	56	87.834	178.802
<b>Prima retenida</b>	<b>51.191</b>	<b>54.761</b>	<b>1.821</b>	<b>1.806</b>	<b>17.018</b>	<b>17.856</b>	<b>16.129</b>	<b>102.813</b>	<b>46</b>	<b>40</b>	<b>86.205</b>	<b>177.276</b>
Variación de reservas técnicas	3.132	-9.023	-101	26	218	188	0	0	27	153	3.275	-8.656
Costo de siniestros	-54.805	-51.916	-473	-411	-13.800	-12.958	0	0	110	375	-68.968	-64.910
Costo de rentas	-487	-567	0	0	0	0	-38.066	-125.854	-106	-578	-38.659	-127.000
Resultado de intermediación	-3.458	-3.814	-877	-1.028	-1.082	-1.111	-126	-965	0	0	-5.544	-6.917
Gastos médicos	-9	-10	0	0	-1	0	0	0	0	0	-11	-11
Deterioro de seguros	0	0	0	0	-56	37	0	0	0	0	-56	37
Margen de contribución	-4.437	-10.569	368	393	2.296	4.012	-22.064	-24.006	77	-11	-23.758	-30.181
Res. de inv. CUI	9.938	14.354									9.938	14.354
Res. de inv. cartera propia											36.871	33.763
Resultado de inversiones											46.810	48.117
Costos de administración											-11.798	-11.200
Diferencia de cambio											2.006	427
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables											-840	-4.339
Otro ingresos y egresos											136	293
Impuesto a la renta											-13	1.863
<b>Resultado neto</b>											<b>12.543</b>	<b>4.980</b>

### Seguros Individuales (39,2% de la prima directa total a sept-23)

Los seguros individuales son pólizas contratadas por una persona, para cubrir ciertos riesgos (vida, salud y desgravamen, entre otros). Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 101 a 112, 425, y excluye el ramo 107.

La prima directa ascendió a \$156.957 millones a sept-23 (+2,7% YoY) por una mayor prima de seguros APV. En este sentido, la estrategia comercial de la compañía le ha permitido ubicarse en el segundo lugar en primas a sept-23. En relación a los costos de siniestros, fueron de \$158.900 millones (+55,6% YoY) con mayores rescates y traspasos CUI y en menor medida APV. Cabe recordar que los rescates y traspasos tienen como contrapartida una liberación de reservas que netea el costo registrado. Por otra parte, se realizó una liberación de reservas técnicas por \$1.439 millones (vs \$776 a sept-22), principalmente por los mayores rescates y traspasos, compensados en parte por el aumento en la prima y el resultado de inversiones CUI. Cabe destacar que

un resultado positivo en la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida una constitución de reservas técnicas. Junto con esto, se suma un mayor costo de intermediación de \$10.610 millones (+28,3% YoY), producto del mayor volumen de ventas y cambios en la composición de las primas en el periodo, derivando en una mayor tasa de costo de intermediación (6,9% a sept-23, +138 bps YoY). Con todo, el margen de contribución alcanzó -\$15.120 millones a sept-23, versus \$39.806 millones a sept-23.

A sept-23 los seguros CUI y APV representan el 91,5% del total de la prima de seguros individuales.

Individuales En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	52.035	55.605	-6,4%	156.957	152.797	2,7%
<b>Prima Retenida</b>	<b>51.191</b>	<b>54.761</b>	<b>-6,5%</b>	<b>154.464</b>	<b>150.822</b>	<b>2,4%</b>
Variación de Reservas Técnicas	3.132	-9.023	-	1.439	776	85,4%
Costo de Siniestros	-54.805	-51.916	5,6%	-158.900	-102.144	55,6%
Costo de Rentas	-487	-567	-14,1%	-1.489	-1.410	5,6%
Resultado de Intermediación	-3.458	-3.814	-9,3%	-10.610	-8.272	28,3%
Gastos Médicos	-9	-10	-8,4%	-23	-9	145,1%
<b>Margen de Contribución</b>	<b>-4.437</b>	<b>-10.569</b>	<b>-58,0%</b>	<b>-15.120</b>	<b>39.806</b>	<b>-</b>
Tasa de siniestralidad (1)	108,0%	95,8%	1217 p	103,8%	68,7%	3518 p
Tasa costo de intermediación (2)	6,8%	7,0%	-21 p	6,9%	5,5%	138 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

En la comparación con el trimestre inmediatamente anterior, se registró un menor volumen de prima directa, de \$52.035 millones (-6,4% QoQ), por un menor volumen de venta de seguros CUI. Por otra parte, la liberación de reservas técnicas ascendió a \$3.132 millones (vs. -\$9.023 millones en el 2Q23), debido a un menor resultado de inversiones en la cartera CUI, que alcanzó \$9.938 millones (-30,8% QoQ), sumado a mayores rescates y traspasos y un menor volumen de prima. Considerando estos efectos, el margen de contribución alcanzó -\$4.437 millones en 3Q23, versus -\$10.569 en el 2Q23.

### Protección Familiar (1,4% de la prima directa total a sept-23)

Protección Familiar En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	1.821	1.806	0,8%	5.420	5.158	5,1%
<b>Prima Retenida</b>	<b>1.821</b>	<b>1.806</b>	<b>0,8%</b>	<b>5.420</b>	<b>5.158</b>	<b>5,1%</b>
Variación de Reservas Técnicas	-101	26	-	-114	-75	52,0%
Costo de Siniestros	-473	-411	15,3%	-1.430	-1.355	5,6%
Costo de Rentas	0	0	-	0	0	-
Resultado de Intermediación	-877	-1.028	-14,6%	-2.641	-2.118	24,7%
Gastos Médicos	0	0	-	0	0	-
Deterioro de Seguros	0	0	-	0	0	-
<b>Margen de Contribución</b>	<b>368</b>	<b>393</b>	<b>-6,3%</b>	<b>1.234</b>	<b>1.610</b>	<b>-23,3%</b>
Tasa de siniestralidad (1)	26,0%	22,7%	326 p	26,4%	26,3%	12 p
Tasa costo de intermediación (2)	48,2%	56,9%	-870 p	48,7%	41,1%	766 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

Los seguros de protección familiar son seguros que cubren el grupo familiar del asegurado en caso de muerte o invalidez, dependiendo de los términos de la póliza. Considerando el cuadro 601 de los EEF de Vida Security, corresponde al ramo 107.

El margen de contribución alcanzó \$1.234 millones a sept-23 (-23,3% YoY) por un mayor costo de intermediación, de \$2.641 millones (+24,7% YoY), producto de cambios en la composición de venta hacia productos con mayor comisión, sumado a un mayor volumen de ventas. Por otra parte, el costo de siniestros alcanzó -\$1.430 millones (+5,6% YoY), mientras que la prima directa totalizó \$5.420 millones (+5,1% YoY).

Al comparar con el trimestre anterior, se registró un margen de contribución de \$368 millones (-6,3% QoQ) principalmente por un mayor costo de siniestros que totalizó \$473 (+15,3% QoQ) y la constitución de reservas técnicas. Estos efectos fueron parcialmente compensados por un menor costo de intermediación, de \$877 millones (-14,6% QoQ). En relación a las primas directas, estas se mantuvieron estables, ascendiendo a \$1.821 millones (+0,8% QoQ).

### **Seguros Colectivos** (13,4% de la prima directa total a sept-23)

Los seguros colectivos los contrata una empresa para sus empleados, e incluyen seguros de vida, salud, dependiendo de los términos de la póliza. Adicionalmente, la agrupación también incluye los seguros de desgravamen, que cubren el saldo insoluto de la deuda ante el fallecimiento del asegurado. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 202 a 213, y 302 a 313, excluyendo los ramos 207 y 307.

<b>Colectivos</b> En Ch\$ Millones	<b>3Q23</b>	<b>2Q23</b>	<b>% Chg. QoQ</b>	<b>9M23</b>	<b>9M22</b>	<b>% Chg.</b>
Prima Directa	17.783	18.522	-4,0%	53.768	50.637	6,2%
<b>Prima Retenida</b>	<b>17.018</b>	<b>17.856</b>	<b>-4,7%</b>	<b>51.600</b>	<b>48.868</b>	<b>5,6%</b>
Variación de Reservas Técnicas	218	188	15,8%	474	-534	-
Costo de Siniestros	-13.800	-12.958	6,5%	-38.060	-32.352	17,6%
Costo de Rentas	0	0	-	0	0	-
Resultado de Intermediación	-1.082	-1.111	-2,5%	-3.237	-2.897	11,8%
Gastos Médicos	-1	0	172,2%	-2	-2	-16,0%
Deterioro de Seguros	-56	37	-	-53	92	-
<b>Margen de Contribución</b>	<b>2.296</b>	<b>4.012</b>	<b>-42,8%</b>	<b>10.721</b>	<b>13.175</b>	<b>-18,6%</b>
Tasa de siniestralidad (1)	81,1%	72,6%	852 p	73,8%	66,2%	756 p
Tasa costo de intermediación (2)	6,4%	6,2%	14 p	6,3%	5,9%	35 p

(1) Costo de siniestros/ Prima retenida (2) Costo de intermediación/ Prima retenida

A sept-23 el margen de contribución totalizó \$10.721 millones (-18,6% YoY) por un aumento en los costos de siniestros, en mayor medida en seguros de salud, alcanzando \$38.060 millones (+17,6% YoY), retornando a niveles históricos al despejarse efectos asociados a la crisis sanitaria. En relación a la prima directa, esta totalizó \$53.768 millones (+6,2% YoY) por mayores ventas en seguros de salud.

En la comparación trimestral, el margen de contribución fue de \$2.296 millones (-42,8% QoQ) con un mayor costo de siniestro que ascendió a \$13.800 millones (+6,5% QoQ) principalmente por efectos estacionales en seguros de salud, junto con un menor volumen de prima directa, totalizando \$17.783 millones (-4,0% QoQ), por menor prima en seguros de salud y desgravamen.

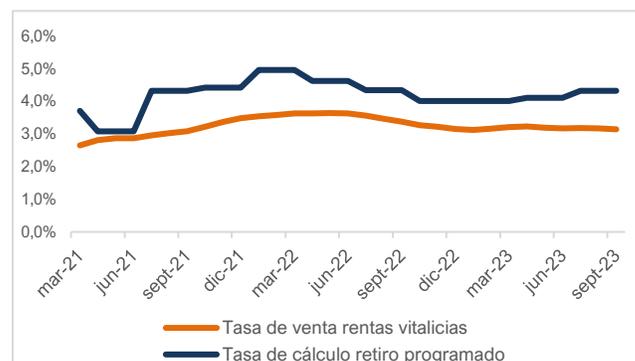
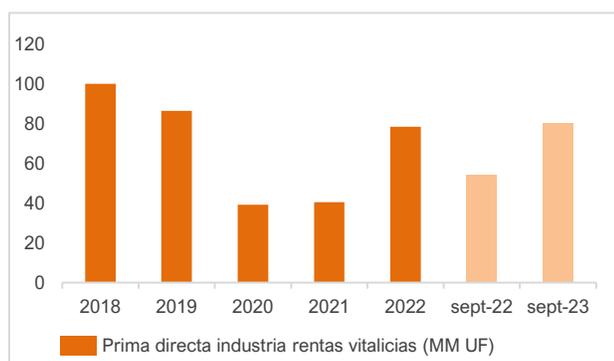
### **Rentas Vitalicias** (46,0% de la prima directa total a sept-23)

Los trabajadores que eligen modalidad de retiro las rentas vitalicias entregan sus fondos de retiro a una empresa de seguros y reciben a cambio un ingreso fijo, indexado por inflación, el resto de su vida, y pensiones de sobrevivencia a los beneficiarios legales. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, incluye los ramos 421, 422 y 423<sup>8</sup>.

Al momento de vender una renta vitalicia, es necesario constituir una reserva en el pasivo de la compañía, equivalente al valor presente de las obligaciones con el pensionado, cuya contrapartida se registra en la línea costo de rentas. Esto resulta en una pérdida contable en el estado de resultados.

<sup>8</sup> Incluye además el ramo 424 de la SVS, que corresponde al antiguo sistema de Invalidez y Sobrevivencia definido en la circular 528 (C-528). A junio 2023, este ramo aporta a Vida Security un margen de contribución de -\$473 millones.

A sept-23, la prima total de rentas vitalicias de la industria totalizó UF 80,5 millones, +47,3% por sobre sept-22.



Rentas Vitalicias En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	16.129	102.813	-84,3%	184.028	129.935	41,6%
<b>Prima Retenida</b>	<b>16.129</b>	<b>102.813</b>	<b>-84,3%</b>	<b>184.028</b>	<b>129.935</b>	<b>41,6%</b>
Costo de Rentas	-38.066	-125.854	-69,8%	-249.132	-194.404	28,2%
Resultado de Intermediación	-126	-965	-87,0%	-1.651	-917	80,1%
<b>Margen de Contribución</b>	<b>-22.064</b>	<b>-24.006</b>	<b>-8,1%</b>	<b>-66.713</b>	<b>-65.348</b>	<b>2,1%</b>
Tasa costo de intermediación (1)	0,8%	0,9%	-16 p	0,9%	0,7%	19 p

(1) Costo de intermediación/ Prima retenida

El margen de contribución en rentas vitalicias alcanzó -\$66.713 millones a sept-23 (vs -\$65.348 millones a sept-22), con \$184.028 millones de prima directa, implicando un aumento de 41,6% YoY. En relación con el costo de rentas, este fue de \$249.132 millones a sept-23 (+28,2% YoY) asociado al mayor volumen de prima directa, sumado a un mayor volumen de pensiones pagadas. Cabe recordar que en la venta de rentas vitalicias se constituye un pasivo – la reserva, cuyo cálculo está normado por la CMF, equivalente al valor presente de las pensiones futuras que debe pagar la compañía, ajustadas de acuerdo con las tasas de mortalidad vigentes – el que se respalda en su mayor parte con inversiones financieras de largo plazo de acuerdo con estrictas normas de calce. A sept-23 la participación de mercado fue de 6,3%.

En la comparación trimestral, el margen de contribución fue de -\$22.064 millones (-\$24.006 millones el 2Q23), con un menor costo de renta, de \$38.066 millones (-69,8% QoQ) asociado a un menor nivel de ventas, dado que la prima directa totalizó \$16.129 millones (-84,3% QoQ), con una alta base de comparación por las buenas condiciones de mercado del segundo trimestre.

## **Seguro de Invalidez y Supervivencia (SIS)**

El seguro de invalidez y supervivencia es obligatorio para todos los afiliados a las AFP, y es contratado directamente por el conjunto de éstas para sus afiliados, mediante licitaciones públicas bianuales. Es financiado por los empleadores durante la vida laboral activa de los afiliados con una fracción de la cotización adicional que cobran las AFP<sup>9</sup>. Otorga protección al asegurado y a su grupo familiar en caso de invalidez o fallecimiento del afiliado. Considerando el cuadro 601 de los EEFF de Vida Security, se refiere al ramo 420.

<sup>9</sup> <http://www.spensiones.cl/portal/orientacion/580/w3-article-3024.html>

<b>SIS</b>						
En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima Directa	67	56	19,1%	183	165	11,4%
<b>Prima Retenida</b>	<b>46</b>	<b>40</b>	<b>16,3%</b>	<b>125</b>	<b>102</b>	<b>22,0%</b>
Variación de Reservas Técnicas	27	153	-82,3%	290	2.078	-86,0%
Costo de Siniestros	110	375	-70,7%	513	9.788	-94,8%
Costo de Rentas	-106	-578	-81,7%	-843	-9.271	-90,9%
<b>Margen de Contribución</b>	<b>77</b>	<b>-11</b>	<b>-</b>	<b>84</b>	<b>2.698</b>	<b>-96,9%</b>

En este cuadro el costo de rentas incluye el pago al asegurado de pensiones bajo el concepto de invalidez y sobrevivencia. El costo de siniestros incluye la constitución de la reserva del valor presente de la obligación con los asegurados.

En la 5° licitación del Seguro de Invalidez y Sobrevivencia (SIS) convocado por las AFP, cuya vigencia fue desde julio 2016 a junio 2018, Vida Security se adjudicó 2 cuotas de hombres y 2 de mujeres. En abril de 2022 se realizó la 8° licitación del SIS para el próximo período, que comprende desde el 1 de julio de 2022 hasta el 30 de junio de 2023. Vida Security no se adjudicó cuotas en esta licitación. A su vez, Vida Security no participó en la licitación para el período que considera desde el 1 de julio de 2023 al 30 de junio de 2024.

La prima directa totalizó \$183 millones a sept-23, mientras que el margen de contribución alcanzó \$84 millones (-96,9% YoY). Al ser una cartera en run off, el negocio es menos significativo cada año. Cabe destacar que estos resultados pertenecen a la cartera correspondiente a la 5° licitación del SIS.

### **Vida Security – Resultados Consolidado**

Vida Security registró un resultado de \$27.590 millones (-16,4% YoY), producto de un mayor costo de siniestros (+57,0% YoY) y de rentas (+22,6% YoY), un incremento en los costos de administración, que totalizaron \$34.040 millones (+21,0% YoY), sumado a una menor devolución de impuestos en el período. Estos efectos fueron compensados por un mayor volumen de prima, de \$400.356 millones (+18,2% YoY) y un mejor resultado de inversiones, de \$137.588 (+80,3% YoY).

En el agregado la prima directa alcanzó \$400.356 millones a sept-23 (+18,2% YoY) por una mayor venta de rentas vitalicias, y en menor medida, seguros individuales y colectivos. A septiembre 2023 la participación de mercado fue de 6,4% en prima total y 6,3% en rentas vitalicias.

En tanto, a sept-23 se registró una liberación de reservas técnicas por \$2.089 millones (-6,9% YoY) principalmente por una menor liberación en el seguro de invalidez y sobrevivencia, ramo menos significativo cada año, en línea con su caducidad. Por su parte, el costo de siniestros y rentas totalizó \$449.300 millones (+35,7% YoY), por un mayor costo en rentas vitalicias producto de la mayor venta, y mayores rescates y traspasos CUI y APV. Todo lo anterior explica un margen de contribución de -\$69.792 millones a sept-23, versus -\$8.060 millones a sept-22.

En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg. QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Prima directa	87.834	178.802	-50,9%	400.356	338.691	18,2%
<b>Prima retenida</b>	<b>86.205</b>	<b>177.276</b>	<b>-51,4%</b>	<b>395.636</b>	<b>334.885</b>	<b>18,1%</b>
Variación de reservas técnicas	3.275	-8.656	-	2.089	2.245	-6,9%
Costo de siniestros	-68.968	-64.910	6,3%	-197.836	-126.025	57,0%
Costo de rentas	-38.659	-127.000	-69,6%	-251.464	-205.086	22,6%
Resultado de intermediación	-5.544	-6.917	-19,8%	-18.139	-14.203	27,7%
Gastos médicos	-11	-11	-0,4%	-25	-12	113,3%
Deterioro de seguros	-56	37	-	-53	136	-
<b>Margen de Contribución</b>	<b>-23.758</b>	<b>-30.181</b>	<b>-21,3%</b>	<b>-69.792</b>	<b>-8.060</b>	<b>765,9%</b>
Costos de administración	-11.798	-11.200	5,3%	-34.040	-28.132	21,0%
Resultado CUI	9.938	14.354	-30,8%	29.946	-22.679	-
Resultado de inversiones cartera propia	36.871	33.763	9,2%	107.642	98.991	8,7%
<b>Resultado de inversiones</b>	<b>46.810</b>	<b>48.117</b>	<b>-2,7%</b>	<b>137.588</b>	<b>76.312</b>	<b>80,3%</b>
Diferencia de cambio	2.006	427	370,1%	786	1.568	-49,9%
Utilidad (pérdida) por unidades reajustables	-840	-4.339	-80,6%	-9.889	-18.318	-46,0%
Otro ingresos y egresos	136	293	-53,4%	593	-97	-
Impuesto a la renta	-13	1.863	-	2.344	9.719	-75,9%
<b>Resultado neto</b>	<b>12.543</b>	<b>4.980</b>	<b>151,9%</b>	<b>27.590</b>	<b>32.991</b>	<b>-16,4%</b>

Por su parte, el resultado de inversiones alcanzó \$137.588 millones (+80,3% YoY), con un ROI de 5,3% (3,2% a sept-22), por un mayor resultado en renta variable e índices. Cabe destacar que un resultado positivo en la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida una constitución de reservas técnicas. Los costos de administración totalizaron \$34.040 millones (+21,0% YoY) por la mayor actividad comercial, proyectos digitales, incorporación de IVA a los servicios y reajustes de remuneraciones, alcanzando un ratio de costo de administración sobre prima retenida de 8,6%, 20 bps superior a sept-22.

Adicionalmente, a sept-23 el impuesto a la renta totalizó +\$2.344 millones (+\$9.719 millones a sept-22). El monto se explica principalmente por un menor efecto positivo de corrección monetaria debido a la menor inflación (variación UF 3,1% a sept-23 vs variación UF 10,5% a sept-22) y menores dividendos percibidos.

En el trimestre Vida Security registró una utilidad de \$12.543 millones, 151,9% superior que el trimestre anterior, en mayor medida por un menor costo de rentas, de \$38.659 millones (-69,6% QoQ) asociado al menor nivel de ventas en rentas vitalicias, sumado a un mayor resultado en cartera propia, que totalizó \$36.871 millones (+9,2% QoQ). Adicionalmente, la prima total ascendió a \$87.834 millones (-50,9% QoQ), principalmente por la menor actividad en rentas vitalicias (-84,3% QoQ).

### Gastos de Administración Vida Security

En Ch Millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	%Chg.
Remuneraciones	4.564	4.640	-1,6%	13.736	11.838	16,0%
Gastos asociados al canal de distribución	1.257	915	37,4%	3.185	2.405	32,5%
Otros	5.977	5.645	5,9%	17.118	13.890	23,2%
<b>Total costo de administración</b>	<b>11.798</b>	<b>11.200</b>	<b>5,3%</b>	<b>34.040</b>	<b>28.132</b>	<b>21,0%</b>

A sept-23 los gastos de administración de Vida Security alcanzaron \$34.040 millones (+21,0% YoY), lo que representa un ratio de gastos sobre prima retenida de 8,6% (8,4% a sept-22). El gasto por remuneraciones totalizó \$13.736 millones (+16,0% YoY) por reajustes de sueldos y contrataciones asociadas a la expansión del negocio. Por otra parte, los gastos asociados al canal de distribución ascendieron a \$3.185 millones (+32,5% YoY) en línea con el mayor nivel de actividad. La línea Otros fue de \$17.118 millones (+23,2% YoY) debido a proyectos digitales, incorporación de IVA a servicios y gastos indexados a la UF.

En la comparación trimestral, los gastos ascendieron a \$11.798 millones (+5,3% QoQ). Los gastos de remuneraciones totalizaron \$4.564 millones (-1,6% QoQ). La línea Otros, ascendió a \$5.977 millones (+5,9% QoQ), en mayor medida por proyectos digitales. Finalmente, los gastos asociados al canal de distribución totalizaron \$1.257 millones (+37,4% QoQ).

## Resultado de Inversiones Vida Security

El resultado de inversiones a sept-23 totalizó \$137.588 millones (+80,3% YoY), con un ROI de 5,3% (+214 bps YoY). En la cartera CUI y APV el resultado fue de \$29.946 millones (vs -\$22.679 millones a sept-22) con un mayor resultado en renta variable e índices. Cabe destacar que un mayor resultado de la cartera de inversiones asociada a CUI y APV tiene como contrapartida un aumento de reservas técnicas y no incluye el efecto de la diferencia de cambio, que se presenta en la línea de diferencia de cambio del estado de resultados. Por otra parte, el resultado de la cartera propia totalizó \$107.642 millones (+8,7% YoY), con un ROI de 5,4% (+1bps YoY), producto de un mejor desempeño en fondos de infraestructura y resultados por diferencia de cambio, parcialmente compensados por un menor desempeño en activos alternativos, renta fija y fondos inmobiliarios.

Durante el trimestre el resultado de inversiones fue \$46.810 millones (-2,7% QoQ), con un ROI de 5,4% (-22 bps QoQ). En cuanto a la cartera CUI y APV, se registró un resultado de \$9.938 millones (-30,8% QoQ), por un menor desempeño en renta variable e índices. Por otra parte, la cartera propia registró un resultado de \$36.871 millones, (+9,2% QoQ, ROI 5,6%, +42 bps QoQ) por un mayor resultado en renta variable internacional, activos alternativos y renta fija local.

Stock de inversiones En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	4Q22	3Q22	QoQ	% Chg YoY	YTD	Stock % 3Q23
Renta Fija	2.041.533	2.109.652	1.986.336	1.962.963	-3,2%	4,0%	2,8%	59,4%
Renta Variable e Índices	937.517	827.287	753.354	801.351	13,3%	17,0%	24,4%	27,3%
Inmobiliario	387.106	374.230	376.479	365.897	3,4%	5,8%	2,8%	11,3%
Otras Inversiones	69.832	81.333	92.643	50.304	-14,1%	38,8%	-24,6%	2,0%
<b>Stock Inversiones</b>	<b>3.435.987</b>	<b>3.392.502</b>	<b>3.208.812</b>	<b>3.180.515</b>	<b>1,3%</b>	<b>8,0%</b>	<b>7,1%</b>	<b>-</b>
CUI	786.324	767.802	748.827	737.557	2,4%	6,6%	5,0%	22,9%
Cartera Propia	2.649.663	2.624.700	2.459.985	2.442.958	1,0%	8,5%	7,7%	77,1%
<b>Stock de Inversiones</b>	<b>3.435.987</b>	<b>3.392.502</b>	<b>3.208.812</b>	<b>3.180.515</b>	<b>1,3%</b>	<b>8,0%</b>	<b>7,1%</b>	<b>-</b>

Resultado de inversiones En Ch\$ Millones	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Renta fija	20.959	19.684	6,5%	59.123	62.908	-6,0%
Renta variable e índices	20.584	21.285	-3,3%	54.180	-2.680	-
Inmobiliario	4.337	3.654	18,7%	14.633	10.425	40,4%
Otras inversiones	930	3.495	-73,4%	9.652	5.659	70,5%
<b>Resultado de inversiones</b>	<b>46.810</b>	<b>48.117</b>	<b>-2,7%</b>	<b>137.588</b>	<b>76.312</b>	<b>80,3%</b>
CUI y APV	9.938	14.354	-30,8%	29.946	-22.679	-
Cartera propia	36.871	33.763	9,2%	107.642	98.991	8,7%
<b>Resultado de inversiones</b>	<b>46.810</b>	<b>48.117</b>	<b>-2,7%</b>	<b>137.588</b>	<b>76.312</b>	<b>80,3%</b>

ROI	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg.
Renta Fija	4,1%	3,7%	37 p	3,86%	4,27%	-41 p
Renta Variable e Índices	8,8%	10,3%	-151 p	7,71%	-0,45%	815 p
Inmobiliario	4,5%	3,9%	58 p	5,04%	3,80%	124 p
Otras Inversiones	5,3%	17,2%	-1186 p	18,43%	15,00%	343 p
CUI	5,1%	7,5%	-242 p	5,1%	-4,1%	918 p
Cartera Propia	5,6%	5,1%	42 p	5,4%	5,4%	1 p
<b>ROI</b>	<b>5,4%</b>	<b>5,7%</b>	<b>-22 p</b>	<b>5,3%</b>	<b>3,2%</b>	<b>214 p</b>

## Diferencia de cambio y utilidad (pérdida) por unidades reajustables

Con relación a la diferencia de cambio, esta alcanzó \$786 millones a sept-23 (\$1.568 millones a sept-22). Por otra parte, la pérdida por unidades reajustables fue -\$9.889 millones a sept-23 (-46,0% YoY) por una menor inflación en el periodo (variación UF 3,1% a sept-23 vs variación UF 10,5% a sept-22). Cabe señalar que las reservas técnicas de la compañía y la cartera propia tienen un descalce asociado a decisiones de inversión.

## **ÁREA OTROS SERVICIOS** (0,6% de los activos, 0,8% de la utilidad de áreas de negocios a septiembre 2023)

Esta área incluye las operaciones de Travel Security e Inmobiliaria Security, que ofrecen servicios no financieros que complementan la oferta de Grupo Security, apuntando a segmentos corporativos y de altos ingresos.

### **INMOBILIARIA SECURITY**

A sept-23 Inmobiliaria Security registró una pérdida de -\$2.364 millones por el menor número de escrituraciones. A sept-23 se escrituraron 14 unidades versus 43 unidades a sept-22, en línea con el actual ciclo de inversión. En el trimestre el resultado alcanzó -\$1.344 millones (vs -\$256 millones en 12Q23), con un menor número de escrituraciones (4 unidades en el 3Q23 vs 7 unidades en el 2Q23).

Las promesas de venta fueron UF 277.242 a sept-23, (-16,4% YoY) con una disminución en el volumen de unidades del 33,3% YoY (14 unidades en sept-23 vs 21 unidades a sept-22). En el trimestre, las promesas disminuyeron en un 33,3% QoQ, con menor volumen de unidades (4 unidades versus 6 unidades el 2Q23). Por otra parte, los activos inmobiliarios administrados por la compañía alcanzaron \$87.451 millones, (-0,9% YoY) producto de las escrituraciones del periodo. Cabe recordar que existe un desfase entre la venta y el reconocimiento de ingresos, ya que bajo las normas contables IFRS los ingresos se reconocen una vez que se escritura la unidad.

<i>En Ch\$ Millones</i>	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg
Activos Inmobiliarios Administrados	87.451	86.681	0,9%	87.451	88.200	-0,8%
Promesas de venta (UF)	129.400	104.750	23,5%	277.242	331.573	-16,4%
Promesas de venta (Unidades)	4	6	-33,3%	14	21	-33,3%
Escrituraciones (UF)	71.700	115.590	-38,0%	223.482	762.788	-70,7%
Escrituraciones (Unidades)	4	7	-42,9%	14	43	-67,4%
<b>Utilidad Neta</b>	<b>-1.344</b>	<b>-256</b>	<b>425,0%</b>	<b>-2.364</b>	<b>663</b>	<b>-</b>

### **AGENCIA DE VIAJES: TRAVEL SECURITY**

Travel Security -incluyendo los resultados de la filial Travel Perú- reportó una utilidad de \$4.306 millones a sept-23 (+53,1% YoY), por la recuperación en los niveles de venta, llegando a US\$180 millones (+20,0% YoY, -7,7% QoQ).

	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg
Ventas totales Travel (US\$ millones)	60	65	-7,7%	180	150	20,0%
Resultado operacional Travel (Ch\$ millones)	2.584	2.224	16,2%	6.476	4.332	49,5%
<b>Utilidad Travel (Ch\$ millones)</b>	<b>1.401</b>	<b>1.667</b>	<b>-16,0%</b>	<b>4.306</b>	<b>2.813</b>	<b>53,1%</b>

Travel Perú, la filial de Travel Security, registró ventas por US \$32 millones a sept-23 (+17,8% YoY, +4,3% QoQ) y un resultado de US\$355 mil (USD 219 mil a sept-22), por la recuperación en los niveles de ventas.

## **ÁREA NEGOCIOS INTERNACIONALES** (5,3% de activos de las áreas de negocio a septiembre 2023)

El área de Negocios Internacionales registró un resultado atribuible a los propietarios de -\$544 millones. Entre octubre y diciembre de 2022 Inversiones Security Perú aumentó su participación en Protecta Security, modificando su participación desde un 61% a 67%.

Protecta Security es una compañía de seguros de vida peruana con foco en rentas vitalicias, que fue adquirida en septiembre de 2015, y marcó el ingreso de Grupo Security al mercado financiero peruano. Adicionalmente, esta área consolida el 75% de Travel Perú, la agencia de viajes de Grupo Security en Perú.

### **Protecta Security**

A sept-23 Protecta alcanzó una utilidad de S/. 23,1 millones (+104,9% YoY). En el período, se registró una prima total de S/. 403,5 millones (-13,0% YoY) con una caída en rentas vitalicias en el periodo (-28,3% YoY) en línea con la disminución de ventas en el mercado (-31,4% YoY) y con una participación de 22,0%. Este efecto fue compensado con mayores primas de rentas particulares, por S/. 136,1 millones (+27,1% YoY), con una participación de mercado de 15,2% en este producto. Por otra parte, se registró un mayor resultado de inversiones neto, de S/. 169,9 millones a sept-23 (+10,4% YoY) por el aumento en un 14,3% YoY en el volumen de la cartera de inversiones, asociado al crecimiento del negocio. Estos efectos fueron compensados en parte por un mayor costo de siniestros neto, asociado al mayor stock de pensiones a pagar y a los reajustes en las pensiones por el aumento en la inflación en Perú.

En el trimestre la utilidad alcanzó S/. 4,3 millones vs S/. 8,8 millones en el 2Q23 explicado principalmente por una menor prima directa por S/. 125,6 millones (-13,7% QoQ), un menor resultado de inversiones, de S/. 53,5 millones (-3,8% QoQ), junto con mayores gastos de administración y personal (+9,2% QoQ). Este efecto fue parcialmente compensado por un menor costo de siniestros (-6,7% QoQ).

<i>En miles de S./</i>	3Q23	2Q23	% Chg QoQ	9M23	9M22	% Chg YoY
Prima total rentas vitalicias	61.802	56.911	8,6%	190.230	265.487	-28,3%
Participación de mercado RRVV	21,3%	20,9%	48 p	22,0%	21,1%	93 p
Prima total rentas particulares	41.604	60.393	-31,1%	136.079	107.051	27,1%
Participación de mercado RRPP	13,5%	18,6%	-508 p	15,2%	12,6%	267 p
<b>Prima total</b>	<b>125.546</b>	<b>145.520</b>	<b>-13,7%</b>	<b>403.452</b>	<b>463.501</b>	<b>-13,0%</b>
Resultado de inversiones	53.477	55.582	-3,8%	169.895	153.879	10,4%
Rendimiento del portafolio UDM	7,1%	7,4%	-22 p	7,1%	8,0%	-88 p
<b>Utilidad neta</b>	<b>4.246</b>	<b>8.785</b>	<b>-51,7%</b>	<b>23.110</b>	<b>11.281</b>	<b>104,9%</b>

## **CLASIFICACIONES DE RIESGO**

	Grupo Security	Banco Security	Vida Security	Factoring Security	Inv. Previsión Security
FitchRatings (local)	AA-	AA	AA	AA-	A+
ICR (local)	AA-	AA	AA	AA-	A+
FitchRatings (internacional)		BBB			

## BONOS EMITIDOS GRUPO SECURITY

Serie	N° de Inscripción	Fecha Emisión	Moneda	Monto	Tasa de Interés Anual	Plazo (años)	Vencimiento
K	763	30-06-13	UF	3.000.000	4,00	25	30-06-38
L3	795	09-10-14	UF	3.000.000	3,40	21	15-11-35
M	842	25-10-16	UF	1.189.000	4,20	25	15-10-41
N1	885	31-01-18	UF	1.500.000	2,85	25	10-12-42
S	1.036	30-06-20	UF	1.000.000	2,00	20	30-06-40
<b>Total</b>			<b>UF</b>	<b>9.689.000</b>			

### Rentabilidad y dividendos

El 27 de abril de 2023, el directorio de Grupo Security acordó el pago de un dividendo de \$10,5 por acción. Este monto, sumado a los dividendos pagados en noviembre de 2022, totalizan \$17,0 por acción, que corresponden a \$67.921 millones.

El 12 de octubre de 2023, el directorio de Grupo Security acordó el pago de un dividendo total de \$8,5 por acción. El dividendo total se compone de \$5,5 por acción con cargo a las utilidades del ejercicio en curso y \$3,0 por acción con cargo a parte de las utilidades retenidas del ejercicio anterior.

El dividend yield de Grupo Security, calculado como el dividendo por acción acumulado en 12 meses al 30 de septiembre dividido por el precio de la acción a la misma fecha alcanzó 8,2%. Acumulado a septiembre de 2023 la acción de Grupo Security reportó una rentabilidad de +55,6%, por sobre el retorno del S&P/CLX IPSA de +10,9%.

## 3Q23 PRESENTACIÓN DE RESULTADOS

Los resultados de Grupo Security correspondientes a septiembre de 2023 serán explicados al mercado el martes 21 de noviembre del 2023 en una llamada virtual. Se publicará una transcripción de la presentación en el sitio web. Para más información, contactar al equipo de Relación con Inversionistas al correo [relacioninversionistas@security.cl](mailto:relacioninversionistas@security.cl).

### Safe Harbor

*Este informe contiene resultados históricos de las distintas unidades de negocio de Grupo Security y filiales, y puede contener declaraciones prospectivas, las que en ningún caso son garantía de resultados futuros. Dichas declaraciones prospectivas son sólo referenciales, y están basadas fundamentalmente en (i) información financiera histórica de Grupo Security y sus filiales, (ii) supuestos o expectativas actuales de nuestros ejecutivos con respecto al desarrollo futuro de las operaciones y negocios de Grupo Security y sus filiales, y (iii) a los demás datos y proyecciones generales para el mercado, la industria y la economía, tanto local como internacional. Cualquier información sobre el futuro desarrollo de nuestros negocios o sobre potenciales resultados futuros, está sujeta a riesgos significativos e incertidumbre y se puede ver afectada por diversos factores de riesgo no anticipados como (pero no limitado a) cambios en condiciones económicas, políticas o financieras, globales o locales, cambios en condiciones de mercado, cambios legales o regulatorios, acciones de la competencia, riesgos operativos y/o financieros inherentes al negocio de servicios financieros, cambios en estructuras de costos, tipos de cambio, eventos de caso fortuito o fuerza mayor, u otros. La rentabilidad es fluctuante por lo que nada garantiza que las rentabilidades pasadas se mantengan en el futuro. Ni Grupo Security ni ninguna de sus filiales o subsidiarias otorgan garantía alguna en relación con rentabilidad futura, ya sea en base a datos históricos o cualquier otro supuesto. Grupo Security y sus filiales quedan liberados de toda y cualquier responsabilidad por daños o perjuicios que deriven o puedan derivar del uso que un destinatario o usuario de este documento pueda hacer con respecto a cualquier información prospectiva aquí contenida, quien acepta expresamente y se hace responsable de todas las consecuencias provenientes del empleo de la misma. Ni Grupo Security ni ninguna de sus filiales asume obligación alguna de hacer pública ninguna revisión de dichas declaraciones prospectivas para reflejar acontecimientos o circunstancias posteriores o imprevistas. En ningún caso la información contenida en este documento puede interpretarse como asesoramiento en materias de inversión o de cualquier otra naturaleza. Es su responsabilidad consultar con sus propios asesores a este respecto. Por último, esta presentación no constituye ni forma parte de ninguna oferta, invitación o incitación a comprar, suscribir, adquirir, vender o enajenar, acciones u otros valores emitidos o relacionados con Grupo Security o sus filiales.*

# ANEXOS

## 1. Estados Financieros e Indicadores – Activos

<b>ACTIVOS</b> En Ch\$ millones	<b>31 Diciembre 2022</b>	<b>30 Septiembre 2023</b>
<b>Activos corrientes</b>		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	536.627	707.781
Otros activos financieros corrientes	5.430.489	6.140.053
Otros Activos No Financieros, Corriente	10.061	11.359
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	7.710.965	7.671.521
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente	81.655	110.339
Inventarios	107.390	88.468
Activos por impuestos corrientes	63.606	34.131
<b>Total de activos corrientes no mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios</b>	<b>13.940.793</b>	<b>14.763.652</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	29.076	44.698
<b>Total de Activos no Corrientes mantenidos para la venta o para distribuir a los propietarios</b>	<b>29.076</b>	<b>44.698</b>
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>13.969.869</b>	<b>14.808.349</b>
<b>Activos no corrientes</b>		
Otros activos no financieros no corrientes	28.684	25.477
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	6.622	6.688
Activos intangibles distintos de la plusvalía	49.785	66.104
Plusvalía	119.067	119.067
Propiedades, Planta y Equipo	46.766	47.793
Propiedad de inversión	425.695	438.182
Activos por derecho de uso	5.311	4.617
Activos por impuestos diferidos	118.412	127.822
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>800.340</b>	<b>835.751</b>
<b>Total de activos</b>	<b>14.770.210</b>	<b>15.644.100</b>

## 2. Estados Financieros e Indicadores – Pasivos y Patrimonio

<b>PASIVOS Y PATRIMONIO</b>		
En Ch\$ millones	31 Diciembre 2022	30 Septiembre 2023
Otros pasivos financieros corrientes	8.867.688	9.235.535
Pasivos por arrendamientos corrientes	2.491	2.069
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	3.783.846	4.137.144
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente	1.046	0
Otras provisiones a corto plazo	77.552	102.686
Pasivos por Impuestos corrientes	39.640	54.284
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	19.018	15.289
Otros pasivos no financieros corrientes	123.560	138.976
<b>Total de pasivos corrientes no mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios</b>	<b>12.914.842</b>	<b>13.685.983</b>
Pasivos mantenidos para la venta	282	210
<b>Total de Pasivos no corrientes mantenidos para la venta o para distribuir a los propietarios</b>	<b>282</b>	<b>210</b>
<b>Pasivos corrientes totales</b>	<b>12.915.125</b>	<b>13.686.193</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>		
Otros pasivos financieros no corrientes	897.871	941.160
Pasivos por arrendamientos no corrientes	3.235	2.843
Cuentas por pagar no corrientes	5.542	5.679
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, no corriente	4.232	4.363
Pasivo por impuestos diferidos	792	604
<b>Pasivos no corrientes totales</b>	<b>911.673</b>	<b>954.648</b>
<b>Total pasivos</b>	<b>13.826.797</b>	<b>14.640.841</b>
<b>Patrimonio</b>		
Capital emitido	487.698	486.966
Ganancias (pérdidas) acumuladas	519.651	596.813
Acciones propias en cartera	-5.735	-5.004
Otras reservas	-90.166	-103.147
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>	<b>911.447</b>	<b>975.629</b>
Participaciones no controladoras	31.965	27.630
<b>Patrimonio total</b>	<b>943.412</b>	<b>1.003.259</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>14.770.210</b>	<b>15.644.100</b>

### 3. Estados Financieros e Indicadores – Estado de Resultados Consolidado

Estado de Resultados Consolidado (MM\$)	30 Septiembre 2022	30 Septiembre 2023
Ingresos de actividades ordinarias	2.023.477	1.945.842
Costo de ventas	-1.649.471	-1.486.995
<b>Ganancia bruta</b>	<b>374.006</b>	<b>458.847</b>
Otros ingresos, por función	1.469	1.933
Gasto de administración	-203.431	-227.812
Otros gastos, por función	-13.345	-22.281
Otras ganancias (pérdidas)	1.117	1.081
Ingresos financieros	4.812	7.368
Costos financieros	-14.091	-14.032
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-586	-471
Diferencias de cambio	1.259	-1.278
Resultado por unidades de reajuste	-55.574	-22.134
<b>Ganancia (pérdida), antes de impuestos</b>	<b>95.637</b>	<b>181.220</b>
Gasto por impuestos a las ganancias	2.789	-31.851
<b>Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas</b>	<b>98.426</b>	<b>149.369</b>
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	0	0
<b>Ganancia (pérdida)</b>	<b>98.426</b>	<b>149.369</b>
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>		
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	100.132	150.466
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	-1.707	-1.097
<b>Ganancia (pérdida)</b>	<b>98.426</b>	<b>149.369</b>
Ajustes por gastos de depreciación y amortización	8.283	8.199
<b>Ebitda</b>	<b>118.011</b>	<b>203.451</b>

## 4. Nota de Segmentos Grupo Security YoY

Nota de Segmentos Grupo Security	Financiamiento		Inversiones		Seguros		Negocios Internacionales		Otros Servicios		Ajustes de Consolidación, Áreas de Apoyo y Gastos de Grupo		Total Grupo Security	
	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23	sept-22	sept-23
<i>En Ch\$ Millones</i>														
Ingresos de actividades ordinarias	1.358.902	1.176.825	65.301	66.804	427.451	548.678	136.920	132.878	36.392	25.003	-1.490	-4.346	2.023.477	1.945.842
Costo de Ventas	-1.115.243	-849.674	-31.714	-34.919	-350.235	-471.618	-125.134	-114.565	-21.109	-8.633	-6.036	-7.586	-1.649.471	-1.486.995
Ganancia bruta	243.659	327.151	33.587	31.885	77.217	77.060	11.786	18.313	15.283	16.370	-7.526	-11.932	374.006	458.847
Otros ingresos, por función	406	658	47	92	119	475	27	118	750	603	121	-13	1.469	1.933
Gastos de administración	-107.488	-121.872	-23.652	-24.816	-35.996	-42.253	-17.756	-18.622	-10.875	-12.545	-7.663	-7.705	-203.431	-227.812
Otros gastos, por función	-12.510	-21.380	-523	-494	-215	-274	-90	-120	-8	-16	2	2	-13.345	-22.281
Otras ganancias (pérdidas)	0	0	19	0	213	430	380	372	236	255	268	24	1.117	1.081
Ingresos Financieros	117	385	91	82	245	766	0	0	51	417	4.308	5.718	4.812	7.368
Costos financieros	0	-258	-112	-134	-227	-4	-89	-91	-2.174	-2.030	-11.489	-11.516	-14.091	-14.032
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	0	0	0	0	-860	-280	0	0	-23	-20	297	-171	-586	-471
Diferencia de cambio	-4.218	-4.767	3.602	2.506	1.590	790	-130	-763	351	248	65	709	1.259	-1.278
Resultado por unidades de reajuste	121	129	757	710	-17.994	-10.101	0	0	-212	-6	-38.246	-12.867	-55.574	-22.134
<b>Ganancia (pérdida), antes de impuestos</b>	<b>120.087</b>	<b>180.045</b>	<b>13.814</b>	<b>9.831</b>	<b>24.093</b>	<b>26.610</b>	<b>-5.872</b>	<b>-792</b>	<b>3.378</b>	<b>3.277</b>	<b>-59.863</b>	<b>-37.751</b>	<b>95.637</b>	<b>181.220</b>
Gastos por impuestos a las ganancias	-12.390	-36.469	141	-993	9.782	1.980	-68	-125	-268	-1.819	5.591	5.575	2.789	-31.851
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	107.697	143.576	13.956	8.838	33.875	28.590	-5.940	-917	3.110	1.458	-54.272	-32.176	98.426	149.369
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>														
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	107.672	143.542	13.956	8.838	33.364	28.020	-3.639	-544	2.874	1.024	-54.094	-30.415	100.132	150.466
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	25	35	0	0	511	570	-2.301	-373	236	434	-177	-1.762	-1.707	-1.097
Ganancia (Pérdida)	107.697	143.576	13.956	8.838	33.875	28.590	-5.940	-917	3.110	1.458	-54.272	-32.176	98.426	149.369

## 5. Nota de Segmentos Grupo Security QoQ

Nota de Segmentos Grupo Security	Financiamiento		Inversiones		Seguros		Security Internacional		Otros Servicios		Ajustes de Consolidación, Áreas de Apoyo y Gastos de Grupo		Total Grupo Security	
	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23	2Q-23	3Q-23
<i>En Ch\$ Millones</i>														
Ingresos de actividades ordinarias	357.768	396.117	16.542	32.351	228.806	140.868	45.375	44.601	9.979	8.173	167	-7.887	658.636	614.223
Costo de Ventas	-250.587	-279.068	-5.836	-20.990	-208.535	-113.315	-40.139	-37.801	-3.729	-2.806	2.015	82	-506.810	-453.898
Ganancia bruta	107.181	117.049	10.706	11.360	20.271	27.553	5.236	6.801	6.250	5.367	2.182	-7.805	151.826	160.325
Otros ingresos	48	258	17	58	-183	1.256	15	46	278	-34	462	-1.227	637	357
Gastos de administración	-40.130	-41.395	-8.484	-8.420	-12.731	-15.885	-5.917	-7.249	-4.153	-4.720	-814	-51	-72.230	-77.720
Otros gastos, por función	-10.980	-4.262	-99	-215	-72	-130	-56	-34	-8	-1	-86	103	-11.301	-4.538
Otras ganancias (pérdidas)	0	0	0	0	-550	1.290	127	129	6	3	647	-1.197	230	224
Ingresos Financieros	140	119	16	49	117	557	0	0	171	132	3.350	1.714	3.793	2.571
Costos financieros	7.815	-258	-41	-48	-1	-1	-25	-40	-774	-638	-12.513	-3.422	-5.539	-4.407
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociados y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	0	0	0	0	663	-1.636	0	0	-17	8	-744	1.439	-98	-188
Diferencia de cambio	-5.843	-6.912	919	899	411	2.049	-99	-523	52	375	1.147	1.213	-3.413	-2.898
Resultado por unidades de reajuste	129	0	448	-4	-4.360	-1.013	0	0	-13	-4	-6.206	-1.092	-10.001	-2.113
<b>Ganancia (pérdida), antes de impuestos</b>	<b>58.361</b>	<b>64.599</b>	<b>3.482</b>	<b>3.679</b>	<b>3.565</b>	<b>14.041</b>	<b>-720</b>	<b>-870</b>	<b>1.792</b>	<b>489</b>	<b>-12.576</b>	<b>-10.324</b>	<b>53.904</b>	<b>71.613</b>
Gastos por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	-7.221	-16.562	30	-741	1.588	-98	-66	-40	-548	-675	5.285	89	-932	-18.028
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	51.140	48.037	3.512	2.938	5.153	13.942	-785	-910	1.244	-187	-7.291	-10.236	52.972	53.585
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>														
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	51.128	48.024	3.512	2.938	5.676	12.416	-476	-560	1.030	-241	-7.701	-7.626	53.169	54.952
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	12	12	0	0	-523	1.526	-310	-350	214	54	410	-2.610	-197	-1.367
Ganancia (Pérdida)	51.140	48.037	3.512	2.938	5.153	13.942	-785	-910	1.244	-187	-7.291	-10.236	52.972	53.585

## 6. Estado de Flujo Efectivo Consolidado Grupo Security

<b>Estado de flujos de efectivo</b>	<b>sept-22</b>	<b>sept-23</b>
<b>Por los ejercicios terminados al 30 de septiembre del 2023 y 2022</b>	<b>MCh\$</b>	<b>MCh\$</b>
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	-261.498	94.315
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-13.330	-29.098
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	117.692	98.982
<b>Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio</b>	<b>-157.137</b>	<b>164.199</b>
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	328	6.956
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	<b>-156.809</b>	<b>171.154</b>
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo</b>	<b>934.851</b>	<b>536.627</b>
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo</b>	<b>778.042</b>	<b>707.782</b>

### **Flujos de operación**

A septiembre 2023 se registró un flujo neto de actividades de operación de +\$94.315 millones (-\$261.498 millones a sept-22), aumento en depósitos a la vista, disminución en cuentas por cobrar a clientes, sumado a mayores ingresos recibidos por efecto de alza de tasas.

### **Flujos de inversión**

A septiembre 2023 se registra un flujo neto de actividades de inversión de -\$29.098 millones (-\$13.330 millones a sept-22) por una mayor inversión en desarrollo de proyectos tecnológicos.

### **Flujos de financiación**

A septiembre 2023 se registra un flujo neto de actividades de financiación de +\$98.982 millones (+\$117.692 millones a sept-22), el menor flujo se explica por un mayor pago de dividendos en el período, sumado a menores préstamos obtenidos por Factoring Security.

## 7. Estado de Resultados Trimestrales

Resultados trimestrales Ch\$ Millones	3Q22	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23
Ingresos de actividades ordinarias	780.509	598.632	672.983	658.636	614.223
Costos de ventas	-647.272	-464.181	-526.287	-506.810	-453.898
Ganancia bruta	133.237	134.451	146.696	151.826	160.325
Gastos de administración	-69.388	-84.688	-77.862	-72.230	-77.720
Ganancia de actividades operacionales	60.995	48.853	63.958	69.162	78.649
Costos financieros	-4.664	-4.321	-4.086	-5.539	-4.407
Ganancias antes de impuesto	34.189	29.287	55.703	53.904	71.613
Ganancias atribuibles a las prop. controladas	33.185	30.189	42.344	53.169	54.952
R.A.I.I.D.A.I.E. <sup>1</sup> (Ebitda)	41.726	36.236	62.381	62.322	78.748

1. Ebitda= Utilidad antes de impuestos - (Costos financieros) + Aj. por depreciación y amortización

## 8. Indicadores Financieros y de Gestión

Estado de situación financiera Ch\$ Millones	30-sept-22	31-dic-22	31-mar-23	30-jun-23	30-sept-23
Caja individual	45.421	19.594	13.072	41.151	46.589
Total de activos consolidados	14.772.216	14.772.812	15.062.112	15.490.147	15.648.525
Total de pasivos consolidados	13.876.090	13.829.399	14.093.077	14.517.443	14.645.266
Total patrimonio	896.126	943.412	969.035	972.704	1.003.259

Razones de endeudamiento	30-sept-22	31-dic-22	31-mar-23	30-jun-23	30-sept-23
Razón de endeudamiento financiero neto individual <sup>1</sup>	33,02%	35,40%	35,37%	32,35%	31,37%
Cobertura de gastos financieros consolidado <sup>2</sup> (veces)	7,79	7,78	14,63	12,39	13,91

Rentabilidad Ch\$ Millones	30-sept-22	31-dic-22	31-mar-23	30-jun-23	30-sept-23
Ingresos de actividades ordinarias	2.023.477	2.622.108	672.983	1.331.619	1.945.842
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios	100.132	130.321	42.344	95.513	150.466
EBITDA	118.011	154.246	62.381	124.703	203.451
Rentabilidad del patrimonio <sup>3</sup>	15,67%	14,91%	18,32%	20,58%	21,26%
Rentabilidad del activo <sup>4</sup>	0,940%	0,918%	1,135%	1,262%	1,319%
Utilidad por acción <sup>5</sup> (\$)	30,45	32,24	35,28	39,31	44,70
Número de acciones (millones)	4.042	4.042	4.042	4.042	4.037

1. Razón de endeudamiento financiero neto individual: el cociente entre la suma de los pasivos financieros individuales de Grupo Security y el patrimonio atribuible a propietarios consolidado de Grupo Security, definido en la nota 38 de los Estados Financieros Consolidados.

2. Cobertura de Gastos Financieros: Se define como el cociente entre la suma de las Ganancias antes de impuestos y Costo Financieros y los Costos Financieros.

3. Rentabilidad del Patrimonio: Se define como el cociente entre las Ganancias atribuibles a las propiedades controladas en el periodo anualizado y el Patrimonio atribuibles a las propiedades controladas promedio.

4. Rentabilidad del Activo: Se define como el cociente entre las Ganancias atribuibles a las sociedades controladas en el periodo anualizado y los activos totales promedio.

5. Utilidad por Acción: Se define como el cociente entre las Ganancias atribuibles a las sociedades controladas en 12 meses y el número promedio ponderado de acciones en 12 meses.

El total de activos consolidados de Grupo Security totalizó \$15.644.100 millones a sept-23, +5,9% YTD. Un 49,0% del total de activos corresponde a deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, e incluye principalmente la cartera de colocaciones del Banco. A jun-23 esta línea alcanzó \$7.019.860 millones, -0,2% YTD, con un crecimiento de +0,2% YTD en colocaciones, según lo indicado en la sección de Banco Security de este informe.

Adicionalmente, un 39,3% de los activos totales corresponde a otros activos financieros corrientes. Esta línea incluye principalmente la cartera de inversiones para reservas técnicas de la filial de seguros y la cartera de instrumentos financieros del Banco. A sept-23, los otros activos

financieros corrientes alcanzaron \$6.140.053 millones, +13,1% YTD, con un aumento en 18,2%% YTD en los activos financieros corrientes del Banco, por mayores instrumentos financieros de deuda de \$2.320.963 millones a sept-22 (+22,2% YTD) y con un total de \$3.522.656 millones (+9,7% YTD) en la cartera de inversiones para reservas técnicas de la filial de seguros.

A sept-23, los pasivos consolidados totalizaron \$14.640.841 millones, +5,9% YTD. De estos, un 63,1% corresponde a otros pasivos financieros corrientes, que incluyen los depósitos a plazo y cuentas corrientes del Banco, así como la deuda emitida del Banco y del Grupo. A sept-23 los otros pasivos financieros corrientes llegaron a \$9.235.535 millones, +4,2% YTD con un mayor volumen en bonos corrientes de la filial bancaria de +1,4% YTD, y un incremento en depósitos y otras obligaciones a plazo, de \$2.725.291 millones, +34,1% YTD.

Un 28,3% de los pasivos totales corresponde a cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, que contienen principalmente las reservas técnicas de Vida Security y Protecta Security. A sept-23 las cuentas por pagar comerciales llegaron a \$4.137.144 millones, +9,3% YTD, con un aumento de 5,5% YTD de las reservas técnicas de Vida Security y Protecta, que llegaron a \$3.627.378 millones.

El patrimonio atribuible a los propietarios de Grupo Security alcanzó \$975.626 millones a sept-23, +7,0% YTD, por las ganancias acumuladas en el año, manteniendo un nivel estable de reservas.

El nivel de endeudamiento financiero neto individual está definido en la nota 38 de los estados financieros consolidados de Grupo Security, correspondiente a la regla de protección a los tenedores de bonos, y debe ser inferior o igual a 0,4 veces. Este indicador está definido como la razón entre pasivo financiero individual neto, conforme a lo presentado en cuadro de revelaciones de la FECU, y el patrimonio atribuible a la controladora. A sept-23 este indicador alcanzó 0,3137 veces, -403 bps YTD.

La cobertura de gastos financieros consolidado corresponde a la suma de las ganancias antes de impuestos y los costos financieros, dividida por los costos financieros. La mayor parte de los costos financieros de este indicador corresponden al gasto por intereses y reajustes por los bonos de Grupo Security. A sept-23 la cobertura de gastos financieros consolidado alcanzó 13,91 veces, +613% YoY por un aumento en las ganancias antes de impuestos (+89,5% YoY).

## **9. Industrias en las que Participa la Sociedad**

Grupo Security se encuentra estructurado en cinco áreas de negocios principales, agrupando en cada una de ellas de manera integrada las filiales y divisiones que comparten objetivos de negocios comunes. Estas áreas son financiamiento, seguros, inversiones y administración de activos, servicios complementarios y negocios internacionales.

Grupo Security es la sociedad matriz de un conglomerado de empresas diversificado, presente en los principales sectores de la industria financiera nacional. Sus filiales Banco Security y Factoring Security prestan servicios de Financiamiento a empresas y personas. La filial Seguros Vida Security Previsión opera en la industria de seguros de vida y rentas vitalicias, así como Corredora de Seguros Security, que opera en la industria de corretaje de seguros, y Europ Assistance, filial que provee el servicio de asistencia en viaje. Valores Security Corredora de Bolsa, Administradora General de Fondos Security y Securitizadora Security, complementan la oferta de servicios financieros del Grupo, desarrollando y distribuyendo productos financieros especializados y entregando servicios personalizados en materia de inversiones y administración de activos. A partir del 4Q18, se reporta separadamente el área de Negocios Internacionales, agrupando las filiales peruanas Protecta Security y Travel Perú. Las líneas de negocios de Grupo Security en el sector Otros Servicios comprenden las actividades dedicadas al negocio inmobiliario con Inmobiliaria Security y a la agencia de viajes y turismo con Travel Security.

## **INDUSTRIA BANCARIA**

A septiembre 2023 la industria bancaria en Chile estaba conformada por 17 instituciones financieras, con 1 banco estatal (Banco Estado), 14 bancos establecidos en el país y 2 sucursales de bancos extranjeros. A esa fecha, las colocaciones de la industria alcanzaron \$253.329 mil millones, y \$229.451 mil millones al excluir la participación de la industria en el extranjero. Su patrimonio totalizó \$30.380 mil millones, mientras que la utilidad acumulada a septiembre ascendió a \$3.250 mil millones, con una rentabilidad sobre patrimonio promedio<sup>10</sup> (ROE) de 15,58%. El nivel de eficiencia de la banca, medido como el cociente entre gastos e ingresos operacionales alcanzó un 42,3% y un 1,68% medido como el cociente entre gastos operacionales y activos totales. Por otro lado, los niveles de riesgo del sistema alcanzaron 2,53%, medido como el cociente de la provisión de colocaciones y colocaciones totales, y 20,1% como el cociente de colocaciones con morosidad de 90 días y colocaciones totales. A septiembre 2023 las colocaciones de Banco Security alcanzaron \$7.287 mil millones, que deja al Banco en el 7° lugar en colocaciones, con un 2,88% de participación en el mercado chileno, y un 3,18% al excluir la participación de la industria en el extranjero.

## **INDUSTRIA DE FACTORING**

El factoring se ha posicionado como una importante fuente de financiamiento alternativo y complementario al crédito bancario para empresas medianas y pequeñas. Este servicio permite adelantar los pagos de sus cuentas por cobrar mediante el descuento de sus facturas, cheques, letras u otros documentos similares, accediendo a liquidez inmediata y disminuyendo los costos e ineficiencias asociadas al proceso de cobranza de estos documentos al entregar esta tarea al prestador del servicio de factoring. Aunque se trata de una industria que todavía se encuentra en proceso de maduración, diversas situaciones y cambios regulatorios han impulsado su desarrollo reciente, haciendo de ésta una de las industrias financieras con mayor proyección tanto a nivel nacional como internacional.

## **INDUSTRIA DE FONDOS MUTUOS**

A septiembre 2023 la industria de Fondos Mutuos presentaba un patrimonio de cierre de \$54.454.173 millones y 3.147.704 partícipes. La Administradora General de Fondos Security alcanzó un patrimonio de cierre de \$2.560.859 millones a septiembre 2023, alcanzando así una participación de mercado de 4,7%, ocupando el 7° lugar<sup>11</sup> entre las 16 administradoras adheridas que operan en el mercado.

## **INDUSTRIA DE CORRETAJE DE BOLSA**

A septiembre 2023 la actividad bursátil medida como montos transados en acciones disminuyó 23,0% en comparación a septiembre 2022, alcanzando \$45.787 mil millones. El volumen transado en acciones por Valores Security Corredores de Bolsa acumuló a septiembre 2023 \$536.768 millones, con una participación de mercado de 1,2%. Estas participaciones están calculadas considerando las operaciones realizadas en la Bolsa de Comercio de Santiago y la Bolsa Electrónica.

## **INDUSTRIA DE SEGUROS DE VIDA**

A septiembre 2023 existían 32 compañías de seguros de vida. Los ingresos por prima directa de las compañías de seguros de vida alcanzaron \$6.289.055 millones. Las utilidades de la industria de Seguros de Vida alcanzaron \$576.222 millones acumulados a septiembre 2023. En el mismo período, Vida Security alcanzó una participación de mercado de 6,4% según prima directa.

# **10. Diferencias que puedan Existir entre los Valores Libro y Valores Económicos y/o de Mercado de los Principales Activos**

---

Grupo Security participa a través de sus inversiones en empresas relacionadas principalmente en las áreas de Seguros y Servicios por medio

---

<sup>10</sup> Utilidad del periodo anualizada sobre el patrimonio promedio del periodo

<sup>11</sup> Incluye AUM con inversión en Fondos Propios

de Europ Assistance y los Fondos de Inversión Privados de Inmobiliaria Security. A sept-23, las inversiones contabilizadas que utilizan el método de la participación en los Estados de Situación Financiera Consolidados representan aproximadamente el 0,04% de los activos totales.

La plusvalía (menor valor de inversiones) que representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de los activos y pasivos, a sept-23 alcanza los \$119.067 millones, equivalentes al 0,81% del activo total.

Dada la distinta naturaleza de las empresas que constituyen la inversión en empresas relacionadas, su valor de mercado normalmente representa un valor superior al valor libro, dependiendo este último de la industria y las condiciones económicas que éstas enfrentan.

---

## 11. Factores de Riesgo

---

### **DEPENDENCIA DE LOS RESULTADOS DE LAS FILIALES**

Grupo Security es la sociedad matriz de un conglomerado de empresas cuyo resultado se compone de la utilidad de sus filiales. A septiembre de 2023, Banco Security repartió dividendos a su matriz por \$78.282 millones. Por otra parte, Factoring Security repartió dividendos por \$7.830 millones a su matriz, mientras que Inversiones Previsión Security repartió \$159 millones.

Cabe destacar que Grupo Security controla sus principales filiales, con una participación de más del 90% en la propiedad de cada una, lo que le otorga la flexibilidad de fijar las políticas de inversión de cada filial, de acuerdo con sus requerimientos de crecimiento. Esta situación le permite aumentar el valor patrimonial económico de Grupo Security, por la reinversión de las utilidades de sus filiales, junto con mantener un flujo de dividendos a Grupo Security, que le permite cumplir con sus obligaciones financieras y entregar dividendos a sus accionistas. Este punto se ve fortalecido por la diversificación de ingresos que ha desarrollado la Compañía, contando con filiales que participan en diferentes sectores de la industria financiera.

### **OTROS FACTORES DE RIESGO**

#### **Riesgos de desempeño general de la economía.**

El desempeño de las filiales de Grupo Security está correlacionado con el desempeño de la economía y las condiciones financieras que, a su vez, dependen de la política monetaria, lo cual en condiciones restrictivas debiera ver reducida la tasa de crecimiento de ingresos y utilidades, y en situaciones expansivas debiera ocurrir lo contrario.

#### **Competencia en todos los negocios en que participa el Grupo**

Las industrias donde participa Grupo Security se caracterizan por ser altamente competitivas, en especial la industria bancaria y aseguradora, las que presentan una tendencia a la baja en sus márgenes. Prueba de ello son las fusiones y alianzas que se generan entre competidores. Si bien esto representa potenciales dificultades a las compañías, se estima que en el caso de Grupo Security los potenciales efectos negativos son contrarrestados por la fuerte imagen de marca que posee en su mercado objetivo, con lo que tiene altos niveles de lealtad entre sus clientes, gracias a la estrategia de nicho en que se orienta el desarrollo del Grupo. Esto le permite al Grupo Security generar una favorable posición en el mercado para enfrentar la competencia.

## **Cambios regulatorios**

Las industrias bancaria y aseguradora, industrias en que participa el Grupo, están reguladas por entidades estatales que están sujetas a eventuales cambios regulatorios en el tiempo. Sin embargo, dado el nivel de transparencia, el avanzado nivel de desarrollo y la excelente reputación de estas industrias a nivel mundial se estima que este riesgo debiera ser bajo.

## **RIESGOS ASOCIADOS AL NEGOCIO FINANCIERO**

### **Riesgo de crédito**

El riesgo de crédito está condicionado por la política monetaria que eventualmente determina la capacidad de pago de los clientes. A partir de los últimos meses del año 2008 se apreció un deterioro en la calidad de la cartera del sistema, lo que se refleja en índices de riesgo y de cartera vencida más elevados. A partir del tercer trimestre del 2011 se registró un cambio de tendencia en los indicadores de riesgo, mejorando los niveles de riesgo. Al respecto, Banco Security se ha caracterizado por mantener consistentemente niveles de riesgo por debajo del sistema, pese a la crisis sanitaria experimentada en 2020 y 2021, debido a la mejor cobertura de garantías en relación con la industria.

### **Riesgo de Mercado**

Los principales riesgos de mercado que enfrenta el sistema bancario nacional son los efectos de la inflación y las variaciones de tasa de interés. Con este objetivo, Grupo Security ha desarrollado políticas, procedimientos y límites de riesgos de mercado que le permiten administrar sus exposiciones en plazo y moneda de acuerdo con sus propios objetivos y límites que impone la regulación. En particular, el Banco, sus filiales y las Compañías de Seguros cuentan con un sistema especial para el control de riesgos de tasa de interés que junto al monitoreo permanente de sus inversiones de mediano y largo plazo permite un seguimiento activo de los portafolios de inversión.

### **Riesgo de Liquidez**

Representa la posibilidad de que no se pueda cumplir con las obligaciones cuando venzan a causa de la incapacidad para liquidar activos u obtener fondos, o que no se puedan deshacer fácilmente o compensar sus exposiciones sin reducir significativamente sus precios debido a la inadecuada profundidad de mercado (liquidez de mercado). La posibilidad de pérdidas por incumplir con los requerimientos de financiamiento y de aplicación de fondos que surgen de los descalces de flujos de efectivo, así como por no poder cerrar rápidamente posiciones abiertas, en la cantidad suficiente y a un precio razonable. (Ej. Incapacidad de contar con los recursos líquidos necesarios para afrontar los compromisos asumidos con los clientes y otros acreedores).

### **Riesgos asociados a la volatilidad en los mercados financieros internacionales**

La economía chilena y sus mercados, en general, se encuentran insertos en los mercados internacionales y pueden ser afectados por shocks externos. La volatilidad de los mercados financieros mundiales y los cambios en las condiciones económicas globales pueden afectar negativamente el desempeño de los activos internacionales y locales y el premio por riesgo exigido por los inversionistas.

### **Riesgo de Tasas de Interés**

Al 30 de septiembre de 2023 la sociedad presenta créditos a tasas razonables para las condiciones de mercado existentes.

### **Riesgo Cambiario**

Como política del Grupo Security, las operaciones mantenidas con moneda extranjera con instituciones financieras se encuentran debidamente calzadas con operaciones de venta en la misma moneda.

## **Riesgo de Commodity**

Al 30 de septiembre de 2023 Grupo Security no presenta activos ni pasivos significativos en commodities.

## **RIESGOS ASOCIADOS AL NEGOCIO DE SEGUROS**

### **Riesgos Financieros Locales**

La disminución de las tasas de interés de largo y mediano plazo podría afectar el rendimiento de los activos que respaldan rentas vitalicias y cuentas únicas de inversión a tasas garantizadas cuando corresponda tomar inversiones por los vencimientos de papeles más cortos, generando un déficit operacional a mediano plazo.

### **Tasas de Mortalidad y Morbilidad**

El aumento en los niveles de morbilidad puede llevar a aumentos en la siniestralidad de pólizas catastróficas en el mediano plazo y aumentos de siniestralidad en las pólizas con coberturas de reembolsos de gastos médicos en el corto plazo. La disminución en las tasas de mortalidad adulta puede hacer disminuir los resultados esperados para el ramo de rentas vitalicias en la medida en que las compañías no se ajusten a la nueva estructura de las curvas de mortalidad.

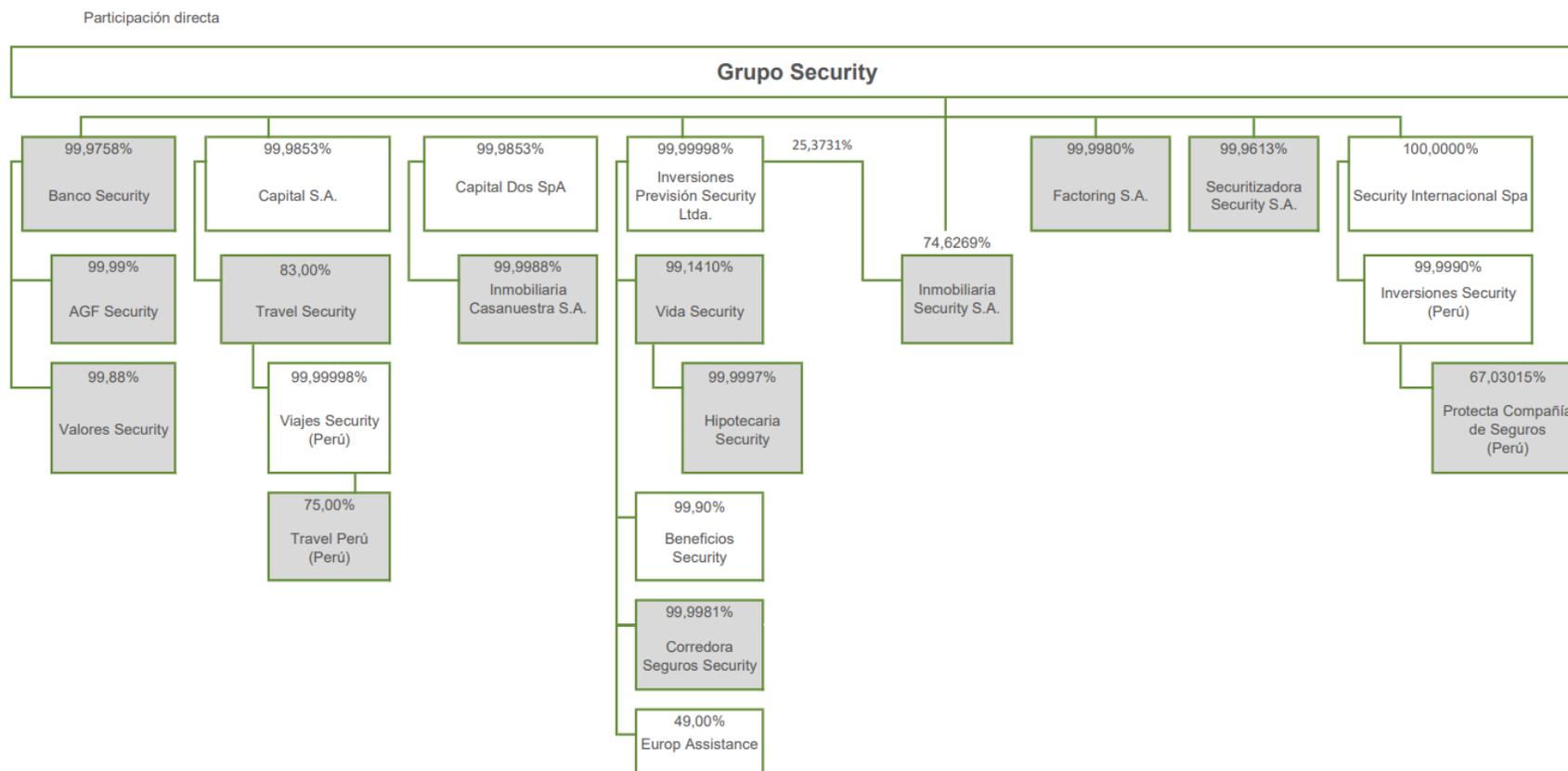
### **Estructura de la Industria**

La gran cantidad de participantes en la industria puede llevar a cierres y fusiones de empresas, de manera que puede cambiar la actual estructura de la industria, produciéndose ajustes en las estructuras de ventas y estructuras de márgenes operacionales.

### **Industria Reaseguradora**

La actual tendencia de concentración de compañías reaseguradoras podría tener un efecto en la variedad de oferta de coberturas, dejando de reasegurar riesgos que actualmente se encuentren respaldados gracias a la fuerte competencia que existía hasta hace poco tiempo en este mercado.

## 12. Estructura de Propiedad Grupo Security al 30 de septiembre de 2023



\* En el marco del proceso de reorganización interna de la malla societaria de Grupo Security y sus Filiales y con el fin de potenciar sus líneas de negocio, obtener sinergias y generar eficiencias mediante la operación conjunta de dichas entidades, en junio 2023 Vida Security aumentó su participación en Hipotecaria Security Principal, aumentando de 51% a 99,99% de propiedad, cambiando en agosto 2023 su nombre a Hipotecaria Security. En noviembre 2023, Vida Security vendió su participación (99,99%) en Hipotecaria Security a su matriz Inversiones Previsión Security por UF 291.243,08.

\*\* En septiembre de 2023, la Sociedad Capital S.A. se divide, generando una sociedad por acciones, Capital Dos SpA, a la que se le asignarán los activos y pasivos, es especial, las acciones que la Sociedad posee en la Inmobiliaria Casanuestra S.A.